

香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責，對其準確性或完整性亦不發表任何聲明，並明確表示，概不就因本公告全部或任何部份內容所產生或因依賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。



Tuya Inc.
塗鴉智能*

(於開曼群島註冊成立以不同投票權控制的有限責任公司)

(香港聯交所股份代號：2391)

(紐約證券交易所股票代碼：TUYA)

內幕消息 截至2023年6月30日止季度的未經審計財務業績

本公告乃根據香港聯合交易所有限公司證券上市規則第13.09條及證券及期貨條例(香港法例第571章)第XIVA部刊發。

Tuya Inc. (「**Tuya**」或「**本公司**」) 欣然宣佈本公司及其附屬公司及合併聯屬實體 (「**本集團**」) 截至2023年6月30日止三個月的未經審計簡明合併業績。

本公司欣然宣佈，本集團截至2023年6月30日止三個月的未經審計簡明合併業績 (「**第二季度業績**」)，乃根據美國證券交易委員會 (「**美國證交會**」) 的適用規則刊發。

第二季度業績乃根據美國公認會計準則 (「**美國公認會計準則**」) (有別於國際財務報告準則) 編製。

本公告附表I為本公司於2023年8月23日 (美國東部時間) 就第二季度業績刊發的新聞稿全文，其中部分內容可能構成本公司的重大內幕消息。

* 僅供識別

本公告載有前瞻性陳述。該等陳述乃根據《1995年美國私人證券訴訟改革法案》的「安全港」條文作出。前瞻性陳述並非歷史事實的陳述，包括有關本公司信念及期望的陳述。前瞻性陳述涉及固有風險及不確定因素，而多項因素可能導致實際結果與任何前瞻性陳述所載者有重大差異。在若干情況下，前瞻性陳述可透過「可能」、「將會」、「預期」、「預計」、「目標」、「旨在」、「估計」、「擬」、「計劃」、「相信」、「潛在」、「繼續」、「很可能」等字眼或語句或其他類似表述予以識別。有關該等及其他風險、不確定因素或因素的進一步資料載於本公司向美國證交會提交的文件。本公告所載前瞻性陳述僅截至本公告日期作出，除法律規定者外，本公司並無責任公開更新任何前瞻性陳述以反映期後事項或情況。所有前瞻性陳述應根據其固有不确定性的理解進行評估。

本公司股東及有意投資者請勿過度依賴第二季度業績，並於買賣本公司證券時務請審慎行事。

承董事會命
Tuya Inc.
董事長
王學集

香港，2023年8月23日

於本公告日期，董事會由執行董事王學集先生、陳燎罕先生、楊懿先生及劉堯女士；及獨立非執行董事黃宣德先生、邱昌恒先生、郭孟雄先生及葉栢東先生組成。

附表I

Tuya報告2023年第二季度未經審計財務業績

聖塔克拉拉，加利福尼亞州，2023年8月23日／美通社／—Tuya Inc. (「Tuya」或「本公司」) (紐交所代號：TUYA；聯交所代號：2391)，全球領先物聯網雲開發平台，今日公佈其截至2023年6月30日止第二季度的未經審計財務業績。

2023年第二季度財務摘要

- 總收入為57.0百萬美元，同比下降約8.9% (2022年第二季度：62.5百萬美元)。
- 物聯網平台即服務(「PaaS」)收入為41.1百萬美元，同比下降約13.5% (2022年第二季度：47.6百萬美元)。
- 軟件即服務(「SaaS」)及其他收入為9.4百萬美元，同比增長約30.2% (2022年第二季度：7.2百萬美元)。
- 整體毛利率上升至46.7%，同比上升3.9個百分點 (2022年第二季度：42.8%)。物聯網PaaS的毛利率上升至44.2%，同比上升1.7個百分點 (2022年第二季度：42.5%)。
- 營業利潤率為負55.1%，同比上升8.0個百分點 (2022年第二季度：負63.1%)。非公認會計準則營業利潤率為負11.2%，同比上升24.4個百分點 (2022年第二季度：負35.6%)。
- 淨利潤率為負41.3%，同比上升16.0個百分點 (2022年第二季度：負57.3%)。非公認會計準則淨利潤率為2.7%，同比上升32.6個百分點 (2022年第二季度：負29.9%)，首次實現季度收支平衡。
- 經營活動所得現金淨額為7.5百萬美元，同比上升1,769.1% (2022年第二季度：0.4百萬美元)。
- 截至2023年6月30日，現金及現金等價物以及短期投資總額為942.3百萬美元，相較而言，截至2022年12月31日為954.3百萬美元。

