

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不對因本公告全部或任何部分內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

Petro-king **百勤油服**

PETRO-KING OILFIELD SERVICES LIMITED

百勤油田服務有限公司

(於英屬維爾京群島註冊成立的有限公司)

(股份代號：2178)

公告

二零一四年第四季度最新營運概要

百勤油田服務有限公司(「本公司」)董事(「董事」)會謹此呈列本公司及其附屬公司(統稱「本集團」、「我們」或「我們的」)於二零一四年十月一日至二零一四年十二月三十一日止三個月(「二零一四年第四季度」或「第四季度」或「期間」)的最新營運概要。

摘要

增產

- 於二零一四年第四季度，本集團為合共47口井完成其增產服務，其中41口井位於中國及六口井位於海外市場。
- 我們首次成功商業化採用非淡水壓裂液。該壓裂液由本公司及TouGas Oilfield Solutions GmbH共同研發，可減少水力壓裂對環境的影響。
- 我們透過參與首批50口井壓裂服務的公開投標，獲得一名於中亞地區的新客戶，並於二零一四年第四季度完成了三口井壓裂服務。

鑽井

- 於二零一四年第四季度，本集團為合共11口井完成其鑽井服務，其中六口井位於中國及五口井位於海外市場。
- 我們成功將定向鑽井服務及鑽井液系統引入中東市場，而由於我們處理技術上複雜的井有卓越表現，因而再度獲得中東市場的客戶認可。
- 我們繼續於中國進行渦輪鑽井服務的市場推廣及宣傳活動之餘，在與一名國際知名油田設備及服務供應商就渦輪鑽井服務於海外市場的業務發展訂立合作協議方面亦取得重大的進展。

完井

- 於二零一四年第四季度，本集團完成了合共11口井完井服務，其中七口井位於中國及四口井位於海外市場。
- 我們成功為位於伊拉克南部由國際石油公司（「**IOC**」）擁有的兩個油田安裝了本集團自主研發的完井工具，因此在該地區進一步接獲油田項目完井工具的訂單。

其他

- 就提供多項油田服務及設備成功獲得一名伊拉克境內主要客戶（其為中國國家石油公司（「**NOC**」））的地面工程服務合同，該等合同包括提供70套井口安全閥控制系統、90口井的系統升級改造服務及油田生產管理服務。

中國市場

於二零一四年第四季度，本集團的業務經營比二零一四年第三季度穩定。然而，二零一四年財政年度集團的業務活動與二零一三年相比普遍減少，此乃由於：(i) **NOC**減少資本開支；(ii)於四川盆地的頁岩氣項目開發進度延遲；及(iii)國際油價近期的不確定性。為了應付中國的業務活動放緩，本集團將若干油田服務設備及服務能力轉移至海外市場。

於二零一四年第四季度，本集團繼續維持其於鄂爾多斯盆地多級壓裂服務市場的高市場份額。本集團憑藉與客戶(如中石化華北公司及中國石油天然氣集團公司(「中石油」)於長慶的油田)建立良好的長期關係，不時獲該地區的客戶邀請參與投標及技術討論。我們自主研發的多級壓裂封隔器繼續於中國贏得市場良好聲譽，進一步提高本集團於多級壓裂服務市場的整體競爭力。

本集團成功在中石油位於四川盆地的頁岩氣項目採用油基泥漿鑽井液後，本集團的鑽井液系統已於中石油的集團公司中取得進一步的市場滲透率。於第四季度，本集團開始為中石油於大慶的油田提供鑽井液服務。我們預期集團旗下的鑽井服務將繼續於二零一五年增加在中國的市場份額。

於二零一四年，NOC於四川盆地發展頁岩氣項目的進度較市場預期緩慢。為了提高本集團壓力泵注設備的使用率，本集團將其部分壓裂服務能力(包括壓力泵注設備及工程師)調配到中亞地區的增產服務項目，預期其於當地的業務將於二零一五年繼續取得進展。

於二零一四年第四季度，本集團的營運速度穩定，並執行其於中國的油田服務業務的多個工作。下文概述本集團於二零一四年第四季度在中國進行的主要工程：

- 於第四季度，本集團於中國為合共50口井提供增產服務，其中41口井已順利施工完畢，另外九口井於二零一四年十二月三十一日已順利裝置井下壓裂工具且仍在施工當中。截至二零一四年十二月三十一日止年度，本集團為合共124口井提供多級壓裂服務，其中115口井已順利施工完畢，另外九口井已順利裝置井下壓裂工具且於二零一四年十二月三十一日仍在施工當中。
- 於第四季度，本集團為合共八口井提供鑽井服務，其中六口井已順利施工完畢，另外兩口井於二零一四年十二月三十一日仍在施工當中。截至二零一四年十二月三十一日止年度，本集團為合共28口井進行鑽井服務，其中26口井已順利施工完畢，另外兩口井於二零一四年十二月三十一日仍在施工當中。

- 於第四季度，本集團為合共九口井提供完井服務，其中七口井已順利施工完畢，另外兩口井於二零一四年十二月三十一日仍在施工當中。截至二零一四年十二月三十一日止年度，本集團合共為19口井提供完井服務，其中17口井已順利施工完畢，另外兩口井於二零一四年十二月三十一日仍在施工當中。

