

### 未來計劃及前景

#### 未來計劃

有關我們業務策略及未來計劃的詳細說明，請參閱本招股章程「業務 — 目標及業務策略」一節。

我們的業務策略為：

- 擴展及加強在新加坡公共領域的市場地位；
- 透過成立新公司及／或收購拓展業務組合；及
- 擴大產品供應的範圍以瞄準及獲取更多非道路基建相關項目。

#### 實施計劃

鑒於本集團的業務目標及未來計劃，本集團將致力於最後實際可行日期至截至2017年12月31日止年度達成下列各段所載的里程碑。投資者務請注意，有關里程碑及其預定達成時間乃根據本節「業務計劃的基礎及主要假設」一段所述的基礎及假設制定。該等基礎及假設本質上受多項不明朗因素、變數及不可預知因素所限制，尤其是本招股章程「風險因素」一節所載的風險因素。概不保證將根據預期時間表實現本集團的計劃，亦不保證將能夠完成本集團的目標。董事擬進行下列的實施計劃：

#### 1 於最後實際可行日期至 2015年12月31日

購買有關擴展現有領域的材料  
及／或設備以及瞄準及獲取更  
多非道路基建相關項目

購買擴展現有領域業務的材料

物色能夠供應我們擬推出新產品供應的物料的供應商／營運商

為我們的現有領域物色較高產量及產能的設備

物色適合用於瞄準及獲取更多非道路基建相關項目的設備

---

## 未來計劃及所得款項用途

---

透過新公司及／或收購拓展 開拓注資或收購可以是其他土木工程領域的公司的控  
股權，例如提供車道標線或預製板安裝等服務

擴大及加強勞動力，以支持我 增設約3至8名外籍工人駐守廠房，以製造標牌及相關  
們在現有領域的業務擴展以及 工作

瞄準及獲取更多非道路基建相 檢討各部門主要員工的薪酬及福利，評估業務策略的  
關項目 執行情況

為員工提供機會及補貼，以修讀課程學習新能力及提  
升其品質管理技巧

**於2016年1月1日至  
2016年6月30日**

購買有關擴展現有領域的材料 購買擴展現有領域業務的材料  
及／或設備以及瞄準及獲取更 物色能夠供應我們擬推出新產品供應的物料的供應  
多非道路基建相關項目 商／營運商