2023年第二季度經營摘要

- 2023年第二季度的物聯網PaaS客戶¹約有2,300個(2022年第二季度:約有2,800個)。2023年第二季度的客戶總數約為3,300個(2022年第二季度:約為4,100個)。大客戶戰略的實施使得本集團能夠更加聚焦地服務戰略性客戶。
 - 截至2023年6月30日止連續12個月,優質物聯網PaaS客戶²有251個(2022年第二季度:267個)。於2023年第二季度,本集團的優質物聯網PaaS客戶貢獻了約79.8%(2022年第二季度:約82.4%)的物聯網PaaS收入。優質物聯網PaaS客戶減少主要是由於過往若干優質客戶的訂單量減少,因而低於截至2023年6月30日止連續12個月的優質客戶的收入貢獻門檻。
 - 截至2023年6月30日止連續12個月,以收入為基礎的物聯網PaaS淨擴展率(「DBNER」)³為58%(2022年第二季度:84%)。
 - 截至2023年6月30日,註冊物聯網設備和軟件開發者(「註冊開發者」)超過846,000個,較截至2022年12月31日的約708,000個開發者增長19.6%。
1. 本集團將於指定期間內的物聯網PaaS客戶定義為在該期間直接向本集團下達物聯網PaaS訂單的客戶。
 2. 本集團將優質物聯網PaaS客戶定義為截至指定日期過去12個月期間物聯網PaaS收入貢獻超過100,000美元的客戶。
 3. 本集團通過首先識別過去12個月期間的所有客戶(即於該期間至少下達一次物聯網PaaS訂單的客戶),然後將該等客戶於目前連續12個月期間產生的物聯網PaaS收入除以同一客戶群於之前12個月期間產生的物聯網PaaS收入得出商數,以計算物聯網PaaS連續12個月期間的DBNER。本集團的DBNER可能因多項因素的綜合影響而不時變動,其中包括客戶的購買週期及金額以及本集團的客戶組合的變動。DBNER顯示本集團隨著時間的推移擴大客戶對Tuya平台的使用,並從現有客戶中產生收入增長的能力。

Tuya創始人兼首席執行官王學集先生表示：「於整個2023年上半年，在宏觀經濟環境不斷變化的背景下，Tuya繼續展現韌性及適應能力，這可以歸因於我們專注聚焦高價值客戶的策略。這不僅推動了我們的連續收入增長，亦優化了我們的經營效率。目前，正如我們觀察到全球商業活動的恢復及物聯網智能設備令人鼓舞的銷售趨勢，我們所在的行業出現反彈跡象。隨著我們繼續戰略性的聚焦在卓越的客戶服務、軟硬件產品的增厚以及加強對價值鏈企業的價值主張，我們有能力抓住這些新的機遇。我們已準備好迎接前景廣闊的未來及Tuya下一個成長篇章。」

Tuya董事兼首席財務官劉堯女士補充道：「於2023年第二季度，我們實現重大里程碑，錄得非公認會計準則淨利潤約1.5百萬美元，標誌我們首個季度在非公認會計準則基準下實現盈虧平衡。我們亦產生正經營現金流量7.5百萬美元。我們於本季度的強勁財務表現印證了過去兩年中我們團隊的辛勤奉獻及促成我們增長趨勢的戰略決策。此外，通過持續優化成本及費用結構，我們進一步提升經營效率，使我們能夠更有效地戰略性地分配資源。隨著我們將投入的重點放在核心領域，我們對實現持續增長及把握新興市場機遇充滿信心。」

2023年第二季度未經審計財務業績

收入

2023年第二季度的總收入由2022年同期的62.5百萬美元減少8.9%至57.0百萬美元，主要由於物聯網PaaS收入及智能設備分銷收入減少，部分被SaaS及其他收入增加所抵銷。

