

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

香港預託證券(「預託證券」)及其為憑證的香港預託股份(「香港預託股份」)並無亦將不會根據一九三三年美國證券法(經修訂)(「證券法」)登記，亦無於美國任何州份或其他司法權區的證券監管機構登記，且不得在美國境內或向美籍人士(定義見證券法下所頒佈的S規例)或為其利益重新發售、重新出售、質押或以其他方式轉讓，惟該等證券已根據證券法登記或獲豁免遵守或屬不受證券法登記規定的交易除外。除非符合證券法的規定，否則不得進行有關預託證券或香港預託股份之對沖交易。



**COACH**

NEW YORK

**Coach, Inc.**

(於美國馬里蘭州註冊成立)

(股份代號：6388)

公告一

**COACH將向SYCAMORE PARTNERS收購奢華設計師鞋履品牌  
STUART WEITZMAN**

本公告乃根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則第13.09(2)(a)條及證券及期貨條例(香港法例第571章)第XIVA部內幕消息條文發出。

詳情請參閱附件，有關內容已由Coach, Inc.於美國東部時間二零一五年一月六日發佈於美國證券交易委員會網站。

**Coach, Inc.**

全球企業事務主管、法律總顧問兼秘書

**Todd Kahn**

香港，二零一五年一月六日

美國  
證券交易委員會  
華盛頓特區20549

表格8-K

根據一九三四年證券交易法  
第13或15(d)條編製的

本期報告

報告日期(所報告最早事件之日期): 二零一五年一月五日

**Coach, Inc.**

(註冊人章程中列明的註冊人名稱)

**馬里蘭州**  
(註冊成立所在州份)

**1-16153**  
(委員會檔案編號)

**52-2242751**  
(IRS僱主識別編號)

**516 West 34<sup>th</sup> Street, New York, NY 10001**  
(主要行政辦事處地址)(郵區編號)

**(212) 594-1850**  
(註冊人電話號碼, 包括地區編碼)

若表格8-K的存檔旨在同時滿足任何下列條文的註冊人存檔責任, 請在相應的方格內劃上  
[×]號:

- 根據證券法第425條發出書面通訊(17 CFR 230.425)
- 根據交易法第14a-12條發出要約資料(17 CFR 240.14a-12)
- 根據交易法第14d-2(b)條發出生效日期前通訊(17 CFR 240.14d-2(b))
- 根據交易法第13e-4(c)條發出生效日期前通訊(17 CFR 240.13e-4(c))

## 項目1.01 訂立重大正式協議。

於二零一五年一月五日，Coach, Inc. (「Coach」)與Stuart Weitzman Topco LLC (「Topco」)及Topco的全資附屬公司Stuart Weitzman Intermediate LLC (「Stuart Weitzman」)訂立購買協議(「購買協議」)。根據購買協議的條款，Coach已同意以現金約5.30億美元(可作出常規的購買價調整)向Topco收購Stuart Weitzman (一間奢華鞋履公司及為Stuart Weitzman Holdings, LLC的母公司)的所有股權，及若達到以下銷售額目標，則於隨後三個歷年每年另行以現金支付最多達1,466萬美元的潛在額外對價(基於財務表現)：

年份	目標
二零一五年	3.50億美元
二零一六年	3.85億美元
二零一七年	4.25億美元

購買協議亦載有追加條款，其中規定倘於任何一年未能實現銷售額目標但於隨後年度超越銷售額目標，則於超越目標年度起須支付過往年度應繳額外對價(基於財務表現)。因此，倘每年均達到目標(或如僅於二零一七年達到)，則將支付合共4,400萬美元的額外對價(基於財務表現)。

購買協議載有慣常聲明及保證以及有關交易交割前業務營運的契諾。目前預期交易將於本公司第四個財政季度交割，且須待此類交易的慣常交割條件(包括所需的反壟斷批准)達成後，方可交割。在若干情況下，購買協議可予終止，包括倘未於二零一五年五月二十五日或之前交割或購買協議另一方嚴重違約，而有關違約未能於該方接獲通知二十日內改正，則協議雙方有權終止購買協議。

