

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公佈的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公佈全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



安東油田服務集團
Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

截至二零一二年十二月三十一日止年度
全年業績公佈

財務摘要

本集團之合併營業收入由二零一一年之人民幣1,258.9百萬元增加59.2%至二零一二年的人民幣2,004.6百萬元。本公司權益持有人應佔利潤則由二零一一年之人民幣77.3百萬元增加291.5%至二零一二年的人民幣302.6百萬元。

擬宣派末期股息每股人民幣0.0456元。

業績

安東油田服務集團(「本公司」)董事會(「董事會」)欣然提呈本公司及其附屬公司(合稱「本集團」)截至二零一二年十二月三十一日止年度(下稱「本年度」、「報告期」)的經審核合併業績及二零一一年的比較數字如下：

合併收益表

截至二零一二年十二月三十一日止年度

(除每股數據外，所有金額均以人民幣千元為單位)

	附註	截至十二月三十一日止年度	
		二零一二年	二零一一年 (經重新分類， 附註2及5)
收入	4	2,004,583	1,258,909
營業成本	5	(1,103,307)	(735,990)
毛利		901,276	522,919
其他收益		10,646	2,155
銷售費用	5	(154,480)	(104,103)
管理費用	5	(260,045)	(164,814)
研究開發費用	5	(66,274)	(53,297)
營業稅及附加費	5	(33,144)	(28,005)
經營利潤		397,979	174,855
利息收入		1,932	2,254
財務費用		(32,542)	(18,348)
財務費用，淨額	6	(30,610)	(16,094)
應佔共同控制實體虧損		—	(14,320)
共同控制實體長期投資減值虧損		—	(31,924)
除所得稅前利潤		367,369	112,517
所得稅費用	7	(49,664)	(20,849)
本年利潤		317,705	91,668
以下各項應佔利潤：			
本公司權益持有人		302,579	77,344
非控股權益		15,126	14,324
		317,705	91,668
本年歸屬於本公司權益持有人的 每股盈利(以每股人民幣表示)			
— 基本	8	0.1430	0.0369
— 攤薄	8	0.1402	0.0365
股息	11	97,600	35,700

合併綜合收益表

截至二零一二年十二月三十一日止年度

(除每股數據外，所有金額均以人民幣千元為單位)

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年	二零一一年
本年利潤	317,705	91,668
其他綜合收益／(損失)，已扣除稅項：		
現金流量套期	—	1,102
貨幣換算差額	(1,882)	(6,813)
其他綜合損失，已扣除本年稅項	(1,882)	(5,711)
本年綜合收益總額	<u>315,823</u>	<u>85,957</u>
以下各項應佔綜合收益總額：		
— 本公司權益持有人	300,697	71,633
— 非控股權益	15,126	14,324
本年綜合收益總額	<u>315,823</u>	<u>85,957</u>

合併資產負債表

於二零一二年十二月三十一日

(所有金額均以人民幣千元為單位)

		於十二月三十一日	
	附註	二零一二年	二零一一年
資產			
非流動資產			
物業、廠房及設備		955,056	538,576
土地使用權		28,757	31,281
無形資產		371,185	365,422
於共同控制實體的投資		4,000	4,000
遞延所得稅資產		19,553	17,643
		1,378,551	956,922
流動資產			
存貨		487,040	271,411
應收貿易賬款及應收票據	9	948,305	670,959
預付款項及其他應收款項		239,931	120,794
受限制銀行存款		15,629	10,380
初始存期超過三個月的定期存款		—	5,000
現金及現金等價物		523,378	462,154
		2,214,283	1,540,698
資產總計		3,592,834	2,497,620
權益			
本公司權益持有人應佔資本及儲備			
股本		200,836	198,115
儲備			
— 擬派末期股息	11	97,600	35,700
— 其他		1,673,425	1,432,315
		1,971,861	1,666,130
非控股權益		109,093	73,967
權益總計		2,080,954	1,740,097

合併資產負債表(續)

於二零一二年十二月三十一日

(所有金額均以人民幣千元為單位)

		於十二月三十一日	
	附註	二零一二年	二零一一年
負債			
非流動負債			
長期債券		299,051	—
其他長期應付款		3,256	14,847
遞延所得稅負債		979	957
		<u>303,286</u>	<u>15,804</u>
流動負債			
短期借款		191,568	315,000
長期借款的即期部分		20,000	5,003
其他長期應付款的即期部分		11,604	10,896
應付貿易賬款及應付票據	10	730,444	257,791
預提費用及其他應付款		217,670	123,852
即期所得稅負債		37,308	29,177
		<u>1,208,594</u>	<u>741,719</u>
負債總計		<u>1,511,880</u>	<u>757,523</u>
權益及負債總計		<u>3,592,834</u>	<u>2,497,620</u>
流動資產淨值		<u>1,005,689</u>	<u>798,979</u>
資產總額減流動負債		<u>2,384,240</u>	<u>1,755,901</u>

合併現金流量表

截至二零一二年十二月三十一日止年度

所有金額均以人民幣千元為單位

	附註	截至十二月三十一日止年度	
		二零一二年	二零一一年
經營活動產生的現金流量			
經營活動產生的現金流入淨額	12	412,163	260,543
已付利息		(15,422)	(14,031)
已收利息		1,932	2,254
已付所得稅		(49,110)	(28,392)
經營活動產生的現金淨額		<u>349,563</u>	<u>220,374</u>
投資活動產生的現金流量			
購入物業、廠房及設備		(232,179)	(159,509)
出售物業、廠房及設備所得款項		2,227	960
購入土地使用權		(21,244)	(8,000)
購入無形資產		(22,195)	(28,100)
收購附屬公司所得款項		2,645	—
支付過往年度收購對價		(7,600)	(4,000)
出售一間附屬公司，淨額		(13)	—
初始存期超過三個月的定期存款減少		5,000	1,000
投資活動使用的現金淨額		<u>(273,359)</u>	<u>(197,649)</u>
融資活動產生的現金流量			
取得長期債券所得款項		299,128	—
取得長期借款所得款項		—	5,003
取得短期借款所得款項		329,000	377,000
售後租回所得款項		—	27,000
償還短期借款		(580,293)	(212,000)
償還長期借款		(25,003)	(34,822)
償還售後租回負債		(11,100)	(5,456)
行使股票期權所得款項		23,748	4,931
股息分派		(46,694)	(39,426)
用於借款抵押的存款減少		—	135,646
融資活動(使用)／產生的現金淨額		<u>(11,214)</u>	<u>257,876</u>
現金及現金等價物增加淨額		64,990	280,601
年初現金及現金等價物		462,154	188,960
現金及現金等價物匯兌虧損		(3,766)	(7,407)
年末現金及現金等價物		<u>523,378</u>	<u>462,154</u>

合併財務報表附註

截至二零一二年十二月三十一日止年度

(除另有說明外，所有金額以人民幣千元表示)

1. 一般資料

安東油田服務集團(「本公司」)於二零零七年八月三日根據開曼群島公司法在開曼群島註冊成立為獲豁免有限責任公司。本公司的註冊地址為 PO Box 309, Umland House, Grand Cayman, KY1-1104, Cayman Islands。

本公司為一間投資控股公司。本公司及其附屬公司(「本集團」)主要於中華人民共和國(「中國」)及其他海外國家提供油田技術服務，以及製造及銷售相關產品。本公司股份於二零零七年十二月十四日在香港聯合交易所有限公司主板上市。

本公司董事將一間於英屬處女群島註冊成立的公司 Pro Development Holdings Corp. 視作本公司的最終控股公司，該公司由本公司控股股東羅林先生控制。

本合併財務報表乃於二零一三年三月十五日獲董事會批准刊發。

2. 主要會計政策概要

編製本合併財務報表採用的主要會計政策載於下文。除另有說明外，此等政策在所呈報的所有年度內貫徹應用。

合併利潤表的呈列變動

截至二零一二年十二月三十一日止年度，本公司採納另一種合併利潤表的呈列方式，將營運成本按功能呈列。截至二零一一年十二月三十一日止年度的比較數字已按呈列變動重新分類。按性質呈列營運成本的調節表於附註5披露。

(a) 本集團採納如下新的及經修訂的準則

本集團採納如下經修訂的準則：

- 國際財務報告準則第7號「金融工具：披露」的修訂。該修訂是二零一零年十月發佈對金融資產轉移的披露要求作出修訂(於二零一一年七月一日開始的會計年度生效)的結果。該修訂明確並加強了對金融資產轉移的披露要求，該等披露要求有助於報表使用者評估相關的

風險，以及該等風險對本集團及其附屬公司財務狀況的影響。本公司及其附屬公司自二零一二年一月一日採納該修訂。該等修訂對本集團合併財務報表無重大影響。

(b) 下列是於二零一二年一月一日開始的財務年度仍未生效的與本集團相關的新準則及詮釋。

- 國際會計準則第1號「財務報表的呈報」有關其他綜合收益的修訂。主要變動為規定主體必須將「其他綜合收益」內呈報的項目按照其是否其後重分類至損益而組合起來(重分類調整)。此修訂並無針對哪些是在其他綜合收益中呈報的項目。
- 國際財務報告準則第13號「公允價值計量」，目的為透過提供一個公允價值的清晰定義和作為各項國際財務報告準則就公允價值計量和披露規定的單一來源，以改善一致性和減低複雜性。此規定主要將國際財務報告準則與美國公認會計原則接軌，並不延伸至公允價值會計入賬的使用，但提供指引說明當國際財務報告準則內有其他準則已規定或容許時，應如何應用此準則。
- 國際會計準則第19號「職工福利」，已在二零一一年六月修訂。對本集團的影響如下：即時將所有過往服務成本確認入賬；及將計劃資產的利息成本和預期回報以淨利息金額(按照貼現率將淨設定福利負債(資產)計算)取代。本集團尚未評估此修訂的全面影響。
- 國際財務報告準則第9號「金融工具」，針對金融資產和金融負債的分類、計量和確認。國際財務報告準則第9號在二零零九年十一月和二零一一年十月發佈。此準則為取代國際會計準則第39號有關分類和計量金融工具。國際財務報告準則第9號規定金融資產必須分類為兩個計量類別：按公允價值計量和按攤餘成本計量。此釐定必須在初次確認時作出。分類視乎主體管理其金融工具的經營模式，以及工具的合同現金流量特點。對於金融負債，此準則保留了國際財務報告準則第39號的大部分規定。主要改變為，如對金融負債採用公允價值法，除非會造成會計錯配，否則歸屬於主體本身負債信貸風險的公允價值變動部分在其他綜合收益中而非利潤表中確認。
- 國際財務報告準則第10號「合併財務報表」建基於現有原則上，認定某一主體是否應包括在母公司的合併財務報表內時，控制權概念為一項決定性因素。此準則提供額外指引，以協助評估難以評估時控制權的釐定。本集團仍未評估國際財務報告準則第10號的全面影響，並有意不遲於二零一三年一月一日或之後開始的年度期間採納國際財務報告準則第10號。

- 國際財務報告準則第 11 號對合營安排有更實質的反映，集中針對合營安排的權利和義務而非其法定形式。合營安排分為兩大類：共同經營和合營企業。共同經營指其共同經營者有權獲得與安排有關的資產和債務，因此確認其資產、負債、收入和開支的權益。在合營企業中，合營經營者取得安排下淨資產的權利，因此使用權益法入賬。不再容許將合營企業的權益使用比例合併法入賬。
- 國際財務報告準則第 12 號「在其他主體權益的披露」包含在其他主體所有形式的權益的披露規定，包括合營安排、聯營、特別目的工具主體以及其他資產負債表外工具。本集團仍未評估國際財務報告準則第 12 號的全面影響，並有意不遲於二零一三年一月一日或之後開始的年度期間採納國際財務報告準則第 12 號。

本集團正在就首次採用該等準則、修訂及詮釋對本集團合併財務報表的影響作出評估及預計有關採納不會對本集團經營業績或財務狀況產生重大影響。

3. 分部資料

本公司首席執行官、副總裁和董事為集團的主要經營決策制定者。管理層根據主要經營決策制定者為分配資源及業績評估所審閱的資料釐定經營分部。

本集團的可報告分部是提供各種產品和服務的實體或實體群組，主要經營決策制定者據此決定分部間的資源分配和業績評估。該等實體的財務資料已經分為不同的分部資料呈列，以供主要經營決策制定者審閱。

