

緒言

辰罡約56.38%權益(於完成配售時及假設超額配股權不獲行使)將會由Multiactive Software Inc.擁有，而Multiactive Software Inc.為一間於多倫多證券交易所上市之公司，亦為電子商貿前台辦公室解決方案之供應商。辰罡為電子商貿及客戶關係管理、電子金融及互聯網交易，以及電子培訓提供軟件解決方案。該等軟件解決方案獲以亞洲為基地之各行各業業務所採用，透過將網上市場推廣及流動電子商貿／電子商貿與客戶關係及賬目管理功能相結合，以進行網上業務。辰罡將透過提供應用服務供應商應用程式，以進一步加強各項業務進行電子商貿之能力，故應用服務供應商因而得以寄存、管理及提供商業軟件應用程式。

董事相信，隨着電子商貿之發展，不少舊有經濟業務目前須對傳統銷售過程作出調整，方可與新興經濟業務一較高下。因此，董事相信，能夠有效利用互聯網作為產品銷售媒體之業務將加強溝通層面及可憑藉提高客戶服務水準，以及透過其網上交易之形式增加銷售隊伍之實際流動性，享有優勢。辰罡之電子商貿軟件解決方案協助業務於過渡過程中減少舊有經濟前台辦公室之基建，過渡至進行流動電子商貿／電子商貿之年代。辰罡提供可供上至大型企業，下至小型公司(不論擁有多少技術知識及並有否於進行網上業務前之經驗)之各行各業採用之產品。

從MSI購入以**Entice!**及**ecBuilder**品牌進一步發展之軟件應用程式，可供用戶於網上進行業務；而**Maximizer**及**Maximizer Enterprise**為一項客戶關係管理軟件應用程式，可供用戶收集、追蹤、分析及管理資料，以便將其銷售、市場推廣及客戶服務手續客戶個人化。**ecBuilder**是一項專為營運方式較簡單之小型業務用以設立網頁而設之現成網頁編寫應用程式，而**Entice!**則以中型至大型業務為服務對象，可為滿足個別業務及舊有經濟基建之所需而特別設計。**Entice!**亦可透過讓客戶進行購買活動及讓商人透過蜂窩式電話或另類無線存取設備進入其本身之銷售數據而促進流動電子商貿。

辰罡向香港之股票經紀提供兩項由辰罡設計、編寫及發展之電子金融解決方案**Octofront**及**Octoback**，以分別進行前台辦公室及後勤辦公室營運。辰罡亦為亞洲股票及期貨之網上交易提供一個互聯網交易平台**Octoweb**。辰罡之電子金融解決方案獲亞洲主要經紀行如中銀國際證券有限公司及荷銀證券亞洲有限公司所採用，可與**Octoweb**系統甚至其他現有之前台辦公室／後勤辦公室之經紀系統配合。辰罡亦為電子培訓提供應用程式軟件，涉及設計及發展於唯讀光碟及互聯網上互動多媒體網上培訓課程。

除該等主要軟件應用程式外，辰罡亦發展及推廣配合其主要軟件解決方案之產品，包括數據同步化之軟件、個人化／綜合工具及無線電腦產品之支援。辰罡之產品圍繞最新桌面電腦科技而製造，計有客戶／伺服器平台、SQL數據科技、互聯網功能性及WAP。

在已其控股股東MSI之穩固市場地位及往績記錄，以及其全資附屬公司－於香港市場提供電子商貿及客戶關係管理應用程式之本地化專才abc HK之基礎上，董事相信，辰罡正處於有利位置，以其現有軟件應用程式為基礎在亞洲市場中爭取電子商貿機會。

以下為辰罡之主要軟件解決方案簡介：

電子商貿：

- Entice!** — 可讓傳統業務透過將其銷售、市場推廣及客戶服務功能與互聯網及WAP配合以過渡至電子商貿／流動電子商貿之客戶關係管理之軟件應用程式
- Maximizer** — 可與互聯網連接及擁有電子郵件功能以管理業務聯絡及資料之聯絡管理軟件應用程式
- Maximizer Enterprise及Maximizer Enterprise SQL版本** — 擁有開放式架構之加強版**Maximizer**容許中型至大型公司為整個機構處理客戶數據庫及日常客戶相關工作
- ecBuilder及ecBuilder Pro** — 使用戶得以發展其網上業務之設計及管理網頁軟件應用程式

電子金融：

- Octofront** — 專為股票經紀而設之前台辦公室營運而設以支援落盤處理及信用監控系統之軟件應用程式
- Octoback** — 專為股票經紀後勤辦公室營運以支援落盤處理及付款而設之軟件應用程式
- Octoweb** — 亞洲股票及期貨之互聯網交易平台
- Octofuture** — 期貨交易營運之軟件應用程式

