



Samsonite International S.A.

新秀麗國際有限公司

13-15 Avenue de la Liberte, L-1931, Luxembourg

RCS Luxembourg: B159469

(根據盧森堡法律註冊成立的有限公司)

截至2013年12月31日止年度綜合財務報表

董事會報告

主要活動

新秀麗國際有限公司(「本公司」，連同其綜合附屬公司統稱「本集團」)主要以新秀麗®、American Tourister®、High Sierra®及Hartmann®品牌及其他擁有及獲授權的品牌，於全球主要從事設計、製造、採購及分銷行李箱、商務包及電腦包、戶外包及休閒包以及旅遊配件。本集團通過各種批發分銷渠道、其公司經營的零售店及透過電子商貿銷售其產品。本集團行李箱的主要批發分銷客戶為百貨公司及專賣店、大型零售商、商品展銷室及倉儲式大商場。本集團於亞洲、歐洲、北美洲及拉丁美洲銷售其產品。

1. 回顧2013年財政年度

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按地區劃分之銷售淨額明細，以絕對值及佔銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度				2013年與2012年比較	
	2013年		2012年		增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比		
按地區劃分之銷售淨額：						
亞洲	768,363	37.7%	684,154	38.6%	12.3%	15.6%
北美洲	621,741	30.5%	499,924	28.2%	24.4%	24.6%
歐洲	515,177	25.3%	465,383	26.3%	10.7%	9.2%
拉丁美洲	123,580	6.1%	112,556	6.4%	9.8%	11.7%
企業	8,951	0.4%	9,709	0.5%	(7.8)%	(7.8)%
銷售淨額	<u>2,037,812</u>	100.0%	<u>1,771,726</u>	100.0%	15.0%	16.1%

撇除匯兌影響，銷售淨額增長16.1%。以美元申報的銷售淨額由截至2012年12月31日止年度的1,771.7百萬美元增加266.1百萬美元或15.0%至截至2013年12月31日止年度的2,037.8百萬美元。

董事會報告

品牌

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按品牌劃分之銷售淨額明細，以絕對值及佔銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度				2013年與2012年比較	
	2013年		2012年		增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
	銷售淨額 千美元	百分比	銷售淨額 千美元	百分比		
按品牌劃分之銷售淨額：						
新秀丽	1,413,703	69.4%	1,295,706	73.1%	9.1%	9.7%
American Tourister	429,309	21.1%	354,563	20.0%	21.1%	23.4%
High Sierra ⁽¹⁾ / Hartmann ⁽²⁾	87,488	4.3%	29,623	1.7%	195.3%	196.9%
其他 ⁽³⁾	107,312	5.2%	91,834	5.2%	16.9%	19.0%
銷售淨額	<u>2,037,812</u>	100.0%	<u>1,771,726</u>	100.0%	15.0%	16.1%

附註

- ⁽¹⁾ 本公司於2012年7月31日收購High Sierra品牌。Samsonite Australia於收購前為High Sierra產品分銷商。根據本分銷安排的銷售淨額於截至2012年12月31日止年度收購前部分期間則為2.1百萬美元。
- ⁽²⁾ 本公司於2012年8月2日收購Hartmann品牌。
- ⁽³⁾ 其他包括本地品牌Saxoline、Xtrem及其他品牌。

撇除匯兌影響，新秀丽品牌銷售淨額增加9.7%。截至2013年12月31日止年度，以美元申報的新秀丽品牌銷售淨額較去年增加118.0百萬美元或9.1%。新秀丽品牌佔本集團2013年銷售淨額69.4%，而2012年則為73.1%，因本集團進一步豐富其品牌組合所致。按固定貨幣基準，American Tourister品牌的銷售淨額增長23.4%。截至2013年12月31日止年度以美元申報的American Tourister品牌銷售淨額較去年增長74.7百萬美元或21.1%。年內，亞洲佔American Tourister品牌74.7百萬美元銷售額增長中63.1百萬美元或84.5%。此等增長乃由於本集團擴大產品類別及加深滲透現有市場，並加上具針對性的廣告宣傳活動支持下所帶動。High Sierra及Hartmann品牌分別錄得銷售淨額72.0百萬美元及15.5百萬美元，此乃因本集團持續進行整合策略及進一步擴展該等品牌的地域所致。

董事會報告

產品類別

本集團銷售的產品來自四個主要產品類別：旅遊、商務、休閒及配件。旅遊類別為本集團最大產品類別，屬其傳統強項。下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按產品類別劃分的銷售淨額明細，以絕對值及佔銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度					
	2013年		2012年		2013年與2012年比較	
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比	增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
按產品類別劃分之銷售淨額：						
旅遊	1,515,852	74.4%	1,357,054	76.6%	11.7%	12.8%
休閒	205,871	10.1%	109,743	6.2%	87.6%	88.8%
商務	193,474	9.5%	189,561	10.7%	2.1%	3.3%
配件	85,745	4.2%	79,662	4.5%	7.6%	8.2%
其他	36,870	1.8%	35,706	2.0%	3.3%	3.1%
銷售淨額	<u>2,037,812</u>	100.0%	<u>1,771,726</u>	100.0%	15.0%	16.1%

截至2013年12月31日止年度銷售淨額較去年增加266.1百萬美元，主要源於旅遊產品類別撇除匯兌影響的銷售淨額增長12.8%。國家為本的產品設計、迎合當地環境的營銷策略以及增設銷售點仍然是本集團旅遊類別銷售增長的主要推動力。按固定貨幣基準，休閒產品類別銷售淨額增長88.8%。增長乃由於本集團於2012年收購*High Sierra*的全年影響、本集團致力擴大休閒產品系列的策略以及*Samsonite Red*品牌於亞洲取得成功所致。撇除*High Sierra*應佔銷售淨額，休閒產品類別銷售淨額增長44.6百萬美元或45.3%。撇除匯兌影響，商務產品類別銷售淨額增長3.3%，乃因推出新產品及增加產品上架帶動北美洲及歐洲分別增長13.2%及13.7%所致。此等增長主要因高端產品(如新秀丽商務皮具系列)在中國現有緊縮政策及2012年多個一次性企業間銷售項目不復出現而受影響，導致商務類別於亞洲的固定貨幣銷售淨額下跌3.1%而稍微抵銷。撇除匯兌影響，截至2013年12月31日止年度配件產品類別銷售淨額較去年增長8.2%，反映此類別產品系列有所擴大。按固定貨幣基準，截至2013年12月31日止年度其他產品類別銷售淨額較去年增加3.1%。

董事會報告

分銷渠道

本集團通過兩個主要分銷渠道銷售產品：批發及零售。下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按分銷渠道劃分的銷售淨額明細，以絕對值及佔銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度				2013年與2012年比較	
	2013年		2012年		增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比		
按分銷渠道劃分的銷售淨額：						
批發	1,614,733	79.3%	1,425,537	80.5%	13.3%	14.3%
零售	414,128	20.3%	336,417	19.0%	23.1%	24.2%
其他 ⁽¹⁾	8,951	0.4%	9,772	0.5%	(8.4)%	(8.4)%
銷售淨額	<u>2,037,812</u>	100.0%	<u>1,771,726</u>	100.0%	15.0%	16.1%

附註

⁽¹⁾ 其他主要包括授權收入。

截至2013年12月31日止年度，本集團增設約1,000個銷售點，於2013年12月31日，在全球合共擁有超過46,000個銷售點。於2013年增加的銷售點近一半位於亞洲。

撇除匯兌影響，截至2013年12月31日止年度批發渠道銷售淨額較去年增長14.3%。以美元呈報的批發渠道銷售淨額增加189.2百萬美元或13.3%。按固定貨幣基準，零售渠道銷售淨額較去年增長24.2%。以美元呈報的零售渠道銷售淨額增加81.4百萬美元或23.1%。按相同店舖固定貨幣基準，零售渠道銷售淨額增長7.8%。於2013年，本集團銷售淨額約5%乃由其直接面向消費者的電子商貿業務(計入零售渠道內)以及向網上零售商銷售的銷售淨額(計入批發渠道內)所產生。

董事會報告

地區

亞洲

撇除匯兌影響，銷售淨額增加15.6%。亞洲區以美元申報的銷售淨額由截至2012年12月31日止年度的684.2百萬美元增加84.2百萬美元或12.3%至截至2013年12月31日止年度的768.4百萬美元。

本集團於亞洲區的銷售增長繼續主要由*American Tourister*品牌推動，對比去年，*American Tourister*品牌佔截至2013年12月31日止年度亞洲區銷售淨額增長63.1百萬美元或75.0%。撇除匯兌影響，*American Tourister*品牌亞洲區銷售淨額增加26.6%。隨著*American Tourister*品牌進一步滲透價格較實惠的市場，該品牌於2013年佔亞洲區銷售淨額43.1%，而去年則為39.2%。*新秀麗*品牌銷售淨額於亞洲區持續增長，按固定貨幣基準較去年增加8.0%，於2013年佔該區銷售淨額55.1%。於2013年，*High Sierra*品牌的亞洲區銷售淨額為5.5百萬美元。根據該區客戶喜好設計的*High Sierra*品牌產品開發進展順利。

截至2013年12月31日止年度旅遊產品類別銷售淨額較去年增加54.9百萬美元或10.6%，撇除匯兌影響增加14.0%。受*Samsonite Red*品牌的成功所帶動，休閒產品類別銷售淨額按年上升31.3百萬美元或83.4%，按固定貨幣基準上升88.1%。商務產品類別銷售淨額較去年減少5.9百萬美元或5.6%，撇除匯兌影響則減少3.1%，主要因高端產品(如*新秀麗*商務皮具系列)在中國現有緊縮政策及2012年多個一次性企業間銷售項目不復出現而受影響所致。配件產品類別銷售淨額較去年增長2.4百萬美元或12.8%，按固定貨幣基準增長15.4%。

截至2013年12月31日止年度批發渠道銷售淨額較去年增長51.2百萬美元或8.6%，撇除匯兌影響增長11.6%。零售渠道銷售淨額較去年增長33.0百萬美元或37.5%，按固定貨幣基準增長42.3%。按相同店舖固定貨幣基準，零售渠道銷售淨額增長9.7%。於2013年，在亞洲新增近500個銷售點，令位於亞洲的銷售點總數於2013年12月31日接近6,900個。

除增加產品種類及擴充銷售點外，本集團亞洲區業務的成功亦有賴其繼續在亞洲專注以國家為本的產品及營銷策略，以推動提升本集團產品知名度和需求。按固定貨幣基準，截至2013年12月31日止年度亞洲區所有國家銷售淨額均較去年增加。中國銷售淨額總額繼續領先亞洲區內，佔該區銷售淨額25.0%。隨著中國經濟增長持續放緩，按固定貨幣基準，中國銷售淨額增長5.3%。儘管印度持續面對充滿挑戰的宏觀經濟環境，惟由於成功推出迎合更注重新價值的消費者需要的新產品，故印度錄得強勁的固定貨幣銷售淨額增長。南韓繼續因*American Tourister*及*Samsonite Red*品牌的成功而錄得強勁銷售額增長。日本錄得強勁固定貨幣銷售額增長18.6%，然而，以美元申報的銷售淨額因不利匯率而按年減少2.8%。香港(包括澳門)銷售淨額顯著增長10.3百萬美元或18.2%。

董事會報告

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按地域位置劃分的亞洲地區銷售淨額明細，以絕對值及佔地區銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度					
	2013年		2012年		2013年與2012年比較	
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比	增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
按地域位置劃分的銷售淨額 ⁽¹⁾ ：						
中國	192,187	25.0%	178,035	26.0%	7.9%	5.3%
南韓	161,182	21.0%	122,921	18.0%	31.1%	27.9%
印度	110,526	14.4%	102,329	15.0%	8.0%	18.3%
香港 ⁽²⁾	66,765	8.7%	56,473	8.3%	18.2%	18.2%
日本	64,172	8.4%	66,013	9.6%	(2.8)%	18.6%
澳洲	42,666	5.5%	40,678	5.9%	4.9%	14.1%
其他	130,865	17.0%	117,705	17.2%	11.2%	13.4%
銷售淨額	<u>768,363</u>	100.0%	<u>684,154</u>	100.0%	12.3%	15.6%

附註

⁽¹⁾ 本集團銷售淨額的地域位置分佈反映出售產品的國家，並不一定為終端消費者實際所在的國家。

⁽²⁾ 包括澳門。

北美洲

撇除匯兌影響，截至2013年12月31日止年度北美洲地區銷售淨額較去年增長24.6%。以美元呈報的北美洲地區銷售淨額由截至2012年12月31日止年度的499.9百萬美元增加121.8百萬美元或24.4%至截至2013年12月31日止年度的621.7百萬美元。撇除於2012年下半年收購的*High Sierra*及*Hartmann*品牌應佔的銷售淨額，銷售淨額增加66.6百萬美元或14.0%。

與去年相比，截至2013年12月31日止年度新秀丽品牌銷售淨額增長51.9百萬美元或12.7%，而*American Tourister*品牌銷售淨額則增長7.7百萬美元或13.6%。截至2013年12月31日止年度，*High Sierra*及*Hartmann*品牌銷售淨額分別貢獻銷售淨額增長47.8百萬美元及7.5百萬美元，此乃由於收購事項的全年影響所致。

旅遊產品類別銷售淨額按年增長63.2百萬美元或15.3%。休閒產品類別銷售淨額增長55.1百萬美元或171.1%，主要是由於計入*High Sierra*品牌的全年影響。撇除*High Sierra*應佔銷售，休閒產品類別銷售淨額增長17.6%。截至2013年12月31日止年度商務產品類別銷售淨額較去年增長4.8百萬美元或13.0%。

董事會報告

截至2013年12月31日止年度批發渠道銷售淨額較去年增加105.6百萬美元或27.5%。零售渠道銷售淨額按年增長16.2百萬美元或14.0%。零售渠道的銷售淨額增長主要受透過本集團直接面向消費者的電子商貿網站所得銷售按年增長101.9%帶動，以及於2013年淨增加新店舖十間所致。因位於收入較低地區的零售店持續受經濟復甦緩慢影響，故按相同店舖固定貨幣基準，零售渠道銷售淨額增長0.9%。

北美洲銷售淨額整體增長主要源於本集團持續專注營銷及銷售區內開發的產品，令本集團能在市場上推出迎合北美洲消費者品味及喜好的產品以及增添*High Sierra*及*Hartmann*品牌所致。消費者對本集團產品的強勁需求使其繼續獲得批發客戶增加訂貨。

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按地域位置劃分的北美洲地區銷售淨額明細，以絕對值及佔地區銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度				2013年與2012年比較	
	2013年		2012年		增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比		
按地域位置劃分的銷售淨額 ⁽¹⁾ ：						
美國	589,618	94.8%	469,773	94.0%	25.5%	25.5%
加拿大	32,123	5.2%	30,151	6.0%	6.5%	10.2%
銷售淨額	<u>621,741</u>	100.0%	<u>499,924</u>	100.0%	24.4%	24.6%

附註

⁽¹⁾ 本集團銷售淨額的地域位置分佈反映出售產品的國家，並不一定為終端消費者實際所在的國家。

董事會報告

歐洲

撇除匯兌影響，歐洲區銷售淨額增加9.2%。以美元申報的歐洲區銷售淨額由截至2012年12月31日止年度的465.4百萬美元增加49.8百萬美元或10.7%至截至2013年12月31日止年度的515.2百萬美元。

撇除意大利及西班牙，歐洲區銷售淨額增長12.5%，撇除匯兌影響增長11.4%。儘管貿易狀況因南歐國家經濟仍充滿挑戰而依舊困難，惟本集團意大利及西班牙業務於2013年下半年初現穩定跡象。

由於區內對硬質行李箱的需求繼續增長，新推出產品銷售強勁(包括以Curv物料製造的新產品系列及聚丙烯塑殼行李箱系列)，令多個市場的當地貨幣銷售增長強勁。本集團歐洲區的最大市場德國佔區內銷售淨額總額14.4%，期內錄得11.9%固定貨幣銷售額增長。英國及法國錄得強勁固定貨幣銷售淨額增長，較去年分別增長27.8%及9.0%。本集團持續滲透俄羅斯、南非及土耳其，於該等新興市場的按年固定貨幣銷售淨額增長分別為27.9%、26.6%及22.5%。

截至2013年12月31日止年度新秀丽及American Tourister品牌銷售淨額分別較去年增加44.0百萬美元或10.2%及3.8百萬美元或15.4%。撇除匯兌影響，新秀丽及American Tourister品牌銷售淨額分別增加8.6%及14.3%。American Tourister品牌銷售淨額為28.1百萬美元，佔2013年歐洲區銷售淨額5.4%。

旅遊產品類別銷售淨額按年增加36.6百萬美元或9.7%，按固定貨幣基準增加8.4%。休閒產品類別銷售淨額增加2.4百萬美元或19.2%，撇除匯兌影響增加16.8%。截至2013年12月31日止年度商務產品類別銷售淨額增加5.3百萬美元或15.9%，按固定貨幣基準增加13.7%，此乃由於年內成功推出新產品系列所致。配件產品類別銷售淨額增長3.0百萬美元或10.3%，撇除匯兌影響增長7.9%。

截至2013年12月31日止年度批發渠道銷售淨額較去年增加22.7百萬美元或6.2%，撇除匯兌影響增加4.7%。零售渠道銷售淨額較去年增長27.1百萬美元或27.6%，按固定貨幣基準增長26.0%。按相同店舖固定貨幣基準，因本集團年內受惠於若干減價促售，歐洲區零售渠道銷售淨額增長15.3%。

董事會報告

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按地域位置劃分的歐洲地區銷售淨額明細，以絕對值及佔地區銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度				2013年與2012年比較	
	2013年		2012年		增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比		
按地域位置劃分的銷售淨額 ⁽¹⁾ ：						
德國	74,333	14.4%	64,502	13.9%	15.2%	11.9%
法國	67,005	13.0%	59,580	12.8%	12.5%	9.0%
比利時 ⁽²⁾	60,330	11.7%	58,164	12.5%	3.7%	0.6%
意大利	54,079	10.5%	52,383	11.3%	3.2%	0.2%
俄羅斯	44,679	8.7%	35,931	7.7%	24.3%	27.9%
西班牙	40,286	7.8%	39,075	8.4%	3.1%	(0.3)%
英國	38,705	7.5%	30,754	6.6%	25.9%	27.8%
其他	135,760	26.4%	124,994	26.8%	8.6%	8.6%
銷售淨額	<u>515,177</u>	100.0%	<u>465,383</u>	100.0%	10.7%	9.2%

附註

⁽¹⁾ 本集團銷售淨額的地域位置分佈反映出售產品的國家，並不一定為終端消費者實際所在的國家。

⁽²⁾ 截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，在比利時的銷售淨額分別為21.6百萬美元及25.1百萬美元。餘下的銷售包括直接發貨予其他國家的分銷商、客戶及代理商。

拉丁美洲

撇除匯兌影響，銷售淨額增長11.7%。以美元申報的拉丁美洲地區銷售淨額由截至2012年12月31日止年度的112.6百萬美元增加11.0百萬美元或9.8%至截至2013年12月31日止年度的123.6百萬美元。

撇除匯兌影響，截至2013年12月31日止年度智利銷售淨額按年增加15.7%。智利的雙位數銷售淨額增長主要由於行李箱銷售強勁及消費者在開學旺季大量購入背包，以及開發新女士手袋品牌Secret所致。墨西哥銷售淨額按年相對平穩，此乃由於本集團於年內在哥倫比亞、巴拿馬及秘魯實施直接進口及銷售模式，導致墨西哥出口往該等地區的銷售減少所致。按固定貨幣基準，墨西哥國內銷售淨額增長10.2%，而於哥倫比亞、巴拿馬及秘魯作出的銷售現在則於下表「其他」一欄地區內反映。儘管巴西因本集團由經銷商模式過渡至直接進口及銷售模式而暫時受到影響，其固定貨幣銷售淨額仍按年增長8.4%。阿根廷銷售淨額持續受到當地政府實施的進口限制及巨大貨幣壓力負面影響。撇除阿根廷，拉丁美洲地區銷售淨額在撇除匯兌影響後增加14.5%。

董事會報告

截至2013年12月31日止年度新秀麗及American Tourister品牌銷售淨額分別較去年增加2.1百萬美元或4.0%及0.2百萬美元或3.4%。撇除匯兌影響，新秀麗及American Tourister品牌銷售淨額分別增長6.6%及2.4%。本集團於2013年開始於拉丁美洲銷售High Sierra品牌，銷售淨額為1.1百萬美元。在Secret品牌旗下推出的女士手袋系列初獲成功，於2013年的銷售淨額為9.3百萬美元。

旅遊產品類別銷售淨額按年增長4.1百萬美元或8.0%，撇除匯兌影響增長11.0%。由於Xtrem品牌於智利開學旺季的強勁銷售以及新秀麗及Xtrem品牌於墨西哥的強勁銷售，休閒產品類別銷售淨額增加7.3百萬美元或26.8%，按固定貨幣基準增加25.8%。商務產品類別銷售淨額按年相對平穩。配件產品類別銷售淨額增加1.4百萬美元或10.0%，按固定貨幣基準增加14.1%。

對比去年，截至2013年12月31日止年度批發渠道銷售淨額增加9.7百萬美元或12.4%，撇除匯兌影響增加14.1%。零售渠道銷售淨額較去年增長1.4百萬美元或4.1%，按固定貨幣基準增長6.5%。按相同店舖固定貨幣基準，零售渠道銷售淨額增長5.0%。

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按地域位置劃分的拉丁美洲地區銷售淨額明細，以絕對值及佔地區銷售淨額總額百分比列賬。

	截至12月31日止年度					
	2013年		2012年		2013年與2012年比較	
	千美元	銷售淨額 百分比	千美元	銷售淨額 百分比	增加(減少) 百分比	撇除匯兌 影響之增加 (減少) 百分比
按地域位置劃分的銷售淨額 ⁽¹⁾ ：						
智利	62,577	50.6%	54,998	48.9%	13.8%	15.7%
墨西哥	35,475	28.7%	34,240	30.4%	3.6%	0.5%
巴西 ⁽²⁾	9,762	7.9%	9,628	8.6%	1.4%	8.4%
阿根廷	6,704	5.4%	9,823	8.7%	(31.8)%	(17.7)%
其他 ⁽³⁾	9,062	7.4%	3,867	3.4%	134.4%	136.8%
銷售淨額	<u>123,580</u>	100.0%	<u>112,556</u>	100.0%	9.8%	11.7%