主要經營決策制定者評估四個可報告分部的業績表現：鑽井技術集群、完井技術集群、井下作業集群及管材服務集群。

經營分部的利潤或虧損、資產及負債的計量與主要會計政策概要部分所述的原則一致。主要經營決策制定者根據除所得稅費用、折舊及攤銷、利息收入、財務費用淨額、應佔共同控制實體的虧損以及共同控制實體的長期投資減值虧損前利潤（「EBITDA」）對經營分部進行業績評估。與總部有關的費用和資產為本集團總部產生的行政管理總部費用及本集團總部持有的資產。

	井下 作業集群 人民幣千元	完井 技術集群 人民幣千元	鑽井 技術集群 人民幣千元	管材 服務集群 人民幣千元	總計 人民幣千元
截至二零一二年					
十二月三十一日止年度					
收益	856,543	458,161	432,956	256,923	2,004,583
EBITDA	470,843	145,833	107,911	105,448	830,035
折舊及攤銷	(33,929)	(17,945)	(10,496)	(26,425)	(88,795)
利息收入	49	355	53	690	1,147
財務費用	—	—	(905)	(96)	(1,001)
所得稅費用	(23,825)	(14,091)	(4,236)	(7,512)	(49,664)
截至二零一一年					
十二月三十一日止年度					
收益	570,328	319,758	197,527	171,296	1,258,909
EBITDA	258,704	109,828	45,372	40,333	454,237
折舊及攤銷	(15,346)	(12,773)	(5,456)	(20,517)	(54,092)
利息收入	303	452	54	264	1,073
財務費用	(486)	(4)	(115)	(567)	(1,172)
應佔共同控制實體虧損	—	—	—	(14,320)	(14,320)
共同控制實體的投資					
減值損失	—	—	—	(31,924)	(31,924)
所得稅費用	(14,618)	(9,703)	(1,085)	4,557	(20,849)

	井下 作業集群 人民幣千元	完井 技術集群 人民幣千元	鑽井 技術集群 人民幣千元	管材 服務集群 人民幣千元	總計 人民幣千元
於二零一二年 十二月三十一日					
資產總計	989,095	954,503	697,904	359,738	3,001,240
資產總計包括：					
於共同控制實體的投資	—	—	—	4,000	4,000
添置非流動資產 (遞延稅項資產除外)	253,792	28,205	132,039	37,175	451,211
於二零一一年 十二月三十一日					
資產總計	577,089	882,670	198,773	334,836	1,993,368
資產總計包括：					
於共同控制實體的投資	—	—	—	4,000	4,000
添置非流動資產 (遞延稅項資產除外)	158,407	9,777	29,451	25,329	222,964

將分部 EBITDA 調節至除所得稅前利潤如下：

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年 人民幣千元	二零一一年 人民幣千元
可報告分部的 EBITDA	830,035	454,237
與總部有關的費用	(374,017)	(241,285)
折舊	(69,234)	(46,725)
攤銷	(19,561)	(7,367)
利息收入	1,147	1,073
財務費用	(1,001)	(1,172)
應佔共同控制實體虧損	—	(14,320)
共同控制實體的長期股權投資減值損失	—	(31,924)
除所得稅前利潤	367,369	112,517

將分部資產調節至總資產如下：

	於十二月三十一日	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
可報告分部資產	3,001,240	1,993,368
行政管理總部資產	591,594	504,252
資產總計	<u>3,592,834</u>	<u>2,497,620</u>

分地理區域信息

	收入		非流動資產	
	二零一二年	二零一一年	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
中國	1,555,987	971,642	1,215,104	881,642
伊拉克	327,564	171,963	150,860	71,926
其他國家	121,032	115,304	12,587	3,354
總計	<u>2,004,583</u>	<u>1,258,909</u>	<u>1,378,551</u>	<u>956,922</u>

分客戶信息

對每一個分部重要客戶(銷售額超過單一分部收入10%)的銷售列示如下：

截至二零一二年十二月三十一日止年度

	井下	完井	鑽井	管材	總計
	作業集群	技術集群	技術集群	服務集群	
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	
客戶 a	—	—	108,507	156,279	264,786
客戶 b	183,274	—	—	—	183,274
客戶 c	151,948	—	—	—	151,948
客戶 d	90,387	—	—	—	90,387
客戶 e	—	—	65,504	—	65,504
客戶 f	—	—	—	26,249	26,249
總計	<u>425,609</u>	<u>—</u>	<u>174,011</u>	<u>182,528</u>	<u>782,148</u>

附註：客戶 a、e 歸屬於同一油田運營集團，而客戶 b、f 歸屬於另一油田運營集團。

截至二零一一年十二月三十一日止年度

	井下 作業集群 人民幣千元	完井 技術集群 人民幣千元	鑽井 技術集群 人民幣千元	管材 服務集群 人民幣千元	總計 人民幣千元
客戶 1	130,358	—	—	—	130,358
客戶 2	86,996	—	—	—	86,996
客戶 3	—	—	—	71,009	71,009
客戶 4	—	—	54,899	—	54,899
客戶 5	—	—	29,366	—	29,366
客戶 6	—	—	25,044	—	25,044
總計	<u>217,354</u>	<u>—</u>	<u>109,309</u>	<u>71,009</u>	<u>397,672</u>

附註：客戶 2、3、4 和 6 歸屬於同一油田運營集團。

4. 收入

按類別分析收入：

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年 人民幣千元	二零一一年 人民幣千元
銷售貨物	515,931	367,078
服務收入	<u>1,488,652</u>	<u>891,831</u>
	<u>2,004,583</u>	<u>1,258,909</u>

5. 按性質劃分的費用

經營利潤於扣除／(計入)以下各項後釐定：

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
材料及服務	865,468	571,878
員工成本		
－薪金及其他員工開支	248,130	125,982
－以股權支付的薪酬	17,980	9,870
折舊	72,579	48,783
攤銷	20,846	10,213
營業稅及附加稅	33,144	28,005
其他運營開支	359,103	291,478
－應收款項減值增加	28,364	10,734
－存貨跌價準備	12,900	—
－出售物業、廠房及設備損失／(收益)	1,211	(236)
－核數師酬金－核數服務	3,700	3,400
經營成本總計	<u>1,617,250</u>	<u>1,086,209</u>

6. 財務費用，淨額

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
利息收入	1,932	2,254
銀行借款利息費用	(27,473)	(14,877)
售後租回利息費用	(1,606)	(851)
滙兌損失，淨額	(1,884)	(593)
其他	(1,579)	(2,027)
	<u>(30,610)</u>	<u>(16,094)</u>

7. 所得稅費用

本公司於開曼群島根據開曼群島公司法註冊成立為獲豁免有限責任公司，並因此獲豁免繳納開曼群島所得稅。

中國企業所得稅(「企業所得稅」)乃就法定財務報告目的按於中國成立的附屬公司的溢利基準計提撥備，並就不需徵稅或不得抵扣的收入及開支進行調整。根據相關中國稅務法規，本集團附屬公司於二零一二年的適用企業所得稅率為25%(二零一一年：25%)，惟若干附屬公司的優惠稅率繳稅除外。法定所得稅乃根據實體的經營業績按單獨實體基準計算。各實體免稅期的起始日期單獨釐定。

所得稅費用包括：

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
當期所得稅		
— 中國所得稅	32,693	21,716
— 海外所得稅	18,859	14,961
遞延所得稅		
— 有關源自及撥回暫時差異的遞延稅項	(1,888)	(15,828)
	<u>49,664</u>	<u>20,849</u>

8. 每股盈利

(a) 基本

每股基本盈利乃以本公司權益持有人應佔利潤除以年內已發行普通股的加權平均數計算。

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年	二零一一年
本公司權益持有人應佔利潤(人民幣千元)	302,579	77,344
已發行普通股的加權平均數(千股)	<u>2,115,501</u>	<u>2,098,430</u>
每股基本盈利(以每股人民幣表示)	<u>0.1430</u>	<u>0.0369</u>

(b) 攤薄

每股攤薄盈利乃在假設所有攤薄潛在普通股已轉換情況下的經調整普通股加權平均數計算。於二零一二年十二月三十一日，本公司的唯一攤薄因素為尚未行使購股權。為計算每股攤薄盈利，本公司假設尚未行使購股權均已於購股權授出日期獲行使。同時，本公司乃根據假設的尚未行使購股權所附帶認購權的貨幣價值進行計算，以釐定可按公允價值(按本公司股份於二零一二年一月一日至二零一二年十二月三十一日止期間的平均市場股價釐定)購入的股份數目，並自尚未行使購股權總數中扣減，以釐定視為無償發行的攤薄股份數目。

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年	二零一一年
本公司權益持有人應佔利潤(人民幣千元)	302,579	77,344
已發行普通股的加權平均數(千股)	2,115,501	2,098,430
就假設購股權已轉換而作出的調整(千股)	42,404	20,780
就每股攤薄盈利的普通股加權平均數(千股)	2,157,905	2,119,210
每股攤薄盈利(以每股人民幣表示)	0.1402	0.0365

9. 應收貿易賬款及應收票據

	於十二月三十一日	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
應收第三方貿易賬款，淨額(附註(a))	919,430	647,212
應收票據(附註(d))	28,875	23,747
	948,305	670,959

附註：

(a) 於各資產負債表日，應收貿易賬款總額的賬齡分析如下：

	於二零一二年十二月三十一日		
	總額	減值	淨值
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
1個月至6個月(i)	735,256	—	735,256
6個月至1年(i)	137,975	(6,286)	131,689
1年至2年(ii)	47,000	(1,737)	45,263
2年至3年(ii)	8,679	(3,815)	4,864
3年以上(ii)	7,205	(4,847)	2,358
	<u>936,115</u>	<u>(16,685)</u>	<u>919,430</u>

	於二零一一年十二月三十一日		
	總額	減值	淨值
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元
1個月至6個月(i)	418,914	—	418,914
6個月至1年(i)	166,584	(1,052)	165,532
1年至2年(ii)	61,697	(6,623)	55,074
2年至3年(ii)	11,786	(4,164)	7,622
3年以上(ii)	6,023	(5,953)	70
	<u>665,004</u>	<u>(17,792)</u>	<u>647,212</u>

(i) 截止二零一二年十二月三十一日，賬齡未超過一年的應收貿易賬款金額為人民幣866,945,000元(二零一一年十二月三十一日：人民幣584,446,000元)。由於本集團的信貸政策，該等應收貿易賬款並未過期或減值。

(ii) 本集團的過期應收貿易賬款為賬齡超過一年的應收賬款。截止二零一二年十二月三十一日，集團過期且未計提減值準備的應收貿易賬款的金額為人民幣52,485,000元(二零一一年十二月三十一日：人民幣62,766,000元)。對於未計提減值準備的過期應收貿易賬款，管理層認為該等長期賬齡項目乃向具有良好合作關係且無違約歷史的客戶收取，因此違約風險較低。

(b) 大部分應收貿易賬款的信貸期均為一年，惟須在出售完成後一年內收回的質保金除外。截至報告日，集團所承受最大信貸風險來自於上述應收賬款的賬面價值。於二零一二年十二月三十一日，並無應收貿易賬款作為短期借款的質押物(二零一一年十二月三十一日：人民幣211,964,000元)。

(c) 應收貿易賬款減值準備變動如下：

	二零一二年 人民幣千元	二零一一年 人民幣千元
於一月一日	17,792	10,674
增加	28,277	12,294
轉回	—	(1,454)
出售附屬公司	—	(750)
核銷	(29,384)	(2,972)
	<u>16,685</u>	<u>17,792</u>
於十二月三十一日	<u>16,685</u>	<u>17,792</u>

(d) 應收票據乃到期日為六個月以內的銀行承兌票據。

(e) 應收貿易賬款及應收票據以下列貨幣記價：

	於十二月三十一日	
	二零一二年 人民幣千元	二零一一年 人民幣千元
人民幣	791,430	585,138
美元	156,261	85,821
堅戈	614	—
	<u>948,305</u>	<u>670,959</u>