有關該等產品及其特色之詳情載於本招股章程「業務」一節「辰罡主要軟件解決方案」一段。

辰罡以成為亞洲之著名電子商貿軟件解決方案供應商為目標。董事相信，辰罡具有下列之競爭優勢：

- 擁有其所有現有產品(嵌入第三者元素除外)之知識產權，使辰罡可靈活地將產品本地化、修改及進一步發展所有現有產品；

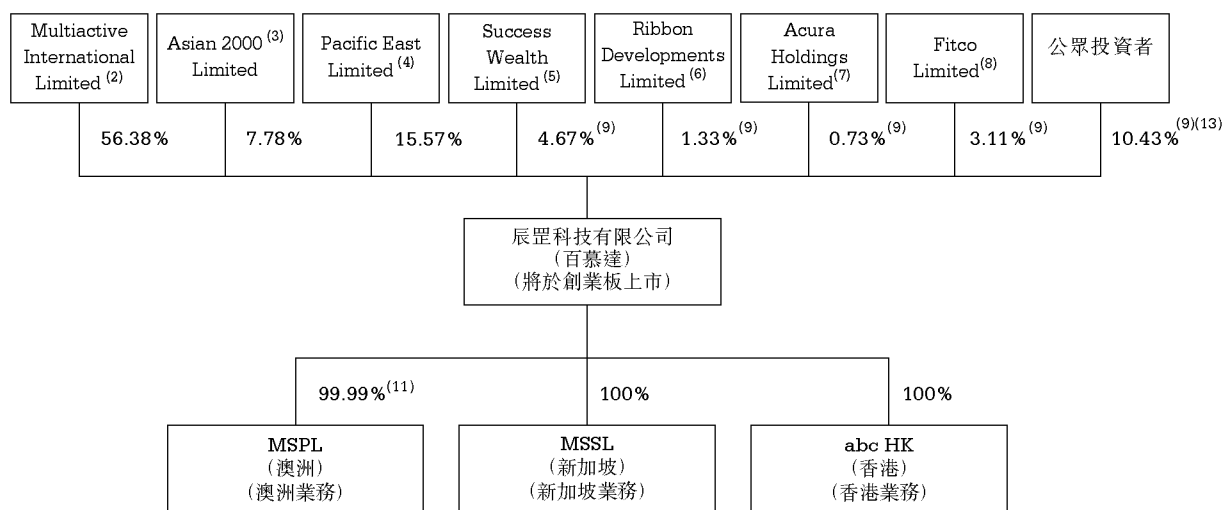
業 務

- 擁有管理專才及軟件行業豐富經驗之強大管理隊伍；
- 辰罡軟件解決方案如**Entice!**及**Maximizer**之市場知名度高及獲得多項業內獎項；
- 發展、提升及推出新產品之能力；
- 致力將軟件本地化，並有公司內部的各種亞洲語言專才作支援；
- 擁有穩固客戶基礎，為香港經紀及投資軟件應用程式市場之先驅；及
- 透過本身努力和合併及收購而在管理成長方面有切實之能力及經驗。

集團架構與組織

股權架構

本公司於二零零零年三月二日成立，乃為籌備本公司在創業板上市而進行之辰罡重組之一部分。本公司於緊隨配售後之股權架構（假設超額配股權不獲行使）如下：



附註：

1. 於該等附註內，有關已收購或同意收購之股份資料予以呈列，猶如於二零零零年十一月十六日進行之股份拆細及於二零零一年一月二日進行之股份合併已於收購協議日期完成。根據股東於二零零零年十一月十六日通過之書面決議案，每股法定未發行及已發行股份已分為兩股股份，而根據股東於二零零一年一月二日通過之書面決議案，每八股拆細法定未發行及已發行股份各已合併為一股股份。

2. MIL為MSI之全資附屬公司。MSI為一間在多倫多證券交易所上市之公司，並由本公司主席兼執行董事許知仁先生及其家族透過信託安排(經The City Place Trust)、公司合夥企業(經Multiactive Technologies Partnership)及個人股權擁有約70.00%之大多數權益。

有關MIL之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
註冊成立時發行之股份 作為收購abc HK 70% 權益之代價而發行之股份(附註)	二零零零年三月八日	2,500,000	100,000	0.04
將承付票撥作資本而發行之股份	二零零一年一月二十二日	38,836,000	19,418,000	0.50
		226,336,000	64,518,000	