附註

⁽¹⁾ 本集團銷售淨額的地域位置分佈反映出售產品的國家，並不一定為終端消費者實際所在的國家。

⁽²⁾ 巴西的銷售淨額數據包括於巴西對第三方分銷商作出的銷售。

⁽³⁾ 「其他」一欄的銷售淨額數據包括於哥倫比亞、巴拿馬及秘魯作出的銷售及本集團通過烏拉圭的分銷中心作出的銷售，但不包括於巴西對第三方分銷商作出的銷售應佔的銷售淨額。

董事會報告

銷售成本及毛利

銷售成本由截至2012年12月31日止年度820.7百萬美元(佔銷售淨額46.3%)增長128.8百萬美元或15.7%至截至2013年12月31日止年度949.5百萬美元(佔銷售淨額46.6%)。銷售成本增長與銷售淨額增長相符。銷售成本佔銷售淨額百分比輕微上升主要由於毛利率較低的美國批發渠道的強勁銷售增長對綜合毛利率造成下降壓力所致。

毛利由截至2012年12月31日止年度951.0百萬美元增加137.3百萬美元或14.4%至截至2013年12月31日止年度1,088.3百萬美元。毛利率由截至2012年12月31日止年度53.7%下降至截至2013年12月31日止年度53.4%。毛利率下降為上文所述因素所致。

分銷開支

分銷開支由截至2012年12月31日止年度466.5百萬美元(佔銷售淨額26.3%)增長74.1百萬美元或15.9%至截至2013年12月31日止年度540.6百萬美元(佔銷售淨額26.5%)。此增長主要由於客戶額外運費、佣金、租金及員工開支因2013年銷售量增加而上升。分銷開支佔銷售淨額百分比按年維持相對穩定。

營銷開支

本集團在營銷方面開支由截至2012年12月31日止年度117.2百萬美元(佔銷售淨額6.6%)增加12.0百萬美元或10.2%至截至2013年12月31日止年度129.2百萬美元(佔銷售淨額6.3%)。營銷開支佔銷售淨額百分比由去年的6.6%輕微減低至截至2013年12月31日止年度6.3%，此乃由於強勁的銷售增長及部分廣告宣傳費用的效益所致。於2013年，本集團繼續投放針對性及重點的廣告宣傳及推廣活動。本集團相信其銷售淨額的增長印證其廣告活動的成功，並將繼續透過針對性營銷活動提升品牌和產品知名度以及推動額外銷售淨額增長。

一般及行政開支

一般及行政開支由截至2012年12月31日止年度121.1百萬美元(佔銷售淨額6.8%)增加11.9百萬美元或9.9%至截至2013年12月31日止年度133.1百萬美元(佔銷售淨額6.5%)。儘管一般及行政開支絕對值增加，惟該等開支佔銷售淨額百分比減少30個基點，反映本集團嚴格控制其固定成本，並憑藉其強勁銷售增長以發揮槓桿作用。2013年的一般及行政開支包括去年並未出現的以股份支付的薪酬開支7.0百萬美元。撇除以股份支付的薪酬開支，一般及行政開支按年上升4.0%，佔銷售淨額百分比下降60個基點。

董事會報告

其他開支

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，本集團分別確認其他開支淨額4.2百萬美元及4.4百萬美元。2013年其他開支包括假設退休金成本1.8百萬美元及有關收購行動的成本1.1百萬美元。2012年其他開支包括收購成本6.4百萬美元，主要包括與收購High Sierra及Hartmann相關的盡職審查及整合活動、遣散的成本以及專業及法律費用，有關收購事項已於2012年完成。

經營溢利

本集團經營溢利由截至2012年12月31日止年度241.7百萬美元增加39.6百萬美元或16.4%至截至2013年12月31日止年度281.3百萬美元。

財務費用淨額

財務費用淨額由截至2012年12月31日止年度17.0百萬美元減少6.1百萬美元或35.7%至截至2013年12月31日止年度11.0百萬美元。此跌幅主要由於外匯虧損減少2.9百萬美元及就有關與若干非控股權益持有人的協議的認沽期權公平值變動確認的開支減少2.6百萬美元所致。

所得稅前溢利

所得稅前溢利由截至2012年12月31日止年度224.7百萬美元增加45.6百萬美元或20.3%至截至2013年12月31日止年度270.3百萬美元。

所得稅開支

所得稅開支由截至2012年12月31日止年度58.1百萬美元增加14.8百萬美元或25.6%至截至2013年12月31日止年度72.9百萬美元。

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，本集團業務的綜合實際稅率分別為27.0%及25.8%。實際稅率按本集團應繳納稅項的司法權區的加權平均所得稅率計算，並就永久性賬面／稅務差異、稅項優惠、稅務儲備變動及確認過往未確認的遞延稅項資產作調整。本集團的實際稅率增加乃由於在各個高稅率及低稅率司法權區的全球盈利能力組合所致，例如稅率較高的司法權區之一美國於2013年的溢利貢獻增加。

年內溢利

截至2013年12月31日止年度年內溢利為197.4百萬美元，較截至2012年12月31日止年度166.6百萬美元增加30.8百萬美元或18.5%。股權持有人應佔溢利由截至2012年12月31日止年度148.4百萬美元，增加27.6百萬美元或18.6%至截至2013年12月31日止年度176.1百萬美元。

董事會報告

經調整淨收入(一項非IFRS財務計量工具)由截至2012年12月31日止年度167.2百萬美元,增加22.0百萬美元或13.2%至截至2013年12月31日止年度189.2百萬美元。有關本集團業績撇除影響年內申報溢利的若干非經常性成本及費用以及其他非現金費用的詳盡討論,請參閱下文所示年內溢利與經調整淨收入的對賬。

每股基本及攤薄盈利(「每股盈利」)由截至2012年12月31日止年度0.105美元增加19.0%至截至2013年12月31日止年度0.125美元。經調整每股基本及攤薄盈利(一項非IFRS財務計量工具)由截至2012年12月31日止年度0.119美元增加至截至2013年12月31日止年度0.134美元。用於計算每股基本盈利的加權平均股數按年維持不變。由於所有潛在攤薄工具均具反攤薄作用,故此用於計算每股攤薄盈利的加權平均股數與用於計算每股基本盈利的股數相同。

經調整EBITDA

經調整EBITDA為一項非IFRS財務計量工具,由截至2012年12月31日止年度286.5百萬美元,增加51.2百萬美元或17.9%至截至2013年12月31日止年度337.7百萬美元。由於本集團保持嚴謹控制其固定成本,並錄得強勁銷售增長,因此經調整EBITDA利潤率由16.2%上升至16.6%。

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度本集團年內溢利與經調整EBITDA對賬。

	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
以千美元呈列		
年內溢利	197,421	166,627
加(減):		
所得稅開支	72,915	58,073
財務費用	11,808	18,229
財務收入	(852)	(1,187)
折舊	36,821	31,770
攤銷	8,363	8,491
EBITDA	326,476	282,003
加(減):		
以股份支付的薪酬開支	7,036	—
其他調整 ⁽¹⁾	4,218	4,518
經調整EBITDA	337,730	286,521

附註

⁽¹⁾ 其他調整主要包括綜合收益表中的「其他開支」。

董事會報告

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度按地區基準呈列的年內溢利(虧損)與經調整EBITDA對賬。

以千美元呈列	截至2013年12月31日止年度					
	亞洲	北美洲	歐洲	拉丁美洲	企業	合計
年內溢利	58,197	27,304	50,243	12,558	49,119	197,421
加(減)：						
所得稅開支	19,889	21,374	11,080	2,759	17,813	72,915
財務費用	4,862	353	1,511	(1,752)	6,834	11,808
財務收入	(264)	(3)	(254)	(3)	(328)	(852)
折舊	13,433	4,539	14,397	2,257	2,195	36,821
攤銷	4,207	610	1,582	1,930	34	8,363
EBITDA	100,324	54,177	78,559	17,749	75,667	326,476
加(減)：						
以股份支付的薪酬開支	901	1,449	1,310	179	3,197	7,036
其他調整 ⁽¹⁾	53,347	45,011	9,910	(169)	(103,881)	4,218
經調整EBITDA	154,572	100,637	89,779	17,759	(25,017)	337,730

附註

⁽¹⁾ 其他調整主要包括綜合收益表中的「其他開支」。地區業績包括公司間的專利收入／開支。

以千美元呈列	截至2012年12月31日止年度					
	亞洲	北美洲	歐洲	拉丁美洲	企業	合計
年內溢利	64,469	23,732	32,750	10,774	34,902	166,627
加(減)：						
所得稅開支(抵免)	20,136	14,398	9,889	(1,732)	15,382	58,073
財務費用	3,553	344	648	1,951	11,733	18,229
財務收入	(211)	(16)	(188)	(25)	(747)	(1,187)
折舊	10,436	3,396	12,985	2,162	2,791	31,770
攤銷	4,207	400	1,943	1,930	11	8,491
EBITDA	102,590	42,254	58,027	15,060	64,072	282,003
加(減)：						
以股份支付的薪酬開支	—	—	—	—	—	—
其他調整 ⁽¹⁾	31,051	37,862	21,484	2,143	(88,022)	4,518
經調整EBITDA	133,641	80,116	79,511	17,203	(23,950)	286,521

附註

⁽¹⁾ 其他調整主要包括綜合收益表中的「其他開支」。地區業績包括公司間的專利收入／開支。

董事會報告

本集團呈列經調整EBITDA是因為其相信，當檢視其經營業績(根據IFRS編製及與年內溢利進行對賬)時，經調整EBITDA將提供更多資料，有利於更全面了解其經營表現及影響其業務的趨勢。經調整EBITDA是本集團用於評估經營表現及賺取現金的一項重要量度標準。

如本文所計算的經調整EBITDA為一項非IFRS財務計量工具，或未必可與其他公司所使用類似命名的計量工具進行比較，且不應視為一項可與本集團綜合收益表中年內溢利比較的計量工具。經調整EBITDA作為一項分析工具是具有其局限性限制，且不應視為獨立於或代替本集團根據IFRS所呈報的經營業績的分析。

經調整淨收入

經調整淨收入為一項非IFRS財務計量工具，由截至2012年12月31日止年度167.2百萬美元增加22.0百萬美元或13.2%至截至2013年12月31日止年度189.2百萬美元。

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，本集團年內溢利與經調整淨收入對賬。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
年內溢利	197,421	166,627
非控股權益應佔溢利	(21,334)	(18,188)
股權持有人應佔溢利	176,087	148,439
加(減)：		
收購活動相關開支	1,093	6,417
認沽期權的公平值變動	6,312	8,908
無形資產攤銷 ⁽¹⁾	8,363	8,491
稅項調整	(2,648)	(5,041)
經調整淨收入 ⁽²⁾	189,207	167,214

附註

⁽¹⁾ 上述無形資產攤銷指與連同業務合併一併確認的有限使用年期的其他無形資產的攤銷有關的開支，但與持續投資的資產無關。

⁽²⁾ 指本集團股權持有人應佔經調整淨收入。

董事會報告

本集團呈列經調整淨收入，因為其相信此計量工具有助證券分析員、投資者及其他利益方更了解本集團的相關財務表現。呈列經調整淨收入時，本集團撇除多項非經常性成本及費用以及若干其他影響其年內申報溢利的非現金費用的影響。

如本文所計算的經調整淨收入為一項非IFRS財務計量工具，或未必可與其他公司所使用類似命名的計量工具進行比較，且不應視為一項可與本集團綜合收益表中年內溢利比較的計量工具。經調整淨收入作為一項分析工具有其局限性，不應視為獨立於或代替本集團根據IFRS所呈報的經營業績的分析。

流動資金及資本資源

本集團資本管理政策的主要目標為保持其持續經營能力，向股東提供回報，為資本開支、一般營運開支及營運資金需要提供資金及支付債務。本集團流動資金的主要來源為經營活動的現金流量、投資現金、可用信貸額及本公司發行新股(待股東批准後方可作實)的能力。本集團相信，其現有現金及估計現金流量，加上流動營運資金，將足以應付本集團未來最少十二個月的營運及資本需求。

截至2013年12月31日止年度，本集團自經營活動產生現金193.0百萬美元，而截至2012年12月31日止年度的經營活動所得現金淨額為203.0百萬美元，減幅為10.0百萬美元。截至2013年12月31日止年度來自經營活動的現金流量包括對本集團的美國退休金計劃作出的供款33.2百萬美元，其中20.0百萬美元為自願性補充供款。本集團的美國退休金福利責任淨額由2012年12月31日54.7百萬美元減少至2013年12月31日14.3百萬美元。

截至2013年12月31日止年度，投資活動所用現金淨額為53.9百萬美元，較去年減少125.2百萬美元。此減幅乃由於2012年以淨現金代價142.0百萬美元收購High Sierra及Hartmann所致，部分為主要就興建比利時新倉庫、新零售店地點及匈牙利新製造廠的支出令購買物業、廠房及設備由去年的37.9百萬美元增加至截至2013年12月31日止年度57.2百萬美元所抵銷。

截至2013年12月31日止年度，融資活動所用現金淨額為64.7百萬美元，較去年增加48.1百萬美元。於2013年，本集團悉數償還用於為在2012年Hartmann及High Sierra的收購事項提供部分資金的循環信貸的未償還餘額。截至2013年12月31日止年度，本公司自其特別可供分派儲備向股東派付37.5百萬美元分派，較去年所分派的30.0百萬美元增加25.0%。

董事會報告

負債

下表載列本集團於2013年12月31日及2012年12月31日的貸款及借款的賬面值。

以千美元呈列	於12月31日	
	2013年	2012年
循環信貸融資	—	25,000
融資租賃承擔	53	97
其他信貸額	15,482	10,297
貸款及借款總額	15,535	35,394
減遞延融資成本	(1,858)	(3,096)
貸款及借款總額減遞延融資成本	13,677	32,298

於2013年12月31日，本集團現金及現金等價物為225.3百萬美元，而於2012年12月31日則為151.4百萬美元。

本集團將其循環信貸融資（「循環信貸」）維持於300.0百萬美元。融資可額外增加100.0百萬美元，惟須由貸款人批准。循環信貸的初步年期為自2012年7月2日的生效日期起計的三年，並可按本集團要求及貸款人選擇延長一年。循環信貸下的借款利率為以下各項的總和：(i) (a)倫敦銀行同業拆息（或如為以歐元作出的借款，則為歐元區銀行同業拆息）或(b)貸款人的最優惠利率及(ii)將按本集團的槓桿比率釐定的息差。循環信貸對任何未動用的金額收取每年0.175%的承諾費，以及代理費。循環信貸以若干於美國及歐洲的資產以及本集團的知識產權抵押。循環信貸亦包含與利息償付比率及槓桿比率有關的財務契諾，及（其中包括）限制本集團產生額外債務、就其資產訂立留置權及參與若干併購、清盤、資產出售或投資的能力的營運契諾。於2013年12月31日，本集團已遵守財務契諾。於2013年12月31日，由於就提供予若干債權人的未償還信用狀而動用5.6百萬美元融資，按循環信貸可予借出的金額為294.4百萬美元。於2012年12月31日，由於未償還的借款25.0百萬美元及就提供予若干債權人的未償還信用狀而動用6.0百萬美元融資，按循環信貸可予借出的金額為269.0百萬美元。

若干本集團成員公司與彼等營運所在地區的多名第三方貸款人訂立信貸額。此等當地信貸額為該等附屬公司日常業務營運提供營運資金，包括透支、銀行擔保、貿易融資以及賬款保收融資。此等信貸額大部分為無承諾的融資。於2013年12月31日及2012年12月31日，當地融資下的未償還總額分別為15.5百萬美元及10.3百萬美元。

董事會報告

下表載列於2013年12月31日及2012年12月31日本集團貸款及借款(撇除淨額結算協議影響)的合約到期日。

以千美元呈列	於12月31日	
	2013年	2012年
按要求或於一年內	15,498	35,330
1年至2年	17	22
2年至5年	20	42
超過5年	—	—
	<u>15,535</u>	<u>35,394</u>

其他財務資料

營運資金比率

存貨分析

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度本集團平均存貨、銷售成本及平均存貨日數的概要。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
平均存貨 ⁽¹⁾	287,947	257,237
銷售成本	949,475	820,721
平均存貨週轉日數 ⁽²⁾	<u>111</u>	<u>114</u>

附註

⁽¹⁾ 平均存貨相等於特定期間期初及期末的存貨淨額的平均數。

⁽²⁾ 特定期間的平均存貨週轉日數相等於該期間的平均存貨除以該期間的銷售成本，再乘以該期間的日數。

2013年本集團平均存貨(於2013年12月31日為298.4百萬美元，而於2012年12月31日則為277.5百萬美元)較2012年(於2012年12月31日為277.5百萬美元，而於2011年12月31日則為237.0百萬美元)增加，以支持客戶需求增加及推出新產品，及由於2012年下半年完成的High Sierra及Hartmann收購事項所致。

董事會報告

應收賬款及其他應收款項

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，本集團平均應收賬款及其他應收款項、銷售淨額，以及應收賬款及其他應收款項週轉日數的概要。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
平均應收賬款及其他應收款項 ⁽¹⁾	234,266	196,856
銷售淨額	2,037,812	1,771,726
應收賬款及其他應收款項週轉日數 ⁽²⁾	42	41

附註

- ⁽¹⁾ 平均應收賬款及其他應收款項相等於特定期間期初及期末應收賬款及其他應收款項淨額的平均數。
- ⁽²⁾ 特定期間的應收賬款及其他應收款項週轉日數相等於該期間的平均應收賬款及其他應收款項除以該期間的銷售淨額，再乘以該期間的日數。

2013年本集團平均應收賬款及其他應收款項(於2013年12月31日為246.4百萬美元，而於2012年12月31日則為222.2百萬美元)較2012年(於2012年12月31日為222.2百萬美元，而於2011年12月31日則為171.6百萬美元)增加，與銷售淨額增長一致。

於2013年12月31日的應收賬款平均為於賬單日期起計60日內到期。

應付賬款及其他應付款項

下表載列截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度本集團平均應付賬款及其他應付款項、銷售成本以及應付賬款及其他應付款項週轉日數概要。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
平均應付賬款及其他應付款項 ⁽¹⁾	374,864	324,524
銷售成本	949,475	820,721
應付賬款及其他應付款項週轉日數 ⁽²⁾	144	144

附註

- ⁽¹⁾ 平均應付賬款及其他應付款項相等於特定期間期初及期末應付賬款及其他應付款項的平均數。
- ⁽²⁾ 特定期間的應付賬款及其他應付款項週轉日數相等於該期間的平均應付賬款及其他應付款項除以該期間的銷售成本，再乘以該期間的日數。

董事會報告

於2013年12月31日平均應付賬款及其他應付款項(於2013年12月31日為387.2百萬美元，而於2012年12月31日則為362.5百萬美元)較2012年12月31日(於2012年12月31日為362.5百萬美元，而於2011年12月31日則為286.6百萬美元)增加，主要由於期內購買存貨增加及購貨時間。

於2013年12月31日的應付賬款平均為於發票日期起計105日內到期。

資本開支

過往資本開支

下表載列本集團截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的過往資本開支。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
土地	188	2,449
樓宇	906	2,562
機器、設備、租賃物業改善工程及其他	56,145	32,930
資本開支總額	<u>57,239</u>	<u>37,941</u>

購買物業、廠房及設備對比去年增加主要由於就興建比利時新倉庫、新零售店地點及匈牙利新製造廠的支出所致。

計劃資本開支

本集團2014年資本開支預算約為69.1百萬美元。本集團計劃於比利時完成興建已於2013年動工的新倉庫、於中國寧波興建辦事處、翻新現有零售店、開設新零售店，以及投資於機器及設備。

董事會報告

合約責任

下表概述於2013年12月31日本集團所涉及現金流量為固定及可釐定的合約責任的預計到期日。

以千美元呈列	總計	1年內	到期付款		
			1年至2年	2年至5年	超過5年
貸款及借款	15,535	15,498	17	20	—
最低經營租賃付款	231,748	68,558	55,054	86,657	21,479

於2013年12月31日，除上表概述本集團的合約責任外，本集團並無任何重大的資產負債表外安排或或然項目。

槓桿比率

下表載列本集團於2013年12月31日及2012年12月31日貸款及借款(撇除遞延融資成本)、權益總額及槓桿比率。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
貸款及借款(撇除遞延融資成本)	15,535	35,394
權益總額	1,230,582	1,086,105
槓桿比率 ⁽¹⁾	1.3%	3.3%

附註

⁽¹⁾ 按貸款及借款總額(撇除遞延融資成本)除以權益總額計算。

董事會報告

2. 主要風險及不明朗因素

有關主要風險及不明朗因素的詳情，請參閱綜合財務報表附註5及附註21。

就財務擔保而言，本公司的政策為只代表附屬公司提供財務擔保。並無向第三方作出其他擔保。

3. 內部監控及風險管理系統

董事會極為重視內部監控，並負責確保本公司維持穩健及有效的內部監控。

本公司內部審核部對內部監控系統是否完備及具效率作出審閱。審核委員會每年就內部及外部審核計劃進行商討及作出協定。

董事會已就本公司截至2013年12月31日止年度的內部監控制度的整體效率進行檢討。董事會已委託審核委員會負責檢討本公司的內部監控及向董事會匯報委員會檢討結果。審核委員會代表董事會於檢討過程中(i)檢討本公司年內內部審核活動及與本公司內部審核主管就該等活動及其結果進行商討，(ii)檢討及與本公司外聘核數師商討年度審核的範圍及結果，及(iii)與管理層檢討本公司在編製年度財務報表過程中履行的內部管理層聲明程序的結果。根據其檢討，董事會並不知悉內部監控效用中有任何重大欠妥之處。

4. 財務風險管理及對沖

本集團的非美國附屬公司定期訂立與購買主要以美元結算的存貨的遠期合約，此等合約乃旨在進行現金流對沖。於2013年12月31日與此等衍生工具有關現金流預期於一年內為94.7百萬美元。

董事會報告

5. 研究及發展

本集團投放大量資源於設計、開發、創作新產品上，並以此為其策略的重點部分。本集團相信其於創新方面有良好往績，其全球性的規模也容許本集團於研究及開發方面作出大量支出。截至2013年12月31日止年度，本集團於研究及開發項目上的支出達22.4百萬美元。本集團於各地區均設有設計團隊，專門為該地區開發產品，並定期互相交流、分享想法和設計。本集團的設計團隊持續開發新產品，不斷改善及創新。本集團的全球研究及發展活動由以本集團設於意大利Saltrio的設施為基地的全球設計及開發副總裁所管理。