10. 應付貿易賬款及應付票據

	於十二月三十一日	
	二零一二年 人民幣千元	二零一一年 人民幣千元
應付貿易賬款	643,134	217,765
應付關聯人士貿易賬款	50,354	—
應付票據	36,956	40,026
	<u>730,444</u>	<u>257,791</u>

於各資產負債表日，應付貿易賬款及應付票據的賬齡分析如下：

	於十二月三十一日	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
1年以內	692,188	241,681
1年至2年	24,930	10,843
2年至3年	8,983	3,142
3年以上	4,343	2,125
	<u>730,444</u>	<u>257,791</u>

應付貿易賬款及應付票據以下列貨幣記價：

	於十二月三十一日	
	二零一二年	二零一一年
	人民幣千元	人民幣千元
人民幣	703,099	226,876
美元	23,074	30,915
堅戈	4,271	—
	<u>730,444</u>	<u>257,791</u>

11. 股息

二零一一年及二零一二年本公司已從股份溢價賬戶中支付資金派發期末股息，分別為人民幣39,426,000元(每股普通股人民幣0.0188元)及人民幣36,694,000元(每股普通股人民幣0.0170元)。於二零一三年三月十五日，董事建議從本公司股份溢價賬戶中撥付資金派發截至二零一二年十二月三十一日止年度的期末股息，每股普通股人民幣0.0456元，派息總額合計人民幣97,600,000元(每股普通股派息額以2013年3月14日已發行股份數計算所得)。該股息需經股東於下次股東週年大會上批准，本財務報告並無反映此應付股息。

12. 合併現金流量表附註

(a) 將本年利潤調節為經營活動產生的現金流入淨額如下：

	截至十二月三十一日止年度	
	二零一二年 人民幣千元	二零一一年 人民幣千元
本年利潤	317,705	91,668
調整：		
物業、廠房及設備		
— 折舊支出(附註5)	72,579	48,783
— 出售損失／(利得)淨額(附註5)	1,211	(236)
土地使用權及無形資產攤銷(附註5)	20,846	10,213
應收款項減值增加(附註5)	28,364	10,734
存貨跌價準備(附註5)	12,900	—
購股權計劃支出	17,980	9,870
出售附屬公司的虧損	—	3,066
應佔共同控制實體虧損	—	14,320
共同控制實體的投資減值損失	—	31,924
匯兌虧損淨額(附註6)	1,884	593
利息收入(附註6)	(1,932)	(2,254)
銀行借款利息費用(附註6)	27,473	14,877
售後租回利息費用(附註6)	1,606	851
所得稅費用	49,664	20,849
營運資金變動：		
存貨	(189,823)	(7,106)
應收貿易賬款及應收票據	(215,770)	(11,101)
預付款項及其他應收款項	(19,885)	(19,065)
應付貿易款項及應付票據	290,808	26,572
預提費用及其他應付款項	1,802	17,658
受限制銀行存款	(5,249)	(1,673)
經營活動產生的現金流入淨額	<u>412,163</u>	<u>260,543</u>

(b) 不涉及現金收支的重大交易

截至二零一二年十二月三十一日止年度內，集團不涉及現金收支的重大交易為集團通過與銀行簽訂的貿易融資借款協議獲得的短期借款。根據協議規定，銀行將直接向集團的供應商支付貨款，不涉及集團的現金收支。上述短期借款於二零一二年的發生額總計約人民幣102百萬元(二零一一年：零)。

管理層討論與分析

業務回顧

市場形勢

中國天然氣市場快速發展

二零一二年，中國經濟呈現企穩回升態勢，面對持續增長的能源需求和改善環境的壓力，發展天然氣已成為實現中國能源安全戰略的必然途徑。在此背景下，國內關於天然氣行業各領域的多個「十二五發展規劃」陸續出台，鼓勵天然氣在更廣闊的市場領域應用，進一步明確了天然氣在國家整體能源戰略中的優先發展地位並加強了政府對天然氣勘探、生產、運輸和消費的支持力度。國內天然氣價格改革在一些區域亦穩步推進，正在為天然氣未來的高速增長提供制度支撐。

面對國家必須提高天然氣產量的迫切目標，國內的油公司進一步加大了國內主要天然氣盆地的勘探開發活動，對常規和高端油氣田服務需求達到新高點。值得一提的是，低滲透儲藏在未來國內油氣開發過程中凸顯出越來越重要的地位。據中國石油天然氣集團公司（「中石油」）於二零一一年四月在其官方網站發佈的公開數據顯示，在近幾年新增探明油氣儲量中，低滲透油氣達到80%，產能提高主要依靠儲層壓裂增產技術。因此，未來市場對緻密氣和頁岩氣等低滲透氣藏開發的需求將不可估量。此外，經過數十年的開採歷程，未來中國的油氣資源勘探開發將面臨更加複雜的地質條件和不斷增加的邊際成本，故對技術服務的要求將越來越苛刻。尤其在塔里木盆地，超深、超高溫和超高壓井是該區域油氣公司為實迫切現達產目標需要應對的關鍵課題。此等具挑戰性的勘探開發條件在未來必將大幅增加對高端及一體化油氣田服務的需求。

在二零一二年舉行的頁岩氣區塊第二次招標首次面向包括民營企業在內的全社會資本開放，進一步表明了政府在能源領域進行制度改革和快速推進關鍵市場發展的決心和力度。與中國傳統的國家石油公司所不同的是，這些勘探開發的新參與者自身沒有服務能力，因此對於一體化的油田服務有殷切的需求。同時，國外的油田技術服務公司也積極尋求與國內服務公司的合作以補充其在中國本土的服務能力，從而滿足客戶同時對常規與高端技術服務的龐大需求。這些行業變化都對國內具有本土經驗和技術服務能力的獨立油田服務商創造了空前的發展機遇。

本集團一直瞄準國內天然氣市場的發展機遇，自二零一零年起制定一體化服務戰略，建設一體化服務部門，經過兩年的準備，自二零一二年起開始更加積極地推進一體化服務戰略，大力投資常規服務設備，加強針對常規市場的服務能力建設，從過去單純專注於高端市場的服務向以高端服務拉動常規服務的方向發展，全面解決天然氣開發的增產與工程難題。至今，本集團的技術已在常規天然氣與低滲透緻密天然氣的勘探開發領域全面應用，隨著天然氣領域的高速發展，本集團正面臨著廣闊的發展空間。

中國投資者繼續加大海外油氣田投資力度

中國長期對能源需求持續增長同時驅使更多中國投資者走出去，因此在海外投資油氣資源的中國投資者呈現主體多元化，而且其投資的深度和廣度亦進一步加強。二零一二年，中國投資者成為全球油氣投資並購浪潮的主導力量之一，在中東、中亞、南美、北美等地區與當地的國家石油公司和國際石油公司合作，通過投資並購，積極參與海外的油田勘探開發業務。

隨著中國投資者在全球範圍內－尤其是中東、中亞和南美地區－的項目操作規模不斷擴大，其對油田技術服務的需求亦呈加速增長的態勢。尤其是中東地區，其對戰後快速恢復油田產量的需求十分殷切，不僅需要大量的資金，還需要針對其快速恢復產量需求的技術、設備、材料以及人員的參與，因此中東地區成為了中國投資者在海外最重要的投資區域。同時，從中國投資者的需求特點來看，在國內市場經過長期合作所積累的信任以及相比國際油田服務公司更具優勢的服務成本和建設速度使中國的油田服務公司成為中國投資者在海外進行項目開發的首選服務商。

本集團自二零零八年進入海外市場，將第一階段的海外發展制定為「跟隨式」戰略，即瞄準中國投資者在海外的市場需要，為其輸出技術、材料、設備以及人員，緊跟投資者的開發需要，建設現場服務基地，為他們提供及時、可靠和有競爭力的技術服務，並與客戶建立戰略夥伴關係，成為其不可或缺的技术合作夥伴。二零一二年，本集團在海外市場進一步穩固了現有市場並拓寬了產品線，積極開拓新的發展機遇，取得驕人成績，證明本集團的海外戰略已獲成功並為下一步在更廣闊領域的戰略發展奠定了堅實的基礎。

業務表現

二零一二年，本集團增長速度進一步加快，總收入達人民幣2,004.6百萬元，較二零一一年的人民幣1,258.9百萬元增加了人民幣745.7百萬元，增幅高達59.2%。收入的高增長主要是由於本集團前期準備充分，且本年度市場需求強勁所致。

本集團的經營利潤為人民幣398.0百萬元，較二零一一年的人民幣174.9百萬元上升人民幣223.1百萬元，增幅高達127.6%。淨利潤為人民幣317.7百萬元，較二零一一年的人民幣91.7百萬元大幅上升人民幣226.0百萬元，增幅高達246.5%。本公司權益持有人應佔利潤為人民幣302.6百萬元，較二零一一年同期的人民幣77.3百萬元增加人民幣225.3百萬元，增幅為291.5%。淨利率從去年同期的7.3%上升至15.8%，增幅為8.5個百分點。這是由於本集團提高自主產品應用，建立戰略供應商，通過規模採購降低採購價格，致營業成本佔收入比例下降。同時，本集團將費用管理納入績效考核，成果顯著，致銷售及管理費用佔收入比例進一步下降。

二零一二年，本集團資金管理效率全面提升。截至二零一二年十二月三十一日止年度的應收款平均周轉天數為134天，比去年大幅下降44天；存貨平均周轉天數為124天，比去年下降7天；應付款平均周轉天數為149天，比去年上升47天。本年度資金管理效率進一步提升主要是由於本集團加強了銷售環節的結算管理，同時以應收賬款週期天數為考核目標，採用與目標掛鈎的獎懲機制推動相關目標的實現，且加強庫存管理，對長庫齡的存貨實施專項管理。在應付貿易賬款方面，本集團則建立戰略供應商獲取了更優惠的付款條件。

二零一二年，市場需求超預期發展，本集團通過戰略合作和客戶建立了穩定的長期合作關係，推動了增長。國內，油公司紛紛加大常規氣和緻密氣的勘探開發力度，加快天然氣產能建設，本集團抓住市場機遇，圍繞天然氣開發在塔里木盆地、鄂爾多斯盆

地和四川盆地和客戶已建立長期合作關係；於海外，則圍繞中國投資者的需求在伊拉克艾哈代布與哈法亞油田項目已形成長期合作關係。

本年度，本集團主營業務油氣田開發技術服務收入繼續大幅增長，增幅達60.1%；輔業管材服務增速同樣迅猛，達50.0%。主營業務油氣田開發技術服務中的原有三大主力服務—分段壓裂、連續油管 and 定向鑽井—引領收入增長，三項服務共錄得收入人民幣830.9百萬元，同比增長36.7%，佔總收入41.4%。尤其是分段壓裂服務，由於緻密氣的加速開發，共完成施工139口井，收入在本年度更是勁增51.9%，達到人民幣413.2百萬元。同時，新業務迅速打開局面，實現收入人民幣163.1百萬元，佔集團收入比例為8.1%，其中，油基鑽井液在高端市場塔里木盆地實現規模化應用，壓裂泵送伴隨服務能力的建設，成功投入市場，在鄂爾多斯盆地實現規模化應用。

回顧本年度，以上的卓越成績與本集團業務戰略的成功實施有密切關係。在市場戰略方面，本集團抓住了國內天然氣市場及中國投資者在海外市場的服務需求，加強在戰略地域市場的佈局，推出具有核心價值的技術服務，通過戰略合作夥伴關係加強市場控制力。在產品戰略方面，本集團兩年前開始了一體化服務模式的戰略轉型，過去的兩年時間，成立了一體化服務部門，完善了鑽井、完井、井下及採油產業方面的服務能力建設，並加強了常規壓裂服務能力，成功從過去單純專注於高端市場的服務轉向以高端服務拉動常規服務的方向發展，全面打開了廣闊的市場空間。在人才戰略方面，本集團一直堅持「人才先行」的理念。早於二零零七年便開始積極展開校園計劃引

進、培養、保留年輕人才，形成了本集團豐富的人才儲備，又積極引進行業的領軍人才，帶領新業務的開展。當行業展現巨大的市場潛力之際，本集團累積多年的人才儲備成為了抓住市場機會的重要資本。在管理方面，本集團強調圍繞戰略的制定和實施開展經營管理，根據集團的業務發展戰略目標，拉動各項戰略資源配套，並通過相應的績效考核體系推動戰略目標的實現。這些戰略的成功實施不單只推動了本集團在二零一二年的亮麗業績，更提升了本集團的長遠發展能力，有利於本集團持續創造股東價值。