- 2023年第二季度的物聯網PaaS收入由2022年同期的47.6百萬美元減少13.5%至41.1百萬美元。於本季度，本集團的客戶在作出採購決定時仍保持謹慎態度。此乃主要由於非必需消費電子產品行業的供需錯配，導致下游供應鏈的持續庫存積壓壓力。此外，多個地區若干種類的非必需消費電子產品消費仍然疲弱。此外，減少乃部分由於外匯匯率較2022年同期相波動導致2.5百萬美元或5.3個百分點的不利影響。基於以上因素，本集團物聯網PaaS於截至2023年6月30日止連續12個月的DBNER較過往期間下降至58%。
- 2023年第二季度的SaaS及其他收入由2022年同期的7.2百萬美元增加30.2%至9.4百萬美元。於本季度，本集團繼續致力於向其客戶提供極具價值的增值服務（「增值服務」）及各種軟件產品，包括SaaS解決方案及Cube解決方案。
- 2023年第二季度的智能設備分銷收入由2022年同期的7.8百萬美元減少16.3%至6.5百萬美元，該減少乃主要由於客戶購買需求的時間和數量波動。

營業成本

2023年第二季度的營業成本由2022年同期的35.8百萬美元減少15.1%至30.4百萬美元，大體上與總收入的下降趨勢一致。

毛利及毛利率

2023年第二季度的毛利總額由2022年同期的26.8百萬美元減少0.5%至26.6百萬美元，而2023年第二季度的毛利率由2022年同期的42.8%增加至46.7%。

- 2023年第二季度物聯網PaaS的毛利率為44.2%，而2022年同期為42.5%。毛利率增加主要因產品組合變化，以及2023年第二季度因與物聯網PaaS業務有關的周轉率低的特定物聯網芯片及原材料存貨而錄得較低撥備。
- 2023年第二季度SaaS及其他的毛利率為74.5%，而2022年同期為78.9%。
- 2023年第二季度智能設備分銷的毛利率為23.0%，而2022年同期為11.4%，主要由於我們於2023年第二季度向客戶提供了更高價值的產品解決方案。

營業費用

2023年第二季度的營業費用由2022年同期的66.2百萬美元減少12.3%至58.1百萬美元。

2023年第二季度的非公認會計準則營業費用（定義為不包括股份支付薪酬費用及長期投資的信貸相關減值的營業費用）由2022年同期的49.1百萬美元減少32.7%至33.0百萬美元。2023年第二季度的股份支付薪酬費用為17.0百萬美元，而2022年同期為17.2百萬美元。2023年第二季度的長期投資的信貸相關減值為8.1百萬美元，而2022年同期為零。

- 2023年第二季度的研發費用為26.5百萬美元，較2022年同期的37.2百萬美元減少28.9%，主要由於本集團策略性精簡其研發團隊及營運。於本季度，本集團研發團隊的平均受薪僱員人數較上年同一季度同比減少約34.2%。2023年第二季度的非公認會計準則經調整研發費用為22.5百萬美元，而2022年同期為33.8百萬美元。
- 2023年第二季度的銷售及營銷費用為9.8百萬美元，較2022年同期的15.1百萬美元減少34.8%，主要由於(i)本集團策略性精簡其銷售及營銷團隊；及(ii)本集團致力控制開支及提高銷售及營銷效率。2023年第二季度的非公認會計準則經調整銷售及營銷費用為8.2百萬美元，而2022年同期為13.2百萬美元。
- 2023年第二季度的一般及管理費用為24.3百萬美元，而2022年同期為17.1百萬美元，主要由於(i)長期投資的信貸相關減值虧損8.1百萬美元；(ii)本集團策略性精簡其一般及管理團隊；及(iii)本集團致力控制專業開支。2023年第二季度的非公認會計準則經調整一般及管理費用為4.8百萬美元，而2022年同期為5.3百萬美元。
- 2023年第二季度的其他營業收益淨額為2.5百萬美元，主要是由於收到軟件增值稅（「增值稅」）退稅及對企業的各种一般性補貼。

營業虧損及營業利潤率

2023年第二季度的營業虧損由2022年同期的39.5百萬美元收窄20.4%至31.4百萬美元。2023年第二季度的非公認會計準則營業虧損由2022年同期22.3百萬美元收窄71.5%至6.4百萬美元。

2023年第二季度的營業利潤率為負55.1%，較2022年同期的負63.1%提升8.0個百分點。2023年第二季度的非公認會計準則營業利潤率為負11.2%，較2022年同期的負35.6%提升24.4個百分點。