6. 主要架構及持股量

有關本公司主要架構的詳情，請參閱綜合財務報表附註14。自本公司註冊成立以來，本公司並無購入其任何本身股份。

7. 其他資料

向股東作出的分派

於2013年3月18日，董事會建議自特別可供分派儲備向於2013年6月20日名列股東名冊的本公司股東作出37.5百萬美元或每股0.02665美元之現金分派。股東於2013年6月6日舉行的股東週年大會上批准該項分派，而分派已於2013年7月12日支付。

於截至2013年12月31日止年度，本公司並無宣派或支付任何其他股息或分派。

董事會建議自特別可供分派儲備向本公司股東派發80.0百萬美元之現金分派（「分派」）。除名列香港股東名冊的股東以港元支付外，其他股東則以美元支付。有關匯率將為香港銀行公會(www.hkab.org.hk)於批准分派當日所公佈之港元兌美元開市買入匯率。

分派將須待股東於本公司應屆股東週年大會上獲批准後方可作實。為確定有權出席股東週年大會並於會上投票的資格，本公司將由2014年6月3日至2014年6月5日（包括首尾兩天）暫停辦理股份過戶登記手續，期間將不會辦理任何股份過戶登記。釐定股東是否符合資格出席應屆股東週年大會並於會上投票的記錄日期將為2014年6月5日。為符合出席股東週年大會並於會上投票的資格，所有股份過戶文件連同相關股票必須於2014年5月30日下午四時三十分或之前交回本公司的香港股份登記分處香港中央證券登記有限公司，地址為香港灣仔皇后大道東183號合和中心17樓1712-1716室，以辦理登記手續。

董事會報告

待股東於應屆股東週年大會上批准建議分派後，該分派將於2014年7月11日或前後支付予於2014年6月17日名列股東名冊之股東。為確定收取分派的資格，本公司將於2014年6月13日至2014年6月17日(包括首尾兩天)暫停辦理股份過戶登記手續，期間不會辦理任何股份過戶登記。為符合資格收取分派，所有股份過戶文件連同相關股票必須於2014年6月12日下午四時三十分或之前交回本公司的香港股份登記分處香港中央證券登記有限公司，地址為香港皇后大道東183號合和中心17樓1712-1716室，以辦理登記手續。

根據盧森堡法律，分派毋須繳納預扣稅。

人力資源及薪酬

於2013年12月31日，本集團於全球擁有約8,085名僱員，而於2012年12月31日則擁有約7,070名僱員。僱員人數增加主要由增設新零售店及在亞洲拓展店中店所帶動。本集團定期根據有關市場慣例、僱員表現及本集團財務業績檢討其僱員薪酬及福利。

8. 策略評估及展望

策略評估及展望

於2013年，本集團繼續在以下各方面實施其策略規劃：

正面財務業績

與截至2012年12月31日止年度比較，截至2013年12月31日止年度所有主要本集團指標均錄得可觀增長。

- 截至2013年12月31日止年度，銷售淨額增長15.0%至2,037.8百萬美元。撇除匯兌影響，銷售淨額增長16.1%。
- 經營溢利增長39.6百萬美元或16.4%。
- 經調整淨收入按年增長22.0百萬美元或13.2%。
- 經調整EBITDA增長17.9%至337.7百萬美元。
- 經調整EBITDA利潤率由16.2%增加至16.6%，反映本集團憑藉其強勁銷售增長在其成本基礎上發揮槓桿作用的能力。
- 本集團自經營活動產生現金193.0百萬美元。

大幅投資於宣傳及推廣

本集團繼續大幅投資於市場推廣，佔銷售淨額約6.3%，反映其致力於宣傳及推廣其品牌及產品，以支持全球銷售增長。

董事會報告

市場新產品

本集團繼續專注於創新及確保產品反映各地區的消費者品味。創新及專注於地區產品開發為銷售增長的主要動力，並為向本集團客戶提供優質及有價值產品的方法。

拓展分銷網絡

於2013年12月31日，本集團繼續透過於年內增設逾1,000個銷售點至全球超過46,000個銷售點，以進一步拓展其分銷網絡。

未來前景

於2014年，本集團將繼續按照計劃執行其發展策略，並專注於以下方面的工作：

- 發揮本集團品牌新秀丽、*American Tourister*、*High Sierra*及*Hartmann*的實力，同時繼續利用國際旅遊的蓬勃增長，繼續擴大於所有市場的市場份額；
- 進一步擴闊於2012年下半年收購的*High Sierra*及*Hartmann*品牌的地域覆蓋；
- 引入新穎及創新產品設計以迎合不同市場的消費者需要，同時維持本集團的核心價值—輕巧、耐用及多功能；
- 改善本集團供應鏈及全球分銷網絡的效益及效率；
- 增加本集團在研發及營銷方面的投資，大致與銷售增長看齊；
- 分配更多資源至可為本集團帶來擴充產品組合及擴大市場份額絕佳機會的產品類別；及
- 憑藉本集團強勁的管理團隊及財政能力，積極評估配合策略的具吸引力收購機會。

本集團旨在取得盈利增長、維持毛利率、提高經調整EBITDA利潤率、產出現金及提高股東價值。

9. 期後事項

期後事項的進一步詳情，請參閱綜合財務報表附註27。

認可法定核數師報告

認可法定核數師報告

綜合財務報表報告

我們已審核隨附的新秀麗國際有限公司的綜合財務報表，包括於2013年12月31日的綜合財務狀況表，以及截至該日止年度的相關綜合全面收益表、綜合權益變動表及綜合現金流量表以及主要會計政策概要及其他附註解釋資料。

董事會對綜合財務報表的責任

董事會須負責根據國際會計準則理事會頒佈的國際財務報告準則編製及公平呈列該等綜合財務報表，以及負責董事會決定為必要的內部監控，以使編製綜合財務報表不存在由於欺詐或錯誤而導致的重大錯誤陳述。

認可法定核數師的責任

我們的責任是根據我們的審核對此等綜合財務報表發表意見。我們是根據盧森堡金融業監管委員會(Commission de Surveillance du Secteur Financier)採納的國際審計準則進行審計工作。該等準則要求我們遵守道德規範，規定我們在籌劃及進行審核時，必須合理地確定綜合財務報表中並無重大的錯誤陳述。

審核涉及執执行程序以獲取綜合財務報表所載金額及披露資料的審核憑證。所選定的程序取決於認可法定核數師的判斷，包括評估由於欺詐或錯誤而導致綜合財務報表存有重大錯誤陳述的風險。在評估該等風險時，認可法定核數師考慮與該實體編製及公平呈列綜合財務報表相關的內部控制，以設計適當的審核程序，但並非為對實體的內部控制的效能發表意見。審核亦包括評價董事會所採用的會計政策的合適性及所作出的會計估計的合理性，以及評價綜合財務報表的整體呈列方式。

我們相信，我們所獲得的審核憑證可充足和適當地為我們的審核意見提供基礎。

認可法定核數師報告

意見

我們認為，上述綜合財務報表已根據國際會計準則理事會頒佈的國際財務報告準則真實及公平地反映新秀麗國際有限公司於2013年12月31日的綜合財務狀況及截至該日止年度的綜合財務表現及綜合現金流量。

有關其他法律及監管規定的報告

編製綜合管理層報告乃董事會的責任，且與綜合財務報表一致。

此致

13-15, Avenue de la Liberté
L-1931 Luxembourg
Samsonite International S.A.
新秀麗國際有限公司
列位股東 台照

盧森堡，2014年3月18日

KPMG Luxembourg S.à r.l.
Cabinet de révision agréé



Jean-Manuel Séris

綜合收益表

	附註	截至12月31日止年度	
		2013年	2012年
以千美元呈列，每股數據除外			
銷售淨額	6	2,037,812	1,771,726
銷售成本		<u>(949,475)</u>	<u>(820,721)</u>
毛利		1,088,337	951,005
分銷開支		(540,578)	(466,471)
營銷開支		(129,221)	(117,211)
一般及行政開支		(133,073)	(121,132)
其他開支		<u>(4,173)</u>	<u>(4,449)</u>
經營溢利		<u>281,292</u>	<u>241,742</u>
財務收入	23	852	1,187
財務費用	23	<u>(11,808)</u>	<u>(18,229)</u>
淨財務費用		<u>(10,956)</u>	<u>(17,042)</u>
除所得稅前溢利	24	270,336	224,700
所得稅開支	22	<u>(72,915)</u>	<u>(58,073)</u>
年內溢利		<u>197,421</u>	<u>166,627</u>
股權持有人應佔溢利		176,087	148,439
非控股權益應佔溢利		<u>21,334</u>	<u>18,188</u>
年內溢利		<u>197,421</u>	<u>166,627</u>
每股盈利			
每股基本及攤薄盈利(以每股美元呈列)	15	<u>0.125</u>	<u>0.105</u>

隨附附註構成綜合財務報表一部分。

綜合全面收益表

以千美元呈列	附註	截至12月31日止年度	
		2013年	2012年
年內溢利		197,421	166,627
其他全面收益(虧損)：			
永不會重新分類至損益之項目：			
確認過往未確認的定額福利計劃的遞延稅項	22	—	34,899
定額福利計劃的重新計量，扣除稅	17	4,511	(16,390)
		4,511	18,509
其後會或可能重新分類至損益之項目：			
現金流量對沖之公平值變動，扣除稅		(1,569)	(4,314)
境外業務外幣匯兌收益(虧損)		(9,880)	8,134
		(11,449)	3,820
其他全面收益(虧損)		(6,938)	22,329
全面收益總額		190,483	188,956
股權持有人應佔全面收益總額		173,213	169,982
非控股權益應佔全面收益總額		17,270	18,974
年內全面收益總額		190,483	188,956

隨附附註構成綜合財務報表一部分。

綜合財務狀況表

	附註	12月31日	
		2013年	2012年
以千美元呈列			
非流動資產			
物業、廠房及設備，淨額	8	155,347	135,824
商譽	9(a)	214,356	214,356
其他無形資產，淨額	9(b)	662,707	671,522
遞延稅項資產	22(d)	44,401	55,302
其他資產及應收款項	10(a)	22,722	22,793
非流動資產總額		1,099,533	1,099,797
流動資產			
存貨	11	298,377	277,516
應收賬款及其他應收款項，淨額	12	246,372	222,159
預付開支及其他資產	10(b)	65,262	62,293
現金及現金等價物	13	225,347	151,399
流動資產總額		835,358	713,367
資產總額		1,934,891	1,813,164
權益及負債			
權益：			
股本	14	14,071	14,071
儲備	14	1,178,685	1,037,522
股權持有人應佔權益總額		1,192,756	1,051,593
非控股權益	14	37,826	34,512
權益總額		1,230,582	1,086,105
非流動負債			
貸款及借款	16(a)	37	64
僱員福利	17	33,432	68,378
非控股權益認沽期權	14(f)	52,848	44,950
遞延稅項負債	22(d)	111,370	113,809
其他負債		4,879	6,319
非流動負債總額		202,566	233,520
流動負債			
貸款及借款	16(b)	13,640	32,234
僱員福利		54,437	49,977
應付賬款及其他應付款項	20	387,239	362,488
即期稅項負債	22	46,427	48,840
流動負債總額		501,743	493,539
負債總額		704,309	727,059
權益及負債總額		1,934,891	1,813,164
流動資產淨額		333,615	219,828
資產總額減流動負債		1,433,148	1,319,625

隨附附註構成綜合財務報表一部分。

綜合現金流量表

以千美元呈列	附註	截至12月31日止年度	
		2013年	2012年
經營活動之現金流量：			
年內溢利		197,421	166,627
作出調整以將溢利與經營活動所得現金淨額對賬：			
銷售及出售資產收益，淨額		(143)	(211)
折舊	8	36,821	31,770
無形資產攤銷	9	8,363	8,491
呆壞賬撥備		2,242	1,861
認沽期權公平值變動		6,312	8,908
定額退休金福利計劃的變動淨額	17	(27,813)	(17,260)
非現金股權費用	17	7,036	—
所得稅開支	22	72,915	58,073
		<u>303,154</u>	<u>258,259</u>
經營資產及負債變動 (撇除收購的影響)：			
應收賬款及其他應收款項		(31,575)	(32,747)
存貨		(24,663)	(20,671)
其他流動資產		(3,895)	4,727
應付賬款及其他應付款項		29,749	64,022
其他資產及負債，淨額		(17,486)	(13,510)
		<u>255,284</u>	<u>260,080</u>
經營活動所得現金			
已付利息		(1,791)	(2,945)
已付所得稅		(60,460)	(54,143)
		<u>193,033</u>	<u>202,992</u>
投資活動之現金流量：			
購買物業、廠房及設備	8	(57,239)	(37,941)
收購業務(扣除收購的現金)	7	—	(141,953)
其他所得款項		3,306	713
		<u>(53,933)</u>	<u>(179,181)</u>

綜合現金流量表（續）

以千美元呈列	附註	截至12月31日止年度	
		2013年	2012年
融資活動之現金流量：			
即期貸款及借款所得款項（付款），淨額	16	(18,793)	21,034
向股權持有人作出之現金分派	15	(37,500)	(30,000)
支付債務發行費用		—	(1,069)
已付非控股權益股息	26	(8,359)	(6,479)
融資活動所用之現金淨額		(64,652)	(16,514)
現金及現金等價物的增加淨額		74,448	7,297
現金及現金等價物，於1月1日		151,399	141,259
匯率變動對現金及現金等價物的影響		(500)	2,843
現金及現金等價物，於12月31日	13	225,347	151,399

隨附附註構成綜合財務報表一部分。

綜合財務報表附註

1. 背景

新秀麗國際有限公司(「本公司」，連同其綜合附屬公司統稱「本集團」)主要以新秀麗®、*American Tourister*®、*High Sierra*®及*Hartmann*®品牌以及其他自有及獲授權的品牌，於全球主要從事設計、製造、採購及分銷行李箱、商務包及電腦包、戶外包及休閒包以及旅遊配件。本集團通過各種批發分銷渠道、其公司經營的零售店及透過電子商貿銷售其產品。本集團行李箱的主要批發分銷客戶為百貨公司及專賣店、大型零售商、商品展銷室及倉儲式大商場。本集團於亞洲、歐洲、北美洲及拉丁美洲銷售其產品。

本公司的普通股於香港聯合交易所有限公司主板上市。本公司於2011年3月8日於盧森堡註冊成立為一間公眾有限責任公司，其註冊辦事處位於13-15 Avenue de la Liberté, L-1931, Luxembourg。

本集團的主要附屬公司詳情載於附註26。

2. 編製基準

(a) 遵例聲明

本綜合財務報表乃根據國際財務報告準則(「IFRS」)編製。該總稱包括由國際會計準則理事會(「IASB」)頒佈的所有國際會計準則(「IAS」)及相關詮釋。

直至2012年12月31日，本公司根據歐洲聯盟(「歐盟」)採納的IFRS編製綜合財務報表。於2013年10月30日，本公司自盧森堡司法部獲得三年授權，倘根據盧森堡法律及監管規定或歐盟採納的IFRS報告的年內權益及業績之年內權益及業績的對賬於本公司綜合財務報表中披露，綜合賬目將以IASB採納的IFRS編製，取代歐盟採納的IFRS。

根據歐盟採納的IFRS報告的年內權益及業績之年內權益及業績的對賬披露如下。

IASB已頒佈若干新訂及經修訂IFRS。就編製綜合財務報表而言，除截至2013年12月31日止會計期間未強制生效的任何新訂準則或詮釋外，於所呈列的所有期間本集團已採納所有此等新訂及經修訂IFRS。已頒佈但於截至2013年12月31日止會計期間尚未生效的經修訂及新訂會計準則及詮釋載於附註3(u)。

下文載列的會計政策(倘屬重大)已於綜合財務報表所呈列的所有期間貫徹應用。

於2014年3月18日，本綜合財務報表獲董事會授權刊發。

綜合財務報表附註

與歐盟採納 IFRS 的對賬

以千美元呈列	於12月31日	
	2013年	2012年
根據 IASB 頒佈的 IFRS 的權益	1,230,582	1,086,105
對賬項目		
無	—	—
根據歐盟採納的 IFRS 的權益	1,230,582	1,086,105
	2013年	2012年
根據 IASB 頒佈的 IFRS 的年內溢利	197,421	166,627
對賬項目		
無	—	—
根據歐盟採納的 IFRS 的年內溢利	197,421	166,627

於2012年12月31日，本公司根據IASB為於香港聯合交易所有限公司上市證券而頒佈的IFRS編製一份綜合財務報表及根據歐盟為盧森堡法律及監管規定而採納的IFRS編製另一份綜合財務報表。當時根據IASB頒佈的IFRS之下的權益與根據歐盟採納的IFRS之下的權益並無差異，又或根據IASB頒佈的IFRS之下的年內溢利與根據歐盟採納的IFRS之下的年內溢利並無差異。

如附註2(e)所述，IASB頒佈若干新訂及經修訂IFRS，會計政策有所變動。就編製截至2013年12月31日止年度的綜合財務資料而言，有數項新訂或經修訂IFRS於本報告期間生效。

IFRS第10號綜合財務報表、IFRS第11號聯合安排及IFRS第12號於其他實體的權益披露已獲歐盟批准及其有效應用日期自2014年1月1日或之後開始的年度生效，惟因歐盟允許於該日期前提前應用IFRS，將不會導致IASB頒佈的IFRS與歐盟採納的IFRS出現任何差異。採納此等準則並無對權益或年內溢利造成影響。

IFRS第13號公平值計量、IAS第1號財務報表的呈列—其他全面收益項目的呈列(2011年)的修訂及IAS第19號僱員福利(2011年)的修訂全部應用於自2013年1月1日或之後開始的年度，並根據IASB頒佈的IFRS及歐盟採納的IFRS。採納該等準則及修訂並無對權益或年內溢利造成影響。

IAS第34號的修訂並無對權益或年內溢利造成影響。

如附註3(u)所述，若干新準則、準則的修訂及詮釋尚未於截至2013年12月31日止年度生效及尚未應用於編製此等綜合財務報表。

IFRS第9號，金融工具尚未獲歐盟批准。

IAS第32號金融工具的修訂尚未獲歐盟批准。

綜合財務報表附註

(b) 計量基準

本綜合財務報表已按歷史成本基準編製，除下列綜合財務狀況表的重大項目按下述會計政策編製：

- 以公平值計量之衍生金融工具。
- 定額福利負債確認為計劃資產總淨額，加未確認的過往服務成本及未確認的精算虧損，減未確認的精算收益及定額福利債務的現值。

(c) 功能及呈列貨幣

本財務報表乃以本集團經營所在之主要經濟環境貨幣(功能貨幣)計量。本集團主要附屬公司的功能貨幣為該等附屬公司之主要經濟環境及主要業務程序的貨幣，包括(但不限於)美元、歐元、人民幣及印度盧比。

除另有所述者外，本綜合財務報表乃以本公司的功能及呈列貨幣美元(「美元」)呈列。

(d) 採用判斷、估計及假設

編製符合 IFRS 的綜合財務報表需要使用若干關鍵會計估計，亦須管理層在應用本集團會計政策時行使其判斷及作出影響於綜合財務報表日期的資產及負債呈報金額、或然資產及負債披露以及於報告期間收益及開支呈報金額的估計及假設。估計及相關假設乃根據過往經驗及相信在當時情況下屬合理的各個其他因素而作出，其結果構成就難以自其他途徑取得的資產及負債的賬面值作出判斷的基準。在不同的假設及條件下，實際結果可能會與此等估計不同。

此等估計及相關假設將會持續作出檢討。就會計估計作出的修訂將在此等估計的修訂期間(若修訂僅影響該期間)或修訂期間及未來期間(若修訂影響現時及未來期間)予以確認。

與應用對綜合財務報表已確認數額有最重大影響的會計政策時所作關鍵判斷有關的資料已載入以下附註：

- 附註3(n) — 收益確認
- 附註7 — 業務合併
- 附註8 — 物業、廠房及設備
- 附註9 — 商譽及其他無形資產

綜合財務報表附註

- 附註11 — 存貨
- 附註12 — 應收賬款及其他應收款項撥備
- 附註14 — 非控股權益
- 附註17(a) — 以股份支付
- 附註17(b) — 定額福利計劃下的責任
- 附註21 — 金融工具的公平值
- 附註22 — 所得稅

有關可能令綜合財務報表於下一個財政年度作出重大調整之假設及估計不明朗因素之資料已載入以下附註：

- 附註17(b) — 計劃資產及定額福利責任計量
- 附註19 — 或然負債
- 附註21 — 金融工具
- 附註22 — 稅務虧損動用

(e) 會計政策的變動

IASB已頒佈若干新訂及經修訂IFRS。就編製截至2013年12月31日止年度的綜合財務資料而言，有數項新訂或經修訂IFRS於本報告期間生效。

(i) IFRS第10號綜合財務報表

IFRS第10號引入單一控制模式以釐定應否綜合被投資者。採納本準則並無改變本集團就綜合附屬公司的現有結論。

(ii) IFRS第11號聯合安排

根據IFRS第11號，儘管聯合安排的法律架構仍為重要考慮因素，其將不再為釐定聯合安排類別的主要因素，因此其亦不再為其後入賬的主要因素。

- 本集團於聯合營運的權益(各訂約方擁有該安排的資產權利及承擔負債責任)將基於本集團於該等資產及負債的權益入賬。
- 本集團於合營企業的權益(各訂約方擁有該安排的淨資產權利)將以權益法入賬。

採納IFRS第11號並無對本集團財務報表有重大影響。

綜合財務報表附註

(iii) IFRS第12號於其他實體的權益披露

IFRS第12號就附屬公司、聯合安排、聯營公司及非綜合架構實體的披露規定整合及統一為單一IFRS。本集團已載入額外披露以符合此項準則的規定(見附註26)。

(iv) IFRS第13號公平值計量(2011年)

IFRS第13號提供計量公平值的指引的單一來源，並取代目前於IFRS分散採用的公平值計量指引。除有限數目的例外情況外，IFRS第13號於其他IFRS規定或准許公平值計量或披露時應用。其亦取代及擴大其他IFRS中有關公平值計量的披露規定，包括IFRS第7號，*金融工具：披露*。

根據IFRS第13號的過渡條文，本集團已提早應用新公平值計量指引，且並未就新披露提供任何可資比較資料。儘管上文所述，有關變動並無對本集團的資產及負債的計量造成重大影響。

(v) IAS第1號財務報表的呈列—其他全面收益項目的呈列(2011年)