地域市場分析

二零一二年，國內市場收入為人民幣1,556.0百萬元，較去年的人民幣971.6百萬元增加人民幣584.4百萬元，增幅為60.1%，國內市場收入佔集團總收入比例達77.6%；海外市場收入為人民幣448.6百萬元，較去年同期的人民幣287.3百萬元增加人民幣161.3百萬元，增幅為56.1%，海外市場收入佔集團總收入比例達22.4%。報告期內，國內共完成作業1,756井次，海外共完成作業368井次。

國內及海外市場收入比較

	二零一二年	二零一一年	變幅 (%)	各市場佔總收入比例	
	(人民幣百萬元)	(人民幣百萬元)		二零一二年	二零一一年
國內	1,556.0	971.6	60.1%	77.6%	77.2%
海外	448.6	287.3	56.1%	22.4%	22.8%
合計	2,004.6	1,258.9	59.2%	100.0%	100.0%

國內市場收入分析

	二零一二年	二零一一年	變幅 (%)	各地區佔國內收入比例	
	(人民幣百萬元)	(人民幣百萬元)		二零一二年	二零一一年
中國西北	557.4	321.2	73.5%	35.8%	33.1%
中國華北	528.6	205.5	157.2%	34.0%	21.1%
中國東北	264.6	307.9	-14.1%	17.0%	31.7%
中國西南	205.4	137.0	49.9%	13.2%	14.1%
合計	1,556.0	971.6	60.1%	100.0%	100.0%

海外市場收入分析

	二零一二年	二零一一年	變幅 (%)	各地區佔海外收入比例	
	(人民幣百萬元)	(人民幣百萬元)		二零一二年	二零一一年
中東	340.9	227.5	49.8%	76.0%	79.2%
中亞	85.2	40.3	111.4%	19.0%	14.0%
非洲	12.5	18.9	-33.9%	2.8%	6.6%
美洲	10.0	0.6	N/A*	2.2%	0.2%
合計	448.6	287.3	56.1%	100.0%	100.0%

* 美洲市場仍在市場開拓過程中，去年業務幾乎可以忽略，因此不提供變幅。

國內市場全力抓住戰略天然氣盆地巨大服務需求的機遇

二零一二年，國內天然氣業務發展迅猛。尤其在本集團銳意重點擴張的三大戰略天然氣盆地—塔里木盆地、鄂爾多斯盆地及四川盆地，本集團致力不斷推出新產品且加強服務能力，全力滿足客戶在緊迫的產量目標下對常規及高端技術服務的龐大需求。透過加強長期戰略合作關係，本集團的市場地位更為鞏固，成功在本年度進一步提升了在這三個盆地所涵蓋的西北、華北及西南地區的業務比重，共錄得的收入佔國內市場收入的83.0%，比二零一一年的68.3%佔比增加14.7個百分點。

國內市場主要業務發展

- 塔里木盆地是本集團今年的主戰場之一，該地區對本集團本年度收入貢獻率相比二零一一年進一步提升。該盆地是中國保證能源安全有效供應的戰略基地，中國主要資源開發公司亦在加強在該區域的投資力度。塔里木地區開發環境相當複雜，其超高溫高壓井形成了鑽井工程方面的世界難題。面對迫切的高產量目標，該地區的客戶對鑽井技術方面降本增效的油田服務需求殷切。本集團瞄準客戶在該盆地的戰略需求，上半年迅速搭建起油基鑽井液的全方位服務能力並積極推動定向鑽井業務的應用，成功地幫助客戶有效縮短鑽井週期並提高鑽井成功率，同時為本集團全年的業務增長提供了強有力的支撐。尤其是本集團新推出的油基鑽井液服務在本年度連續兩次取得批量工作量，已完成的作業效果深受客戶好評，提速效果顯著，已證明可為客戶明顯縮短鑽井週期並節約成本，保障其及時完成產量目標。

- 鄂爾多斯盆地繼續保持為本集團核心市場之一，對本集團本年度收入貢獻率顯著提升。此增長主要得益於該盆地對包括分段壓裂、壓裂泵送等油田增產服務以及油氣田一體化服務的旺盛需求和本集團在此等領域領先的技術及品牌。鄂爾多斯盆地是世界聞名的特大型緻密氣盆地，屬於典型的三低油藏，即低滲、低壓、低產，為了實現產量的快速增長，必須解決增產的技術難題。根據國家發展和改革委員會於二零一二年十二月公佈的「天然氣發展十二五規劃」，鄂爾多斯盆地包括常規天然氣和緻密氣在內的天然氣產量預計到二零一五年大幅增長。分段壓裂和壓裂泵送等技術服務已被實踐證明是該領域關鍵的解決方案，導致該盆地對此類服務的需求強勁。為了促進資源有效開發，該盆地還採用積極的競爭機制，更多的投資主體投入到該地區的資源開發，豐富了本集團的客戶群體。本集團是水平井裸眼分段壓裂技術的領導者，多年來累計超過274井次的作業經驗，於本年度上半年成功建立中石化、延長石油等新增客戶，並多次獲得批量工作量，市場地位繼續鞏固。本集團於本年度推出的壓裂泵送服務亦取得良好開端，成為客戶在常規服務領域的有力補充，並為未來長期的戰略合作打下了良好基礎。同時，本集團在該盆地為延長石油所完成的單井總包項目也得到客戶的高度評價，為未來的持續穩定增長奠定了基礎。

- 四川盆地在中國天然氣開發規劃中極為重要，其蘊藏的常規和非常規天然氣潛力巨大，是中國能源供應的戰略區域，勘探開發活動尤其活躍。據之上所提「天然氣發展十二五規劃」，四川盆地包括常規天然氣和緻密氣在內的天然氣產量預期到二零一五年大幅增長。同時，在國家政策推動和投資者積極參與下，四川盆地因其尤為可觀的儲量潛力成為中國勘探開發非常規天然氣的前沿陣地。從投資主體的維度來看，除中石油和中石化以外，國際石油公司以及包括民營公司在內的國內中小型企業亦在積極參與到開發頁岩氣等非常規資源的準備中。由於四川盆地資源儲量多具低滲、低孔和裂縫性等特點以及其他複雜的地質環境，該盆地的勘探開發需要一系列解決增產和工程難題的技術。基於上述原因，本年度該盆地對本集團所提供的一體化鑽井、定向鑽井、連續油管 and 分段壓裂等技術服務需求持續增長。本集團預期未來該盆地非常規資源的開發活動將進一步快速增加，從而有效拉動對本集團的上述服務及包括壓裂泵送和以鑽機帶動的總包服務在內的一體化服務需求。
- 松遼盆地近年從傳統的原油供應主要基地發展成天然氣與石油開發並駕齊驅，以天然氣帶動產量增長的能源基地，推動了常規技術的需求快速上升，以致今年本集團在該盆地的業務異軍突起，常規技術的發展尤為成功，包括常規定向鑽井技術、完井工具等產品和服務。

- 全國儲氣庫設施正式進入規模化的建設期。憑藉早期的市場部署和技術準備，本集團牢牢鎖住在儲氣庫建設的市場份額，不僅在全國五個儲氣庫設施提供排他性的氣密封檢測服務，幫助客戶確保天然氣井管串密封的安全性，也為客戶提供針對性的固井和完井技術產品和服務，保障儲氣庫具備良好的注氣和儲存條件。

海外市場擴大客戶基礎，增長理想

二零一二年，隨著國內持續增長的能源需求帶動中國投資者加速在海外的項目開發，本集團的海外工作量大幅增長。海外市場在報告期內收入448.6百萬元，較去年同期增長56.1%。其中，在中東市場，本集團業已建立起被客戶高度認可的技術能力和服務品牌且客戶開發強度不斷增加，尤其是本集團服務的兩個主要項目都全面進入開發，致本集團收入來源穩定，未來增長預期可見度高。報告期內，來自中東市場的收入達人民幣340.9百萬元，較去年的人民幣227.5元增加49.8%，中東市場收入佔海外市場收入的76.0%，保持為本集團的第一大海外市場。美洲由於中國投資者投資規模擴大且本集團技術服務契合其開發項目需求，該地區成為本集團海外戰略市場之一，於本年度取得突破，報告期內美洲地區收入佔海外市場收入的2.2%。同時，受惠於客戶在中亞地區穩步上升的開發力度，該地區收入貢獻穩定增長，報告期內中亞地區收入較去年同期增長111.4%，佔海外市場收入的19.0%。

海外市場主要業務發展

- 伊拉克市場是中國投資者在海外的主要戰略市場，本年度繼續全速開發。在艾哈代布項目，本集團穩步發展，市場地位繼續鞏固，所完成工作量得到客戶一致好評。於本年度成為本集團新增客戶的哈法亞項目是中石油作為作業者在海外規模最大的投資項目，對各項技術服務需求殷切；基於本集團在哈法亞項目前期階段優秀的表現和可靠的服務質量，技術能力已經得到客戶高度認可，隨之，為客戶提供油田生產管理的採油服務亦成功進入該項目，哈法亞項目已經成為本集團的重要服務項目。整體回顧來看，本集團在伊拉克區域繼續延續已經積累的成功經驗和策略，首先針對其地質特色提供連續油管酸化服務，幫助其快速恢復產量，獲得客戶認可，而後在此基礎上逐步戰略性地擴大服務範圍，全面補充客戶在該地區的技術服務需求。至今本集團於艾哈代布項目和哈法亞項目已經全面拓寬產品線，以連續油管酸化服務為核心，全面引進鑽井技術、完井技術及井下技術集群的服務。基於在該地區已被客戶高度認可的服務能力和技術品牌，本集團預期在未來一年取得新的突破，為新的戰略客戶在更廣闊的市場領域提供技術服務。
- 美洲地區在本年度投資者勘探開發活躍，為中國投資者在海外的投資熱點之一。本集團瞄準該趨勢，迅速在該地區展開佈局，通過在南美市場派駐人員開拓市場，已經成功取得完井技術和管材服務等領域的業務突破。預期伴隨中國投資者開發活動加速南美地區的需求將快速增長，本集團將針對當地油井含砂量較大和稠油儲量較多等特點為客戶提供針對性的技術服務。

- 中亞市場已成為了本年度客戶保障海外產量的主要市場，其在該地區進一步擴大勘探開發規模，需求穩定提升。面對客戶加快該地區油田開發所帶來的鑽井需求，本集團全面推廣垂直鑽井和定向鑽井技術，協助客戶提升鑽井速度，並且提供各種完井工具服務，成功實現超預期的業務增長。預期未來需求的持續增長，本集團將根據客戶具體需求進一步拓展服務產品鏈。

產業分析

二零一二年，本集團的主業油氣田開發技術服務(含鑽井技術、完井技術、井下作業集群)繼續貢獻集團的收入增長，收入達人民幣1,747.7百萬元，較去年的人民幣1,087.6百萬元增加了人民幣660.1百萬元，增幅為60.7%，業務收入佔集團總收入比例持續上升至87.2%，較去年的86.4%增加0.8個百分點。

在油氣田開發技術服務領域內，本集團的亮點技術服務擴展為四大技術服務，即分段壓裂服務、連續油管服務、定向鑽井服務，以及本年度新推出並且已經形成規模和具有發展潛力的的鑽井液服務。四大技術服務共實現收入人民幣966.8百萬元，較去年的人民幣608.0百萬元增加了人民幣358.8百萬元，增幅為59.0%。四大技術服務佔集團收入比例與去年的48.3%保持不變，顯示本集團持續創新，收入來源不斷多元化。

輔助產業管材服務集群收入增長同樣迅猛，報告期內收入為人民幣256.9百萬元，較去年的人民幣171.3百萬元上升了人民幣85.6百萬元，升幅為50.0%，收入佔集團總收入比例繼續下降，從二零一一年的13.6%下降到二零一二年的12.8%。