附註：MSI向Asian 2000 Limited收購abc HK之70.00%股本權益，代價乃以現金支付15,000,000港元，45,000,000港元則以向Asian 2000 Limited發行185,000,000股股份之方式支付。Asian 2000 Limited其後向MSI轉讓185,000,000股股份，以交換1,226,272股MSI股份。

3. Asian 2000 Limited其中60.00%及40.00%之權益分別由本公司執行董事區焯洪先生及其配偶區崔美玉女士擁有。Asian 2000 Limited亦持有MSI已發行股份約2.20%。

有關Asian 2000 Limited之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
作為收購abc HK 30%股本權益之 代價而發行之股份(附註)	二零零零年四月十七日	31,250,000	1,250,000	0.04

附註：代價1,250,000港元為向Asian 2000 Limited收購abc HK之30%股本權益之收購成本。該代價乃以向Asian 2000 Limited發行31,250,000股股份方式支付。

4. Pacific East Limited為一間於英屬處女群島註冊成立並由The City Place Trust全資擁有之公司。The City Place Trust乃全權信託，其受益人為本公司主席兼執行董事許知仁先生之家族成員。許知仁先生既非The City Place Trust之受益人，亦無對其行使控制或指示權。

有關Pacific East Limited之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
認購新股份	二零零零年三月十八日	62,500,000	15,000,000	0.24

5. Success Wealth Ltd.為錦興集團有限公司之間接全資附屬公司。錦興集團有限公司之股份在聯交所主板上市，錦興集團有限公司已發行股本約19.50%乃由德祥企業有限公司擁有。德祥企業有限公司之股份在聯交所主板買賣。錦興集團有限公司為獨立第三者，過往與本公司任何股東或董事概無關連。錦興集團有限公司已向本公司及聯交所承諾不會於股份在創業板上市後首六個月內直接或間接委任任何董事加入本公司董事會或直接或間接收購任何額外股份。

有關Success Wealth Ltd.之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
認購新股份	二零零零年三月十八日	25,000,000	25,000,000	1.00
轉讓回辰罡，並予以註銷(附註)	二零零零年十一月二十日	(6,250,000)	(17,500,000)	2.80
		18,750,000	7,500,000	

附註：根據於二零零零年十一月二十日之一項協議，以代價17,500,000港元向Success Wealth Ltd.購回6,250,000股股份，並於二零零零年十二月四日正式註銷。代價以本金額7,200,000港元之承付票支付，而餘額10,300,000港元則以Success Wealth Ltd.根據於二零零零年十一月二十日訂立之特許協議之欠款中尚未償還之應收款項抵銷。有關特許協議之詳情載於本招股章程「業務」一節中「歷史與發展」一段。承付票乃按相等於優惠利率之息率計息，而本金額連同利息須於本公司上市後14日內或二零零一年二月二十八日償還，以較早者為準。該款項將從內部資源及由Acura Holdings Limited及Fitco Limited認購股份之所得款項中償付。

6. Ribbon Developments Limited為一間於英屬處女群島註冊成立之公司，由劉國威先生全資擁有，劉先生為一名與任何本公司股東或董事概無任何過往關係之獨立第三者。劉國威先生亦為ACA Pacific Technology (HK) Limited之總經理，自二零零零年三月一日起擔任辰罡產品之分銷商。劉國威先生並無持有ACA Pacific Technology (HK) Limited之任何實益權益。

有關Ribbon Developments Limited之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
認購新股份	二零零零年三月二十日	5,348,750	19,450,000	3.64

7. Acura Holdings Limited乃於英屬處女群島註冊成立之公司，史習成先生、史美煊先生、陳芬蘭女士及史佳玲女士各擁有Acura Holdings Limited已發行股本中25.00%之權益。史美煊先生及陳芬蘭女士為史習成先生及史佳玲女士之父母。Acura Holdings Limited股東均為獨立第三者，過往與本公司股東或董事概無任何過往關係。Acura Holdings Limited已向本公司承諾，於直至本公司上市後十二個曆月內不會直接或間接出售其股份。

業 務

有關Acura Holdings Limited之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
認購新股份(附註)	二零零一年一月二日	<u>2,916,667</u>	<u>3,500,000</u>	1.20

附註：根據於二零零零年九月二十七日訂立及其後於二零零一年一月二日修訂之認購協議，Acura Holdings Limited同意按每股股份1.20港元之價格認購2,916,667股股份，總代價為3,500,000港元。在股份合併前已發行每股面值0.005港元之股份有10,000,000股(即在股份合併後有1,250,000股股份)。餘下1,666,667股股份將於緊接本公司上市前發行。

