

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部分內容而產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

ANTON 安東

安東油田服務集團 Anton Oilfield Services Group

(於開曼群島註冊成立之有限公司)

(股份代號：3337)

公告

二零一九年第三季度運營情況及 二零一九年第四季度展望

安東油田服務集團(「本公司」，連同其附屬公司，合稱「本集團」)董事會(「董事會」)欣然公告二零一九年七月一日至九月三十日之三個月(「本季度」)的運營情況及在手訂單。

二零一九年第三季度運營概述

本季度，國際原油價格呈現大幅波動，但油氣行業整體上行周期未受影響。本集團兩大重點市場，中國市場及伊拉克市場油氣開發持續積極活躍，本集團積極開發的其他新興市場亦呈現眾多項目機會。中國，在國家政策的大力推進下，三大石油公司正全力加速資源開發，落實增儲上產的主體責任，西北新疆市場、西南頁岩氣市場、及鄂爾多斯致密油氣市場項目均火熱推進，且持續有新的重大儲量發現及新的重大開發突破。伊拉克市場，伊拉克政府持續積極推進伊拉克國家油氣產能建設，各大油田項目均穩定開展。其他新興市場，本集團重點跟進的市場期內油氣開發平穩推進。

二零一九年第三季度訂單情況

三季度，本集團圍繞「提升資產回報率和自由現金流」的高質量經營理念繼續高效推進，優質訂單的爭取進一步取得突破。

集團於本季度的新增訂單約人民幣1,164.4百萬元，相較去年同期大幅增長85.7%，其中，中國市場新增訂單約人民幣505.5百萬元，相較去年同期增長96.8%；伊拉克市場新增訂單約人民幣148.8百萬元，相較去年同期減少24.7%；其他海外市場新增訂單約人民幣510.1百萬元，相較去年同期大幅增長195.7%。

中國市場，本集團在西北新疆市場持續保持優質訂單的大幅增長，繼續中標鑽具租賃、油基泥漿、連續油管等項目，本集團於該地區新增訂單量較去年同期大幅增長151.6%；西南市場，本集團在通過「設備聯盟」整合資源基礎上，項目執行及新項目的準備按照油公司客戶的開發安排積極推進，同時，繼續推動與國有鑽探公司的戰略合作，在合作模式下，中標側鑽井等新項目，未來預計合作工作量將進一步增長；鄂爾多斯市場，本集團在資源整合模式下，中標側鑽井、壓裂等服務項目訂單。

伊拉克市場，本集團繼續於成熟市場獲得壓裂酸化、老井維修等服務項目；但因油公司招標評標進度安排，部分大型項目尚未於三季度完成訂單確認，如本公司於南部某油田的大型修完井總包項目，評標流程已接近尾聲，但尚待完成最終的正式授標手續；本集團投標中的鑽井總包服務三季度亦未完成最終授標，截止本公告發佈日，本集團已收到客戶發出的授標通知，中標該鑽井總包服務項目，服務期限為2年，項目金額約為48.0百萬美元；以及中標定向井鑽井等項目服務，金額共計約23.0百萬美金。該等項目訂單將計入本集團第四季度新增訂單中。隨着多個項目評標結流程的完成，第四季度新增訂單將會進一步增長。

其他海外市場，本集團輕資產的油田管理業務模式獲得全新突破，中標國際油公司客戶於乍得南部某油田的一體化油田管理服務項目，本集團將為客戶提供該油田的一體化綜合管理，包括油藏服務、生產方案規劃、油田運營維護管理等。該項日期限為兩年三個月，項目金額約為53.0百萬美金。該項目模式為本集團在伊拉克大型一體化油田管理項目的成功復制，充分展現了本集團於該類型業務模式在全球新興市場的競爭優勢與服務實力。本集團將繼續尋求此類項目模式在海外新興市場的進一步拓展。除此外，本集團於該市場中標鑽井液、完井液技術服務，於巴基斯坦市場中標鑽井、壓裂等服務項目。整體訂單量較去年同期大幅增長。