IAS第1號的修訂導致本集團修訂綜合全面收益表中其他全面收益項目的呈列，以將絕不會被重新分類至損益的項目與未來有可能被重新分類至損益的項目分開呈列。可資比較資料亦已就此重新呈列。

採納IAS第1號的修訂並無對本集團已確認的資產、負債及全面收益造成影響。

(vi) IAS第19號僱員福利(2011年)

IAS第19號(2011年)導致本集團更改釐定與定額福利有關的收入或開支基準的會計政策。根據IAS第19號(2011年)，本集團透過將用於計量年度期間開始時定額福利責任的貼現率應用到年度期間開始時定額福利淨負債(資產)，以釐定期內定額福利淨負債(資產)的利息開支(收入)淨額，並計及期內因供款及福利付款而導致定額福利淨負債(資產)的任何變動。因此，現時定額福利淨負債(資產)的利息成本淨額包括：

- 定額福利責任的利息成本；
- 計劃資產的利息收入；及
- 資產上限影響的利息。

過往，本集團按長期預期回報率釐定計劃資產的利息收入。

綜合財務報表附註

(vii) 分部資料

IAS第34號的修訂闡明，僅於就一個特定可報告分部而計量的資產及負債總額乃定期向本集團主要經營決策者匯報，而該可報告分部的金額較上一份年度財務報表所披露者有重大變動時，本集團方須披露有關資產及負債總額計量。基於此修訂，本集團毋須納入分部資產或負債的額外披露。

3. 主要會計政策概要

本集團已於此等綜合財務報表所呈列的所有期間貫徹應用下文載列的會計政策(倘屬重大)。若干比較數字已按照本年度採納的呈列方式重新分類。概無變動影響本集團先前報告的綜合銷售淨額、毛利、經營溢利、所得稅開支、年內溢利、每股盈利、經營活動、投資活動或融資活動所得的現金淨額或財務狀況表。

(a) 綜合原則

(i) 附屬公司

附屬公司指本集團控制的實體。當本集團自參與實體營運而取得可變回報的風險或權利，並能藉著對實體的權力而影響該等回報時，則本集團控制該實體。

附屬公司的財務資料自控制開始當日起計入綜合財務報表，直至控制終止當日為止。所有公司間重大結餘及交易已於綜合入賬時對銷。

(ii) 非控股權益

非控股權益乃於綜合財務狀況表中在權益一項呈列，且獨立於本公司股權持有人應佔權益。於本集團業績內的非控股權益在綜合收益表及綜合全面收益表內以期內分配於非控股權益與本公司股權持有人的總溢利或虧損及全面收益總額方式呈列。

本集團於一間附屬公司的權益變動(並無導致失去控制權)列作權益交易，並對綜合權益中的控股及非控股權益數額作出調整，以反映有關權益的變動，惟概無對商譽作出任何調整及並無確認任何損益。

倘本集團失去一間附屬公司的控制權，將列作出售其於該附屬公司的全部權益，因此產生的收益或虧損於損益中確認。於失去控制權當日仍保留於前附屬公司的任何權益乃按公平值確認，而該款項將被視為初始確認金融資產的公平值。

綜合財務報表附註

(iii) 業務合併

業務合併於收購日期用收購法入賬，收購日期為本集團取得控制權日期。在評估控制權時，本集團考慮實質潛在投票權。

本集團計量收購日期的商譽為所轉讓代價的公平值、於被收購方任何非控股權益的金額及本集團過往於被收購方持有的股本權益的公平值的總額超出本集團於被收購方於收購日期計量的可識別資產及負債的公平值淨值的權益。倘公平值淨值超出所轉讓代價，則超出金額即時於損益確認為議價購買的收益。

所轉讓代價並不包括與處理預先存在關係有關的款項。該等款項一般於損益中確認。

本集團就業務合併產生的交易成本(與發行債券或股本證券有關的交易成本除外)於產生時列作開支。

任何應付或然代價於收購日期按公平值計量。倘或然代價分類為權益，則不會重新計量，而結算乃於權益中入賬。否則，或然代價公平值的其後變動於損益中確認。

以股份支付的獎勵(「替代獎勵」)須轉換為被收購方的僱員就過往服務獲得的獎勵(「被收購方獎勵」)時，則收購方替代獎勵的全部或部分金額計入計量業務合併的轉讓代價中。此釐定乃將替代獎勵的市場基準價值與被收購方獎勵的市場基準價值進行比較，並根據替代獎勵與過往及／或未來服務的相關程度而釐定。

(b) 外幣換算及匯兌風險

(i) 外幣交易

外幣交易按交易日的現行匯率換算。於報告日，以外幣計值的貨幣資產及負債均按當日的匯率重新換算為功能貨幣。除重新換算合資格現金流量對沖產生的差額(於其他全面收益確認)外，重新換算產生的外幣差額於損益中確認。貨幣項目的外幣損益指功能貨幣期初的攤銷成本(就期內的實際利息及付款調整後)與按報告期末匯率換算的外幣攤銷成本之間的差額。按公平值計量並以外幣計值的非貨幣資產與負債，按釐定公平值日期的匯率重新換算為功能貨幣。以外幣的過往成本計量的非貨幣項目按交易日的匯率換算。

綜合財務報表附註

(ii) 境外業務

本集團海外附屬公司的資產及負債按期末匯率換算為美元。以外幣計值的股本賬目按歷史匯率換算為美元。收入及開支賬目按每月平均匯率換算。按各種匯率換算產生的匯兌損益淨額計為其他全面收益的一部分，以權益累計並劃分為非控股權益(如適用)。

(c) 分部報告

營運分部是本集團賺取收益及產生開支(包括與本集團任何其他部分交易有關的收益及開支)的商業活動的組成部分。可提供具體財務資料的所有營運分部的經營業績被本集團管理層定期審閱並用作決定如何就分部調配資源及評估分部的成效。

本集團的分部報告乃根據地理位置，表示如何管理本集團的業務及評估其經營業績。本集團的業務按如下方式管理：(i)「亞洲」；(ii)「歐洲」；(iii)「北美洲」；(iv)「拉丁美洲」，及(v)「企業」，相關資料載於附註6。

向管理層呈報的分部業績包括直接應屬於一個分部的項目及按合理基準可分配的項目。未分配的項目主要包括企業資產、總公司開支、所得稅資產及負債以及本集團擁有的品牌授權的獲授權活動。

分部資本開支是指收購物業、廠房及設備期間產生的費用總額。

(d) 物業、廠房及設備

物業、廠房及設備項目按成本減累計折舊及累計減值虧損計量。成本包括收購資產直接應佔的開支。融資租賃項下的資產以未來最低租賃付款的現值列賬。延長資產年期的改善項目被資本化。保養及維修成本於產生時支銷。

倘物業、廠房及設備項目部分的可使用年期不同，則會以獨立項目(主要部分)列賬。

物業、廠房及設備項目的報廢或出售所產生的收益及虧損，透過比較出售物業、廠房及設備的所得款項與其賬面值釐定，並於報廢或出售當日於損益中確認。

綜合財務報表附註

以直線法於資產的估計可使用年期或租賃期作出的折舊及攤銷(如適用)如下：

樓宇	20至30年
機器、設備及其他	3至10年
租賃房屋裝修	以可使用年期或租賃期中較短者計算

折舊法、可使用年期及剩餘價值每年進行審核並作出適當調整。本集團擁有永久業權的土地不會折舊。

本集團將購買軟件費用及配置、安裝及測試軟件的費用資本化，並將此等費用計入綜合財務狀況表中機器、設備及其他。軟件評估及估計、流程再造、數據轉換、培訓、保養及正在進行的軟件支援費用予以支銷。

(e) 商譽及其他無形資產

(i) 商譽

收購附屬公司所產生的商譽計入無形資產。有關初始確認時計量商譽的資料，見附註3(a)(iii)。繼初始確認後，商譽按成本減累計減值虧損列賬。業務合併產生的商譽按預期從合併協同效應中獲益的情況分配至各現金產生單位，或現金產生單位組別，並每年接受減值測試(見附註9)。

(ii) 無形資產(商譽除外)

無形資產包括商名、客戶關係、專利及租賃權。已確認的無形資產並非於內部產生。

商名被視為擁有無限年期的無形資產，以成本減累計減值虧損計量及不會被攤銷，但至少每年或倘有事件或情況表明資產或會減值時更頻密地接受減值測試。*新秀麗*[®]、*American Tourister*[®]、*High Sierra*[®]及*Hartmann*[®]是本集團重要的商名。預期與此等商名有關的經濟利益將會無限期延續。本集團每年審核商名是否擁有無限年期，以釐定是否存在事件及情況繼續支持該資產的無限期可使用年期評估。倘若非上述者，可使用年期評估從無限期變為有限期的變動於變動日期及根據下文載列有限年期的無形資產攤銷政策前瞻性入賬。

綜合財務報表附註

有限年期的無形資產予以攤銷，並以成本減累計攤銷及累計減值虧損計量。攤銷開支按直線法自可使用日期於估計可使用年期於損益中確認，因為此乃最貼近反映資產中的未來經濟利益的預期消耗模式。估計可使用年期如下：

客戶關係	10至20年
租賃權	3至6年
專利	1至10年

有限年期的無形資產須於發生事件或情況變動顯示資產賬面值可能無法收回時進行減值審核。無形資產的估計可使用年期每年進行審核並適當作出調整。

(f) 減值

(i) 金融資產(包括應收賬款及其他應收款項)

並非按公平值計入損益的金融資產於各報告日進行評估，以釐定是否有客觀證據顯示其已減值。倘客觀證據顯示資產於初始確認後發生虧損事件，而該虧損事件對該資產估計未來現金流量的負面影響能可靠地估計，則金融資產已減值。應收款項內的撥備賬用於記錄減值虧損，除非本集團認為收回的可能性極小，則其減值虧損直接用於撇銷金融資產。

顯示金融資產出現減值的客觀證據可包括：債務人違約或拖欠債務、根據本集團原來不會考慮的條款進行的應付本集團款項重組、或有跡象顯示債務人或發行人將面臨破產。

本集團按個別資產及總體層面考慮應收款項的減值證據。所有個別重大應收款項將進行個別減值評估。所有並無出現個別減值的個別重大應收款項將共同就任何已發生但尚未識別的減值進行評估。

於評估集體減值時，本集團利用歷史趨勢，並根據管理層判斷目前經濟及信貸狀況所導致的實際虧損是否有可能較歷史趨勢所示為高或低作出調整。過往期間已確認的減值虧損於各報告日就該虧損是否有任何跡象顯示已減少或不再存在進行評估。倘用以釐定可收回金額的估計出現變動，則會撥回減值虧損。

綜合財務報表附註

(ii) 非金融資產

本集團於各報告日對非金融資產(存貨及遞延稅項資產除外)的賬面值進行審閱，以釐定是否有任何減值跡象。倘存有任何該等跡象，則對該資產的可收回金額進行估計。就該等已獲分配商譽的現金產生單位或現金產生單位組別及無限期可使用年期的無形資產而言，可收回金額於各年同一時間進行估計。

某項資產或現金產生單位的可收回金額為其使用價值及其公平值減銷售成本兩者的較高者。在評估使用價值時，估計未來現金流量以可反映貨幣時間價值的現行市場評估及該資產的特定風險的適當貼現率貼現至其現值。就減值測試而言，不能獨立進行測試的資產將分為可從持續使用中產生大致上獨立於其他資產或資產組別現金流入的現金流入的最小資產組別(「現金產生單位」)。就商譽減值測試而言，業務合併所收購的商譽會分配至預期可從合併協同效益中獲益的現金產生單位組別。該分配須經未合併的營運分部上限測試並且反映用於商譽的資產或現金產生單位的內部報告監察的最低水平。

本集團的公司資產並無產生個別現金流入。倘有跡象顯示公司資產可能減值，則可收回金額就公司資產所屬的現金產生單位而釐定。

倘資產或其現金產生單位的賬面值超過其估計可收回金額，則確認減值虧損。減值虧損於損益中確認。就現金產生單位而確認的減值虧損會獲先行分配，用以減少分配至單位組別的任何商譽的賬面值，然後按比例用以減少單位(單位組別)中其他資產的賬面值。

倘用於釐定可收回金額的估計有所改變，則於商譽中確認的減值虧損於隨後期間不予撥回。就其他資產而言，過往期間已確認的減值虧損於各報告日就該虧損是否有任何跡象顯示已減少或不再存在進行評估。倘用以釐定可收回金額的估計出現變動，則會撥回減值虧損。減值虧損僅於資產賬面值並無超出(倘無確認減值虧損時)所釐定的賬面值(扣除折舊或攤銷)時予以撥回。

(g) 存貨

存貨乃按成本值或可變現淨值兩者中的較低者計量。成本按加權平均法計算。存貨成本包括購買存貨產生的開支、生產成本及將存貨運送至目前地點及變成現狀所產生的其他費用。就已製成的存貨及在製品而言，成本包括根據日常經營產能而適當分佔的生產開支。成本亦可能包括任何由外幣購置存貨的合資格現金流量對沖而由其他全面收益轉撥的損益。可變現淨值乃為日常業務過程中的估計售價減去估計完成成本及銷售成本。

綜合財務報表附註

當出售存貨時，該等存貨的賬面值會在有關收益獲確認的期間確認為開支。存貨數額撇減至可變現淨值及存貨的所有虧損，均在出現撇減或虧損的期間內確認為開支。任何存貨撇減撥回的數額，均在出現撥回的期間內確認為已列作開支的存貨數額扣除。

(h) 現金及現金等價物

現金及現金等價物包括銀行現金、銀行活期存款以及購入時到期日少於三個月，且隨時可轉換為已知數額現金及價值變動風險不重大的其他短期高流動性投資。

(i) 應付賬款及其他應付款項

應付賬款及其他應付款項按公平值初始確認。應付賬款及其他應付款項其後以實際利率法按攤銷成本計量。

(j) 計息借款

計息借款按公平值減應佔交易成本初始確認。初始確認後，計息借款按攤銷成本列賬，而初始確認數額與贖回價值的任何差額，與任何利息及應付費用按實際利率法於借款期內在損益中確認。

(k) 金融工具

(i) 非衍生金融資產及負債

本集團於其產生之日初始確認應收款項及按金。

當金融資產的現金流量的合約權利經已到期或其轉讓一項交易中收取來自金融資產的現金流量的合約權利(實質上已轉讓該金融資產所有權的所有風險及回報)時，本集團會終止確認該金融資產。本集團於已轉讓金融資產中增設或保留的任何權益確認為一項獨立資產或負債。

當本集團有法定權利抵銷有關金額並擬以淨額基準結算或同時變現資產與清償負債時，金融資產及負債方會被抵銷並在綜合財務狀況表內以淨額呈列。

應收款項為於活躍市場未報價的固定或可確定付款的非衍生金融資產。初始確認後，應收款項以成本減任何減值虧損計量。應收款項包括應收賬款及其他應收款項。

本集團已發行的債券工具於其產生之日初始確認。當本集團的合約義務獲免除、取消或終止時，本集團終止確認該金融負債。

綜合財務報表附註

本集團有下列非衍生金融負債：貸款及借款以及應付賬款及其他應付款項。貸款及借款以及應付賬款及其他應付款項均按公平值加任何直接應佔交易成本初始確認。初始確認後，貸款及借款使用實際利率法以攤銷成本入賬。

(ii) 衍生金融工具

本集團持有衍生金融工具以對沖本集團若干外幣風險。倘主合約及嵌入式衍生工具的經濟特徵及風險並無密切關係，與嵌入式衍生工具的條款相同的另一工具符合衍生工具的定義，且合併工具並非按公平值計入損益計量，則嵌入式衍生工具與主合約分開並單獨入賬。就指定對沖關係的衍生工具而言，公平值變動透過損益在對沖項目應佔對沖風險的公平值變動抵銷，或於直接計入權益(虧損)的對沖儲備中確認，直至對沖項目於損益中確認為止及此時，有關對沖損益從權益(虧損)中移除並用於抵銷對沖項目價值的變動。

除與非控股權益持有人的協議外，於呈列期間概無衍生工具嵌入主合約。本集團有若干根據IAS第32號金融工具：呈列而於綜合財務狀況表被分類為金融負債的認沽期權協議，此乃由於本集團有潛在義務於未來以現金償還期權。已初始確認的金額為可贖回非控股權益的公平值，其隨後於各報告日基於貼現至報告日的市盈率重新計量。就於2008年1月1日採納IFRS第3號業務合併前訂立的協議而言，隨後的負債變動於損益中確認。就於2008年1月1日後訂立的協議而言，隨後的負債變動透過權益確認。

衍生工具按公平值初始確認，而任何應佔交易成本於產生時在損益中確認。初始確認後，衍生工具按公平值計量，而其中的變動如下文所述般入賬。

本集團定期簽訂衍生合約，衍生合約指定為預測交易對沖或收到或支付有關已確認資產或負債現金流量的可變性對沖(現金流量對沖)。就所有對沖關係而言，本集團會正式記錄對沖關係及其風險管理目標以及進行對沖的策略、對沖工具、對沖項目、所對沖的風險性質、如何從前瞻性及追溯性方面評估對沖工具在抵銷對沖風險方面的效力以及描述衡量無效性的方法。本集團亦於對沖初期及期間正式評估對沖交易所使用的衍生工具，透過釐定各對沖的實際效果是否在80%至125%之間，從而有效抵銷對沖項目的現金流量。就指定及合資格作為現金流量對沖的衍生工具而言，衍生工具損益的有效部分記錄為其他全面收益的一部分，並於同期或對沖交易影響損益期間重新歸類為損益。來自對沖無效部分的衍生工具的損益不包括於對沖效果的評估，並於當前損益中確認。

綜合財務報表附註

當本集團釐定衍生工具不再有效抵銷對沖項目的現金流量、衍生工具屆滿或出售、終止、或獲行使，或因預測交易將不可能發生或管理層認為不再適宜將衍生工具指定為對沖工具導致衍生工具不再指定為對沖工具時，本集團則停止前瞻性對沖會計。

當衍生金融工具並非持作交易，且亦非指定及合資格作為對沖關係，所有公平值的變動即時透過損益確認。

(iii) 股本

普通股分類為權益。發行普通股直接產生的累計成本(扣除任何稅務影響)確認為權益的扣減。

(I) 僱員福利

(i) 定額供款計劃

定額供款計劃為一項退休後僱員福利計劃，根據該計劃，實體須向一個單獨的實體作出固定金額的供款，無須承擔任何法定或推定責任支付其他款項。定額供款退休計劃的供款責任於僱員提供服務期間在損益確認為僱員福利開支。

(ii) 定額福利計劃

定額福利計劃為一項不同於定額供款計劃的退休後僱員福利計劃。本集團有關定額福利退休計劃的負債淨額，透過估計本期間和過往期間僱員提供服務而賺取回報的未來福利金額按各個計劃分別計算，該福利已貼現以釐定其現值。任何未確認的過往服務成本及任何計劃資產的公平值均獲扣除。貼現率乃根據高等級債券收益率曲線，根據該曲線，福利隨著曲線以到期收益率反映及貼現。貼現率於當時釐定為產生同等現值的單一比率。當計算為本集團產生利益，確認的資產局限於任何未確認的過往服務成本及來自該計劃或該計劃未來供款的減少以任何未來退款形式提供的經濟利益的現值。為了計算經濟利益的現值，用於本集團任何計劃的任何最低資金要求已考慮在內。倘經濟效益可於計劃年期或清償計劃負債時實現，則被視為可供本集團動用。

本集團於其他全面收益中確認有關定額福利計劃產生的所有精算損益的重新計量，且該等金額其後不能重新分類至損益。精算估值於每個財政年末取得。

綜合財務報表附註

(iii) 其他長期僱員福利

本集團除退休計劃以外的長期僱員福利負債淨額為僱員於本期間和過往期間就所提供服務而賺取作為回報的未來福利金額，該福利已貼現以釐定其現值並且任何相關資產的公平值已扣除。貼現率乃根據高等級債券收益率曲線，根據該曲線，福利隨著曲線以即期收益率反映及貼現。貼現率於當時釐定為產生同等現值的單一比率。任何精算損益於其產生期間於損益中確認。精算估值於每個財政年末取得。

(iv) 離職福利

離職福利為因實體決定於僱員正常退休日期前終止其僱傭合約或僱員決定終止僱傭合約以接受所獲提供的福利而終止僱員的僱傭合約所提供的僱員福利。

(v) 短期僱員福利

短期僱員福利責任按不貼現基準計量，並於提供有關服務時列為開支。倘本集團因僱員過往提供的服務而有現時法定或推定責任支付該款項，且該責任能可靠估計，則就預期根據短期現金花紅計劃將支付的金額確認為負債。

(vi) 以股份支付

授予僱員以股權結算以股份支付的獎勵，於僱員無條件地獲得獎勵的期間以授出日的公平值確認為僱員開支，權益亦相應增加。確認為開支的金額會作出調整，以反映預期符合相關服務和非市場績效條件的獎勵數目。最終確認為開支的數額則按歸屬日符合相關服務和非市場績效條件的獎勵數目計算。就附設市場績效條件或不附設歸屬條件的以股權結算以股份支付的獎勵而言，以股份支付的授出日期公平值會反映有關條件計量，並無調整預期及實際結果之間的差額。

(m) 所得稅

所得稅開支包括本期及遞延稅項。本期稅項及遞延稅項於損益確認，惟倘其與業務合併及直接於權益或其他全面收益中確認的項目有關則除外。

本期稅項指預期年內就應課稅收入或虧損應繳納或應收的稅項，按於報告日已頒佈或實質上已頒佈的稅率計算，並根據過往年度的應繳稅項作調整。

綜合財務報表附註

遞延稅項乃就資產及負債在財務報告賬面值與計稅金額之間的暫時差異而確認。以下暫時差異不會確認遞延稅項：不屬於業務合併且對會計或應課稅溢利或虧損均無影響的交易所涉資產或負債的初始確認、有關於附屬公司的投資且不太可能在可預見將來撥回的差異。此外，就初始確認商譽所產生的應課稅暫時差額不予確認遞延稅項。遞延稅項按根據報告日已頒佈或實質上已頒佈法律預期暫時差異於撥回時所適用的稅率計算。倘有法定權利允許當期稅項負債與資產互相抵銷，且有關稅項資產與負債與同一稅務機關對同一應課稅實體所徵收的所得稅項有關，或不同稅項實體擬以淨額結算當期稅項負債及資產或同時變現其稅項資產及負債，則會抵銷遞延稅項資產及負債。

僅在可能有未來應課稅溢利可用以抵銷未動用稅項虧損、稅項抵免及可抵扣暫時差異的情況下才會確認遞延稅項資產。遞延稅項資產會於每個報告日審閱，倘有關稅務利益不再可能變現則予扣減。