8. Fitco Limited為一間於英屬處女群島註冊成立並為InterCorp Group Limited之全資附屬公司。InterCorp Group Limited為一間投資控股公司，由The InterCorp Trust全資擁有。The InterCorp Trust為一項全權信託，而George Yuen Vung King先生為受益人。George Yuen Vung King先生為與本公司任何股東及董事並無過往關係之獨立第三者。

有關Fitco Limited之股權詳情如下：

	協議日期	股份數目	總成本 港元	每股成本 港元
認購新股份(附註)	二零零零年十二月二十二日	<u>12,500,000</u>	<u>15,000,000</u>	1.20

附註：根據於二零零零年十二月二十二日訂立之認購協議，Fitco Limited已同意認購將總代價15,000,000港元除以發售價計算之股份數目。根據發售價1.20港元，12,500,000股股份將於緊接本公司上市前發行予Fitco Limited。

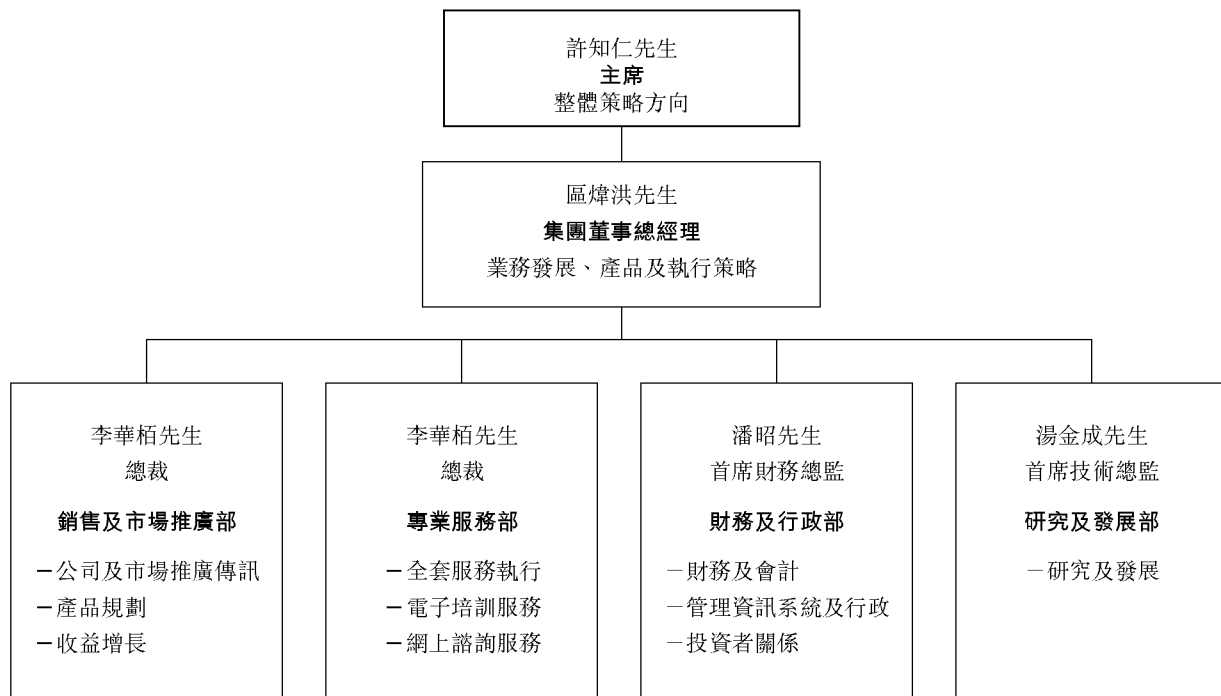
9. 該等股份乃由公眾人士(定義見創業板上市規則)持有。
10. 除本招股章程所披露者外，為本公司股東之人士於緊接配售前概無持有任何MSI股份。
11. 待超額配股權獲全面行使後，但並無計算因行使根據購股權計劃將授出之購股權而將予發行之任何股份或本公司根據於附錄五或以其他方式所述授予董事之一般發行及購回授權可能予以發行或購回之任何股份，持股百分比將如下：

股東	緊隨配售及 行使超額配股權後 之持股量百分比
MIL	55.51
Asian 2000 Limited	7.66
Pacific East Limited	15.33
Success Wealth Ltd.	4.60
Ribbon Developments Limited	1.31
Acura Holdings Limited	0.71
Fitco Limited	3.07

12. 餘下0.01%之權益由MSI持有。
13. 於41,876,000股配售股份中，約0.15%將配售予本公司之若干僱員（董事及其聯繫人士除外）。該等股份佔公眾人士持有之0.08%。