業務集群佔收入分析

	二零一二年	二零一一年	變幅 (%)	佔總收入比例	
	(人民幣百萬元)	(人民幣百萬元)		二零一二年	二零一一年
油氣田開發					
技術服務	1,747.7	1,087.6	60.7%	87.2%	86.4%
井下作業集群	856.5	570.3	50.2%	42.7%	45.3%
完井技術集群	458.2	319.8	43.3%	22.9%	25.4%
鑽井技術集群	433.0	197.5	119.2%	21.6%	15.7%
管材服務	256.9	171.3	50.0%	12.8%	13.6%
合計	2,004.6	1,258.9	59.2%	100.0%	100.0%

油氣田開發技術服務

四大技術服務收入分析

所屬產業集群	二零一二年	二零一一年	變幅 (%)	佔總收入比例	
	(人民幣百萬元)	(人民幣百萬元)		二零一二年	二零一一年
分段壓裂服務	413.2	272.1	51.9%	20.6%	21.6%
連續油管服務	239.7	193.3	24.0%	12.0%	15.4%
定向鑽井服務	178.0	142.6	24.8%	8.9%	11.3%
鑽井液服務	135.9	—	N/A*	6.8%	—
合計	966.8	608.0	59.0%	48.3%	48.3%

* 鑽井液服務在本年度新推出，去年沒有業務，因此不提供變幅。

井下作業集群

二零一二年，井下作業集群表現優異，貢獻收入達人民幣856.5百萬元，較去年的人民幣570.3百萬元增長50.2%。本集群的服務致力利用各種增產手段和工藝，解決國內的低滲透、低產量井和國外快速恢復產量需求的項目的增產難題，在本年度進一步拓寬了產品線，加大了在壓裂泵送方面的常規服務力量。隨著國內市場對緻密氣和頁岩氣等低滲透氣藏開發的需求不斷增長，以及海外項目對快速恢復產量有強烈的需求，本集群的業務深受客戶喜愛。

井下作業集群包含了四個業務部門，分別為1)以分段壓裂服務為主要技術服務的增產作業部門，該部門在本年度收入達人民幣413.2百萬元，較二零一一的人民幣272.1百萬元增加51.9%；2)含連續油管服務、氣密封檢測的井下作業部門，該部門在本年度貢獻收入人民幣344.5百萬元，較去年的人民幣243.1百萬元增加41.7%；3)新設立的壓裂泵送服務部門，設備於二零一二年第三季度到位後運作僅數月，即創造了收入人民幣27.2百萬元；及4)含調剖堵水、洗井服務以及氣舉服務的採油技術服務部門，該部門在收入為人民幣71.6百萬元，較二零一一的人民幣55.1百萬元上升了29.9%。井下作業集群的EBITDA從二零一一的人民幣258.7百萬元增至本年度的人民幣470.8百萬元，增幅高達82.0%。本年度，EBITDA率為55.0%，較去年的45.4%增加了9.6個百分點，主要由於通過建立戰略供應商，利用規模採購獲得採購單價下降，並且增加採用自主工具而減少部分採購費用所致。

井下作業集群主要發展

- 分段壓裂服務繼續保持為本年度的增長引擎之一。報告期內，收入為人民幣413.2百萬元，較去年的人民幣272.1百萬元增加51.9%。全年共完成施工139口井，較去年的79口井增加了60口井，增幅為75.9%。本集團在二零零七年便開始在國內引進裸眼分段壓裂技術，相對其他壓裂技術，該技術有操作週期短、效率高、成功率高等特點。自二零一零年規模化推廣該技術至今，本集團已累積完成超過274口井的水平井分段壓裂施工，樹立了本集團在水平井分段壓裂增產作業領域的行業領先地位。本年度，本集團在該技術服務取得了多項突破：1) 在華北地區為中石化某水平井成功實施19段壓裂施工，該井分段數創造了該客戶二零一二年水平井完井分段數的最高紀錄；2) 實現了自主工具的現場應用推廣，效果良好；3) 在鄂爾多斯盆地成功實施直井體積壓裂技術，為今後新工藝的推廣豐富其技術累積；4) 繼續鞏固中石油的市場外，本年度新增了延長石油及中石化的批量工作量。其中，中石化自二零一一年十二月鄂爾多斯盆地緻密油氣「會戰」啟動以來，為加大產量廣泛使用包括水平井及分段壓裂技術的兩項關鍵技術，進行了多次水平井分段壓裂服務招標。本年度，本集團從中石化連續三次中標獲得分段壓裂服務批量工作量，全年從該客戶已經贏得共約120口井的分段壓裂服務工作量，本年度完成68口井施工，其他在手工作量將在二零一三年完成施工。儘管該技術服務經過多年的規模化推廣，已經發展成在天然氣開發領域被廣泛應用的成熟技術，但是本集團憑藉不斷的技術創新和優質的技術服務品牌，經過市場考驗，依然佔據絕對的市場領導地位，是各地客戶在水平井分段壓裂領域的首選服務商。

- 連續油管服務本年度收入為人民幣239.7百萬元，較去年的人民幣193.3百萬元增加了人民幣46.4百萬元，增幅為24.0%。全年共完成國內施工222井次，海外施工206井次。國內，作為連續油管新工藝的推動者，本集團在本年度繼續加大研究連續油管與各種井下工具結合的特殊工藝，務求提高連續油管在井下作業的附加價值和技術含量，從而擴大連續油管服務在國內的應用範圍，幫助客戶實現各種增產提效的目標。本年度，除了繼續保持常規作業技術的投入，也制定了多個新技術的方向，包括連續油管頁岩氣應用的系列技術、套管內連續油管分段改造技術、連續油管鑽磨球座技術等。其中，本年度在四川盆地為多口頁岩氣井提供連續油管鑽磨橋塞服務，成為首家具有獨立實現鑽磨橋塞技術能力的國內服務商，取得非常規資源增產的其中一項技術突破。海外，在中國投資者運營的伊拉克市場，當地戰後為了恢復經濟重建必須提高石油產能，因此運營者對於恢復產能的需求十分強烈。當地油田的地質特點是碳酸鹽岩，地層較厚，油田增產的難度大。針對此特點，本集團在當地推出連續油管酸化服務，通過連續油管泵送酸化材料和液體到地層迅速打開油藏，獲得產量。經過前期服務質量和效果的驗證，本集團在艾哈代布項目業已建立深厚的技術合作關係，本年度業務穩步增長。在本年度新增的哈法亞項目，更因為成功實施連續油管酸化服務並獲得顯著高產效果，得到客戶給予高度評價並特發函表揚，成為了客戶的首選服務商，其帶來的新增工作量推動了業務增長。隨著本集團在兩個項目中作業效果優良，已經建立了良好品牌，使本集團得到其他中國投資者及當地國家石油公司的關注，為今後的市場開拓奠定了扎實的基礎。

- 氣密封檢測服務二零一二全年收入創新高，達人民幣104.8百萬元，較去年的人民幣49.9百萬元大幅增加了110.0%。隨著國內天然氣井數量持續增長以及儲氣庫建設加快推進，客戶對保障開發安全性的需求持續提高，因此對該服務的需求殷切。本集團是該服務的引領者和技術普及者，報告期內在油套管技術的基礎上，又實現了大套管檢測工具的研發和技術突破，加大了應用範圍。本年度，本集團在塔里木地區獲得年度總承包合同，在東北地區獲得區域性的批量工作量，在全國其他區域多個儲氣庫獲得年度總包合同，工作量大增。到目前為止，本集團是國內氣密封檢測的獨家服務供應商。全年共完成施工249井次。
- 壓裂泵送服務是在二零一二年下半年新推出的服務，其服務依託壓裂泵送設備的水馬力服務能力及相關作業能力幫助客戶完成不同規模的壓裂泵送設計與施工。壓裂泵送服務是全球第二大的油田服務業務，隨著中國加大力度開發低滲透井，客戶必須大量補充短缺的水馬力服務能力以提升及擴大低滲透油氣井的產能，所以壓裂泵送服務在國內的需求與日俱增。本集團預見此龐大需求，於二零一一年八月份便訂購一組2,000型壓裂設備，截止二零一二年十二月三十一日，本集團已經完成第一期24,000水馬力服務能力的建設，經過僅僅第四季的正常市場運作，便在本年度實現收入人民幣27.2百萬元，表明了該業務發展潛力龐大。本集團的服務補充了油公司所屬服務公司的常規服務力量，在國內完成56井次的服務，為今後的長期戰略合作奠定了良好基礎。本集團在二零一二年第四季度已經展開第二期的服務能力建設，訂購了一共38,000水馬力服務能力的設備，將於二零一三年分期到位。壓裂泵送服務是本集團加大常規服務能力的重要舉措之一，今後將結合本集團的壓裂技術、壓裂材料及壓裂工具形成以增產為核心價值的一體化服務能力。

- 採油技術服務本年度的收入為人民幣71.6百萬元，較去年的人民幣55.1百萬元增加29.9%。本集團的採油技術服務過去集中在國內東北的成熟油田區塊提供採油技術服務，但該等市場的服務模式單井收入低，人員需求大，競爭加劇，其經濟利益和增長潛力有限。本年度，本集團已經迅速從國內該等市場轉移到新興的海外市場，針對新開發的海外油田提供回報更高的油田生產管理服務。報告期內於伊拉克哈法亞項目中標獲得1+1年期的採油集輸站操作管理服務項目，為23口井採油後彙集到中央集輸站的設備進行操作維護，保障生產，從而成功打開新的市場局面。隨著該業務進入伊拉克市場和當地油田展開大規模開發，本技術服務有望繼續擴大工作量。

完井技術集群

二零一二年，完井技術集群增長強勁，貢獻收入人民幣458.2百萬元，較去年的人民幣319.8百萬元增長43.3%，主要由海外業務的快速發展和在國內透過技術合作和研發成功推出更多工具的應用所驅動。本集群的服務主要解決鑽井後針對地層特點完成井筒建設的難題，包括建井過程的完井和生產過程的完井，在高溫井、複雜井、出砂嚴重井和稠油井的區域，本集團的服務獲得廣泛應用。

完井技術集群現包含兩個業務部門，分別為1) 含固完井和生產完井的技術產品與服務、篩管完井及採油工具產品與服務的完井集成部門，該部門在二零一二年收入達人民幣285.3百萬元，較二零一一年的人民幣184.2百萬元增加了54.9%；2) 本集團在二零零八年收購的提供礫石充填完井技術產品與服務的控股子公司山東普瑞思德在二零一二年收入達人民幣172.9百萬元，較二零一一年的135.6百萬元增加27.5%。完井技術集群的EBITDA從去年的人民幣109.8百萬元增至二零一二年的人民幣145.8百萬元，增幅達32.8%。本年度，EBITDA率為31.8%，較去年的34.3%下降了2.5個百分點，主要由於本集群為長庫齡存貨計提了減值所致。

完井技術集群主要發展

- 二零一二年，固完井、生產完井技術產品與服務收入為人民幣206.6百萬元，較去年的人民幣114.4百萬元增加了92.2百萬元，增幅為80.6%。國內完成施工118井次；海外完成施工121井次。國內，隨著油公司加大力度進行勘探開發，新鑽井數量的提升和地層結構的多元性拉動了對各項完井技術與服務的需求。尤其是客戶加強低滲油氣藏的開發，因此產生的改造需要帶動了新型完井工藝的發展和應用。面對此需求，本集團在固完井技術方面圍繞套管壓裂新型完井工具促進了與國際服務公司如斯倫貝謝的技術合作，成功展開了套管壓裂完井改造的成功應用；在塔里木地區成功推廣全通徑完井改造項目，實現了一定業務規模，帶動增長。同時，全國儲氣庫建設為本集團的固完井工具服務帶來了大量的機會，本年度在儲氣庫方面的業務實現了良好增長。在生產完井方面，本年度開拓了塔里木地區的生產完井工具應用，圍繞井筒工藝和地面井口工藝解決了常規氣高難度井的安全生產問題。海外項目對本集團的各項完井工具也有著廣泛的需求，本年度增長主要來自在伊拉克艾哈代布項目和哈法亞項目的業務量擴充和成功開發中亞地區土庫曼市場帶來的新增服務量。
- 二零一二年，篩管完井與採油工具收入為人民幣78.7百萬元，較去年的人民幣69.8百萬元增加了8.9百萬元，增幅為12.8%。其中篩管的業務繼續鞏固國內西北市場，又成功在海外營銷到南美與加拿大市場，其中加拿大市場經過初步開發確認有較大需求，將成為未來的其中一個戰略市場。本年度的篩管使用量為33,910米，較去年的32,920米增加3.0%。