(n) 收益確認

批發產品銷售的收益當(i)存在以固定或可釐定價格的銷售安排的證據(通常是以銷售訂單的形式)，(ii)能合理的確定可收取金額，及(iii)權利轉讓給客戶時予以確認。於產品銷售確認時，作出預計減價津貼、擔保、退貨及折扣的撥備。除了在若干亞洲國家於交貨給客戶時轉讓擁有權外，船務條款絕大多數為起運點交貨價(擁有權於本集團的裝運地點轉讓給客戶)。於所有情況下，銷售於擁有權轉讓給客戶時確認。零售銷售的收益於售予消費者的銷售點確認。收益不包括已徵收的銷售稅。

收益乃按已收或應收代價的公平值計量。倘經濟利益有可能流入本集團，而收益及成本(如適用)能夠可靠的計算時，收益便會於損益中確認。

本集團將其品牌名稱授權予若干的第三方。隨附的綜合收益表內的銷售淨額包括根據與第三方的授權協議賺取的專利費，據此，收益於第三方銷售本集團品牌的產品時收取及確認。

(o) 銷售成本、分銷、市場推廣及一般及行政開支

本集團的銷售成本包括直接產品購置及生產成本、關稅、進貨運費、銷貨運費、收貨、檢查、內部轉移成本、折舊及採購及生產開支等各種成本。存貨減值及該等減值撥回於其產生期間計入銷售成本。

分銷開支主要包括租金、僱員福利、客戶貨運費、折舊、攤銷、倉儲成本及其他銷售成本。

綜合財務報表附註

市場推廣開支包括廣告及促銷活動。製作媒體廣告的成本遞延至相關廣告首次出現在出版物或電視媒體上為止，此時該等成本列為開支。所有其他廣告成本於產生時列為開支。與能為本集團帶來可識別廣告收益的客戶贊助活動有關的合作廣告成本至少相等於廣告撥備金額，於確認相關收益時於市場推廣開支累計支銷。本集團不時提供各種獎勵安排，比如現金或付款折扣、回扣或免費產品。所有該等獎勵安排於產生時累計並減少報告收益。

一般及行政開支包括管理薪金及福利、信息技術成本及與管理功能相關的其他成本。

(p) 財務收入及費用

財務收入由投資資金利息收入及於損益中確認的對沖工具收益組成。利息收入按實際利率法於損益累積期間確認。

財務費用包括借款的利息開支、沖抵撥備折讓、與本集團擁有大部分權益的附屬公司有關的認沽期權的公平值變動及於損益中確認的對沖工具的虧損。外匯盈虧按淨值列報。

與發行債務工具有關所產生的成本於綜合財務狀況表中計入相關金融負債的初期計量內。該等成本於有關債務責任期內按實際利率法攤銷為財務費用。

(q) 每股盈利

本集團為其普通股呈列每股基本及攤薄盈利(「每股盈利」)的數據。每股基本盈利是按本公司普通股股東應佔損益除以該期間發行在外的普通股的加權平均數，並就本集團持有股份作調整。每股攤薄盈利是就所有潛在攤薄普通股的影響，包括授予僱員的購股權(如適用)調整普通股股東應佔損益及發行在外的普通股的加權平均數而計算，並就本集團持有股份作調整。

(r) 租賃

倘本集團決定於協定期限內將一項特定或多項資產使用權出讓以換取一筆或一連串付款的安排，包括一項交易或連串交易的該項安排則屬於或包括一項租賃。該項決定乃基於實際安排的評估作出，而不論該項安排是否擁有租賃的法律形式。

擁有權所附帶的絕大部分風險及回報屬本集團所有的租賃乃分類為融資租賃。於初始確認後，租賃資產按相等於其公平值及最低租賃付款的現值的較低者的數額計量。於初始確認後，資產根據適用於該資產的會計政策入賬。其他租賃為經營租賃且租賃資產不會於本集團綜合財務狀況表確認。

綜合財務報表附註

本集團租賃零售商店、分銷中心及辦公設備。初步租賃期介乎一至二十年。大部分租賃訂明每月固定最低租金或基於超出規定數額的銷售額的或然租金，並且一般要求本集團支付房地產稅、保險、共同區域維護成本及其他佔用成本。本集團按直線基準於包括預定及特定最低租金上調的租賃的基本租期內確認其租賃開支。直線租金款項及根據租賃應付的款項之間的任何差額於綜合財務狀況表列入其他負債。或然租金付款於產生時列作開支。

根據融資租賃作出的最低租賃付款乃於融資開支及扣減尚未償還負債中分攤。融資開支分配至租賃期內各期間以得出負債餘下結餘的定期固定利率。

(s) 撥備及或然負債

倘本集團須就已發生的事件承擔法律或推定責任，可能須就清償責任而導致經濟利益外流，並可作出可靠估計時，則會就未能確定時間或數額的其他負債計提撥備。倘貨幣的時間價值重大，則按預計清償責任所需開支的現值計列撥備。

倘經濟利益外流的可能性不大，或無法對有關數額作出可靠估計，即將有關責任披露為或然負債，但經濟利益外流的可能性極低則除外。倘責任須視乎某宗或多宗未來事件發生與否才能確定是否存在，亦會披露該責任為或然負債，但經濟利益外流的可能性極低則除外。

(t) 關連方

(i) 一名人士擁有下列情況，則該名人士或該名人士家族的近親與本集團有關連：

- (1) 對本集團有控制權或聯合控制權；
- (2) 對本集團有重大影響力；或
- (3) 為本集團主要管理人員的成員。

(ii) 倘符合下列任何條件，即實體與本集團有關連：

- (1) 該實體與本集團屬同一集團的成員公司(即各母公司、附屬公司及同系附屬公司互相有關連)；
- (2) 一間實體為另一實體的聯營公司或合營企業(或另一實體為成員公司的集團旗下成員公司的聯營公司或合營企業)；
- (3) 兩間實體均為同一第三方的合營企業；
- (4) 一間實體為第三方實體的合營企業，而另一實體為該第三方實體的聯營公司；

綜合財務報表附註

- (5) 該實體為本集團或與本集團有關連的實體就僱員利益設立的退休後福利計劃；
- (6) 該實體受(i)所界定人士控制或共同控制；或
- (7) 於(i)(1)所界定人士對該實體有重大影響力或屬該實體(或該實體的母公司)主要管理人員的成員。

一名人士家族的近親為預期可影響該名人士與實體的交易的家族成員或受該名人士影響的家族成員。

(u) 新準則及詮釋

截至2013年12月31日止年度，若干新準則、準則修訂及詮釋尚未生效，且編製該等綜合財務報表時並未應用。

IFRS 第9號金融工具，預期將影響金融資產及金融負債的分類及計量。此準則不會於2017年1月1日前生效。本集團尚未釐定於採納此準則後對其財務報表的影響程度。

IAS第32號，金融工具：呈列的應用已修訂以處理若干與抵銷金融資產及金融負債的標準有關的差異。此準則於2014年1月1日生效。採納此準則不會對本集團構成重大影響。

4. 公平值的釐定

本集團多項會計政策及披露均須釐定金融及非金融資產及負債的公平值。用作計量及／或披露的公平值乃根據以下方法釐定。有關釐定公平值時所作假設的其他資料(如適用)在相關資產或負債的附註披露。

(a) 應收賬款及其他應收款項

應收賬款及其他應收款項的公平值乃按報告日期的市場利率折現至未來現金流量現值估算。此公平值乃為披露而釐定且通常接近賬面值。

(b) 衍生工具

遠期外匯合約的公平值乃根據彼等上市市場的價格釐定。倘無上市市場的價格，則透過採用無風險利率(以政府債券為基準)折現合約剩餘年期的合約期貨價格與現時期貨價格的差額而估計公平值。

認購期權被視為衍生金融資產並按公平值記錄。

公平值預計反映了本集團及對手的信貸風險。

綜合財務報表附註

(c) 非衍生金融負債

為進行披露而釐定的公平值按報告日期的市場利率將未來本金及利息現金流量折現至現值計算。

可贖回非控股權益

本集團已訂立包括認沽及認購期權安排的協議，於若干預定日期以公平值收購若干擁有多數股份的附屬公司的非控股權益。根據此等協議，本集團擁有收購由非控股權益持有人擁有的剩餘股份的認購期權，且此等非控股權益持有人擁有向本集團出售彼等於此等附屬公司的所有權的認沽期權。此外，如發生終止相關協議的情況，本集團有權買斷此等非控股權益。因非控股權益不包括合約到期日，合約到期時間列表(附註21)不包括購回非控股權益的金額。

根據IAS第32號，因本集團有潛在義務於未來以現金償還期權，認沽期權協議被劃分為綜合財務狀況表中的金融負債。已初始確認金額為可贖回非控股權益於各報告日的公平值，並隨後基於貼現至報告日的市盈率於各報告日重新計量。就於2008年1月1日採納 IFRS 第3號前訂立的協議而言，隨後的負債變動於損益中確認。就於2008年1月1日之後訂立的協議而言，隨後的負債變動透過股權確認。

(d) 無形資產

商名的公平值乃基於估價的權利金節省法而釐定。租賃權益的公平值以收益法釐定。客戶關係的公平值以合併收益法及多期超額盈餘法釐定，其中所涉資產的估值已扣除所有其他提供相關現金流量貢獻資產的合理回報。

5. 財務風險管理概覽

本集團因使用金融工具而面對下列風險：

- 信貸風險
- 流動資金風險
- 市場風險

綜合財務報表附註

本附註呈列本集團面臨上述各種風險的資料、本集團計量及管理風險的目標、政策及程序以及本集團的資本管理。進一步量化披露載於本綜合財務報表附註各部分。

(a) 風險管理架構

本公司的董事會（「董事會」）全權負責制訂並監督本集團的風險管理架構。本集團的風險管理政策乃為確定和分析本集團所面對的風險，設定適合的風險限制和監控，並監控風險在限制以內，亦會基於市場狀況及本集團業務的轉變定期檢討風險管理政策及制度。本集團通過培訓及訂立管理標準和程序，形成有秩序而積極的監控環境，讓全體僱員清楚本身的職務及職責。

(b) 信貸風險

倘客戶或金融工具交易對手未能履行其合約責任，則信貸風險為本集團出現財務虧損的風險，此風險主要因本集團應收客戶款項所致。最高信貸風險限於綜合財務報表呈列的金融資產的賬面值。

應收賬款及其他應收款項

本集團面對的信貸風險主要受各客戶的個別特性所影響。然而，管理層亦考慮本集團客戶基礎的人口統計，包括該行業及客戶營運的國家的違約風險，此等因素可能會對信貸風險產生影響。並無單一客戶佔本集團呈列期間的銷售額或於報告日的應收賬款的5%以上。按地理位置來說，本集團並無集中信貸風險。

本集團已制定信貸政策，於本集團提供標準付款以及交付條款及條件前個別分析各新客戶的信譽。

於監察客戶信貸風險時，將根據客戶的信貸特點將彼等分組，包括賬齡組合，及過往存在的財務困難。應收賬款及其他應收款項主要與本集團的批發客戶有關。等級為「高風險」的客戶將暫緩被提供信貸及由本集團監察，及未來對其的銷售需經過准許。

(c) 流動資金風險

流動資金風險為本集團將難以履行與金融負債有關的責任的風險。

本集團主要流動資金來源為經營活動、投資現金、可用信貸額度所產生的現金流量（附註16(b)）及（須經股東批准）其發行額外股份的能力。本集團相信其現有現金及估計現金流量連同目前營運資本將足夠應付本集團最少未來十二個月的營運及資本要求。

綜合財務報表附註

(d) 市場風險

市場風險為市場價格的變動風險，如影響本集團的收入或其持有金融工具價值的匯率、利率及股權價格。市場風險管理的目標為管理及控制市場風險程度於可接受參數之內，同時優化回報。

為管理市場風險，本集團定期購買及出售如就對沖訂立的遠期購買合約的金融衍生工具。

(i) 貨幣風險

本集團面臨購買及借款產生的貨幣風險，而該等買賣及借款乃以本集團附屬公司各自功能貨幣以外貨幣計值。

本集團定期使用遠期匯率合約對沖其附屬公司各自以功能性貨幣以外貨幣計值的產品採購面臨的貨幣風險。遠期匯率合約通常於一年內到期。

借款利息通常按借款所在地貨幣計值。借款通常以符合借款實體的相關營運產生的現金流量的貨幣計值。

(ii) 利率風險

本集團監察其就浮息債務工具面對的借款利率變動。儘管本集團目前尚無任何利率對沖工具，但其可不時訂立利率掉期合約以管理利率風險。

(iii) 其他市場價格風險

股本價格風險源自持作向用以計量定期淨退休金的本集團定額福利退休金計劃供款責任的可供出售股本證券。經扣除退休金計劃資產的退休金計劃負債呈列於本集團綜合財務狀況表。本集團的投資策略包括減低風險計劃，利用負債對沖資產抵銷本集團定額福利退休金計劃責任的變動。本集團委聘專業退休金計劃資產經理協助進行此過程。

(iv) 其他退休金及退休後承擔

估計退休金承擔(於計量日前，不考慮未來補償程度，僱員服務及補償程度應佔福利的精算現值)超過本集團退休金計劃資產的公平值，主要取決於過往年度股本市場的表現。未來市場狀況及利率變動可對我們的退休金計劃及未來最低要求供款水平產生重大影響。

綜合財務報表附註

(e) 資本管理

本集團資本管理政策的主要目標為保持其持續經營能力，向股東提供回報，為資本開支、一般營運開支及營運資本需要提供資金及支付債務。現金的主要來源為本集團產品銷售產生的收益。本集團預期自其營運所在的大多數國家的營運產生足夠的現金流量且將擁有足夠的可用現金及有能力籌組信貸融資以提供資金應付營運資本及融資需要。

本集團的資本需求主要透過現金及現金等價物(附註13)、應收賬款及其他應收款項(附註12)、存貨(附註11)、物業、廠房及設備(附註8)、應付賬款及其他應付款項(附註20)、貸款及借款(附註16)管理。

6. 分部報告

(a) 營運分部

除企業分部外，主要按本集團經營責任劃分的地域位置分界管理業務及評估經營業績，如下文所述：

- 亞洲 — 包括於南亞(印度及中東)、中國、新加坡、南韓、台灣、馬來西亞、日本、香港、泰國、印度尼西亞、菲律賓及澳大利亞的營運；
- 歐洲 — 包括於歐洲國家及南非的營運；
- 北美洲 — 包括於美國及加拿大的營運；
- 拉丁美洲 — 包括於智利、墨西哥、阿根廷、巴西、哥倫比亞、巴拿馬、秘魯及烏拉圭的營運；及
- 企業 — 主要包括本集團所擁有品牌名稱的若干授權活動及企業總部開銷。

與各可報告分部業績有關的資料載於下表。表現乃根據包含於內部管理報告的分部營運溢利或虧損計量。由於管理層相信該等資料與本集團分部業績評估最相關，因此分部營運溢利或虧損被用於計量表現。

綜合財務報表附註

於2013年12月31日及截至該日止年度的分部資料如下：

以千美元呈列	亞洲	北美洲	歐洲	拉丁美洲	企業	合計
外部收益	768,363	621,741	515,177	123,580	8,951	2,037,812
營運溢利	82,685	49,027	62,580	13,562	73,438	281,292
撇除公司間費用的營運溢利	135,233	94,277	71,692	15,172	(35,082)	281,292
折舊及攤銷	17,640	5,149	15,979	4,187	2,229	45,184
資本開支	14,307	8,332	27,024	4,281	3,295	57,239
利息收入	264	3	254	3	328	852
利息開支	(1,016)	—	(119)	(364)	(1,430)	(2,929)
所得稅開支	(19,889)	(21,374)	(11,080)	(2,759)	(17,813)	(72,915)
資產總額	527,534	571,347	444,601	105,727	285,682	1,934,891
負債總額	211,822	421,379	197,164	61,944	(188,001)	704,308

於2012年12月31日及截至該日止年度的分部資料如下：

以千美元呈列	亞洲	北美洲	歐洲	拉丁美洲	企業	合計
外部收益	684,154	499,924	465,383	112,556	9,709	1,771,726
營運溢利	87,946	38,458	43,099	10,968	61,271	241,742
撇除公司間費用的營運溢利	121,708	69,259	64,283	13,282	(26,790)	241,742
折舊及攤銷	14,643	3,796	14,928	4,092	2,802	40,261
資本開支	14,317	4,533	15,173	2,953	965	37,941
利息收入	211	16	188	25	747	1,187
利息開支	(1,809)	—	(139)	(296)	(1,683)	(3,927)
所得稅(開支)抵免	(20,136)	(14,398)	(9,889)	1,732	(15,382)	(58,073)
資產總額	499,149	512,975	422,793	91,795	286,452	1,813,164
負債總額	193,273	463,569	189,390	46,011	(165,184)	727,059

(b) 地域資料

下表載列就以下各項的整個企業的地域位置資料：(i)本集團來自外部客戶的收益及(ii)本集團的物業、廠房及設備、無形資產以及商譽(指定的非流動資產)。客戶的地域位置乃基於商品的銷售位置。指定的非流動資產的地域位置乃基於資產的實際位置。

綜合財務報表附註

(i) 來自外部客戶的收益

下表載述自本集團擁有業務的主要地域位置的客戶取得的收益。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
亞洲：		
中國	192,187	178,035
南韓	161,182	122,921
印度	110,526	102,329
香港 ⁽¹⁾	66,765	56,473
日本	64,172	66,013
澳大利亞	42,666	40,678
阿拉伯聯合酋長國	30,501	27,714
新加坡	23,056	21,328
泰國	22,949	19,396
印度尼西亞	20,195	17,756
台灣	19,582	18,212
其他	14,582	13,299
亞洲合計	768,363	684,154
北美洲：		
美國	589,618	469,773
加拿大	32,123	30,151
北美洲合計	621,741	499,924
歐洲：		
德國	74,333	64,502
法國	67,005	59,580
比利時	60,330	58,164
意大利	54,079	52,383
俄羅斯	44,679	35,931
西班牙	40,286	39,075
英國	38,705	30,754
荷蘭	25,140	23,470
瑞士	19,334	16,692
瑞典	16,549	16,488
挪威	15,992	13,986
奧地利	14,309	11,901
土耳其	13,422	11,684
其他	31,014	30,773
歐洲合計	515,177	465,383
拉丁美洲：		
智利	62,577	54,998
墨西哥	35,475	34,240
巴西	9,762	9,628
阿根廷	6,704	9,823
其他	9,062	3,867
拉丁美洲合計	123,580	112,556
企業及其他(使用費收益)：		
盧森堡	8,797	9,522
美國	154	187
企業及其他合計	8,951	9,709
總計	2,037,812	1,771,726

附註

⁽¹⁾ 包括澳門

綜合財務報表附註

(ii) 指定的非流動資產

下表為按地域位置呈列的本集團的重大非流動資產。未分配的指定非流動資產主要包括商譽。

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
美國	31,127	27,056
盧森堡	588,952	588,828
印度	18,772	24,037
中國	16,096	16,544
南韓	10,790	10,503
香港	9,205	9,457
比利時	58,747	51,111
智利	15,099	12,834

7. 業務合併

截至2013年12月31日止年度，本集團並無完成任何業務合併。

截至2012年12月31日止年度，本集團完成兩項業務合併。

(a) *High Sierra*

於2012年7月31日，本集團若干全資附屬公司已購買High Sierra Sport Company (「High Sierra」) 絕大部分資產，淨現金代價為108.0百萬美元，惟現金、若干應收款項及若干其他保留資產除外，並承擔 High Sierra 的所有資產負債表的負債及若干合約負債。

High Sierra 是一家製造及分銷休閒包及戶外旅遊行李箱的美國公司，其產品以追求活躍好動生活方式的顧客為主，包括戶外活動愛好者、滑雪及滑雪板活動愛好者、戶外健行愛好者及學生。High Sierra 是U.S. Ski and Snowboard Team 的官方行李箱包供應商。High Sierra 品牌於1978年成立。

本集團憑藉收購事項吸納一個實力強勁的品牌及取得質素優越的產品組合，在北美洲休閒包市場佔據較大的市場版圖。收購事項亦為本集團發揮其發展成熟的全球分銷網絡及零售市場地位的優勢的良機，藉此將 High Sierra 品牌大規模擴展至亞洲、歐洲及拉丁美洲等新市場。

自收購日期起，High Sierra 貢獻17.6百萬美元收益及1.2百萬美元溢利予本集團截至2012年12月31日止年度的綜合業績。

綜合財務報表附註

下表概述於收購日期按公平市值所收購資產及所承擔負債的已確認金額。

以千美元呈列	附註	
物業、廠房及設備		195
無形資產	9	43,000
存貨		11,087
應收賬款		13,267
其他流動資產		88
應付賬款		(3,123)
其他流動負債		(4,254)

本集團已就收購事項確認47.7百萬美元的商譽。商譽乃主要由於預期將 High Sierra 合併至本集團現有業務所達致的協同效益所致。預期概無已確認商譽就稅務目的可予以扣除。

概無就於2012年年報中披露的已收購資產及已承擔負債所確認的金額作出後續調整。

(b) *HL Operating Corp.*以*Hartmann*名義從事業務

於2012年8月2日，本集團全資附屬公司透過合併完成收購HL Operating Corp. (「Hartmann」)股本中的全部已發行股份，淨現金代價為34.0百萬美元。

Hartmann是一家以Hartmann®品牌製造及分銷行李箱、商務包、手提包及皮具配件的美國公司。Hartmann由Joseph S. Hartmann於1877年創立，在美國奢侈品消費者心目中已成為優質產品的標誌，其產品廣受商務以及休閒消費者所喜愛。

本集團憑藉收購事項而吸納一個實力強勁的品牌，在高檔行李箱及皮具市場擴大其市場份額，並為本集團發揮其發展成熟的全球分銷網絡及零售市場地位的優勢的良機，藉此將Hartmann品牌大規模擴展至美國及全球市場。

自收購日期起，Hartmann貢獻8.0百萬美元收益及0.1百萬美元溢利予本集團截至2012年12月31日止年度的綜合業績。

綜合財務報表附註

下表概述於收購日期按公平市值所收購資產及所承擔負債的已確認金額。

以千美元呈列	附註	
物業、廠房及設備		52
無形資產	9	17,000
存貨		4,987
應收賬款		3,249
其他流動資產		2,414
應付賬款		(4,577)
遞延稅項負債		(1,080)
其他流動負債		(1,496)