組織架構

本集團業務的組織如下：



上文所述之四個作業部門之簡介列載如下：

銷售及市場推廣部，負責公司及市場推廣傳訊、產品規劃及收益來源。該部門負責透過直銷、分銷商、增值經銷商及系統綜合商管理銷售渠道。

專業服務部，負責將軟件系統客戶個人化，並為訂立保養及支援協議之客戶提供持續軟件支援服務。

財務及行政部，負責日常財務及庫務職能，並為辰罡各個部門設立數量指標。於配售後，該部門亦將負責投資者關係。

研究及發展部，負責透過升級及新發明改善現有產品。該部門亦負責發展新產品及服務。

歷史與發展

MSPL於一九九七年五月由MSI成立並成為MSI一間全資附屬公司，以為其軟件解決方案尋求於亞太區增長之機會。MSI之控制權由辰罡創辦人兼董事許知仁先生於一九九五年收購。MSI於北美洲、歐洲及巴西從事發展及分銷軟件解決方案。直至本公司成立及其後重組之前，MSI亦於澳洲及新加坡從事業務。該等業務已轉讓予本公司，以作為重組之一部分。

MSPL負責MSI軟件解決方案於澳洲、新西蘭及亞洲之市場推廣、銷售及分銷之工作。於一九九七年九月，MSPL向MSI購入Tracker Software Australia Pty Limited於澳洲之大部分業務資產，而MSI乃於一九九七年六月收購該業務，並將已購入之產品及客戶基礎綜合為MSPL本身之產品系列及客戶基礎。MSPL亦於一九九九年以前管理一組產品發展人員。MSPL之總部設於澳洲墨爾本，並於香港、新西蘭、印度及澳洲境內分銷產品。自一九九九年，MSPL亦透過MSSL於東南亞分銷MSI之軟件解決方案，MSSL為其於新加坡註冊成立之全資附屬公司，負責在新加坡及馬來西亞分銷其產品。

直至辰罡重組前，abc HK自一九九八年五月起一直為MSI軟件解決方案之香港分銷商。abc HK由區焯洪先生創辦。該公司於一九八一年註冊成立，其主要業務為前台辦公室及後勤辦公室提供股票經紀進行買賣之應用程式軟件，以及該等產品如*Octofront*及*Octoback*軟件於香港之保養服務。

於一九九九年年底，MSPL決定於亞太區內較集中之地區建立地位，以加速地區增長。因此，許知仁先生及區焯洪先生於一九九九年十二月二十七日達成協議（其後於二零零零年二月一日及二零零零年三月二十日予以修訂），由MSI指派之公司—本公司以代價60,000,000港元向Asian 2000 Limited購入abc HK 70%之股本權益，其中15,000,000港元乃以現金支付，其餘45,000,000港元則由MSI以向Asian 2000 Limited發行代價股份之方式支付，由二零零零年三月一日起生效。雙方同意將abc HK全部所有負擔及利益之70%於該日轉給本公司。MSI發行1,226,272股代價股份，佔MSI已發行股本約2.20%，作為收購abc HK所須支付之買入價45,000,000港元。根據二零零零年二月一日訂立之修訂協議，上述1,226,272股代價股份中之1,090,020股MSL股本中之股份以託管方式存放。倘若abc HK於二零零零年四月一日起計12個月期間之實際收益少於30,000,000港元，則以託管方式存放之1,090,020股股份將撥回MSL並予以註銷。該等撥回之股份部分乃根據abc HK於由二零零零年四月一日起12個月內之實際收益與目標收益30,000,000港元之百分比差額計算。訂立託管協議旨在避免Asian 2000 Limited即時出售MSI股份。根據託管協議之條款，Asian 2000 Limited僅可於二零零零年三月二十日起直至二零零一年十二月三十一日止兩個年度期間每六個月出售以託管方式持有之四分之一MSI股份。由二零零零年三月一日起，由辰罡其後於二零零零年四月向Asian 2000 Limited以代價1,250,000港元收購abc

HK餘下30%之股本權益，代價乃按發售價每股0.01港元發行本公司每股面值0.01港元之公司股份125,000,000股本(股份根據於二零零零年十一月十六日通過之股東決議案分拆為250,000,000股每股面值0.005港元之股份，並於其後根據於二零零一年一月二日之股東決議案合併為31,250,000股股份)之方式支付。

MSI認為，由一間專門負責亞太區之銷售、分銷、研究和發展及MSI之軟件解決方案本地化之公司最能爭取亞洲市場之商機，該公司可透過於區內資本市場融資以取得資金供業務增長之用。為可更順利達到這目標，MSI將其供亞太區使用之軟件之知識產權轉讓予辰罡。MSI相信，要為其軟件科技從亞太區內取得利益之最佳辦法之一，乃持有辰罡之股權。