淨虧損／利潤及淨利潤率

2023年第二季度的淨虧損由2022年同期的35.9百萬美元收窄34.3%至23.5百萬美元。2023年第二季度營業虧損與淨虧損之間的差異乃主要由於本集團對現金及存款(按短期投資入賬)妥善實施財務戰略，實現12.1百萬美元的利息收入。

本集團於2023年第二季度的非公認會計準則淨利潤為1.5百萬美元，較2022年同期的非公認會計準則淨虧損18.7百萬美元改善108.1%，標誌本集團首個季度在非公認會計準則基準下實現盈虧平衡。

2023年第二季度的淨利潤率為負41.3%，較2022年同期的負57.3%提升16.0個百分點。2023年第二季度的非公認會計準則淨利潤率為2.7%，較2022年同期的負29.9%提升32.6個百分點。

每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損／利潤

2023年第二季度的每股美國存託股份基本及攤薄淨虧損為0.04美元，而2022年同期為0.07美元。每股美國存託股份代表一股A類普通股。

2023年第二季度的非公認會計準則下每股美國存託股份基本及攤薄淨利潤為0.00美元，而2022年的非公認會計準則下基本及攤薄淨虧損為0.03美元。

現金及現金等價物以及短期投資

截至2023年6月30日，現金及現金等價物以及短期投資為942.3百萬美元，而截至2022年12月31日則為954.3百萬美元，本集團認為其足以滿足其當前流動資金及營運資金需求。

經營活動所得現金淨額

2023年第二季度的經營活動所得現金淨額為7.5百萬美元，較2022年同期0.4百萬美元上升1,769.1%。2023年第二季度所得現金淨額有所改善，主要由於營業費用(尤其是僱員相關成本)大幅減少及日常業務過程中的營運資金變動所致。

有關上述討論的非公認會計準則財務指標的進一步資料，請參閱「使用非公認會計準則財務指標」一節。

業務展望

隨著全球通脹進一步緩解，全球消費電子行業的非必需消費支出預計將逐步擺脫過去兩年經歷的不利因素。儘管一些挑戰仍然存在，但我們開始觀察到許多領域出現令人鼓舞的復甦跡象。例如，供應鏈下游參與者的庫存積壓正在穩步緩解，多種消費電子設備的支出正出現反彈。儘管全球高通脹可能對消費者習慣及企業營運產生持久影響，但消費者的消費偏好轉向必需品及更具經濟效益的採購，加上企業尋求更高的穩定性及可持續性，為以提供價值驅動的技術及解決方案為中心的企業帶來新機遇。

為應對不斷變化的市場環境，本集團將繼續致力不斷迭代其產品及服務、進一步提升其軟硬件層能力、擴大關鍵客戶基礎、投資創新及新機遇、多元化收入來源及進一步優化經營效率。同時，本集團仍意識到未來趨勢可能會帶來挑戰，其中包括消費支出模式及地區經濟差異、庫存管理、匯率波動及更廣泛的地緣政治不確定性。

電話會議資料

本公司管理層將於美國東部時間2023年8月23日(星期三)下午八時三十分(即北京時間2023年8月24日(星期四)上午八時三十分)舉行電話會議，以討論財務業績。於電話會議前，所有參與者必須使用以下鏈接完成在線登記程序。於登記後，各參與者將收到本次會議的進入詳情，包括會議接入碼、個人辨識碼(個人接入碼)、撥號以及一封載有如何連入電話會議的詳細指示電子郵件。

在線登記：<https://www.netroadshow.com/events/login?show=b53fb1d3&confId=53630>

重播將可於2023年8月30日前通過撥打以下號碼收聽：

| | |
|------|-----------------|
| 國際： | +1-929-458-6194 |
| 美國： | +1-866-813-9403 |
| 接入碼： | 762683 |

電話會議的網上直播或錄音亦可於本公司投資者關係網站<https://ir.tuya.com>收聽。

有關Tuya Inc.