於我們確保有關新產品供應的項目後，向選定供應商  
發出採購訂單

為我們的現有領域購買較高產量及產能的設備

透過新公司及／或收購拓展 對潛在目標及內部評估及董事批文進行盡職調查

委聘專業人士進行進一步盡職調查及提供意見

## 未來計劃及所得款項用途

擴大及加強勞動力，以支持我們在現有領域的業務擴展以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

增設約3至5名具備新技巧能力的員工，彼等為我們項目及生產團隊的一部分

增設約5至10名外籍工人駐守廠房，以製造標牌及相關工作

為員工提供機會及補貼，以修讀課程學習新能力及提升其品質管理技巧

營運資金及一般企業用途

保留營運資金作業務增長及經營需要

於2016年7月1日至

2016年12月31日

購買有關擴展現有領域的材料及／或設備以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

購買擴展現有領域業務的材料

物色能夠供應我們擬推出新產品供應的物料的供應商／營運商

於我們確保有關新產品供應的項目後，向選定供應商發出採購訂單

物色適合用於瞄準及獲取更多非道路基建相關項目的設備

為我們的現有領域購買較高產量及產能的設備

透過新公司及／或收購拓展

對潛在目標及內部評估及董事批文進行盡職調查

委聘專業人士進行進一步盡職調查及提供意見

最後確定潛在目標及完成盡職調查

## 未來計劃及所得款項用途

擴大及加強勞動力，以支持我們在現有領域的業務擴展以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

增設約4至6名具備新技巧能力的員工，彼等為我們項目及生產團隊的一部分

增設約8至15名外籍工人駐守廠房，以製造標牌及相關工作

為員工提供機會及補貼，以修讀課程學習新能力及提升其品質管理技巧

營運資金及一般企業用途

保留營運資金作業務增長及經營需要

於2017年1月1日至

2017年6月30日

購買有關擴展現有領域的材料及／或設備以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

購買擴展現有領域業務的材料

於我們確保有關新產品供應的項目後，向選定供應商發出採購訂單

購買適合用於瞄準及獲取更多非道路基建相關項目的設備

透過新公司及／或收購拓展

最後確定潛在目標及完成盡職調查

根據創業板上市規則第19章規定的要求，執行潛在目標的合併及收購計劃

擴大及加強勞動力，以支持我們在現有領域的業務擴展以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

增設約5至8名具備新技巧能力的員工，彼等為我們項目及生產團隊的一部分

增設約5至8名外籍工人駐守廠房，以製造標牌及相關工作

為員工提供機會及補貼，以修讀課程學習新能力及提升其品質管理技巧

## 未來計劃及所得款項用途

營運資金及一般企業用途

保留營運資金作業務增長及經營需要

於2017年7月1日至

2017年12月31日

購買有關擴展現有領域的材料及／或設備以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

購買擴展現有領域業務的材料

於我們確保有關新產品供應的項目後，向選定供應商發出採購訂單

購買適合用於瞄準及獲取更多非道路基建相關項目的設備

透過新公司及／或收購拓展

根據創業板上市規則第19章規定的要求，執行潛在目標的合併及收購計劃

擴大及加強勞動力，以支持我們在現有領域的業務擴展以及瞄準及獲取更多非道路基建相關項目

增設約2至3名具備新技巧能力的員工，彼等為我們項目及生產團隊的一部分

增設約4至6名外籍工人駐守廠房，以製造標牌及相關工作

為員工提供機會及補貼，以修讀課程學習新能力及提升其品質管理技巧

營運資金及一般企業用途

保留營運資金作業務增長及經營需要

### 業務計劃的基礎及主要假設

董事制定的業務目標及策略乃基於下列的基礎及假設：

- 本集團將具備足夠財務資源，以應付期內與業務目標有關的規劃資本及經營開支以及業務發展需求；
- 現行法律及法規、或與本集團有關的其他政府政策、或本集團經營所在的政治、經濟或市場狀況概無出現重大變動；

---

## 未來計劃及所得款項用途

---

- 本節「實施計劃」一段所述的各實施計劃的資金需求與董事所估計的金額概無出現變動；
- 適用於本集團業務的稅基或稅率概無出現重大變動；
- 概無出現災害、天災、政治、法律或其他事件，以致對本集團業務或營運造成重大干擾；
- 本集團將不會因本招股章程「風險因素」一節所載的風險因素而受到重大影響；
- 本集團將能夠挽留於管理及主要營業部門的重要員工；及
- 本集團基本上能夠按本集團於往績記錄期間所用的相同方式繼續經營業務，以及本集團亦將能夠進行其發展計劃，且在任何情況下其業務或業務目標不會受到嚴重干擾。

### 配售及所得款項用途的理由

配售股份的配售將加強本集團的資本基礎，並為我們提供額外的營運資金，以實施本招股章程「業務 — 目標及業務策略」一節所載的未來計劃。

### 所得款項用途

董事擬動用來自配售的所得款項淨額，以撥付本集團的業務擴展、資本開支及加強資本基礎，以及提升我們的整體財務狀況。根據每股配售股份的配售價0.50港元（經扣除有關配售的包銷費用及估計開支），來自配售配售股份的所得款項淨額估計為2,340萬港元。

## 未來計劃及所得款項用途

	於最後實際	截至2016年		截至2017年		總計	所得款項淨 額的概約 百分比
	可行日期至 2015年 12月31日 (百萬港元)	6月30日 止六個月 (百萬港元)	12月31日 止六個月 (百萬港元)	6月30日 止六個月 (百萬港元)	12月31日 止六個月 (百萬港元)		
購買有關擴展現有領域的 材料及／或設備以及瞄準 及獲取更多非道路基建 相關項目	0.3	2.2	2.4	2.6	0.7	8.2	35%
透過新公司或收購拓展 <sup>(1)</sup> 擴大及加強勞動力，以支持我 們在現有領域及非道路基 建相關項目的業務擴展	—	1.9	1.7	2.9	1.7	8.2	35%
營運資金及一般企業用途	0.2	1.3	1.2	1.4	0.6	4.7	20%
	—	0.7	0.8	0.5	0.3	2.3	10%
總計	0.5	6.1	6.1	7.4	3.3	23.4	100%

附註：

- 於最後實際可行日期，我們並無物色到任何目標。

倘來自配售的所得款項淨額無需即時作上述用途，董事目前有意將有關所得款項存放至新加坡及／或香港認可金融機構作為短期計息存款。

我們將承擔就發行新股份應付的包銷佣金、證監會交易徵費及聯交所交易費連同有關配售的任何適用費用。售股股東將負責待售股份應佔的包銷佣金，連同聯交所交易費、證監會交易徵費及有關待售股份的任何適用費用。

按配售價計算，我們估計售股股東將收到所得款項淨額約920萬港元（經扣除售股股東就待售股份應付的包銷佣金及費用）。我們不會收到售股股東在配售中出售待售股份的所得款項淨額。