Stuart Weitzman及Wayne Kulkin (分別為Stuart Weitzman的現任主席及總裁)已同意在Stuart Weitzman進行上述交易後繼續留任。

於二零一五年一月五日，Coach與Stuart Weitzman先生訂立函件協議(「函件協議」)。根據函件協議之條款，Weitzman先生已同意(i)於購買協議項下擬進行交易交割時向Coach支付250萬美元及(ii)在Coach須支付上述額外對價(基於財務表現)的每一年向Coach支付666,667美元。函件協議亦載有追加條文；因此，倘盈利目標僅於二零一七年達到(或倘每年均達到盈利目標)，則將向Coach支付合共200萬美元。

本項目1.01中有關購買協議及函件協議的概要並不完備；其應以作為表格10-Q所載Coach截至二零一四年十二月二十七日止財政季度的季度報告附件而呈報之購買協議及函件協議全文為準。有興趣的人士應閱讀所呈報之購買協議及函件協議全文。

## 項目8.01 其他事項。

於二零一五年一月六日，Coach發佈新聞稿，宣佈其訂立購買協議。本文件隨附該新聞稿(附件99.1)，以供參考。

本文件包括一系列基於管理層目前期望的前瞻性陳述。這些前瞻性陳述可以通過具有前瞻意義的術語識別，如「可能」、「將」、「應該」、「預料」、「擬」、「今後」、「估計」、「按計劃」、「有待」、「穩步實現」、「期待」、「未來」、「帶領」、「提供」、「協助」、「實現」、「受益」、「推動」、「相信」、「保持」、「重振」、「達致」、「推進」、「發揮」、「回復」、「收購」、「執行」、「準備」、「繼續」、「往績」、「潛在」、「預計」、「指引」、「目標」、「預測」、「預期」或是與這些術語表達具有同等意義的詞彙。未來的真實情況也許會與管理層目前的期望大相徑庭，這主要取決於企業承受的風險與不確定性，如預期的經濟趨向、估測消費者偏好的能力以及控制成本的能力等。請參閱載於表格10-K中Coach最新的年度報告及提呈美國證券交易委員會的其他文件，以獲取完整的風險及重要因素資訊。

## 項目9.01 財務報表及附件。

(d) 附件。

99.1 日期為二零一五年一月六日的新聞稿全文

## 簽署

根據一九三四年證券交易法規定，註冊人已正式促使此報告由下列獲正式授權之簽署人代其簽署。

日期：二零一五年一月六日

COACH, INC.

簽署人：           /s/ Todd Kahn            
全球企業事務主管、法律總顧問兼秘書  
Todd Kahn

## 附件索引

99.1 日期為二零一五年一月六日的新聞稿全文

## COACH將向SYCAMORE PARTNERS收購奢華設計師鞋履品牌 STUART WEITZMAN

### 藉此加強在配飾行業的領先地位；交易估值高達5.74億美元， 並預計即時為COACH增值及帶來額外增長機遇

紐約——(美國商業資訊)——2015年1月6日——首屈一指的紐約現代時尚奢華配飾及生活類產品系列設計品牌Coach, Inc. (紐約證券交易所股份代號：COH；香港聯合交易所股份代號：6388) 今日宣佈已就收購領先的女士奢華鞋履設計及製造商Stuart Weitzman Holdings LLC與私募股權公司Sycamore Partners簽署正式協議。是次交易將加強Coach目前在優質手袋及配飾行業的領先地位，與此同時，對於今年較早時公佈品牌轉化計劃並取得良好進展的Coach而言，此項交易將即時提升公司盈利。