本集團已就收購事項確認13.5百萬美元的商譽。商譽乃主要由於預期將Hartmann合併至本集團現有業務所達致的協同效益所致。預期概無已確認商譽就稅務目的可予以扣除。

概無就於2012年年報中披露的已收購資產及已承擔負債所確認的金額作出後續調整。

(c) 備考業績

倘該等收購事項於2012年1月1日發生，本集團估計2012年綜合銷售淨額約為1,832.0百萬美元，而2012年綜合溢利約為171.3百萬美元。在釐定該等金額時，本集團假設於收購日期產生的公平值調整將與收購事項猶如於2012年1月1日發生般相同。

(d) 收購事項相關成本

本集團於截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度分別產生約1.1百萬美元及6.4百萬美元的收購事項相關成本。有關成本主要包括與盡職審查及合併活動有關的成本，以及專業及法律費用，乃於收益表內的其他開支內確認。

綜合財務報表附註

8. 物業、廠房及設備，淨額

以千美元呈列	土地	樓宇	機器、設備、 租賃物業裝修 及其他	總計
2013年				
成本：				
於2013年1月1日	10,900	48,680	319,342	378,922
購買物業、廠房及設備	188	906	56,145	57,239
透過業務合併添置	—	—	—	—
出售	—	(420)	(14,952)	(15,372)
匯率／其他變動的影響	204	1,380	14,458	16,042
於2013年12月31日	<u>11,292</u>	<u>50,546</u>	<u>374,993</u>	<u>436,831</u>
累計折舊及減值：				
於2013年1月1日	1,255	20,132	221,711	243,098
年內折舊	25	3,527	33,269	36,821
出售	—	(412)	(14,319)	(14,731)
匯率／其他變動的影響	53	971	15,272	16,296
於2013年12月31日	<u>1,333</u>	<u>24,218</u>	<u>255,933</u>	<u>281,484</u>
賬面值：				
於2013年12月31日	9,959	26,328	119,060	155,347
以千美元呈列	土地	樓宇	機器、設備、 租賃物業裝修 及其他	總計
2012年				
成本：				
於2012年1月1日	8,275	49,690	320,165	378,130
購買物業、廠房及設備	2,449	2,562	32,683	37,694
透過業務合併添置(附註7)	—	—	247	247
出售	—	(4,384)	(38,248)	(42,632)
匯率／其他變動的影響	176	812	4,495	5,483
於2012年12月31日	<u>10,900</u>	<u>48,680</u>	<u>319,342</u>	<u>378,922</u>
累計折舊及減值：				
於2012年1月1日	1,208	20,863	228,084	250,155
年內折舊	24	3,148	28,598	31,770
出售	—	(4,377)	(37,585)	(41,962)
匯率／其他變動的影響	23	498	2,614	3,135
於2012年12月31日	<u>1,255</u>	<u>20,132</u>	<u>221,711</u>	<u>243,098</u>
賬面值：				
於2012年12月31日	9,645	28,548	97,631	135,824

綜合財務報表附註

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的折舊費用分別為36.8百萬美元及31.8百萬美元。在該等金額中，5.9百萬美元及5.2百萬美元分別計入截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的銷售成本。餘下金額於分銷及一般及行政開支內呈列。本集團已於2014年批准69.1百萬美元的資本開支，其中約14.2百萬美元已於2013年12月31日付諸。所有由本集團擁有的土地擁有永久業權。

於2013年12月31日，概無潛在減值跡象存在。

9. 商譽及其他無形資產

(a) 商譽

於2013年12月31日及2012年12月31日，本集團的商譽結餘總計分別為214.4百萬美元，其中並無可扣所得稅。

商譽的賬面值如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
成本：		
於1月1日	1,184,143	1,122,999
透過業務合併添置(附註7)	—	61,144
於12月31日	<u>1,184,143</u>	<u>1,184,143</u>
累計減值虧損：		
於1月1日及於12月31日	<u>(969,787)</u>	<u>(969,787)</u>
賬面值：	<u>214,356</u>	<u>214,356</u>

分配至各營運分部的商譽的總賬面值如下：

以千美元呈列	亞洲	北美洲	歐洲	拉丁美洲	合計
於2013年12月31日	153,212	61,144	—	—	214,356
於2012年12月31日	153,212	61,144	—	—	214,356

根據IAS第36號資產減值(IAS第36號)，本集團商譽的現金產生單位的可收回金額視乎公平值減出售成本或使用價值中較高者釐定，透過貼現持續使用該單位所產生的未來預計現金流量釐定。

綜合財務報表附註

就減值測試而言，由於代表本集團內部管理及監控的最低單位，商譽分配至本集團的營運分部(由現金產生單位組別形成)。商譽被分配至預期受惠於商譽的業務合併的現金產生單位組別。

組成綜合實體的各組現金產生單位單獨計算。該等計算基於管理層審閱的五年期的財務估計，並使用貼現現金流量預測。超過五年期的現金流量乃使用單位經營所在市場適當的估計增長率推斷。主要假設所採用的價值表示管理層對未來趨勢的估計並以外部資源及內部資源(過往數據)為根據且概述如下。

- 18%的除稅前貼現率用於貼現預期現金流量。
- 根據過往經營業績的五年預測預計分部現金流量。
- 最終價值按3%的固定長期增長率(其與本行業的平均增長率一致)推斷。
- 假定銷售價帶來高於成本的固定利潤。

管理層已考慮上述的假設及評估且亦已考慮未來的經營方案。管理層認為上述主要假設的任何合理的可預見變化將不會導致商譽的賬面值超過可收回金額。釐定現金流量預測所採用的主要假設時須經過判斷，而主要假設的更改對該等現金流量預測會有重大影響。

綜合財務報表附註

(b) 其他無形資產

其他無形資產包括：

以千美元呈列	客戶關係	其他	須攤銷總額	商名	其他無形 資產總額
成本：					
於2012年1月1日	111,650	5,551	117,201	538,230	655,431
透過業務合併添置(附註7)	3,600	—	3,600	56,400	60,000
其他添置	—	170	170	—	170
外匯匯率變動的影響	—	—	—	405	405
於2012年12月31日及 2013年1月1日	115,250	5,721	120,971	595,035	716,006
外匯匯率變動的影響	—	—	—	(452)	(452)
於2013年12月31日	<u>115,250</u>	<u>5,721</u>	<u>120,971</u>	<u>594,583</u>	<u>715,554</u>
累計攤銷：					
於2012年1月1日	(31,524)	(4,469)	(35,993)	—	(35,993)
年內攤銷	(7,758)	(733)	(8,491)	—	(8,491)
於2012年12月31日及 2013年1月1日	(39,282)	(5,202)	(44,484)	—	(44,484)
年內攤銷	(7,968)	(395)	(8,363)	—	(8,363)
於2013年12月31日	<u>(47,250)</u>	<u>(5,597)</u>	<u>(52,847)</u>	<u>—</u>	<u>(52,847)</u>
賬面值：					
於2013年12月31日	<u>68,000</u>	<u>124</u>	<u>68,124</u>	<u>594,583</u>	<u>662,707</u>
於2012年12月31日	<u>75,968</u>	<u>519</u>	<u>76,487</u>	<u>595,035</u>	<u>671,522</u>

綜合財務報表附註

各重要商名的總賬面值如下：

以千美元呈列	<i>American</i> 新秀麗®	<i>Tourister</i> ®	<i>High</i> <i>Sierra</i> ®	<i>Hartmann</i> ®	其他	綜合
於2012年1月1日	462,459	69,969	—	—	5,802	538,230
透過業務合併添置(附註7)	—	—	39,900	16,500	—	56,400
外匯	—	—	—	—	405	405
於2012年12月31日	462,459	69,969	39,900	16,500	6,207	595,035
外匯	—	—	—	—	(452)	(452)
於2013年12月31日	<u>462,459</u>	<u>69,969</u>	<u>39,900</u>	<u>16,500</u>	<u>5,755</u>	<u>594,583</u>

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，無形資產的攤銷費用分別為8.4百萬美元及8.5百萬美元，於綜合收益表中呈列為分銷開支。於2013年12月31日的下一個五年的未來攤銷費用估計為8.0百萬美元、8.0百萬美元、8.0百萬美元、7.7百萬美元、6.0百萬美元及其後總額為30.3百萬美元。

根據IAS第36號，在出現任何顯示可能無法收回賬面值的事件或情況出現變化時，本集團須評估其具確定年期的無形資產的可收回性。於2013年12月31日及2012年12月31日尚無潛在減值跡象，且於2013年12月31日及2012年12月31日並無累計減值虧損。

由於本集團的商名擁有優質及高感知價值，故其被視為擁有無限年期。根據IAS第36號，本集團商名的可收回金額視乎公平值減出售成本或使用價值中較高者釐定，透過貼現持續使用該資產所產生的未來預計現金流量釐定。

該等計算基於管理層審閱的五年期的財務估計，並使用貼現現金流量預測。超過五年期的現金流量乃使用適合所在市場的估計增長率推斷。主要假設所採用的價值表示管理層對未來趨勢的估計並以外部資源及內部資源(過往數據)為根據且概述如下。

- 16%的除稅前貼現率用於貼現預期現金流量。
- 根據過往經營業績及五年預測預計現金流量。
- 最終價值按3%的固定長期增長率(其與本行業的平均增長率一致)推斷。
- 假定銷售價帶來高於成本的固定利潤。

綜合財務報表附註

管理層已考慮上述的假設及評估且亦已考慮未來的經營方案。管理層認為上述主要假設的任何合理的可預見變化將不會導致其具無限年期的無形資產的賬面值超過可收回金額。釐定現金流量預測所採用的主要假設時須經過判斷，而主要假設的更改對該等現金流量預測會有重大影響。

10. 預付開支、其他資產及應收款項

(a) 非流動

其他資產及應收款項包括：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
存款	15,738	17,909
其他	6,984	4,884
其他資產及應收款項總額	<u>22,722</u>	<u>22,793</u>

(b) 流動

預付開支及其他流動資產預期於一年內收回或支出。

11. 存貨

存貨包括：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
原材料	20,564	14,715
在製品	2,424	1,820
製成品	<u>275,389</u>	<u>260,981</u>
總存貨	<u>298,377</u>	<u>277,516</u>

綜合財務報表附註

以上金額包括：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
按公平值減銷售成本列賬的存貨	71,398	69,850

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，存貨撇減至可變現淨值(公平值減銷售成本)分別為3.3百萬美元及10.0百萬美元。截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，於損益中確認的撇減撥回分別為1.1百萬美元及2.8百萬美元，本集團可在此以高於先前估計的售價出售過往撇減存貨。

12. 應收賬款及其他應收款項

應收賬款及其他應收款項的呈列已扣除於2013年12月31日及2012年12月31日的呆賬相關撥備分別14.4百萬美元及12.9百萬美元。

(a) 賬齡分析

於2013年12月31日及2012年12月31日，計入應收賬款及其他應收款項的應收賬款(扣除呆賬撥備)分別為233.7百萬美元及211.5百萬美元，按發票日期的賬齡分析如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
本期	195,080	173,185
逾期	38,612	38,311
應收賬款總額	233,692	211,496

信貸期乃根據個別客戶的信譽而授出。於2013年12月31日，應收賬款的平均到期日為發票日期起計60日內。

(b) 應收賬款的減值

有關應收賬款的減值虧損使用撥備賬記錄，除非本集團認為收回款項的機會甚微，在此情況下，減值虧損直接就應收賬款進行撇銷。本集團並未就該等結餘持有任何抵押品。

綜合財務報表附註

年內呆賬撥備變動如下：

以千美元呈列	2013年	2012年
於1月1日	12,872	11,309
已確認減值虧損	2,242	1,861
已撥回減值虧損	(761)	(298)
於12月31日	<u>14,353</u>	<u>12,872</u>

13. 現金及現金等價物

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
銀行結餘	195,162	110,561
短期投資	<u>30,185</u>	<u>40,838</u>
現金及現金等價物總額	<u>225,347</u>	<u>151,399</u>

短期投資包括隔夜流動賬戶及定期存款。於2013年12月31日及2012年12月31日，本集團並無對其任何現金使用的限制。

14. 股本及儲備

(a) 普通股

於2013年12月31日及2012年12月31日，本公司擁有99,872,899,995股法定但未發行股份及1,407,137,004股每股面值0.01美元的已發行及發行在外的普通股。

普通股持有人有權於本公司的股東大會上就每股投下一票。所有已發行普通股均擁有同等地位，可全數享有記錄日期就股份所宣派、作出或派付的所有股息或其他分派。

(b) 庫存股份

本集團並無持有庫存股份。

(c) 可供分派儲備

於2013年12月31日，可供分派儲備約為23億美元，如新秀麗國際有限公司法定財務報表所示及根據本公司註冊成立章程細則計算得出。

綜合財務報表附註

(d) 外幣換算儲備

外幣換算儲備包括所有源自境外業務財務報表換算的外幣差額。

(e) 其他儲備

其他儲備包括與尚未發生的對沖交易有關的現金流量對沖工具的公平值變動累計淨額及本公司作出以股份支付的購股權儲備。

(f) 非控股權益

本集團目前透過與非控股合夥人於各國共同經營的擁有大部分權益的附屬公司於若干市場營運。根據該等安排，本集團透過商標授權協議注入品牌及提供國際市場專長，而合夥人則提供本地市場專長。收購的全部權益已於收購時全額付款，而各該等附屬公司則以自籌資金方式經營。並無有關本集團向任何該等實體注入任何進一步的投資款項的目前或日後要求。

規管若干擁有大部分權益的附屬公司的協議包括認購及認沽期權，據此，本集團可能須以旨在反映當前公平值的金額收購各自的非控股權益。於2013年12月31日及2012年12月31日，已確認與該等認購期權有關的金融負債分別為52.8百萬美元及45.0百萬美元。

由於該等協議要求於期權獲行使時以公平值贖回，認沽期權於各報告日的公平值被視為零。

15. 每股盈利

(a) 基本

每股基本盈利乃根據本公司普通股股東應佔溢利而計算。

	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
以千美元呈列，股份及每股數據除外		
年初及年末已發行普通股份	1,407,137,004	1,407,137,004
股權持有人應佔溢利	176,087	148,439
每股基本盈利(以每股美元呈列)	0.125	0.105

綜合財務報表附註

(b) 攤薄

每股攤薄盈利乃經調整發行在外普通股的加權平均數，以假設所有可攤薄的潛在普通股獲兌換後而計算。截至2013年12月31日止年度，由於所有潛在可攤薄工具均具反攤薄作用，故每股攤薄盈利與每股基本盈利相同。截至2012年12月31日止年度並無發行在外的潛在可攤薄工具。

(c) 股息及分派

於2013年3月18日，董事會建議自特別可供分派儲備向於2013年6月20日名列股東名冊的本公司股東作出37.5百萬美元或每股0.02665美元的現金分派。股東於2013年6月6日舉行的股東週年大會上批准該項分派，而分派已於2013年7月12日支付。

截至2013年12月31日止年度並無宣派或支付任何其他股息或分派。

16. 貸款及借款

(a) 非流動債務：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
融資租賃承擔	53	97
減即期分期付款	(16)	(33)
非即期貸款及借款	<u>37</u>	<u>64</u>

於2007年，本集團與一間銀行訂立向本集團智利附屬公司提供33.0百萬美元資金的安排。本集團向該銀行提供33.0百萬美元作為債務擔保。本集團已抵銷隨附綜合財務狀況表中的該等金額。於2013年12月31日及2012年12月31日，於該銀行的存款及應付智利附屬公司貸款結餘分別為8.3百萬美元及16.1百萬美元。

綜合財務報表附註

(b) 流動債務

本集團的流動債務如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
循環信貸融資	—	25,000
非流動債務的即期分期付款	16	33
其他信用額度	15,482	10,297
流動債務總額	15,498	35,330
減遞延融資成本	(1,858)	(3,096)
即期貸款及借款	13,640	32,234

本集團若干附屬公司與彼等營運所在地區的多名第三方貸款人訂立信貸額。該等當地信貸額為附屬公司日常業務營運提供營運資金，包括透支、銀行擔保，以及貿易融資以及賬款保收融資。此等信貸額大部分為無承諾的融資。於2013年12月31日及2012年12月31日，當地融資下的未償還總額分別為15.5百萬美元及10.3百萬美元。未使用可動用信用額度於2013年12月31日及2012年12月31日分別為81.2百萬美元及51.9百萬美元。

本集團將其循環信貸融資（「循環信貸」）維持於300.0百萬美元。融資可額外增加100.0百萬美元，惟須由貸款人批准。循環信貸的初步年期自2012年7月2日的生效日期起計為期三年，並按本集團要求及貸款人選擇延長一年。循環信貸下的借款利率為以下各項的總和：(i)(a)倫敦銀行同業拆息（如為以歐元作出的借款，則為歐元區銀行同業拆息）或(b)貸款人的最優惠利率及(ii)將按本集團的槓桿比率釐定的息差。循環信貸將對任何未動用的金額收取每年0.175%的承諾費另加代理費。循環信貸以若干於美國及歐洲的資產以及本集團的知識產權作抵押。循環信貸亦包含與利息償付比率及槓桿比率有關的財務契諾，及（其中包括）限制本集團產生額外債務、就其資產訂立留置權及參與若干併購、清盤、資產出售或投資的能力的營運契諾。於2013年12月31日，本集團已遵守財務契諾。於2013年12月31日，由於為提供予若干債權人的未償還信用狀而動用5.6百萬美元融資，按循環信貸可予借出的金額為294.4百萬美元。於2012年12月31日，由於未償還的借款25.0百萬美元及為提供予若干債權人的未償還信用狀而動用的6.0百萬美元融資，按循環信貸可予借出的金額為269.0百萬美元。

綜合財務報表附註

17. 僱員福利

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的僱員福利開支(由薪金及其他福利組成)分別為247.7百萬美元及215.0百萬美元。該等款項中，22.5百萬美元及20.4百萬美元分別計入於截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的銷售成本中。剩餘款項呈列於分銷及一般及行政開支中。

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，全球平均僱員人數分別約為7,580名及6,860名。

(a) 長期激勵計劃

於2012年9月14日，本公司股東採納本公司股份獎勵計劃。股份獎勵計劃的目的乃通過提供獲取本公司股權的機會吸引有技能和經驗的人員，激勵彼等留任本集團，以及鼓勵彼等為本集團的未來發展及擴展而努力。股份獎勵計劃項下的獎勵可為購股權或受限制股份單位(「受限制股份單位」)，按董事會酌情決定授出的形式授予董事、僱員或董事會可能決定的其他人士。

購股權的行使價乃於授出時由董事會全權酌情釐定，惟在任何情況下不得低於以下三者中的較高者：

- a) 於授出日香港聯合交易所有限公司(「聯交所」)刊發的每日報價表所列股份收市價；
- b) 緊接授出日前五個營業日聯交所刊發的每日報價表所列股份平均收市價；及
- c) 股份面值。

於2014年2月28日(「最後實際可行日期」)，根據股份獎勵計劃可能授出的獎勵的最高股份數目合共為113,126,934股股份，佔本公司已發行股本約8.0%。個別參與者可於任何12個月期間根據股份獎勵計劃獲授本公司已發行股份總數不超過1%的獎勵。個別參與者如獲授超出此限額的獎勵須經獨立股東批准。

於2013年，本公司向若干董事、主要管理層人員及本集團的其他僱員授出可行使以認購普通股的購股權。該等購股權須於4年期內按比例歸屬，而當中的25%購股權於授出日的各個週年歸屬。購股權年期為10年。

根據購股權的條款，已歸屬購股權的持有人有權按等於購股權行使價的每股認購價認購本公司新發行的普通股。

綜合財務報表附註

截至2013年12月31日止年度，購股權的詳情及變動如下：

	<u>購股權數目</u>	<u>加權平均 行使價</u>
於1月1日尚未行使	—	—
年內授出	15,404,402	17.37港元
年內沒收	(59,224)	17.36港元
於12月31日尚未行使	15,345,178	17.37港元

作為已授出購股權回報的已獲取服務的公平值乃基於以柏力克—舒爾斯估值模式計量的所授購股權的公平值計算。由於所作假設及所用模式有所限制，故購股權計算的公平值難免有主觀成分。

年內概無行使任何購股權，且於2013年12月31日概無購股權可獲行使。於2013年12月31日，尚未行使購股權的行使價介乎17.36港元至18.68港元，加權平均合約期為9.0年。

在計算於2013年1月8日以股份支付在授出日的公平值時採用的輸入參數如下。

於授出日的公平值	7.13港元
於授出日的股價	17.36港元
行使價	17.36港元
預期波動(加權平均波動)	47.3%
購股權年期(預期加權平均年期)	6.25年
預期股息	1.0%
無風險利率(以政府債券為基準)	0.4%
沒收率	0.0%

在計算於2013年7月1日以股份支付在授出日的公平值時採用的輸入參數如下。

於授出日的公平值	7.56港元
於授出日的股價	18.68港元
行使價	18.68港元
預期波動(加權平均波動)	45.46%
購股權年期(預期加權平均年期)	6.25年
預期股息	1.1%
無風險利率(以政府債券為基準)	1.4%
沒收率	0.0%

因本公司股份的交易歷史有限，預期波動乃經計及歷史平均股價波動及可資比較公司的歷史平均股價波動而估計。

綜合財務報表附註

截至2013年12月31日止年度授出的購股權的公平值總額為14.3百萬美元。7.0百萬美元的以股份支付的薪酬開支已計入截至2013年12月31日止年度的綜合收益表內的一般及行政開支。

於2013年12月31日，概無根據股份獎勵計劃發行受限制股份單位。

於2014年1月7日，本集團向若干董事、主要管理層人員及其他僱員授出額外12,266,199股普通股的購股權。該等已授出購股權的行使價為23.30港元。該等購股權須於4年期內按比例歸屬，而當中的25%購股權於授出日的各個週年歸屬，年期為10年。

(b) 退休金計劃及定額福利計劃

(i) 計劃詳情

本集團若干附屬公司設有退休金計劃及退休後的醫療保健福利計劃以向合資格僱員提供退休福利，通常通過服務時間、賠償及其他因素計量。本集團遵守IAS第19號僱員福利(IAS第19號)的確認及披露條文。根據IAS第19號，重新計量，包括精算收益及虧損、計劃資產的回報(不包括利息)及資產上限影響(如有，不包括利息)於其他全面收益中即時確認，而其後不會重新分類至損益。所有退休金及其他僱員福利計劃的計量日期均為本集團財政年度末。由本集團供款的重大計劃詳情呈列如下。