- 本集團獨立運作的控股子公司山東普瑞思德的業務繼續保持良好增長，二零一二年提供礫石充填服務470井次，收入為人民幣172.9百萬元，相對去年的人民幣135.6百萬元增長27.5%。國內，該業務繼續加強在新疆地區的市場滲透度，除穩固勝利油田、河南油田的原有市場，本年度加大了新疆地區的水平井業務量，在新疆的稠油區域成功實現市場突破，成為本集團礫石充填技術的又一重要市場。海外，本集團瞄準重點稠油區塊如南美市場的項目對礫石充填服務的需求，本年度已經開始實現業務突破，發展潛力龐大。

鑽井技術集群

二零一二年，鑽井技術集群有突破性的發展，貢獻收入達人民幣433.0百萬元，較去年的人民幣197.5百萬元激增119.2%。經過多年的業務部署，本集群圍繞提升鑽井效率、提高鑽井成功率、節約整體鑽井成本為客戶提供專業的鑽井技術服務，解決鑽井工程中的棘手難題。

鑽井技術集群所包含的三個業務部門分別為1)以隨鑽測量、隨鑽測井、旋轉導向和地質導向為主的定向鑽井服務部門，該部門在報告期內收入為人民幣178.0百萬元，較去年的人民幣142.6百萬元增加24.8%；2)對單井和區塊進行鑽井、固完井總承包服務的一體化鑽井部門，該部門在本年度實現收入達人民幣119.1百萬元，較去年的人民幣54.9百萬元激增116.9%；及3)今年新成立的鑽井液服務部門，為高溫高壓井提供高端的鑽井液材料、技術和作業服務，在本年度實現收入人民幣135.9百萬元。鑽井技術集群的EBITDA從去年的人民幣45.4百萬元增至本年度的人民幣107.9百萬元，增幅高達137.7%。本年度，EBITDA率為24.9%，較去年的23.0%上升了1.9個百分點，主要由於本集群在本年度收入規模擴大，並且透過利用一體化項目的資源整合以及加大自主服務而達到成本節約的原因所致。

鑽井技術集群主要發展

- 二零一二年，受惠於國內外水平井鑽井數量增加，定向鑽井業務工作量飽滿，在國內完成作業68井次、海外作業39井次，在報告期內收入為人民幣178.0百萬元，較去年的人民幣142.6百萬元增加24.8%。該業務在本年度從過去的僅專注於高端市場轉向高端拉動常規方向發展。在常規服務能力方面，加強自主技術及國產常規儀器的應用，因此擴充了隨鑽測量(MWD)及隨鑽測井(LWD)的市場層面；在高端服務方面，擴充開拓來自國際合作夥伴的技術資源，實現了旋轉導向(RSS)、地質導向(GSS)等高端技術與常規技術的整合，開闢了嶄新市場。國內，本集團的常規業務打開了東北新市場，獲得了某油田整個區塊的工作量；進入了西南市場，打破了原有市場格局；以優質服務贏得西北市場，收到客戶的表揚信三封。海外，在伊拉克市場艾哈代布項目的工作量大幅增加，積極推廣哈法亞項目在二零一三年的工作量，又抓住客戶急劇加快在中亞地區投產的鑽井需求，成功在哈薩克斯坦市場獲得垂直鑽井的大規模工作量。

- 一體化鑽井部門實現收入達人民幣119.1百萬元，較去年的人民幣54.9百萬元增加116.9%。本集團於二零一零年成立該部門以滿足客戶對一體化服務日益增長的需求。本集團隨即成功打開市場，獲得了神華集團CCS的總承包項目、煤層氣公司的煤層氣開發總承包項目，本年度開闢了新疆和延長油田的新市場，尤其是全年為延長油田三口單井提供鑽井總包服務，施工效果良好，鑽井工程質量全面達標，得到客戶好評。同時也展開了儲氣庫固井項目、鑽井新技術服務的項目。本年度全面推進與斯倫貝謝在彈性水泥漿固井技術方面的合作，打造儲氣庫固井技術領先服務品牌。又積極開拓如擴孔和鑽頭技術服務等鑽井新技術，致力培育新市場。報告期內，一體化鑽井服務已在國內完成共計13口井工作量。本集團的一體化業務佈局取得初步成功。

在此基礎上，本集團進一步推進其一體化業務戰略，與全球領先的油田服務公司斯倫貝謝在二零一二年九月簽署了合資合同，雙方共同建立合資公司，由本集團持股40%，斯倫貝謝持股60%，為中國陸上的油氣田開發提供一體化項目管理服務(IPM)。在全球，一體化項目管理的服務模式備受大型國際油公司愛戴，應用在各種需要嚴格控制成本、提高產量的大型項目上，通過對油氣勘探開發的全過程管理，從方案設計、資源組織到項目實施，將各種單項服務協同應用到整個過程中，從而推動整體產量上升和成本節約。本合資公司銳意為中國陸上市場的客戶創造同樣卓越的價值，特別瞄準大型一體化項目，例如多井一體化、區塊一體化，也瞄準高難度井、頁岩氣井、反承包區塊等市場的需求，透過本合資公司提供了一個有效

的整合平台，可以快速靈活地結合斯倫貝謝的國際經驗、先進技術和優秀的作業標準以及本集團的本土資源、本地經驗、專業的服務能力以及豐富的工程師團隊，為客戶具規模的一體化項目提供全過程管理。本集團相信該合資公司的市場機會龐大，今後將會積極推動對本集團各項常規與高端服務的需求，成為本集團的收入增長點之一。截止二零一二年十二月三十一日，該合資公司已經完成公司註冊，取名為「同舟一體化油田技術有限公司」(「同舟一體化」)，並在二零一三年積極擴充團隊建設，推進市場準備。

因此，一體化鑽井部門今後將由同舟一體化以及鑽井新技術服務部門組成，後者主要從事綜合利用鑽井技術的服務。

- 面對一體化業務對鑽機資源的強烈需求，本集團成立了鑽井公司以支持一體化服務項目的發展，該部門一方面將適當投入鑽機，建立鑽井隊伍，為一體化項目提供鑽機服務，另一方面也將和其他鑽井公司或者鑽機生產商合作，管理其鑽機和隊伍，以此擴充本集團的鑽井服務能力。
- 鑽井液技術服務為本集團的重點新增服務內容。鑽井液技術是油氣田技術服務裡非常重要的一個領域，本集團認為油基鑽井液非常適合應用在塔里木盆地解決其開發挑戰。塔里木盆地開發環境相當複雜，其超高溫超高壓的特點形成了鑽井工程方面的世界難題，其鑽井週期長、鑽井工程複雜對客戶滿足迫切的產量目標形成了一大挑戰。油基鑽井液服務是國外廣泛應用的鑽井技術，尤其在抗高溫、抗污染和縮短鑽井週期等方面優勢明顯。有見及此，本集團制定了鑽井液服務的長期發展戰略，年初成立業務部門，並與斯倫貝謝屬下的 M-I SWACO 公司在中國的鑽井液合營公司—麥克巴展開戰略合作，聯手開發塔里木地區的油基鑽井液服務。同時本集團推

行油基鑽井液回收再利用措施，在當地迅速完成建立泥漿站，提供鑽井液回收、儲存、處理、再加工等服務，為進行油基鑽井液服務提供了不可或缺的作業支持。本年度，本集團共完成施工7井次，施工成果優異，提速效果顯著，對於協助客戶達成完鑽目標和節約成本有明顯幫助，因此獲得了客戶今後規模化的應用，保障其及時完成產量目標。經過不到一年的部署和努力，本集團快速組建了鑽井液的服務能力，在國內打開了塔里木的高端市場，連續兩次中標批量工作量，形成業務規模，本年度貢獻收入人民幣135.9百萬元，成為了本集團的又一亮點服務。

二零一二年五月，本年度集團收購了一家水基鑽井液材料及技術服務供應商－巴州公司55%股權。該公司擁有一支資深的工程師團隊，收購後整合至本集團的鑽井液業務部門。本集團二零一二年五月收購巴州公司時各方約定了巴州公司可承擔的負債金額，但是其當時的或有負債現已得到確認，超過了各方約定的金額，致使巴州公司現金緊張，經營虧損，無法達到本集團所要求的盈利條件，存在不可忽視的經營風險，因此，本集團根據於二零一二年五月十四日簽訂有關收購巴州公司股份的收購暨合作協議中的風險保障機制於二零一三年二月七日出售該股份，以保護本集團免受該等影響。出售的代價為人民幣56,496,948元，包括本集團於二零一二年收購巴州公司中所支付的初始投資及溢價。由於巴州公司的業務所提供的是水基鑽井液材料和服務，而本集團二零一二年新推出的服務之一是高端的油基鑽井液服務，兩類服務針對不同市場。二零一二年，本集團的油基鑽井液服務取得卓越成功，因此出售巴州公司不會對本集團的鑽井液服務產生任何影響。此次出售並不包括人員，巴州公司任何僱員在與本集團雙方同意的情況下則繼續保留在本集團服務。出售完成後，本集團將繼續加大人才引進和投資，進一步擴大鑽井液的服務能力，鞏固在水基和油基鑽井液方面的業務發展，將其打造為本集團的核心業務。

管材服務集群

二零一二年，管材服務集群保持穩定增長，收入為人民幣256.9百萬元，較二零一一年的人民幣171.3百萬元增加85.6百萬元，增幅為50.0%，主要由於集團減少產品銷售，大力推行發展圍繞管材使用展開的一體化服務的戰略取得成功。該集群一站式第三方管材服務的理念進一步得到客戶認可，包括從管材檢測與評價到管材修復、租賃以及管材運營管理，為客戶的管材使用提供了極大的方便，有效降低了客戶的使用成本，深受客戶喜愛。管材服務集群EBITDA從去年的人民幣40.3百萬元增至本年度的人民幣105.4百萬元，增幅高達161.5%。本年度，EBITDA率為41.0%，較去年的23.5%增加了17.5個百分點，主要由於服務收入比重上升，又通過建立戰略供應商，利用規模採購獲得採購單價下降所致。

管材服務集群主要發展

- 國內，本年度管材檢測與評價服務穩定發展；運營與維修業務於塔里木市場簽訂了鑽杆耐磨帶敷焊等年度總包服務合同，新增的特殊扣修理業務獲得理想市場反應，推動了業務增長；面對區域市場不斷增長的租賃需求，本集群加大購置批量鑽具，建立了戰略供應商，爭取到有利的採購成本及較長的支付週期，此舉措有助本集團推行圍繞管材使用的一體化服務，在下半年贏得在塔里木地區的管材服務總包合同，刺激了本集群的收入增長。海外，本集群的業務全面進入各大市場，其中中亞市場穩定發展，哥倫比亞市場取得突破，伊拉克哈法亞項目開始運作，海外市場顯現出前所未有的巨大潛力。

- 由管材服務集群持有的參股子公司北重安東機械製造有限公司(「北重安東」)，本集團以審慎原則於二零一一年底為該投資計提撥備重大金額，達人民幣31.9百萬元，二零一一年末賬面值為人民幣4.0百萬元。二零一二年，北重安東開源節流的減虧方案初見成效，一方面採取各項緊縮措施減少開支，另一方面研製出新產品開拓市場，全年經營情況較去年同期有所好轉。本集團認為本年度不需要就該投資作出進一步的計提減值，二零一二年末賬面值保持為人民幣4.0百萬元。

戰略配套建設

本集團持續圍繞以建立井筒技術為核心的油氣田開發一體化技術服務的戰略目標，根據集團中長期發展需求，提前部署，以保障集團各產業持續、快速發展為目的，全方位建設戰略配套資源，包括投資配套、科研配套及人力資源配套，為集團戰略目標的實現提供了堅實的資源保障。二零一二年，本集團資本開支為人民幣約278.4百萬元，較去年同期的人民幣198.6百萬元增加約40.2%。其中，固定資產投資為人民幣約230.0百萬元，較去年同期增加45.0%；支付以往年度股權投資價款為人民幣5.0百萬元，較去年同期增長24.2%，無形資產(包括土地使用權)投資為人民幣約43.4百萬元，較去年同期增長20.3%。