Tuya Inc. (紐交所：TUYA；聯交所：2391) 是全球領先的物聯網雲開發平台，使命是構建物聯網開發者生態，賦能萬物智能。Tuya開創了一個專用的物聯網雲開發平台，為企業及開發商提供全套產品，包括平台即服務(或PaaS)及軟件即服務(或SaaS)。Tuya透過其物聯網雲端開發平台，使開發商能夠激活一個由品牌方、OEM、合作夥伴及終端用戶構成的充滿活力的物聯網生態系統，透過廣泛的智能設備實現互動及溝通。

使用非公認會計準則財務指標

在評估業務時，本公司考慮並使用非公認會計準則營業費用、非公認會計準則營業虧損(包括非公認會計準則營業利潤率)、非公認會計準則淨(虧損)／利潤(包括非公認會計準則淨利潤率)及非公認會計準則下每股美國存託股份基本及攤薄淨(虧損)／利潤等非公認會計準則指標，作為審閱及評估其經營表現的補充指標。非公認會計準則財務指標的呈列不應被單獨考慮或視為可替代根據美國公認會計準則(「美國公認會計準則」)編製及呈列的財務資料。本公司界定非公認會計準則指標不包括股份支付薪酬費用及長期投資的信貸相關減值對相關公認會計準則指標的影響。本公司呈列非公認會計準則財務指標，乃由於管理層用來評估經營表現及制定業務計劃。本公司亦相信，採用非公認會計準則指標有助投資者評估其經營表現。

非公認會計準則財務指標未於美國公認會計準則中有所界定，亦無根據美國公認會計準則呈列。非公認會計準則財務指標用作分析工具存在局限性。使用上述非公認會計準則財務指標的其中一項主要限制為其並未反映影響本公司營運的所有開支項目。股份支付薪酬費用及長期投資的信貸相關減值已經及可能繼續於業務中產生，且並無於呈列非公認會計準則財務指標中反映。此外，非公認會計準則財務指標可能有別於其他公司(包括同業公司)使用的非公認會計準則資料，因此可比性可能有限。為彌補可比性的局限，本公司將非公認會計準則財務指標調節至最貼近的美國公認會計準則業績指標，所有指標均應於評估本公司業績時予以考慮。本公司敦請閣下審閱其財務資料時應整體考慮，不應依賴單一財務指標。

Tuya的非公認會計準則財務指標與最可資比較的美國公認會計準則指標的對賬載於本新聞稿結尾部分。

安全港聲明

本新聞稿載有前瞻性陳述。該等陳述乃根據《1995年美國私人證券訴訟改革法案》的「安全港」條文作出。前瞻性陳述並非歷史事實的陳述，包括有關本公司信念及期望的陳述。前瞻性陳述涉及固有風險及不確定因素，而多項因素可能導致實際結果與任何前瞻性陳述所載者有重大差異。在若干情況下，前瞻性陳述可透過「可能」、「將會」、「預期」、「預計」、「目標」、「旨在」、「估計」、「擬」、「計劃」、「相信」、「潛在」、「繼續」、「很可能」等字眼或語句或其他類似表述予以識別。有關該等及其他風險、不確定因素或因素的進一步資料載於本公司向美國證交會提交的文件。本新聞稿所載前瞻性陳述僅截至本公告日期作出，除法律規定者外，本公司並無責任公開更新任何前瞻性陳述以反映期後事項或情況。所有前瞻性陳述應根據其固有不确定性的理解進行評估。

投資者關係聯絡

Tuya Inc.

投資者關係

電郵：ir@tuya.com

The Blueshirt Group

Gary Dvorchak, CFA

電話：+1 (323) 240-5796

電郵：gary@blueshirtgroup.com

TUYA INC.
未經審計簡明合併資產負債表
截至2022年12月31日及2023年6月30日
(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