IAS第19號(2011年)導致本集團更改釐定與定額福利有關的收入或開支基準的會計政策。根據IAS第19號(2011年)，本集團透過為將用於計量年度期間開始時定額福利責任的貼現率應用到年度期間開始時定額福利淨負債(資產)，以釐定期內定額福利淨負債(資產)的利息開支(收入)淨額，並計及期內因供款及福利付款而導致定額福利淨負債(資產)的任何變動。因此，現時定額福利淨負債(資產)的利息成本淨額包括：

- 定額福利責任的利息成本；
- 計劃資產的利息收入；及
- 資產上限影響的利息。

過往，本集團按長期預期回報率釐定計劃資產的利息收入。

本集團一間美國附屬公司向定額福利退休計劃供款(涵蓋若干僱員群體的新秀麗僱員退休收入計劃)。退休福利乃基於最終平均支付公式計算。本集團亦為若干管理層僱員設立一套補充退休計劃。此等計劃並不涵蓋自2010年1月1日起入職的新員工。兩種計劃均凍結未來累計款項，自2010年12月31日起生效。

綜合財務報表附註

本集團的一間美國附屬公司亦向若干符合若干年齡及服務年期資格要求的退休僱員提供醫療及人壽保險福利。該計劃就人壽保險福利並不涵蓋自2009年1月1日起入職的新員工，而該醫療福利並不涵蓋自2009年12月31日起入職的新員工。合資格退休僱員須對退休後福利成本作出供款。本集團的其他退休後福利並非歸屬，且本集團有權修改任何福利條款，包括與任何現在或前僱員（受贍養或受益人）有關的供款規定。於2013年12月31日及2012年12月31日，退休僱員就醫療保險成本的供款百分比為100%。

本集團的一間比利時附屬公司就若干符合若干年齡及服務年期資格要求的僱員向退休前定額福利退休計劃供款。福利乃基於最終支付公式計算，且持續供款直至僱員達到法定退休年齡。

該美國計劃由獨立於本集團的託管人管理，彼等資產與本集團的資產分開持有。該計劃的供款乃按照獨立精算師每年作精算估值後作出。該計劃最近期的獨立精算估值乃於2013年12月31日由作為美國精算學會的會員的獨立合資格精算師採用預計單位貸記法作出。該精算估值顯示本集團根據該等定額福利退休計劃於2013年12月31日及2012年12月31日的承擔分別為213.4百萬美元及243.5百萬美元，於2013年12月31日及2012年12月31日分別有93.3%及77.5%由託管人持有的計劃資產供款。

(ii) 於綜合財務狀況表中已確認的款項

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
未撥資承擔的現值	(17,110)	(16,325)
部分已撥資承擔的現值	(211,027)	(240,860)
計劃資產的公平值	199,102	188,807
退休金負債淨額	<u>(29,035)</u>	<u>(68,378)</u>
計劃負債所產生的經驗調整	<u>(1,084)</u>	<u>7,354</u>

退休金負債淨額以錄入綜合財務狀況表的僱員福利中。由於本集團於其他全面收益中確認所有精算損益，故本集團並無未確認精算虧損淨額。

綜合財務報表附註

上述部分負債預期於一年後清償。然而，由於未來供款須視乎日後所提供的服務以及精算假設及市況的未來變動而定，因此不適宜將該筆款額與未來十二個月的應付款項分開處理。本集團預計於2014年的退休金及退休後福利付款將約為18.0百萬美元及從2015年至2018年，每年介乎16.7百萬美元至17.5百萬美元。

退休金負債淨額如下所示：

	2013年12月31日			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
以千美元呈列				
定額福利承擔的現值	(213,419)	(1,938)	(12,780)	(228,137)
計劃資產公平值	199,102	—	—	199,102
淨負債	<u>(14,317)</u>	<u>(1,938)</u>	<u>(12,780)</u>	<u>(29,035)</u>
	2012年12月31日			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
以千美元呈列				
定額福利承擔的現值	(243,515)	(2,511)	(11,159)	(257,185)
計劃資產公平值	188,807	—	—	188,807
淨負債	<u>(54,708)</u>	<u>(2,511)</u>	<u>(11,159)</u>	<u>(68,378)</u>

綜合財務報表附註

(iii) 定額福利承擔現值變動

以千美元呈列	截至2013年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
福利承擔變動：				
於1月1日的福利承擔	243,515	2,511	11,159	257,185
服務成本	—	—	554	554
利息成本	8,174	81	328	8,583
計劃參與者供款	—	376	—	376
重新計量	(19,666)	(737)	703	(19,700)
已付福利	(18,604)	(293)	(465)	(19,362)
外匯調整	—	—	501	501
於12月31日的福利承擔	<u>213,419</u>	<u>1,938</u>	<u>12,780</u>	<u>228,137</u>

以千美元呈列	截至2012年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
福利承擔變動：				
於1月1日的福利承擔	231,157	2,510	8,786	242,453
服務成本	—	—	437	437
利息成本	9,838	102	403	10,343
計劃參與者供款	—	274	—	274
精算虧損	32,102	292	1,890	34,284
已付福利	(29,582)	(667)	(567)	(30,816)
外匯調整	—	—	210	210
於12月31日的福利承擔	<u>243,515</u>	<u>2,511</u>	<u>11,159</u>	<u>257,185</u>

綜合財務報表附註

(iv) 計劃資產變動

以千美元呈列	截至2013年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
計劃資產變動：				
於1月1日的計劃資產的 公平值	188,807	—	—	188,807
利息收入	7,174	—	—	7,174
重新計量	(10,598)	—	—	(10,598)
僱主供款	33,323	(82)	465	33,706
計劃參與者供款	—	375	—	375
已付福利	(18,604)	(293)	(465)	(19,362)
行政開支	(1,000)	—	—	(1,000)
於12月31日的計劃資產的 公平值	<u>199,102</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>199,102</u>

以千美元呈列	截至2012年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
計劃資產變動：				
於1月1日的計劃資產的 公平值	182,728	—	—	182,728
計劃資產的預期回報	9,743	—	—	9,743
計劃資產的精算收益	7,384	—	—	7,384
僱主供款	18,534	393	567	19,494
計劃參與者供款	—	274	—	274
已付福利	(29,582)	(667)	(567)	(30,816)
於12月31日的計劃資產的 公平值	<u>188,807</u>	<u>—</u>	<u>—</u>	<u>188,807</u>

綜合財務報表附註

(v) 於其他全面收益中確認的重新計量

	截至2013年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
<i>以千美元呈列</i>				
於1月1日的累計金額	116,297	(2,836)	1,770	115,231
人口統計假設變動的影響	1,878	(6)	130	2,002
財務假設變動的影響	(20,134)	(156)	246	(20,044)
經驗調整的影響	(1,411)	(575)	327	(1,659)
計劃資產(回報) (不包括利息收入)	10,298	—	—	10,298
於12月31日的累計金額	<u>106,928</u>	<u>(3,573)</u>	<u>2,473</u>	<u>105,828</u>

	截至2012年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
<i>以千美元呈列</i>				
於1月1日的累計金額	91,579	(3,129)	(48)	88,402
淨精算虧損	24,718	293	1,818	26,829
於12月31日的累計金額	<u>116,297</u>	<u>(2,836)</u>	<u>1,770</u>	<u>115,231</u>

綜合財務報表附註

(vi) 綜合收益表中確認的成本

	截至2013年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
以千美元呈列				
服務成本	—	—	554	554
定額福利承擔的利息開支	8,174	81	328	8,583
計劃資產的利息(收入)	(7,174)	—	—	(7,174)
行政開支	1,300	—	—	1,300
淨定期福利成本總額	<u>2,300</u>	<u>81</u>	<u>882</u>	<u>3,263</u>

	截至2012年12月31日止年度			
	美國 退休金 福利	美國 退休後 福利	比利時 退休福利	總計
以千美元呈列				
服務成本	—	—	437	437
利息成本	9,838	102	403	10,343
計劃資產的預期回報	(9,743)	—	—	(9,743)
淨虧損攤銷	—	—	103	103
淨定期福利成本總額	<u>95</u>	<u>102</u>	<u>943</u>	<u>1,140</u>

於綜合收益表中，開支按以下項目確認：

	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
以千美元呈列		
一般及行政開支	1,490	1,137
其他開支	<u>1,773</u>	<u>3</u>
	<u>3,263</u>	<u>1,140</u>

退休金開支包括與本集團目前業務無關的兩間公司(由於與退休金福利擔保公司(「退休金福利擔保公司」)的1993年協議，其退休金義務由本集團承擔)以精算釐定退休金開支有關的其他收入及開支。於1993年前，該計劃為法人控制公司(本集團為其一部分)的一部分。

綜合財務報表附註

(vii) 所用精算假設

	美國 退休金福利	美國 退休後福利	比利時 退休福利
2013年			
用作決定於12月31日的福利承擔的 加權平均數假設，其中：			
貼現率	4.42%	4.42%	2.8%
補償增長率	不適用	不適用	—
價格上漲率	不適用	不適用	2.0%
用作決定於截至12月31日止年度的 淨定期福利成本的 加權平均數假設，其中：			
貼現率	3.48%	3.48%	3.0%
補償增長率	—	不適用	—
2012年			
用作決定於12月31日的福利承擔的 加權平均數假設，其中：			
貼現率	3.48%	3.48%	3.00%
補償增長率	不適用	不適用	—
價格上漲率	不適用	不適用	—
用作決定於截至12月31日止年度的 淨定期福利成本的 加權平均數假設，其中：			
貼現率	4.42%	4.42%	4.75%
資產的預期長期回報率	6.40%	不適用	不適用
補償增長率	不適用	不適用	—

2013年12月31日及2012年12月31日的資產的實際回報率分別為(2)%及11%。

貼現率乃基於高評級證券利率曲線，根據該利率曲線，福利以沿著曲線的到期收益率預計及貼現。貼現率然後被決定為產生相同現值的單獨利率。

就退休後福利計量而言，截至2014年12月31日止年度，涵蓋醫療保健福利的人均成本預計以8.0%的年利率增長，該增長率預計逐漸減少至截至2028年12月31日止年度的4.5%並從此保持該增長率。

綜合財務報表附註

於報告日期，其中一項相關精算假設的合理可能變動（其他假設不變）會影響界定福利責任，所涉及金額顯示如下。

以千美元呈列	2013年12月31日 定額福利承擔	
	上升	下調
貼現率(50點子)	(10,191)	11,066
醫療費用趨勢比率(1%變動)	1,945	1,931

預計福利承擔（不考慮未來補償程度，於計量日前僱員服務及補償程度應佔的福利精算現值）分別多出於2013年12月31日及2012年12月31日的計劃資產的公平值29.0百萬美元及68.2百萬美元。

(viii) 美國退休金計劃持有資產的公平值按主要資產分類

	2013年12月31日	
	目標分配	公平值 (千美元)
股權	—%–40%	—
固定收益	—%–100%	132,361
資產分配	20%–40%	63,500
其他	—%–10%	3,241
總計	100%	199,102

	2012年12月31日	
	目標分配	公平值 (千美元)
股權	—%–40%	18,409
固定收益	—%–100%	111,566
資產分配	20%–40%	57,405
其他	—%–10%	1,427
總計	100%	188,807

資產分配的目標乃按計劃資產將向帶有適當程度風險的計劃預期負債提供資金的預期而設定。資產分類之間的預期回報、風險及相互關係基於來自我們投資顧問的過往數據及輸入資料。

綜合財務報表附註

該計劃的供款政策為提供足夠符合載列於僱員福利及稅項法的最低供款要求的款項。於2014年，由於美國退休金獲足夠供款，故預期並無最低供款要求。

(ix) 歷史資料

以千美元呈列	12月31日				
	2013年	2012年	2011年	2010年	2009年
定額福利承擔的 現值	(228,137)	(257,185)	(242,453)	(234,748)	(234,485)
計劃資產的 公平值	199,102	188,807	182,728	157,624	134,724
淨負債	<u>(29,035)</u>	<u>(68,378)</u>	<u>(59,725)</u>	<u>(77,124)</u>	<u>(99,761)</u>
計劃負債所產生 的經驗調整	(1,084)	7,354	(2,660)	9,897	1,332

(c) *Samsonite LLC*的美國退休金計劃結算協議

Samsonite LLC (本集團的一間美國附屬公司) 與退休金福利擔保公司為結算協議的訂約方，根據該協議，退休金福利擔保公司就Samsonite LLC及其若干美國附屬公司的若干國內資產(附屬公司的任何股權及Samsonite LLC或其美國附屬公司的任何存貨或應收款項除外)，以及新秀麗於美國的知識產權及新秀麗基於授予聯屬公司或第三方的此等知識產權的授權的權利獲授予19.0百萬美元的平分且按比例留置權。退休金福利擔保公司的留置權就授予新秀麗優先已擔保貸款人的該等資產的留置權而言屬平分及按比例。協議的其他條款限制美國資產於正常業務過程外的轉讓。於2013年12月31日，本集團遵守此等規定。

該協議將於(a)本集團就其優先無擔保債務獲得投資級評級時，(b)該計劃於連續兩個計劃年度無未供款福利負債之日，(c)本集團成為無擔保債務擁有投資等級評級的受控制公司的一部分之日，或(d)該計劃成功終止之日屆滿。

綜合財務報表附註

18. 承擔

(a) 資本承擔

本集團於2014年的資本開支預算約為69.1百萬美元。於2013年12月31日及2012年12月31日尚未履行的資本承擔分別為14.2百萬美元及11.3百萬美元，該等金額因並不符合確認準則，故並無於綜合財務狀況表中確認為負債。

(b) 營運租賃承擔

本集團的租賃承擔主要包括辦公室、倉庫及零售商店的空間及設備的不可撤銷租賃。於2013年12月31日及2012年12月31日，不可撤銷租賃項下的未來應付最低款項如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
一年內	68,558	59,373
1至2年	55,054	47,743
2至5年	86,657	78,421
5年以上	21,479	21,830
營運租賃承擔總額	<u>231,748</u>	<u>207,367</u>

本集團可選擇續簽若干租約。若干租約亦包含規定於租期的較後年度增加租金的租金上調條款，其以直線法於租期中確認。

截至2013年及2012年12月31日止年度，可撤銷及不可撤銷營運租賃項下的租金開支分別為96.6百萬美元及83.2百萬美元。若干零售租賃提供基於銷售百分比的額外應付租金。截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，此等額外應付租金分別為3.2百萬美元及2.9百萬美元，其包含於租賃開支。

綜合財務報表附註

19. 或然負債

於日常業務過程中，本集團面對各種形式的訴訟及法律程序。在決定是否較有可能出現未來資金外流時會評估與特定情況相關的事實及環境，而一經確定，則評估與具體訴訟相關的撥備是否足夠。本集團基於其過往經驗及於各報告日已知的事實及情況記錄撥備。撥備開支於綜合收益表中的一般及行政開支中確認。當招致承擔的日期不可確切計量時，撥備將不貼現及將被分類為流動負債。

截至2013年12月31日止年度，本集團並無解決任何重大訴訟。

20. 應付賬款及其他應付款項

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
應付款項	282,183	268,588
其他應付款項及應計費用	96,739	85,074
其他應付稅項	8,317	8,826
應付賬款及其他應付款項總額	<u>387,239</u>	<u>362,488</u>

應付款項包括應付賬款，其於報告日的賬齡分析如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
即期	211,743	200,927
逾期	<u>20,132</u>	<u>24,322</u>
應付賬款總額	<u>231,875</u>	<u>225,249</u>

於2013年12月31日的應付賬款平均於自發票日期起計的105日內到期。

綜合財務報表附註

21. 金融工具

(a) 承擔的信貸風險

金融資產的賬面值指最大信貸風險。於報告日，最大信貸風險項目如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
應收賬款及其他應收款項	246,372	222,159
現金及現金等價物	225,347	151,399
	<u>471,719</u>	<u>373,558</u>

於報告日，按地理區域劃分的應收賬款的最大信貸風險項目：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
亞洲	77,856	73,279
北美洲	69,536	67,462
歐洲	54,133	49,103
拉丁美洲	32,168	21,652
應收賬款總額	<u>233,693</u>	<u>211,496</u>

(b) 承擔的流動資金風險

衍生及非衍生金融負債(包括估計應付利息付款)的合約到期時間如下。

以千美元呈列	2013年12月31日					
	賬面值	合約現金流量	少於1年	1至2年	2至5年	5年以上
非衍生金融負債：						
應付賬款及其他應付款項	387,239	387,239	387,239	—	—	—
其他信貸額度	15,482	15,482	15,482	—	—	—
最低營運租賃款項	—	231,748	68,558	55,054	86,657	21,479
外匯遠期合約：						
負債	2,464	94,665	94,665	—	—	—

綜合財務報表附註

以千美元呈列	2012年12月31日					
	賬面值	合約現金流量	少於1年	1至2年	2至5年	5年以上
非衍生金融負債：						
應付賬款及其他應付款項	362,488	362,488	362,488	—	—	—
循環信貸	25,000	25,000	25,000	—	—	—
其他信貸額度	10,297	10,297	10,297	—	—	—
最低營運租賃款項	—	207,367	59,373	47,743	78,421	21,830
外匯遠期合約：						
負債	1,694	95,799	95,799	—	—	—

下表顯示與現金流量對沖的衍生工具有關的現金流量預期影響損益的期間。

以千美元呈列	賬面值	預期現金流量	少於1年	1至2年	2至5年	5年以上
2013年12月31日：						
負債	2,464	94,665	94,665	—	—	—
2012年12月31日：						
負債	1,694	95,799	95,799	—	—	—

(c) 承擔的貨幣風險

本集團基於帶有最大風險的項目的名義金額，對本集團財務表現具有比較重大影響的貨幣的外幣風險如下：

	2013年12月31日		
	歐元 (千歐元)	人民幣 (人民幣千元)	印度盧比 (千印度盧比)
現金	31,008	196,853	91,830
應收賬款及 其他應收款項，淨額	38,913	80,100	1,322,660
公司間應收(應付)款項	(10,289)	(64,230)	21,379
應付賬款及其他應付款項	(39,337)	(91,903)	(808,149)
財務狀況表風險	<u>20,295</u>	<u>120,820</u>	<u>627,720</u>

綜合財務報表附註

	2012年12月31日		
	歐元	人民幣	印度盧比
	(千歐元)	(人民幣千元)	(千印度盧比)
現金	40,850	88,563	71,942
應收賬款及 其他應收款項，淨額	35,848	90,258	1,019,316
公司間應收(應付)款項	(10,916)	(6,731)	(113,147)
應付賬款及其他應付款項	(44,214)	(93,841)	(1,396,688)
財務狀況表風險	21,568	78,249	(418,577)

於年內應用的重大匯率如下：

	平均匯率		報告日即期匯率	
	2013年	2012年	2013年	2012年
歐元	1.3292	1.2912	1.3746	1.3197
人民幣	0.1627	0.1587	0.1652	0.1605
印度盧比	0.0171	0.0187	0.0162	0.0182

(d) 外幣敏感度分析

歐元兌美元升值10%將分別令截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的溢利增加4.7百萬美元及3.3百萬美元，及分別令於2013年12月31日及2012年12月31日的權益增加24.6百萬美元及22.8百萬美元。該分析假設所有其他可變因素(尤其是利率)維持不變。歐元貶值10%將對該期間的溢利及於此等報告日的權益產生等量但相反的影響。

倘人民幣兌美元升值10%，截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的溢利將分別增加2.2百萬美元及2.1百萬美元，及於2013年12月31日及2012年12月31日的權益將會分別增加3.7百萬美元及2.7百萬美元。該分析假設所有其他可變因素(尤其是利率)維持不變。人民幣貶值10%將對該期間的溢利及於此等報告日的權益產生等量但相反的影響。

倘印度盧比兌美元升值10%，截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的溢利將分別增加0.6百萬美元及0.5百萬美元，及於2013年12月31日及2012年12月31日的權益將會分別增加2.1百萬美元及1.8百萬美元。該分析假設所有其他可變因素(尤其是利率)維持不變。印度盧比貶值10%將對該期間的溢利及於此等報告日的權益產生等量但相反的影響。

綜合財務報表附註

(e) 利率狀況

本集團計息金融工具的利率狀況如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
定息工具：		
金融資產	—	—
金融負債	—	—
	<u>—</u>	<u>—</u>
浮息工具：		
金融資產	30,185	40,838
金融負債	(15,482)	(35,394)
	<u>14,703</u>	<u>5,444</u>

(f) 公平值與賬面值的比較

所有金融資產及負債的公平值與其賬面值相若。

(g) 公平值等級架構

公平值是於計量日市場參與者於有秩序交易中出售資產可收取或轉讓負債須支付的價格。IFRS 建立一套公平值等級架構，該架構排列用以計量公平值的估值方法輸入資料的優先等級。該等級架構給予於活躍市場中相同資產或負債的未經調整報價最高等級（第一級別計量），以及涉及重大不可觀察的輸入資料的計量最低等級（第三級別計量）。公平值等級架構的三個級別如下：

- 第一級別輸入數據為本集團有能力於計量日評估的完全相同的資產或負債於活躍市場的報價（未調整）。
- 第二級別輸入數據為不包括第一級別的報價的資產或負債的可直接或間接觀察的輸入數據。
- 第三級別輸入數據為資產或負債的不可觀察輸入數據。

公平值計量在公平值等級架構中的層級分類乃基於對公平值計量整體而言屬重大的最低層級輸入數據。

由於現金及現金等價物、應收賬款、應付款項、短期債務及應計開支的到期日或年期較短，因此，該等工具的賬面值與公平值相若。

綜合財務報表附註

外幣遠期合約的公平值通過參考銀行提供的市場報價估計。

下表呈列於2013年12月31日及2012年12月31日按持續基準以公平值計量的資產及負債(包括規定以公平值計量的項目)：

以千美元呈列	2013年 12月31日	於報告日使用下列各項計量的公平值		
		完全相同 資產於活躍 市場的報價 (第一級別)	其他可觀察 重大輸入數據 (第二級別)	不可觀察 重大輸入數據 (第三級別)
資產：				
現金及現金等價物	225,347	225,347	—	—
總資產	<u>225,347</u>	<u>225,347</u>	<u>—</u>	<u>—</u>
負債：				
非控股權益認沽期權	52,848	—	—	52,848
外幣遠期合約	2,464	2,464	—	—
總負債	<u>55,312</u>	<u>2,464</u>	<u>—</u>	<u>52,848</u>