投資配套建設

二零一二年，本集團面對業務高速增長的需求，圍繞各個主力服務和重點建立的新業務進行設備、設施和產業基地的投資。同時，積極在國內外尋找並購的對象，持續完善一體化的服務鏈及增強各個產業集群的服務能力。

主要投資配套項目

- 在鑽井液方面，本集團瞄準了鑽井液服務在中國，特別是塔里木油田高難度井的廣闊市場空間，制定了鑽井液服務的長期發展戰略，並迅速構建起了鑽井液的服務力量。二零一二年，本集團與全球鑽井液技術領先的MI-SWACO公司建立戰略合作，為向客戶提供國際水平的鑽井液專業技術服務提供了保障；同時，本集團快速在塔里木地區搭建起支持該項服務的鑽井液實驗室及泥漿站，可提供鑽井液的研發、配置，並在當地快速提供鑽井液的回收、儲存、處理，為客戶提供最科學、便捷、經濟的高端鑽井液解決方案；此外，集團通過巴州公司項目，整合了一支龐大的資深鑽井液工程師隊伍，支撐了集團高端鑽井液服務的高速發展。
- 在定向鑽井方面，二零一二年，集團擴大了國際供應商範圍，亦與國內的供應商簽署了定向井儀器採購戰略合作協議。通過更全面的比較，優化產品性能，縮短設備供應周期，降低採購成本。同時，集團開展了相關易損配件的自主化生產以達到降低整體項目成本的目的。報告期內，投資新建了10支定向井作業服務隊伍，截至二零一二年十二月三十一日止，本集團已建成20支定向井作業服務隊伍，其中15支隊伍在國內作業，2支隊伍在中東作業隊伍，3支隊伍在中亞作業。
- 在連續油管設備方面，二零一二年，本集團新增1支連續油管作業隊伍，此隊伍於二零一二年十月完成組建，投入國內作業。截止二零一二年十二月三十一日，本集團共有5支連續油管作業隊伍正在運營，其中3支隊伍在國內作業，2支隊伍在中東作業。另有2支連續油管作業隊伍正在建設中，預計二零一三年上半年完成組建，投資完成後本集團將具備7支連續油管作業的服務能力。
- 在氣密封檢測方面，二零一二年，本集團新建了2支氣密封檢測作業隊伍，截止十二月三十一日，本集團已擁有11支氣密封檢測作業隊伍。同時，正在建設1支氣密封檢測作業隊伍，預計二零一三年第一季度完成建設。

- 在壓裂泵送方面，作為本集團二零一二年重點培育的新業務，本集團積極組建其一體化的服務能力，圍繞壓裂泵送服務所需要的設備和材料進行投資。截止二零一二年十二月三十一日，集團第一期投資的十二台2,000型的壓裂泵送設備交付驗收，具備24,000水馬力的服務能力。在國內，本集團已經迅速打開市場，在緻密油氣領域開展作業，同時應海外連續油管泵送作業需求，已有2台壓裂設備運至海外協同連續油管開展服務。為滿足該業務的快速發展，集團與國內領先的壓裂設備供應商簽署了戰略合作協議，以降低採購成本和縮短供貨周期，保障設備資源供應。在二零一二年底，集團開展壓裂泵送的第二期投資，設備將於二零一三年分期到位投入使用。設備到位後，將建成62,000水馬力服務能力。同時，本集團的壓裂泵送材料服務能力正在投資建設中，將與設備一起形成一體化的壓裂泵送服務能力。
- 在管材服務方面，面對市場鑽具租賃需求的增大，集團建立了戰略供應商，批量購置鑽具，借此爭取到有利的採購成本及較長的支付周期，支持了管材租賃業務的增長，進一步推動圍繞管材使用的一體化服務。
- 在基地建設方面，二零一二年，國內外基地建設均順利開展。國內，本集團積極開拓基建方面的戰略合作夥伴，務求減少本集團在非核心資產的投入。海外，伊拉克哈法亞和綠洲區域的現場服務基地均已完成一期建設，海外基地的建設為前綫作業服務提供了強大支持。

科研配套

根據戰略需求，本集團針對各產業開發所需的關鍵技術進行科研投入，重點推進自主化產品研究，以增加自主產品、提升作業效益和降低客戶成本為研發目標。報告期內，集團還制定並推出科研激勵方案，針對有突出貢獻的科研項目進行嘉獎，提高了科研及技術人員對技術改革與研發的積極性。全年，本集團研發投入人民幣88.5百萬元，較去年同期的人民幣70.3百萬元增加了25.9%，其中人民幣22.2百萬元形成無形資產(不包括土地使用權)，人民幣66.3百萬元為研發費用開支。於報告期內，本集團共獲得專利權利46項，使本集團的專利權利總數增至371項。

主要科研項目

- 側鑽小井眼水平井鑽完井配套技術項目研究，成功完成了國內第一口4”小井眼開窗側鑽、側鑽水平井與完井技術相結合的一體化鑽井工程，技術水平國內領先，具備現場技術服務能力。
- 水平井分段完井選擇性注蒸汽技術的研究，形成了先進的分段完井及選擇性分段注汽工藝技術；研製了 $\geq 270^{\circ}\text{C}$ 的耐高溫管外封隔器和注汽工具、耐高溫遇液膨脹封隔器，成功運用於4口稠油井。該選擇性注汽技術為國內首創，達到了國內領先水平，有較好的市場前景。
- 安東PBL智能完井技術經過上百次實驗，目前已經完成油水兩項實驗、高壓充填實驗、高比重介質充填實驗，滿足不同地質條件下的油井充填作業工藝要求，室內成功率達80%。

- 連續油管排水採氣技術研究項目，實現部分設備和工具自主化研究，掌握連續油管排水採氣關鍵技術，具備了起出速度管柱的能力，具備了規模化推廣應用的能力。
- 儲氣庫用大尺寸氣密封檢測工具研製：成功完成13 3/8”套管及10 3/4”套管研製並入井檢測，技術先進、安全可靠，進入現場推廣階段，為公司快速拓展儲氣庫市場一體化工程進一步提供技術支持。
- 油田酸化用腐蝕劑技術研究項目，通過科技攻關，已經開發出與地層離子相容性好、能抗溫、緩蝕性能好的緩蝕劑系列產品，提高集團公司在油田化學領域的技術服務能力。

人力資源配套

人才的建設是建設全球領先的油田技術服務公司至關重要的一環，隨著本集團高速的業務增長，對集團系統的人力資源體系建設提出了更高的要求。二零一二年，本集團繼續圍繞「人才先行」的理念，支持國際化業務發展戰略，搭建與完善系統的人力資源管理體系與機制，持續加強人才引進力度，並進一步完善人才的培養、保留、激勵手段，為集團提供前瞻性的戰略人才儲備，為快速的業務擴張和長期業務發展提供重要的組織與人才保障。截止二零一二年十二月三十一日，本集團共有合同員工1,613人，較去年年底的1,262人上升27.8%。其中，技術人員為701人(2011年末：514人)、現場作業人員504人(2011年末：447人)、營銷人員203人(2011年末：178人)、職能管理人員205人(2011年末：123人)。高級工程師及具有管理職能的中高級以上員工佔總人數約25.6%。

人力資源配套主要發展

- 二零一二年，本集團進一步豐富了人才的引進，並啓動了全面人才吸引與發展策略。期內引入了高級的國際化人才來領導人力資源管理，有助引進國際管理理念以支持本集團的全球化戰略。更為重要的是，在各個新業務領域亦引進了大批行業領軍人才，並持續加大對於具有成熟國際化行業背景的領軍人才的吸引與招聘，全面推動了鑽井新技術、定向井、鑽井液、壓裂泵送和新材料等業務領域的人才結構多元化的完善與發展。報告期內共引進成熟人才226名，均為具有豐富經驗的專業人才和現場工程師。同時，在國內和海外校園招聘畢業生225人，通過集團內部的培養體系，年輕人才也將迅速成為集團業務發展的有力支持。
- 二零一二年，引進全球知名的專業諮詢機構翰威特，借鑒國際先進油服公司的最佳實踐，完成對於集團戰略方向的未來三年至五年的組織架構、崗位序列、績效考核和薪酬體系以及培訓體系的設計，建設現場工程師體系，識別管理者，為進一步的全面引進人才、培養人才做好準備。
- 健全多元化激勵機制，有效提升績效目標。二零一二年，集團初步建立了績效考核與薪酬獎懲掛鈎的機制，制定績效目標，並與員工薪酬激勵密切掛鈎，激勵員工完成並超越關鍵績效目標。報告期內，大部分員工都超出預期目標，由此為公司帶來的直接成本節約及資金管理效率提升效果顯著。

- 系統梳理現場工程師人才機制，發展現場工程師文化。現場工程師是油田技術服務公司直接為客戶提供服務的人員，其數量和素質直接決定對客戶需求反應的速度和技術服務的質量，不僅如此，現場服務工程師還是油田技術服務公司的人才庫，大量的高級人才也是由現場工程師培養起來，因此建設和發展現場工程師人才機制、文化是本集團最重要的人才戰略。二零一二年，本集團全面梳理現場工程師人才機制，整理現場工程師崗位的崗位職責、關鍵績效目標及與之配套的薪酬結構、水平、休假與日常作業管理，從而建立了現場工程師崗位序列的人才發展、培養、激勵一整套人才機制，並驅動現場工程師文化的深化，打造核心的競爭優勢。
- 二零一二年全年，集團共向170餘名優秀人才和核心員工授出合共61,949,076股本公司的普通股購股權，其中每股股份行使價為1.072港幣的共40,000,000股，每股股份行使價為1.24港幣共6,000,000股，每股股份行使價為1.16港幣的共7,100,000股，每股股份行使價為2.61港幣的共8,720,276股，每股股份行使價為3.82港幣的共128,800股。

展望

展望二零一三年，本集團預期所服務主要市場需求將呈現加速發展的態勢。國內，政府已經明確天然氣行業的「十二五發展規劃」，而二零一三年是實現此規劃目標的關鍵一年。為實現其既定目標，政府預期會加速天然氣產業的改革力度，進一步開放投資主體，在開發常規資源的基礎上進一步擴大非常規天然氣的勘探開發規模，故主要油氣公司在包括塔里木盆地、鄂爾多斯盆地、四川盆地等主要陸上盆地的勘探開發活動

將會大幅增加。海外，本集團預期中國投資者將繼續快速推進其在全球的戰略資源佈局，且前期獲得的諸多項目紛紛進入開發增產階段，對油田服務需求強勁，尤其是中東和南美地區將繼續保持為中國投資者在海外的投資熱點。

有鑒於此，本集團在國內將繼續瞄準天然氣業務，並進一步重視拓展包括頁岩氣項目在內的非常規資源的開發服務；與此同時和具有互補關係的國有油田服務公司建設戰略合作夥伴關係，全方位多層次多角度有效拓展市場，繼續鞏固本集團在塔里木盆地、鄂爾多斯盆地和四川盆地的市場主要地位。於海外，本集團將繼續堅持「跟隨式」戰略，強化現有市場基礎，並根據客戶需求進一步拓寬服務產品線，進一步擴大在中東的業務量；基於活躍的投資趨勢，在已取得市場突破的南美市場進一步快速推進業務發展；同時，開始和國外的國家石油公司展開合作，進一步拓寬本集團的客戶基礎。

二零一三年，本集團將繼續堅持重點發展油氣田開發技術服務和獨立發展管材服務的產品戰略。在油氣田開發領域，根據市場需求特點，本集團將補充並進一步加強常規服務能力，從過去單純專注於高端市場的服務向以高端服務拉動常規服務的方向發展，尤其是強調針對客戶的增產難題提供增產服務，針對客戶的工程難題和效率提高