二零一九年第三季度作業情況

作業方面，三季度是本集團作業的高峰期。中國市場，本集團嚴控施工安全，作業量保持活躍增長。西南市場，本集團的一支鑽井隊伍於三季度初突破萬米進尺，為頁岩氣區域首支在2019年突破萬米進尺的民營隊伍，本集團運用的欠平衡鑽井技術成功幫助客戶實現運行效率、機械鑽速的「兩提」和複雜時效、故障時效的「兩降」，本集團於西南區域的鑽井某隊亦憑借優秀的作業質量成為民營企業中第一支進入川渝頁岩氣鑽井標桿榜前十強的隊伍；新疆市場，本集團油基泥漿、鑽井及修井等項目均高質施工。期內，本集團主要客戶中石油的輪探1井創造紀錄，完鑽井深8,882米，為亞洲陸上最深井，本集團為此井提供井眼鑽鑿技術服務。伊拉克市場，本集團作為一體化綜合管理者的馬基努油田繼續保持高質量的平穩運行，於傳統市場哈法亞油田的工作質量進一步提升，生產時效增長，但南部某油公司客戶前期項目執行完結，新的服務訂單暫未啟動，影響了整體市場工作量。其他海外市場，本集團於巴基斯坦的鑽井項目以高質量的作業標準平穩運行一周年，獲得客戶的高度認可，定向井服務成功進入乍得市場，為客戶提供高質量的技術服務。

本集團截止二零一九年九月三十日，在手訂單約人民幣5,790.2百萬元。其中，中國市場在手訂單約人民幣2,071.3百萬元，佔集團在手訂單總量約35.8%，伊拉克市場在手訂單約人民幣2,984.0百萬元，佔集團在手訂單總量約51.5%，其他市場在手訂單約人民幣734.9百萬元，佔集團在手訂單總量12.7%。

備註：

- 在手訂單是管理層根據與客戶簽訂的合同和協議計算和判斷在既定的日期之後可以執行的工作量。在手訂單會受到合同的執行而減少，也會由於市場的意外變化導致管理層對在手訂單的調整。

二零一九年第三季度公司管理情況

三季度，本集團圍繞以「自由現金流與淨資產回報率」為核心經營指標，開展經營與作業的全過程管理。本集團繼續探索「輕資產」經營模式，加強與金融機構及合作夥伴的戰略合作，與客戶簽署戰略協議，進一步發展資產租賃業務，調動外部資源支持本集團的業務發展。

財務管理方面，本集團全力推進應收賬款回收，進一步提升存貨周轉效率和運營資本周轉效率，持續改善現金流水平。同時，本集團進一步加強與國內銀行的戰略合作，保持合理債務規模的基礎上進一步增加授信額度，保障資金安全。

二零一九年第四季度運營展望

市場方面，國內，本集團將會抓住西南、新疆市場的發展機遇，繼續爭取優質項目訂單。在西南區域頁岩氣項目市場，油公司客戶將全力推進油氣開發進程，本集團將全力配合客戶開發安排，依托「鑽機聯盟」儲備的設備資源，推進大型一體化項目訂單進程，同時，進一步爭取高質量定向鑽井等技術服務訂單；新疆市場，本集團具有技術優勢的油基泥漿、連續油管等服務和資產租賃服務預計繼續保持快速增長。海外，伊拉克市場，本集團將繼續推進南部某油田客戶一體化修完井總包項目的訂單落地，並積極參與完井、定向井技術服務，及新市場客戶的運行維護等更多優質項目的投標。預計第四季度伊拉克市場在新增訂單增長上會有強勁表現。新興市場，本集團將繼續參與並爭取乍得市場修井、哈薩克斯坦市場鑽井項目等重點項目及其他市場常規項目機會，為2020年業務的跨越式增長打好基礎。

作業方面，本集團將在安全施工的前提下，進一步提高作業效率和作業質量，加速國內及海外市場的各重點項目的高效執行。

人力資源方面，本集團將繼續推動人才的國際化，提升員工的整體素質和全球化業務支持能力，為集團的大發展儲備人才。

以上陳述乃根據本集團目前的運營及目前的市場狀況做出。有關陳述並非本集團表現的保證，而本集團的表現主要視乎市場及金融環境而定。

免責聲明

- 上述運營數據未經審核，乃根據本集團初步內部資料編製，鑑於合同簽訂、施工進度、客戶計劃等存在各種不確定性，上述季度運營數據與本集團的定期財務報告披露的信息可能存在差異，因此本公布的季度運營數據僅作為階段性數據供參考。
- 上述季度運營數據並不構成亦不應被視作購買或出售本集團任何證券或金融產品的邀請或招攬。其並非亦非旨在提供任何投資服務或投資建議。投資者買賣本公司證券時務須謹慎行事，並避免不恰當地依賴該等數據。如有任何疑問，投資者應尋求專業人士或財務顧問的專業意見。

承董事會命
安東油田服務集團
主席
羅林

香港，二零一九年十月二十二日

於本公布日期，本公司的執行董事為羅林先生、皮至峰先生及范永洪先生；非執行董事為John William CHISHOLM先生及獨立非執行董事為張永一先生、朱小平先生及拿督WEE Yiau Hin。