以千美元呈列	2012年 12月31日	於報告日使用下列各項計量的公平值		
		完全相同 資產於活躍 市場的報價 (第一級別)	其他可觀察 重大輸入數據 (第二級別)	不可觀察 重大輸入數據 (第三級別)
資產：				
現金及現金等價物	151,399	151,399	—	—
總資產	<u>151,399</u>	<u>151,399</u>	<u>—</u>	<u>—</u>
負債：				
非控股權益認沽期權	44,950	—	—	44,950
外幣遠期合約	1,694	1,694	—	—
總負債	<u>46,644</u>	<u>1,694</u>	<u>—</u>	<u>44,950</u>

綜合財務報表附註

本集團若干非美國附屬公司定期訂立與採購主要以美元計值的存貨有關的遠期合約，其被指定為現金流量對沖。對沖有效性乃根據IAS第39號金融工具：確認及計量檢測。於2013年12月31日及2012年12月31日，此等工具的公平值分別為負債2.5百萬美元及1.7百萬美元。

下表呈列計量第三級別公平值時採用的估值方法，以及採用的重大不可觀察輸入數據。

類別	估值方法	重大不可觀察輸入數據	重大不可觀察輸入數據與公平值計量之間的關係
認沽期權	收益方法 — 估值模式將基於EBITDA倍數計算的期貨金額轉換為單一當前已貼現金額，反映市場當前對該等期貨金額的預期。	<ul style="list-style-type: none"> • EBITDA倍數 • 增長率： (2013年：3%) • 經調整風險貼現率： (2013年：14.5%) 	<p>倘出現以下情況，估值將會增加(減少)：</p> <ul style="list-style-type: none"> • EBITDA倍數上升(下跌)； • 增長率上升(下跌)；或 • 經調整風險貼現率下跌(上升)。

下表呈列第三級別公平值的期初結餘與期末結餘的對賬：

以千美元呈列

於2012年1月1日的結餘	29,522
計入權益的公平值變動	6,520
計入財務費用的公平值變動	8,908
	44,950
於2012年12月31日及2013年1月1日的結餘	44,950
計入權益的公平值變動	1,586
計入財務費用的公平值變動	6,312
	8,908
於2013年12月31日的結餘	52,848

綜合財務報表附註

就認沽期權的公平值而言，當其中一個重大不可觀察輸入數據出現合理可能變動，而其他輸入數據維持不變，將會於2013年12月31日產生以下影響：

以千美元呈列	損益		股東權益	
	上升	下調	上升	下調
EBITDA倍數(變動0.1倍)	1,475	(1,475)	366	(366)
增長率(50點子)	434	(430)	—	—
經調整風險貼現率(100點子)	(548)	566	—	—

公平值估計乃於某一特定時間根據有關市場資料及財務工具的資料作出。該等估計性質主觀及涉及不確定因素及須作出重大判斷，因此無法準確釐定。假設的任何變動，均會對估計構成重大影響。

22. 所得稅

(a) 於綜合收益表中的稅項

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
本期稅額開支 — 香港利得稅：		
本期期間	(655)	(2,566)
本期稅額開支 — 境外：		
本期期間	(69,314)	(50,255)
過往期間調整	3,396	(5,738)
	(65,918)	(55,993)
遞延稅項(開支)抵免：		
源自及撥回暫時差異	(9,997)	(10,563)
稅率變動	3,655	(222)
未確認遞延稅項資產變動	—	(606)
確認過往未確認的稅項虧損	—	11,877
	(6,342)	486
總所得稅開支	(72,915)	(58,073)

綜合財務報表附註

於截至2012年12月31日止年度，基於對正面及負面憑證的評估，本集團得出結論，過往未確認遞延稅項資產47.2百萬美元應予以確認。本集團的分析其中包括評估其產生應課稅收入的近期記錄以及其未來應課稅收入的短期預測，並釐定其較有可能於未來數年實現額外遞延稅項資產47.2百萬美元。經考慮該等因素後，本集團得出結論，確認該等遞延稅項資產屬適當。過往未確認的遞延稅項資產47.2百萬美元當中，12.3百萬美元透過所得稅開支於收益表確認，而與退休金計劃有關的遞延稅項資產34.9百萬美元則透過其他全面收益於全面收益表確認。

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的香港利得稅撥備根據年內估計應課稅溢利按稅率16.5%計算。境外附屬公司的稅項按相關國家適用的現行稅率支銷。

(b) 稅項開支與除稅前溢利按適用稅率計算的對賬

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
年內溢利	197,421	166,627
總所得稅開支	(72,915)	(58,073)
除所得稅前溢利	270,336	224,700
按本集團適用稅率計算的所得稅開支	(76,457)	(62,406)
稅項優惠	19,886	14,514
稅率變動	3,655	(222)
稅項儲備變動	(3,632)	2,234
不可抵扣差額	(16,443)	(9,708)
確認過往未確認的稅項虧損	—	11,877
未確認稅項資產變動	(2,131)	(606)
預扣稅	(3,002)	(4,708)
其他	1,813	(3,310)
過往期間撥備不足	3,396	(5,738)
	<u>(72,915)</u>	<u>(58,073)</u>

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的稅項撥備分別按本集團的適用稅率28.3%及27.8%計算。適用稅率乃基於本集團的加權平均全球稅率而定。

綜合財務報表附註

(c) 於其他全面收益確認的所得稅(開支)抵免

以千美元呈列	2013年			2012年		
	除稅前	所得稅 (開支)抵免	除稅後	除稅前	所得稅 (開支)抵免	除稅後
確認定額福利計劃的過往未確認遞延稅項	—	—	—	—	34,899	34,899
福利計劃的重新計量	7,511	(3,000)	4,511	(26,829)	10,439	(16,390)
現金流量對沖	(2,449)	880	(1,569)	(6,267)	1,953	(4,314)
境外業務的外幣匯兌差異	(9,880)	—	(9,880)	8,134	—	8,134
	<u>(4,818)</u>	<u>(2,120)</u>	<u>(6,938)</u>	<u>(24,962)</u>	<u>47,291</u>	<u>22,329</u>

(d) 遞延稅項資產及負債

應佔遞延稅項資產及負債如下：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
遞延稅項資產：		
呆賬撥備	2,110	2,294
存貨	5,592	5,969
廠房及設備	4,087	3,267
退休金及退休後福利	11,927	27,064
稅項虧損	3,107	3,436
儲備	20,028	18,229
其他	7,513	5,240
稅項抵銷	<u>(9,963)</u>	<u>(10,197)</u>
總遞延稅項資產	<u>44,401</u>	<u>55,302</u>
遞延稅項負債：		
廠房及設備	(9,728)	(14,383)
無形資產	(99,825)	(101,772)
其他	(11,780)	(7,851)
稅項抵銷	<u>9,963</u>	<u>10,197</u>
總遞延稅項負債	<u>(111,370)</u>	<u>(113,809)</u>
淨遞延稅項資產(負債)	<u>(66,969)</u>	<u>(58,507)</u>

綜合財務報表附註

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度的暫時差異變動：

以千美元呈列	2012年		於其他全面	2013年
	12月31日結餘	於損益確認	收益確認	12月31日結餘
呆賬撥備	2,294	(184)	—	2,110
存貨	5,969	(377)	—	5,592
物業、廠房及設備	(11,116)	5,475	—	(5,641)
無形資產	(101,772)	1,947	—	(99,825)
退休金及退休後福利	26,992	(12,065)	(3,000)	11,927
稅項虧損	3,436	(329)	—	3,107
儲備	18,229	1,799	—	20,028
其他	(2,539)	(2,608)	880	(4,267)
淨遞延稅項資產(負債)	<u>(58,507)</u>	<u>(6,342)</u>	<u>(2,120)</u>	<u>(66,969)</u>
以千美元呈列	2011年		於其他全面	2012年
	12月31日結餘	於損益確認	收益確認	12月31日結餘
呆賬撥備	1,224	1,070	—	2,294
存貨	1,342	4,627	—	5,969
物業、廠房及設備	(13,752)	2,636	—	(11,116)
無形資產	(103,640)	1,868	—	(101,772)
退休金及退休後福利	6,821	(25,167)	45,338	26,992
稅項虧損	951	2,485	—	3,436
儲備	5,192	13,037	—	18,229
其他	(4,422)	(70)	1,953	(2,539)
淨遞延稅項資產(負債)	<u>(106,284)</u>	<u>486</u>	<u>47,291</u>	<u>(58,507)</u>

綜合財務報表附註

未確認遞延稅項資產

有關下列項目的遞延稅項資產尚未被確認：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
可抵扣暫時差異	4,164	5,101
稅項虧損	22,975	53,046
年末結餘	27,139	58,147

根據現行稅法，可抵扣暫時差異無到期日。遞延稅項資產尚未就此等項目獲得確認，因本集團不可能就未來應課稅溢利使用源自該等資產的抵免。

可供動用稅項虧損(已確認及未確認)：

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
美國	—	—
歐洲	25,418	55,853
亞洲	692	1,875
拉丁美洲	6,989	7,452
總計	33,099	65,180

稅項虧損根據當地國家的稅項法規到期。歐洲虧損將自2016年起屆滿。亞洲虧損將自2022年起屆滿。拉丁美洲虧損將不會屆滿。

未確認遞延稅項負債

因本集團控制是否將會招致債務及確信於可見將來不會招致債務，於2013年12月31日及2012年12月31日，與附屬公司投資有關的遞延稅項負債分別為25.7百萬美元及6.1百萬美元未被確認。

綜合財務報表附註

23. 財務收入及財務費用

於綜合收益表及綜合全面收益表中確認的財務收入及財務費用概要呈列於下表：

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
於收入或虧損中確認：		
銀行存款的利息收入	852	1,187
財務收入	852	1,187
金融負債的利息開支	(2,929)	(3,927)
認沽期權的公平值變動	(6,312)	(8,908)
外匯虧損淨額	(456)	(3,356)
其他財務費用	(2,111)	(2,038)
財務費用	(11,808)	(18,229)
於損益中確認的財務費用淨額	<u>(10,956)</u>	<u>(17,042)</u>
於其他全面收益中確認：		
境外業務的外幣匯兌差異	(9,880)	8,134
現金流量對沖的公平值變動	(2,449)	(6,267)
於其他全面收益中確認的財務收入及 財務費用的所得稅	880	1,953
於其他全面收益中確認的財務費用(收入)淨額， 扣除稅項	<u>(11,449)</u>	<u>3,820</u>
下列人士應佔：		
本公司股權持有人	(7,482)	3,034
非控股權益	(3,967)	786
於其他全面收益中確認的財務費用(收入)， 扣除稅項	<u>(11,449)</u>	<u>3,820</u>

綜合財務報表附註

24. 開支

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，除所得稅前溢利已扣除／(計入)以下各項：

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
固定資產折舊	36,821	31,770
無形資產攤銷	8,363	8,491
核數師薪酬	3,854	3,471
研究及發展	22,386	18,463
有關物業的營運租賃費用	96,573	83,245
重組費用	—	—

有關本集團外聘核數師KPMG於截至2013年12月31日止年度所提供的審核及相關服務的費用如下：

以千美元呈列	
年度審核及中期審閱服務	3,206
非審核相關服務	648
總計	<u>3,854</u>

25. 關連方交易

(a) 與主要管理人員的交易

除執行董事及其他主要管理人員的現金薪酬外，本集團亦向彼等提供非現金福利，並代彼等向退休後計劃供款。

主要管理層包括本集團董事及高級管理主要管理人員的薪酬包括：

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
董事袍金	530	400
薪酬、津貼及其他實物利益	5,105	4,820
花紅 ⁽¹⁾	2,927	2,271
以股份支付	3,198	—
退休後計劃供款	172	150
	<u>11,932</u>	<u>7,641</u>

附註

⁽¹⁾ 花紅按本集團的表現為基準。

綜合財務報表附註

(b) 董事酬金

根據香港公司條例第161條，董事酬金披露如下：

截至2013年12月31日止年度						
以千美元呈列	董事袍金	薪酬、 津貼及其他 實物利益	花紅 ⁽¹⁾	以股份支付	退休後 計劃供款	總計
執行董事						
Timothy Parker	—	971	943	1,090	—	3,004
Kyle Gendreau	—	494	286	358	33	1,171
Ramesh Tainwala	—	1,018	274	388	—	1,680
非執行董事						
Keith Hamill	100	—	—	—	—	100
Bruce Hardy McLain	100	—	—	—	—	100
獨立非執行董事						
Paul Etchells	130	—	—	—	—	130
高啟坤	100	—	—	—	—	100
葉鶯	100	—	—	—	—	100
總計	530	2,483	1,503	1,836	33	6,385

附註

⁽¹⁾ 花紅按本集團的表現為基準。

截至2012年12月31日止年度						
以千美元呈列	董事袍金	薪酬、 津貼及其他 實物利益	花紅 ⁽¹⁾	以股份支付	退休後 計劃供款	總計
執行董事						
Timothy Parker	—	954	159	—	—	1,113
Kyle Gendreau	—	483	277	—	28	788
Ramesh Tainwala	—	960	688	—	—	1,648
非執行董事						
Keith Hamill	100	—	—	—	—	100
Nicholas Clarry	—	—	—	—	—	—
Bruce Hardy McLain	—	—	—	—	—	—
獨立非執行董事						
Paul Etchells	100	—	—	—	—	100
高啟坤	100	—	—	—	—	100
葉鶯	100	—	—	—	—	100
總計	400	2,397	1,124	—	28	3,949

附註

⁽¹⁾ 花紅按本集團的表現為基準。

綜合財務報表附註

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，概無董事自本集團收取任何酬金作為加入或加入本集團後的獎勵。於呈報期間，概無董事豁免或同意豁免任何酬金。截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，概無董事就離任本公司董事職務或任何其他與本集團管理事務有關的職位收取任何補償。

(c) 最高薪人士

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，本集團五名最高薪人士包括三名董事，彼等的酬金已於上文披露。已支付予本集團其餘最高薪人士的酬金詳情如下：

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
薪酬、津貼及其他實物利益	1,030	712
花紅 ⁽¹⁾	662	819
以股份支付	708	—
退休後計劃供款	41	32
	<u>2,441</u>	<u>1,563</u>

附註

⁽¹⁾ 花紅按本集團的表現為基準。

於各呈報年度，各名人士的酬金均超過250,000美元。截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，概無支付該等人士任何款項作為離職補償或作為加入或加入本集團後的獎勵。

(d) 其他關連方交易

(i) 本集團的印度附屬公司Samsonite South Asia Pvt. Ltd.向Abhishri Packaging Pvt. Ltd. (由本集團的執行董事以及亞太及中東地區總裁Ramesh Tainwala先生(「Tainwala先生」)的家族管理及控制)採購及出售原材料及製成品。

採購、銷售、應付款項及應收款項的相關金額如下：

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
採購	4,575	4,005
銷售	377	548

綜合財務報表附註

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
應付款項	607	483
應收款項	83	145

- (ii) Samsonite South Asia Pvt. Ltd.亦向 Bagzone Lifestyle Private Limited 出售製成品。Bagzone Lifestyle Private Limited 由 Tainwala 先生的家族管理及控制。Tainwala 先生及其家族亦擁有 Samsonite South Asia Pvt. Ltd.及本集團阿拉伯聯合酋長國的附屬公司的非控股權益。

以千美元呈列	截至12月31日止年度	
	2013年	2012年
採購	—	—
銷售	11,799	10,636
租金	58	49

以千美元呈列	12月31日	
	2013年	2012年
應付款項	—	—
應收款項	9,075	6,895

截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，已分別支付約0.9百萬美元及1.0百萬美元予由 Tainwala 先生及其家族擁有的實體，以作辦公地點的租金。於2013年12月31日及2012年12月31日，概無應支付 Tainwala 先生及其家族的款項。於2013年12月31日及2012年12月31日，0.1百萬美元及0.1百萬美元分別以保證按金的方式入賬為應收款項。

- (iii) Samsonite South Asia Pvt. Ltd.已不時出售製成品予 Planet Retail Holding Pvt. Ltd. (「Planet Retail」)。Tainwala 先生為 Planet Retail 的主要股東。截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度，向此實體作出銷售的金額分別為0美元及0.1百萬美元。於2013年12月31日及2012年12月31日，分別收取 Planet Retail 的款項0美元及7,000美元。

綜合財務報表附註

26. 集團實體的詳細資料

實體名稱	國家	擁有權百分比	
		2013年	2012年
新秀麗國際有限公司	盧森堡	母公司	母公司
Delilah Europe Investments S.à.r.l.	盧森堡	100	100
Delilah US Investments S.à.r.l.	盧森堡	100	100
Astrum R.E. LLC	美國	100	100
Bypersonal S.A. de C.V.	墨西哥	100	100
Direct Marketing Ventures, LLC	美國	100	100
Equipaje en Movimiento, S.A. de C.V.	墨西哥	100	100
Global Licensing Company, LLC	美國	100	100
HL Operating LLC	美國	100	100
Jody Apparel II, LLC	美國	100	100
Lonberg Express S.A.	烏拉圭	100	100
Limited Liability Company Samsonite	俄羅斯聯邦	60	60
McGregor II, LLC	美國	100	100
PT Samsonite Indonesia	印度尼西亞	60	60
Samsonite (Malaysia) Sdn Bhd	馬來西亞	100	100
Samsonite (Thailand) Co., Ltd.	泰國	60	60
Samsonite A/S	丹麥	100	100
Samsonite AB	瑞典	100	100
Samsonite AG	瑞士	99	99
Samsonite Argentina S.A.	阿根廷	95	95
Samsonite Asia Limited	香港	100	100
Samsonite Australia Pty Limited	澳洲	70	70
Samsonite Brasil Ltda.	巴西	100	100
Samsonite B.V.	荷蘭	100	100
Samsonite Canada, Inc.	加拿大	100	100
Samsonite CES Holding B.V.	荷蘭	60	60
Samsonite Chile S.A.	智利	85	85
Samsonite China Holdings Limited	香港	100	100
Samsonite Colombia S.A.S.	哥倫比亞	100	100
Samsonite Company Stores, LLC	美國	100	100
Samsonite Espana S.A.	西班牙	100	100
Samsonite Europe N.V.	比利時	100	100
Samsonite Finanziaria S.r.l.	意大利	100	100
Samsonite Finland Oy	芬蘭	100	100
Samsonite Ges.m.b.H.	奧地利	100	100
Samsonite GmbH	德國	100	100
Samsonite Hungaria Borond KFT	匈牙利	100	100
Samsonite International Trading (Ningbo) Co. Ltd.	中國	100	100
Samsonite IP Holdings S.à.r.l.	盧森堡	100	100
Samsonite Japan Co., Ltd.	日本	100	100
Samsonite Korea Limited	大韓民國	100	100
Samsonite Latinoamerica, S.A. de C.V.	墨西哥	100	100
Samsonite Limited	英國	100	100

綜合財務報表附註

實體名稱	國家	擁有權百分比	
		2013年	2012年
Samsonite LLC	美國	100	100
Samsonite Macau Limitada	澳門	100	100
Samsonite Mauritius Limited	毛里求斯	100	100
Samsonite Mercosur Limited	巴哈馬	100	100
Samsonite Mexico, S.A. de C.V.	墨西哥	100	100
Samsonite Middle East FZCO	阿拉伯聯合酋長國	60	60
Samsonite Norway AS	挪威	100	100
Samsonite Pacific LLC	美國	100	100
Samsonite Panama S.A.	巴拿馬	100	—
Samsonite Peru S.A.C.	秘魯	100	—
Samsonite Philippines, Inc.	菲律賓	60	60
Samsonite S.A.S.	法國	100	100
Samsonite S.p.A.	意大利	100	100
Samsonite Seyahat Ürünleri Sanayi ve Ticaret Anonim Sirketi	土耳其	60	60
Samsonite Singapore Pte Ltd	新加坡	100	100
Samsonite South Asia Private Limited	印度	60	60
Samsonite Southern Africa Ltd.	南非	60	60
Samsonite Sp. z o.o.	波蘭	100	100
Samsonite Sub Holdings S.à.r.l.	盧森堡	100	100
SC Chile Uno S.A.	智利	100	100
SC Inversiones Chile Limitada	智利	100	100

新秀麗國際有限公司的股本變動

新秀麗國際有限公司的股本於截至2013年12月31日及2012年12月31日止年度概無任何變更。

綜合財務報表附註

非控股權益

下表概述有關本集團主要附屬公司於任何集團內對銷前擁有重大非控股權益(「非控股權益」)的資料。

截至2013年12月31日止年度：

<i>以千美元呈列</i>	Samsonite Australia Pty Limited	Samsonite Chile S.A.	Samsonite South Asia Private Limited
非控股權益百分比	30%	15%	40%
非流動資產	1,058	43,830	10,859
流動資產	19,058	32,578	69,781
非流動負債	—	(32,237)	1,528
流動負債	9,496	21,895	57,927
淨資產	10,620	86,750	21,185
非流動負債的賬面值	3,186	13,013	8,474
對外收益淨額	42,666	62,577	110,526
溢利	5,044	12,243	5,918
其他全面收益	(1,596)	(7,814)	(2,471)
全面收益總額	3,448	4,429	3,447
分配至非控股權益的溢利	1,513	1,836	2,367
分配至非控股權益的其他全面收益	(479)	(1,172)	(989)
已付非控股權益股息	3,841	—	—
現金及現金等價物的增加 (減少)淨額	318	(5,023)	178

綜合財務報表附註

截至2012年12月31日止年度：

以千美元呈列	Samsonite Australia Pty Limited	Samsonite Chile S.A.	Samsonite South Asia Private Limited
非控股權益百分比	30%	15%	40%
非流動資產	1,050	44,108	13,756
流動資產	17,791	35,764	68,108
非流動負債	6	(23,100)	(192)
流動負債	7,822	20,651	64,295
淨資產	11,013	82,321	17,761
非流動負債的賬面值	3,304	12,348	7,104
對外收益淨額	40,678	54,998	102,329
溢利	5,781	9,469	5,181
其他全面收益	176	5,089	(659)
全面收益總額	5,957	14,558	4,522
分配至非控股權益的溢利	1,734	1,420	2,072
分配至非控股權益的其他全面收益	53	763	(264)
已付非控股權益股息	2,113	—	—
現金及現金等價物的增加 (減少)淨額	1,954	280	(218)

27. 期後事項

本集團已評估於2013年12月31日(財務狀況表日期)後至2014年3月18日(本財務資料獲董事會授權發行日期)所發生事項。

於2014年1月7日，本公司授予若干董事、主要管理人員及其他僱員可行使12,266,199股股份的購股權。該等購股權的行使價為每股23.30港元。該等購股權須於4年期內按比例歸屬，當中25%的購股權於授出的各首四個週年日歸屬。