Coach, Inc.行政總裁Victor Luis表示：「Stuart Weitzman是美國領先的奢華設計師鞋履品牌，擁有穩健增長的往績，以及於國內外市場進一步發展的龐大潛力。重要的是，Stuart Weitzman品牌的規模、業務範圍、增長動力，以及管理團隊的連續性，均有助品牌順暢地融入Coach的大家庭，同時讓Coach繼續專注推行其品牌轉化計劃。中期而言，我們期待透過利用Coach國際化的基礎設施，以及在手袋及配飾行業的專業知識，推動Stuart Weitzman品牌的全球發展。此外，Stuart Weitzman貴為以時尚設計與舒適兼備的鞋履行業領導者，我們勢將受惠於其團隊在鞋履發展方面的專業知識。憑藉我們穩健的財務狀況，有助我們靈活把握此項機遇，同時再投資於我們的核心業務並維持現有的股息水平。」

Stuart Weitzman Holdings LLC創意總監兼執行主席Stuart Weitzman表示：「多個令人振奮的消息揭開了新一年的序幕。我們的『Highland』系列獲美國《人物》雜誌評為2014年潮流靴子，『Nudist』高跟鞋亦獲《Life & Style Weekly》名為2014年度『It Shoe』及名人紅地毯鞋履，而Coach更選定我們為其首個收購對象。Coach是一家尊重我們的文化，兼具規模、資源及環球商業觸覺以協助我們充分發揮潛能的策略夥伴。我們很興奮能夠與Coach的團隊攜手合作，利用其強大的基礎設施協助我們提高效率，及擴闊產品組合並推廣給全球更多的消費者。我們亦期待能運用我們在鞋履方面的技術及營銷專業知識，以支持Coach團隊的繼續發展。」

Stuart Weitzman的產品目前透過遍佈全球的精品專門店及百貨公司，以及位於美國及歐洲的直營店發售。截至2014年9月30日止十二個月，Stuart Weitzman錄得銷售淨額約3億美元。

受分銷網絡擴展、電子商貿及同店銷售額上升所帶動，Stuart Weitzman在過去五年錄得強勁增長，銷售額年複合增長率達10%。期內，因產品深受城中主要名人熱捧，加上公司為品牌推出多個由國際頂尖模特兒Gisele、Kate Moss及Natalia Vodianova演繹，並由著名攝影師Mario Testino拍攝的標誌性廣告，使品牌在全球市場的知名度不斷提升。公司目前已建立覆蓋全球70個國家的多渠道分銷網絡，包括位於美國及歐洲的直營店、國際特許經營店和店中店，以及甚具規模的全球批發業務。Stuart Weitzman將繼續擔任Stuart Weitzman Holdings LLC的創意總監兼執行主席，並聯同行政總裁Wayne Kulkin及管理團隊繼續致力發展品牌業務。

根據協議條款，Coach將向Sycamore Partners以現金支付約5.30億美元的首期款項。此外，倘Stuart Weitzman於收購完成後三年內成功達致指定銷售額目標，Coach將向Sycamore Partners支付最多4,400萬美元的或然代價。

Coach將透過手頭現金或從信貸及資本市場獲取的其他融資來源撥付交易款項。撇除與交易相關的預期收購會計調整及或然代價等費用，預計是次收購將增加公司的每股盈利。預計在慣常交割條件達成後，包括根據《哈特-斯科特-羅迪諾反壟斷改進法案》的等待期屆滿，是次收購將可於2015年5月或之前完成。

Coach的財務顧問為Perella Weinberg Partners。Goldman, Sachs & Co.及Citigroup Global Markets, Inc.擔任Sycamore Partners的財務顧問。

#### 關於Coach, Inc.

Coach於1941年在紐約市創立，是首屈一指的現代時尚奢華配飾及生活類產品系列設計品牌，以創新時尚的設計揉合優質皮革及物料的運用，延續經典傳承。Coach的產品通過Coach專賣店、指定百貨公司、專門店及Coach網站[www.coach.com](http://www.coach.com)在全球發售。Coach的普通股於紐約證券交易所交易，股份代號為COH。Coach的香港預託證券於香港聯合交易所有限公司交易，股份代號為6388。

