

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致之任何損失承擔任何責任。



**北京汽車**  
BAIC MOTOR

**北京汽車股份有限公司**  
**BAIC MOTOR CORPORATION LIMITED\***

(於中華人民共和國註冊成立的股份有限公司)

(股份代號：1958)

**自願性公告**  
**北汽銷售與上海評駕訂立業務創新合作框架協議**

本公告乃由北京汽車股份有限公司（「本公司」）自願發出。

本公司欣然宣佈，2017年3月24日，本公司全資附屬公司北京汽車銷售有限公司（「北汽銷售」）與上海評駕科技有限公司（「上海評駕」）訂立業務創新合作框架協議（「合作協議」），雙方在平等自願的基礎上，以期通過互惠互利合作，整合各自優勢資源，在駕駛行為大數據分析和應用領域獲得良好的社會效益與回報。

### 合作宗旨

根據合作協議，北汽銷售與上海評駕之合作主要基于以下宗旨：

1. 通過多領域合作、整合資源，為北汽銷售的客戶提供更優質的服務，以促進北汽銷售新車銷售、老客戶回流，提高上海評駕的市場佔有率，共同提升雙方的品牌價值。
2. 圍繞買車、用車、養車、修車等環節打造商業合作生態圈，以提升車主服務體驗，延長客戶生命週期，提高客戶滿意度和忠誠度。
3. 開展駕駛行為大數據創新合作，探索基於駕駛行為的大數據在用戶運營、保險業務和汽車後服務各領域的應用，從用戶服務、風險控制、用戶維繫等方面提升用戶體驗。

## 合作內容

北汽銷售與上海評駕將建立合作夥伴關係，並逐步開展下述合作事項：

1. 北汽銷售將制定專項促銷政策，鼓勵經銷商協助促銷指定汽車保險產品，同時提供相應的促銷費用；上海評駕將通過整合第三方資源（保險公司、硬件製造商等）把智能硬件、用戶端APP適當配置後組合成保險促銷禮品用於提供給通過經銷商渠道購買了指定保險產品的最終用戶，同時提供獎勵費用給成功促銷指定保險產品的經銷商。
2. 本次保險促銷項目採用先區域試點再推行全國的方式進行，具體試點區域由北汽銷售確認。
3. 結合北汽銷售對保險公司合作情況、經銷商參與本次合作項目活動意願的內部調研結果，雙方同意本次合作所涉保險產品促銷項目的相關指數如下：
  - (1) 項目所涉保險公司由雙方在國內具有競爭力的保險公司當中選擇不超過二家；
  - (2) 項目所涉保險公司的推送維修，要在符合當地市場平均水平的基礎上，由保險公司與經銷商經協商後達成一致；及
  - (3) 項目所涉由第三方提供的產品和／或服務的質量保證及售後責任由第三方根據適用法律的規定承擔；如有質保或售後事件，上海評駕負責協調處理。
4. 上海評駕可在項目執行過程中，根據實際情況選擇更為適合的採集工具（(1)智能後視鏡、(2)ETC設備、或(3)行車記錄儀）採集用戶駕駛行為數據，並可根據前述選擇結果相應調整其提供予經銷商獎勵費用。
5. 雙方可開展的用戶運營及APP定制開發合作項目將在前述保險產品促銷項目試點過程中或後續合作開展中由雙方進一步商討，雙方還可適時啟動對北汽銷售存量用戶的價值挖掘合作。

## 有關北汽銷售的資料

北汽銷售為本公司的全資附屬公司，全面負責北京汽車「紳寶」和「北京」兩大系列產品的市場、銷售、服務等相關業務。

## 有關上海評駕的資料

上海評駕是一家依中國法律在中國上海註冊成立並有效存續的有限公司。作為國內汽車安全駕駛領域的先行者，上海評駕擁有行業內領先的算法和模型，目前服務多家保險機構、汽車主機廠、汽車後市場服務商和經銷商集團，已對接千萬級車主用戶群。上海評駕為本公司的獨立第三方。

合作協議及其項下之交易並不構成香港聯合交易所有限公司證券上市規則第十四章及第十四A章項下之交易。

承董事會命  
北京汽車股份有限公司  
徐和誼  
董事長

中國，北京，2017年3月24日

於本公告日期，董事會包括董事長兼非執行董事徐和誼先生；非執行董事張夕勇先生；執行董事李峰先生；非執行董事張建勇先生、尚元賢女士、邱銀富先生、Hubertus Troska先生、Bodo Uebber先生、王京女士及楊實先生；獨立非執行董事付于武先生、黃龍德先生、包曉晨先生、趙福全先生及劉凱湘先生。

\* 僅供識別