Success Wealth Ltd.於二零零零年三月十八日透過以每股0.25港元之價格，即總代價25,000,000港元認購100,000,000股股份(股份根據於二零零零年十一月十六日通過之股東決議案分拆為200,000,000股每股面值0.005港元之股份，並於其後根據二零零一年一月二日通過之股東決議案合併為25,000,000股股份)而成為本公司之策略股東。於二零零零年十一月二十日，Success Wealth Ltd.按每股0.35港元(較原本認購價出現溢價)之價格將50,000,000股每股面值0.005港元之股份(股份其後根據於二零零一年一月二日通過之股東決議案合併為6,250,000股股份)售回予本公司，以換取代價17,500,000港元。代價乃以發行面額為7,200,000港元之承付票之方式支付，其餘10,300,000港元則以Success Wealth Ltd.根據於二零零零年十一月二十日由本公司與Success Wealth Ltd.就購入40,000件*ecBuilder*而訂立之特許協議所欠負本公司之未收回應收款項抵銷。於二零零零年十一月已確認10,300,000港元之銷售收益。承付票須計算利息，而本金額連利息於本公司上市後14日內或二零零一年二月二十八日(以較早者為準)支付。該款項將由內部資源及Acura Holdings Limited及Fitco Limited認購股份之所得款項支付。向Success Wealth Ltd.購回股份之主要原因，是為確保於上市時公眾人士將持有足夠百分比之本公司股本。Success Wealth Ltd.乃錦興集團有限公司(一間在聯交所主板上市之公司)之全資附屬公司，從事製造及分銷數據儲存媒體及分銷及推廣電腦配件業務。

Ribbon Developments Limited亦透過以總代價19,500,000港元認購21,395,000股每股面值0.01港元之股份而於二零零零年四月十七日成為策略性股東(股份其後已根據於二零零零年十一月十六日通過之股東決議案分拆為42,790,000股每股面值0.005港元之股份，並於其後根據於二零零一年一月二日通過之股東決議案合併為5,348,750股股份)。Ribbon Developments Limited乃由劉國威先生全資擁有，劉先生為ACA Pacific (HK) Technology Limited之總經理。ACA Pacific (HK) Technology Limited擁有龐大之亞太區分銷網絡，自

二零零零年三月一日起成為辰罡產品之分銷商。辰罡正考慮利用與該等股東之業務及分銷關係，以為辰罡帶來更多商機，例如(但不限於)在區內物色合適之增值經銷商、硬件結合機會及／或策略聯盟機會之聯繫。

Acura Holdings Limited亦於二零零零年九月二十七日訂立之認購協議透過以代價3,500,000港元認購2,916,667股股份而成為股東，而10,000,000股每股面值0.005港元之股份則據此而發行(該等股份其後按照股東於二零零一年一月二日通過之決議案合併為1,250,000股股份)。按照於二零零零年九月二十七日訂立之認購協議及其後於二零零一年一月二日修訂，Acura Holdings Limited同意認購2,916,667股股份，其中有1,250,000股股份已發行，而餘下1,666,667股股份將於緊接本公司上市前發行。

Fitco Limited為本公司之另一名股東。Fitco Limited已同意認購將總代價15,000,000港元除以發售價計算之股份數目。根據發售價每股1.20港元，12,500,000股股份將於緊接本公司上市前發行予Fitco Limited。

本公司已與MSI磋商兩項協議。MSI根據軟件轉讓協議，以代價3,000,000加元(約15,960,000港元)轉讓亞太區之若干知識產權(包括有關*Entice!*、*Maximizer*、*Maximizer Enterprise*、*ecBuilder*及其各自之產品線之版權、貿易及服務標誌及專利科技)予辰罡，該代價將以內部資源撥支現金及Acura Holdings Limited及Fitco Holdings之認購所得款項清償。償付日期並無預先釐定，而董事擬於本公司上市後清償該筆款項。根據該協議，MSI已同意向辰罡的軟件提供保用。本公司亦與MSI訂立共同發展協議，各方須分擔研究及發展費用，並向辰罡授出選擇權，以協定之費用參與發展新產品。該等協議之詳情見下文「關連交易」一節。

積極業務目標陳述

以下為辰罡於截至一九九九年十一月三十日兩個年度各年及一九九九年十二月一日至最後實際可行日期之期間按合併基準進行之業務回顧。就下文期間I及期間II之討論而言曾引述abc HK及於組成本集團之所有公司(不包括abc HK)引述辰罡。就下文期間III及其後之討論而言，凡提及辰罡均指經擴大集團。