#### 關於Stuart Weitzman Holdings LLC

Stuart Weitzman是一個充滿傳奇的女士奢華鞋履設計及製造品牌，在美國經營47家零售店，遍及紐約、比華利山、芝加哥、波士頓及拉斯維加斯。公司在世界各地亦擁有71家門店，包括7家直營店、18家全球店中店，以及在美國、加拿大、歐洲及香港的電子商貿網店。Stuart Weitzman的鞋履及配飾在全球超過70個國家發售。

Stuart Weitzman為一向秉持創造擁有優美結構線條的奢華鞋履品牌，致力融合時尚與功能於一身。品牌創始人兼設計師Stuart Weitzman所設計的

鞋履充分體現了外觀與感官的完美結合，既美觀又舒適，因而屢獲殊榮。

Stuart Weitzman為立足於紐約、專注於消費及零售行業的私募股權投資公司——Sycamore Partners的投資組合公司。

## 關於Sycamore Partners

Sycamore Partners是一家立足於紐約、專注於消費及零售行業的私募股權投資公司，所管理的資金超過35億美元。該公司的策略為與管理團隊合作，以提高其業務的盈利能力及戰略價值，目前的投資組合包括Aéropostale、Coldwater Creek、Hot Topic、Jones New York、the Kasper Group、Kurt Geiger、MGF Sourcing、Nine West Holdings、Pathlight Capital、Stuart Weitzman及Talbots。

香港預託證券及其為憑證的香港預託股份並無亦將不會根據一九三三年美國證券法(經修訂)(「證券法」)登記，且不得在非經登記或獲登記規定適用豁免的情況下在美國境內或向美籍人士(定義見證券法頒佈的S規例)或為其利益發售或出售。除非符合證券法的規定，否則不得進行此等證券的對沖交易。

本新聞稿包括一系列基於管理層目前期望的前瞻性陳述。這些前瞻性陳述可以通過具有前瞻意義的術語識別，如「可能」、「將」、「應該」、「預計」、「擬」、「今後」、「估計」、「按計劃」、「有待」、「穩步實現」、「期待」、「未來」、「帶領」、「提供」、「協助」、「實現」、「受益」、「推動」、「相信」、「保持」、「重振」、「達致」、「推進」、「發揮」、「回復」、「收購」、「執行」、「準備」、「繼續」、「往績」、「潛在」、「預計」、「指引」、「目標」、「預測」、「預期」或是與這些術語表達具有同等意義的詞彙。未來的真實情況也許會與管理層目前的期望大相徑庭，這主要取決於企業承受的風險與不確定性，如預期的經濟趨向、估測消費者偏好的能力以及控制成本的能力等。

有關該交易的其他額外風險及不確定因素包括以下(i)交易擾亂現有經營的風險；(ii)不能實現該交易預期的協同效應及機會的風險；(iii)整合Stuart Weitzman至Coach所遇到的困難或意料之外的開支；(iv) Stuart Weitzman於收購後的表現不如預期，包括Stuart Weitzman不能實現預期銷售額目標的風險；及(v)交易完成後僱員留任的潛在困難。請參閱載於表格10-K中Coach最新的年度報告及提呈美國證券交易委員會的其他文件，以獲取其他風險及重要因素的資訊。

###

聯絡方式：

Coach：

分析師及傳媒：

全球投資者關係及企業傳訊主管

Andrea Shaw Resnick

212-629-2618

或

投資者關係總監

Christina Colone

212-946-7252

或

Stuart Weitzman：

環球傳訊行政副總裁

Karen Ferko

212-287-0671

或

Sycamore Partners:

Michael Freitag

Joele Frank, Wilkinson Brimmer Katcher

212-355-4999