海外市場

本集團在中東地區的業務發展令人滿意。我們一直執行本集團於二零一四年三月簽訂的合同，並在成功為位於伊拉克南部由IOC擁有的兩個油田裝置本集團自主研發的完井工具後獲得客戶高度認可。於二零一四年第四季度，本集團繼續就油田表面工程及油田服務贏得一名伊拉克主要NOC客戶的合同，以提供70套井口安全閥控制系統、90口井的系統升級改造服務及油田生產管理服務。我們廣泛的服務及產品成功地逐步提高其於中東地區的市場滲透率。期內，本集團亦贏得IOC客戶的合同以提供井下完井工具，定向鑽井服務及連續油管增產服務。

委內瑞拉一名主要客戶的應收賬款收款的進度於二零一四年第四季度進一步延遲，乃由於二零一四年下半年國際油價暴跌削弱了該客戶的財務實力。期內，本集團收取該客戶約2,200,000港元，連同於二零一四年首九個月收取的114,600,000港元，本集團於二零一四年收取該客戶合共約116,800,000港元。於二零一四年第四季度，本集團於委內瑞拉完成一口井的增產服務。

盧布的匯率波動成為了本集團開發俄羅斯市場時面對的一大問題。然而，本集團管理層仍視俄羅斯的油田服務市場具有吸引力，而本集團有意進一步發展該國的業務。在當地實行業務擴展計劃的同時，我們將密切監察在俄羅斯從事業務的風險。

服務及產品開發

本集團一直不斷致力發展新技術，並向我們的客戶引入創新產品及服務。於二零一四年第四季度，本集團繼續尋求技術上的提升及服務性能和能力上的增強。

- KingFrac™為一組用作進行頁岩氣井的水平井多級壓裂作業的壓裂工具，經已通過我們的內部實驗測試及在我們的項目中投入使用。

- Queen Sleeve™是一種完井工具，可提高營運效率及節省成本，同時促進水平井多級壓裂作業，該工具經已推出市場。於二零一四年第四季度，我們已就Queen Sleeve™申請商標及在模擬環境中測試該系統。
- 經改良用於頁岩氣井的滑溜水迄今已分別應用於貴州及湖南兩個項目中。我們的滑溜水擁有低阻力、少殘渣、高回收及環保的特性。
- 於二零一四年第四季度，本集團成功透過採用我們新開發的非淡水壓裂液系統和可回收利用壓裂液系統為湖南的頁岩氣井進行壓裂作業。
- 為了取得IOC客戶對本集團井下完井工具的進一步認可，我們於本集團多個井下完井工具的美國石油協會許可證由過往API V5及V6提升至API V3方面取得重大的進展，我們亦將工具送至TOTAL E&P Indonesie進行多項實地及地面測試，並取得令人鼓舞的正面測試結果。

展望

二零一四年對中國油田服務行業而言充滿挑戰，皆因其面對NOC削減國內市場預算、四川盆地頁岩氣項目進度延誤、中東地區爆發政治動亂，以及近日國際油價暴跌。上述情況均使行業的市況及經營環境變得嚴峻。鑑於國際油價及不利營商環境的不確定性，本集團對二零一五年的業務計劃及財務預算抱審慎態度。

在中國，NOC進行改革及集團重組短期內可能會繼續影響獨立油田服務供應商的服務合同或訂單數量。倘國際油價持續維持低位，NOC亦可能會於二零一五年削減資本開支，此舉或會進一步影響中國獨立油田服務供應商的業務。為了應付中國油田服務行業的不確定性，本集團會將本集團若干部分資源(如油田服務設備及工程師)轉移至中東地區、亞洲中部、澳洲及我們認為本集團能夠向IOC客戶取得服務合同的其他海外市場。此

外，本集團將檢討現行員工架構及薪酬待遇並作出所需調整，以精簡本集團於中國業務經營的成本結構並提升營運效率。

我們認為海外市場有危亦有機。我們目前在中東市場的業務發展一直進展良好。我們的高端油田服務連同我們自主研發的井下完井工具已成功引入伊拉克IOC客戶，並獲得客戶的高度認可。由於本集團的專業油田服務及技術自二零一四年年中起一直在市場上建立知名度，新的IOC客戶不斷接觸我們進行多項技術性討論，而我們亦獲該等客戶邀請參與投標。我們預期我們與中東市場IOC客戶的業務發展於二零一五年將會繼續進展良好。此外，由於本集團已取得一名伊拉克主要NOC客戶的地面工程服務合同，以提供70套井口安全閥控制系統、90口井的系統升級改造服務及油田生產管理服務，我們相信，我們於中東地區的業務經營將為本集團二零一五年的經營收益帶來重大貢獻。

我們委內瑞拉客戶的應收賬款的收款問題仍未解決，以致我們需要延遲該地區的業務合同及訂單的執行，從而管理本集團於委內瑞拉的業務風險。我們相信，近日國際油價暴跌削弱了該客戶的財務實力，因而對本集團的收款情況造成進一步影響。因此，我們於二零一五年會審慎地實行於該國的業務計劃。目前，本集團將維持其於委內瑞拉的業務經營，但會密切監察該客戶的付款情況，並將謹慎地執行合同。

展望二零一五年，我們將繼續致力於本集團高端油田服務、工具及技術的營銷及推廣活動，以進一步提高NOC及IOC對本集團服務及產品的認可。鑑於石油及天然氣行業以及油田服務行業的最新發展，本集團將透過精簡缺乏商機的若干地區的業務規模，及減低二零一五年的資本開支投資規模以控制其整體業務發展計劃的步伐。

承董事會命
百勤油田服務有限公司
主席
王金龍

香港，二零一五年一月三十日

於本公告日期，執行董事為王金龍先生及趙錦棟先生；非執行董事為高寶明先生、李銘浚先生及馬華女士；及獨立非執行董事為何生厚先生、湯顯和先生及黃立達先生。