的要求提供一體化服務，全面推動一體化戰略實施。具體來講，在鑽井領域將大力推動鑽機帶動的鑽井總包服務，以與斯倫貝謝合資的一體化項目管理公司為業務平台，爭取大額的一體化服務訂單，拉動一體化總包服務的發展，另一方面鞏固油基鑽井液服務在更多地區、更廣闊市場的應用，推動定向鑽井業務在常規市場的發展；在完井領域全面推動高端和常規完井工具自主能力建設；在井下服務領域繼續加強壓裂泵送及連續油管能力建設並推廣自主的新材料和化學材料產品。同時，在管材服務領域本集團將進行管材租賃資源投入，大力發展租賃業務。此外，本集團的油氣田開發部還將主動參與低效區塊的評價，從這個角度拉動一體化業務的發展；本集團已經進一步加強了安東研究院的力量，將重點強化其從技術角度拉動產業發展的作用，並且從地質、油藏角度入手，與頁岩氣投資者溝通，針對頁岩氣的早期階段的勘探評價問題提供服務，幫助其制定開發方案，推動頁岩氣的開發。

在人力資源建設方面，本集團將大力引進核心領域的國際化領軍人才，加強管理者的識別和培訓，且大量招聘應屆畢業生，快速培養現場工程師，為集團作業服務提供有力保障。同時，建立起基於長期發展的人力資源戰略架構，支持業務持續增長。

在管理方面，本集團會加強企業管治，引進斯倫貝謝執行副總裁擔任非執行董事，進一步提升本集團的企業管治。同時，加強QHSE管理，成立QHSE委員會，委任來自斯倫貝謝該非執行董事為主席，引進QHSE全球優秀標準。在信息化領域，本集團則與熟悉國際油田服務公司最佳實踐的IT服務公司源訊合作，大力建設信息化體系，保障長期發展。

在財務戰略方面，本集團在二零一三年的目標為保持收入的高速增長並維持穩定的盈利能力，以及持續提升資產使用效率。本集團將通過開發新產品服務，開拓新市場，並繼續加強成本管控，提高效率，從而實現上述目標。同時，將應用包括中期票據、供應鏈融資、融資租賃在內的各種債務融資手段，為本集團發展提供充裕的資本來源。

綜上所述，預期國內外市場的旺盛需求，本集團將以長期戰略目標為指導，精準定位客戶需求，及時補充所需服務能力建設，全面打造一體化服務能力，以為目標客戶提供滿足其切實需求的技術服務解決方案。同時，本集團將繼續突出人才、企業文化和信息化建設，全面提升軟實力，並通過有效途徑滿足集團未來的戰略資源需求，為實現成為立足於中國的全球領先的油田技術服務公司的長期戰略目標奠定堅實的基礎。

財務回顧

為了讓投資者更直觀地分析本集團的成本結構，本集團從二零一二年起採用與本集團內部管理模式一致的方式，即按功能劃分成本及費用，取代過往按性質劃分成本及費用的對外披露方式。前者更有助投資者分析本集團的直接銷售成本和各項期間費用。

收入

本集團於二零一二年的收入為人民幣2,004.6百萬元，較二零一一年人民幣1,258.9百萬元上升人民幣745.7百萬元，增幅為59.2%。本集團營業收入的上升主要由於國內天然氣市場與海外市場需求旺盛，本集團市場和產品戰略成功致整體業務大幅增加所致。

營業成本

營業成本由二零一一年同期人民幣736.0百萬元上升至二零一二年度人民幣1,103.3百萬元，增長49.9%。主要由於業務增長導致的成本隨之增長所致。

其他收益

其他收入由二零一一年同期人民幣2.2百萬元上升至二零一二年度人民幣10.6百萬元。主要由於政府補貼的增長所致。

銷售費用

於二零一二年，銷售費用為人民幣154.5百萬元，較二零一一年人民幣104.1百萬元上升人民幣50.4百萬元，或48.4%。主要由於業務增長所致。

管理費用

於二零一二年管理費用為人民幣260.0百萬元，較二零一一年人民幣164.8百萬元上升人民幣95.2百萬元，或57.8%。主要由於業務增長所致。

研究開發費用

於二零一二年研究開發費用為人民幣66.3百萬元，較二零一一年人民幣53.3百萬元上升人民幣13.0百萬元，或24.4%。主要是由於本集團增加研究開發投入所致。

營業税金及附加費

於二零一二年，營業税金及附加費為人民幣33.1百萬元，較二零一一年人民幣28.0百萬元上升人民幣5.1百萬元，或18.2%。主要由於本集團營業稅應稅收入增加所致。

經營利潤

基於上文所述，二零一二年的經營利潤為人民幣398.0百萬元，較二零一一年的人人民幣174.9百萬元上升人民幣223.1百萬元，或127.6%。二零一二年的經營利潤率為19.9%，比二零一一年的13.9%上升6.0個百分點。

財務費用淨額

於二零一二年，財務費用淨額為人民幣30.6百萬元，較二零一一年上升約人民幣14.5百萬元。主要由於本集團增加負債用於包括固定資產投資在內的戰略資源配套建設所致。

應佔共同控制實體虧損或利潤

二零一二年沒有產生應佔共同控制實體虧損或利潤。

共同控制實體長期股權投資減值損失

二零一二年無此項減值。

所得稅費用

於二零一二年，所得稅費用為人民幣49.7百萬元，較二零一一年上升人民幣28.9百萬元。主要由於業務增長導致營業利潤同比增長所致。

本年度利潤

基於上文所述，本集團二零一二年的利潤人民幣317.7百萬元，較二零一一年增加人民幣226.0百萬元，或246.5%。

本公司權益持有人應佔利潤

於二零一二年，本公司權益持有人應佔本集團利潤人民幣302.6百萬元，較二零一一年增加人民幣225.3百萬元或291.5%。

應收貿易賬款及應收票據

於二零一二年十二月三十一日，本集團應收貿易賬款及應收票據淨額為人民幣948.3百萬元，較二零一一年十二月三十一日增加人民幣277.3百萬元。於本年度平均應收貿易賬款周轉天數(不包含質保金和押金)為134天，較二零一一年減少了44天。主要由於本集團加強了對應收貿易賬款回款管理。

存貨

於二零一二年十二月三十一日，本集團的存貨人民幣487.0百萬元，較二零一一年十二月三十一日增加人民幣215.6百萬元。主要是由於本集團業務增加所致。

流動性及資本資源

於二零一二年十二月三十一日，本集團的現金和銀行存款約人民幣539.0百萬元(包括：受限制銀行存款、初始存款超過三個月的定期存款、現金及現金等價物)，比二零一一年十二月三十一日增加人民幣61.5百萬元。

本集團於二零一二年十二月三十一日尚未償還的短期銀行借款為人民幣約191.6百萬元，尚未償還的一年內到期的長期銀行借款為人民幣約20.0百萬元。中國國內銀行授

予本集團信貸額度為人民幣530.0百萬元，其中約人民幣434.0百萬元未使用。本集團於中國銀行間市場交商協會註冊的中期票據本金信用額度總額為人民幣500.0百萬元，其中本年度已發行人民幣300.0百萬元，尚有額度人民幣200.0百萬元未使用。

於二零一二年十二月三十一日，本集團的資本負債比率為37.4%，較二零一一年十二月三十一日的資本負債比率24.9%增加12.5個百分點。這主要由於銀行借款、應付貿易及應付票據增加，負債淨額包括借款及貿易及票據應付款項。總資本按照股本加負債淨額計算所致。

本公司權益持有人應佔權益由二零一一年十二月三十一日人民幣1,666.1百萬元，上升至二零一二年十二月三十一日人民幣1,971.9百萬元，主要由於本年利潤增加所致。

匯率風險

本集團主要以人民幣經營業務，部分進出口貨物以外幣結算，本集團認為本集團以外幣列值的結算款項所涉及的匯率風險並不重大。本集團的外匯風險主要由於外幣存款及以外幣計價的應收貿易賬款，人民幣兌美元的匯率出現波動可能對本集團的經營業績及財務狀況有不利影響。

經營活動現金流

截至二零一二年十二月三十一日十二個月，全年本集團經營活動現金流為淨流入，達人民幣349.6百萬元，較二零一一年同期多流入129.2百萬元，這是由於本集團本年度資金管理效率提高且應收賬款周轉天數進一步縮短等因素所致。

資本開支及投資

本集團於二零一二年的資本開支為人民幣278.4百萬元，其中固定資產投資為人民幣230.0百萬元，無形資產(包括土地使用權)投資為人民幣43.4百萬元，支付以後年度股權投資價款約人民幣5.0百萬元。

於二零一三年，本集團資本開支預算約人民幣400.0百萬元，主要用於增產設備、支持一體化作業設備及自主能力建設等投資。

合約責任

本集團的合約承諾主要包括本集團經營租賃安排的付款責任及資本承諾。本集團通過經營租賃的形式租用辦公樓及若干設備及機器。本集團於二零一二年十二月三十一日的經營租賃承諾約為人民幣4.8百萬元。於結算日(即二零一二年十二月三十一日)，本集團的資本承諾(但尚未於資產負債表作出撥備)為人民幣約289.4百萬元。

或然負債

於二零一二年十二月三十一日，本集團並無任何重大或然負債或擔保。

賬外安排

於二零一二年十二月三十一日，本集團並無任何賬外安排。

末期股息

於二零一三年三月十五日董事會會議上，董事會建議支付截至二零一二年十二月三十一日止年度末期股息每股人民幣0.0456元，合共人民幣97.6百萬元(二零一一年：每股人民幣0.0170元，合共人民幣約36.7百萬元)。

如上述股息於二零一三年股東周年大會中獲得批准，則本公司將於二零一三年六月二十五日左右向於二零一三年六月十日名列本公司股東名冊之股東派發股息。

於結算日後所建議的股息並無確認為於結算日的負債。

暫停辦理股份過戶登記

本公司將由二零一三年五月三十日(星期四)起至二零一三年六月三日(星期一)止(包括首尾兩日)暫停辦理股份過戶登記。為符合出席二零一三年股東週年大會並投票的資格，所有過戶文件及有關股票必須於二零一三年五月二十九日(星期三)下午四時三十分前送達本公司的香港股份過戶登記處香港中央證券登記有限公司，地址為香港灣仔皇后大道東183號合和中心17樓1712-1716舖。

本公司將由二零一三年六月七日(星期五)起至二零一三年六月十日(星期一)止(包括首尾兩日)暫停辦理股份過戶登記。為符合獲取派付股息(如於二零一三年股東週年大會中獲批准)的資格，所有過戶文件及有關股票必須於二零一三年六月六日(星期四)下午四時三十分前送達本公司在香港的股份過戶登記處香港中央證券登記有限公司，地址為香港灣仔皇后大道東183號合和中心17樓1712-1716舖。

企業管治

除下述偏離外，本公司於截至二零一二年十二月三十一日止年度內均遵守載於香港聯合交易所有限公司上市規則(「上市規則」)附錄十四的《企業管治守則》(「守則」)內的全部條文：

守則條文第A.2.1條規定，主席與行政總裁的角色應有區分，並不應由一人同時兼任。本公司並無區分主席與首席執行官，羅林先生在報告期內同時擔任本公司之主席及首席執行官。羅先生是本集團的主要創始人，自本集團創立至今，一直肩負本集團的經營管理職責，領導本集團發展。羅先生擁有豐富的石油行業經驗與優秀的運營管理能力，董事會認為現階段聘任羅先生繼續擔任本公司首席執行官，可保證公司經營管理的連續性，並可保障全體股東利益。

董事證券交易

本公司董事採納上市規則附錄十所載的《上市發行人董事進行證券交易的標準守則》（「標準守則」）作為本公司董事進簽證券交易的守則。在向全體董事作出具體查詢後，本公司確認各董事於報告期一直遵守上述規則所規定的有關標準。

購買、出售或贖回上市證券

截至二零一二年十二月三十一日止年度，本公司及其各附屬公司概無購買、出售或贖回本公司任何上市證券。

審核委員會

本公司根據守則和上市規則之要求，建立審核委員會（「審核委員會」）。該委員會由全部三位現任獨立非執行董事組成，分別為朱小平先生（審核委員會主席）、張永一先生和王明才先生。本公司的審核委員會已審閱本集團截至二零一二年十二月三十一日止年度的經審核財務報表。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零一三年三月十五日

於本公佈日期，本公司的執行董事為羅林先生、吳迪先生及劉恩龍先生；非執行董事為Jean Francois POUPEAU先生；而獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及王明才先生。