期間I：截至一九九八年十一月三十日止十二個月

一般

於本期間，MSI於一九九七年六月向Tracker Software Australia Pty Limited收購Tracker Software Australia Pty Limited及其品牌*Tracker*後重組其澳洲業務，並繼而於一九

九七年九月將**Tracker**業務資產轉讓予MSPL。該項重組包括轉讓所有現有**Tracker**銷售、市場推廣、行政及技術人員。新銷售及市場推廣人員已獲聘，而高級管理人員獲委聘引入**Maximizer**之產品線。

於一九九八年五月，abc HK獲聘為MSI軟件解決方案於香港之唯一分銷商，負責MSI軟件解決方案於香港之所有銷售及分銷業務。

於一九九八年十一月三十日，辰罡僱用約70人。

產品及市場推廣

為利用**Tracker**於澳洲市場之地位及其用戶基礎，**Maximizer**產品線已作重新定位，以符合當地澳洲市場，並以**Tracker**軟件升級版作為宣傳。這個過程包括重新設計所有屏幕以在反映**Tracker**名稱及形象之同時仍可保留**Maximizer**之基本架構。

Maximizer Enterprise版本於澳洲及香港推出。於澳洲推出**Maximizer Enterprise**可使MSPL將焦點放於公司用戶上，這些用戶包括大型機構如Siemens，顯示辰罡之業務焦點已作策略性轉移。

abc HK致力發展前台辦公室及後勤辦公室NT SQL客戶／伺服器組合，並集中發展互聯網交易之應用程式。

銷售

MSPL及abc HK之所有銷售人員均在新電子商貿產品方面受訓，MSPL之銷售人員尤其關注**Tracker**與以**Maximizer**為基礎之產品之過渡性問題，以促進**Tracker Maximizer**之銷售。本公司成立公司銷售隊伍，努力發掘及處理預期有潛力帶來大量銷售之客戶來源。

為恒生銀行完成自動櫃員培訓系統後，abc HK獲SWIFT提供外匯培訓之電子培訓計劃。

分銷

於此期間，MSPL精簡及綜合其分銷渠道。轉售商(重新命名為增值經銷商)之數目減少，而對餘下之增值經銷商之技術水平及財務實力要求提高。為所有abc HK及MSPL之增值經銷商之銷售及實力定下標準。

於年底，為新西蘭市場聘用一名分銷商。

科技及支援

於一九九八年，MSPL推出一個名為**Tracker Maximizer**之升級澳洲版**Maximizer**。由於預期進一步發展及推出新電子商貿產品，故MSPL開始訓練支援隊伍。

獎項

- *Maximizer*於一九九八年十月榮獲PC Computing頒發「四星級」評級。
- *Maximizer*於一九九八年九月榮獲Windows Expert Magazine頒發「Windows金獎」。
- *Maximizer*於一九九八年七月榮獲英國之PC Week頒發「Technical Excellence Award」。

期間II：截至一九九九年十一月三十日止十二個月

一般

MSPL透過於新加坡開設辦公室落實其亞洲之擴展計劃。兩項以中型至大型企業為對象名為*Maximizer Enterprise*及*Entice!*之新產品於香港、新加坡及澳洲推出。中型至大型企業之產品系列於一九九九年十月推出，以反映進入尖端產品市場。中型至大型企業產品佔MSPL之營業額約35.21%，而小型商業產品則佔MSPL之營業額約64.79%。

為於其現有客戶基礎上建立商譽，abc HK向所有客戶提供公元二千年數位問題升級行動作免費服務。

於一九九九年十一月三十日，辰罡僱用約70人。

產品及市場推廣

*Tracker*透過將名稱由*Tracker*更改為*Tracker Maximizer*，而最終改為*Maximizer*，逐漸將零售產品轉移至*Maximizer*標籤。由*Tracker*標籤過渡至*Maximizer*乃標誌着*Tracker*與*Maximizer*兩者間運作合併之完成。

於一九九九年首三季，市場推廣力量集中於*Maximizer Enterprise*產品。基於高價產品具備與廉價產品頗相似之成本結構，故此董事決定從發展廉價小型企業產品改為致力發展高價企業產品，相信高價產品市場更為強大及持久。辰罡透過銷售予中型機構錄得顯著銷售增長。其他市場推廣活動包括與微軟於澳洲舉行電子商貿研究會以將*Entice!*推出市場。

由於察覺到電子商貿行業之增長，abc HK開始集中進一步發展電子商貿解決方案，並展開將MSI產品本地化之過程。

銷售

MSPL決定加強其電子商貿公司銷售範圍，並展開直銷工作。其後，更成立一個專業服務小組，使MSPL得以提供銷售支援服務。本期間內之主要電子商貿銷售包括與Siemens有限公司為其於十二個國家之亞洲業務訂立收購*Maximizer Enterprise*之合同。MSPL為其*Maximizer*及*ecBuilder*產品加強其直銷隊伍。

abc HK繼續於香港進行MSI軟件解決方案之銷售，並於一九九九年六月推出**Octofront**及**Octoback**（為股票經紀之前台辦公室及後勤辦公室解決方案），以及**Octoweb**（為互聯網股票買賣組合）。主要客戶包括道亨銀行及南華證券。abc HK亦為中銀國際證券有限公司裝設其首個**Octofuture**組合。

分銷

誠如上文所述，在新加坡設立辦事處，旨在打開東南亞市場。在澳洲則聘任五名新增增值經銷商及在新西蘭聘任一名新增增值經銷商。MSPL亦與澳洲另一家增值經銷商訂立一項新分銷協議。由於abc HK繼續獨力負責MSI軟件解決方案於香港之銷售及分銷工作，故此概無於香港聘任任何增值經銷商。

科技及支援

於本期間內，於澳洲採用**Maximizer**源代碼供當地使用，並首先以**Tracker Maximizer**之形式推出市場，其後則改為**Maximizer**出現。MSPL亦於Siemens Limited裝置**Maximizer Enterprise**。

獎項

年內：

- **Entice!**榮獲電腦週刊頒發企業生產力類之「Best of Comdex」。
- **EcBuilder**榮獲軟件和資訊工業協會頒發之「Codie Award」。
- **EcBuilder**於一九九九年七月榮獲PC Computing頒發「四星」評級。
- abc HK榮獲香港服務業聯盟之「香港服務業聯盟創意服務獎」、香港生產力促進局之「最傑出管理中小企業銀獎」及Hong Kong Society之「資訊科技卓越成就獎——產品銀獎」。

期間III：由一九九九年十二月一日至最後實際可行日期

一般

辰罡收購abc HK股本中之100%權益。有關彼等收購之進一步詳情於上文「歷史與發展」一段予以披露。

辰罡透過將其亞洲總部從澳洲遷往香港，以落實其亞洲之擴展計劃。為將現有產品本地化、綜合現有產品及發展新產品繼續進行研究及發展。

錦興集團有限公司透過其附屬公司Success Wealth Ltd.於辰罡投資25,000,000港元而成為股東，但其後因本公司購回50,000,000股每股0.35港元之股份（股份其後根據於二零零一

年一月二日通過之股東決議案合併為6,250,000股股份)而減低其於本公司的持股量。錦興集團有限公司之股份在香港聯交所主板上市。

ACA Pacific (HK) Technology Limited總經理劉國威先生於其全資擁有公司Ribbon Developments Limited購入價值19,500,000港元之本公司股份時成為本公司之間接股東，惟其並無持有ACA Pacific (HK) Technology Limited之任何權益。

於最後實際可行日期，辰罡僱用約135人。

產品及市場推廣

於期內，辰罡在計劃正式於香港成立新總部時成立市場推廣及傳訊部門。

銷售

辰罡已訂立一份合同，以向得士可證券香港有限公司提供互聯網交易工具。本期間之其他主要發展包括與香港投標有限公司就發展一項電子拍賣應用程式訂立之合同，以及與香港上海滙豐銀行有限公司就發展電子培訓計劃訂立之合同。

分銷

為達成其分銷目標，辰罡已與ACA Pacific (HK) Technology Limited訂立分銷協議。辰罡亦與康栢電腦有限公司於香港訂立一項附隨合約，使*ecBuilder*產品預先裝置在康栢電腦有限公司出售之所有小型至中型企業電腦內。

科技及支援

計劃為綜合及本公司之客戶關係管理產品*Octofront*及*Octoback*，以提高其產品線之標準。本公司亦已繼續為一家獨立於辰罡之網上拍賣公司香港投標有限公司改善及發展互聯網拍賣應用程式。abc HK開始將*Octofront*、*Octoback*、*Octoweb*及*Octofuture*本地化，以籌備將擴展至中國及台灣市場。

由於預期電子商貿在香港之營業額有所增加，辰罡為電子商貿產品興建支援基建。

獎項

於本期間，辰罡榮獲下列獎項：

- 榮獲二零零零年洛杉磯Spring Internet World電子商貿類「Best of Show」獎項。
- 其*Octofront*及*Octoback*組合榮獲香港「資訊科技卓越產品獎－銀獎」。

辰罡之主要軟件解決方案

本公司之主要軟件解決方案焦點在於電子商貿及客戶關係管理、電子金融及互聯網交易，以及電子培訓。