| | 截至2022年 12月31日 美元 | 截至2023年 6月30日 美元 (未經審計) |
|----------------|-------------------------|----------------------------------|
| 資產 | | |
| 流動資產： | | |
| 現金及現金等價物 | 133,161 | 86,266 |
| 受限制現金 | - | 8,276 |
| 短期投資 | 821,134 | 856,028 |
| 應收賬款淨額 | 12,172 | 13,083 |
| 應收票據淨額 | 2,767 | 3,336 |
| 存貨淨額 | 45,380 | 37,023 |
| 預付款項及其他流動資產淨額 | 8,752 | 8,077 |
| 流動資產總值 | 1,023,366 | 1,012,089 |
| 非流動資產： | | |
| 不動產、設備及軟件淨額 | 3,827 | 2,627 |
| 經營租賃使用權資產淨值 | 9,736 | 7,057 |
| 長期投資 | 18,031 | 16,947 |
| 其他非流動資產淨值 | 1,179 | 618 |
| 非流動資產總值 | 32,773 | 27,249 |
| 資產總值 | 1,056,139 | 1,039,338 |
| 負債及股東權益 | | |
| 流動負債： | | |
| 應付賬款 | 9,595 | 9,221 |
| 客戶預付款項 | 27,633 | 25,623 |
| 流動遞延收益 | 6,821 | 6,310 |
| 預提費用及其他流動負債 | 33,383 | 32,957 |
| 流動租賃負債 | 3,850 | 3,244 |
| 流動負債總額 | 81,282 | 77,355 |
| 非流動負債： | | |
| 非流動租賃負債 | 5,292 | 3,907 |
| 非流動遞延收益 | 394 | 407 |
| 其他非流動負債 | 7,004 | 5,447 |
| 非流動負債總額 | 12,690 | 9,761 |
| 負債總額 | 93,972 | 87,116 |

TUYA INC.
未經審計簡明合併資產負債表(續)
截至2022年12月31日及2023年6月30日
(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

| | 截至2022年 12月31日 美元 | 截至2023年 6月30日 美元 (未經審計) |
|------------------|-------------------------|----------------------------------|
| 股東權益： | | |
| A類普通股 | 25 | 25 |
| B類普通股 | 4 | 4 |
| 庫存股 | (86,438) | (68,514) |
| 額外實繳資本 | 1,584,764 | 1,600,206 |
| 累計其他綜合虧損 | (22,115) | (20,372) |
| 累計虧損 | (514,073) | (559,127) |
| | 962,167 | 952,222 |
| 股東權益總額 | | |
| | 1,056,139 | 1,039,338 |
| 負債及股東權益總額 | | |

TUYA INC.

未經審計簡明合併綜合虧損表

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

| | 截至以下日期止三個月 | | 截至以下日期止六個月 | |
|--------------------------|-----------------|------------------------|------------------|-------------------------|
| | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 |
| 收入 | 62,547 | 57,004 | 117,871 | 104,489 |
| 營業成本 | (35,777) | (30,363) | (68,281) | (56,820) |
| 毛利 | <u>26,770</u> | <u>26,641</u> | <u>49,590</u> | <u>47,669</u> |
| 營業費用： | | | | |
| 研發費用 | (37,221) | (26,474) | (84,809) | (54,525) |
| 銷售及營銷費用 | (15,061) | (9,826) | (30,339) | (20,085) |
| 一般及管理費用 | (17,130) | (24,273) | (35,160) | (41,066) |
| 其他營業收益淨額 | 3,182 | 2,514 | 5,776 | 4,294 |
| 營業費用總額 | <u>(66,230)</u> | <u>(58,059)</u> | <u>(144,532)</u> | <u>(111,382)</u> |
| 營業虧損 | <u>(39,460)</u> | <u>(31,418)</u> | <u>(94,942)</u> | <u>(63,713)</u> |
| 其他收益 | | | | |
| 其他非營業收益淨額 | 694 | 778 | 1,347 | 1,556 |
| 財務收入淨額 | 1,428 | 7,305 | 1,549 | 18,775 |
| 外匯收益淨額 | 1,627 | 937 | 1,526 | 903 |
| 稅前虧損 | <u>(35,711)</u> | <u>(22,398)</u> | <u>(90,520)</u> | <u>(42,479)</u> |
| 所得稅費用 | (158) | (1,151) | (302) | (2,115) |
| 淨虧損 | <u>(35,869)</u> | <u>(23,549)</u> | <u>(90,822)</u> | <u>(44,594)</u> |
| 歸屬於Tuya Inc.淨虧損 | <u>(35,869)</u> | <u>(23,549)</u> | <u>(90,822)</u> | <u>(44,594)</u> |
| 歸屬於普通股股東淨虧損 | <u>(35,869)</u> | <u>(23,549)</u> | <u>(90,822)</u> | <u>(44,594)</u> |
| 淨虧損 | (35,869) | (23,549) | (90,822) | (44,594) |
| 其他綜合(虧損)/收益 | | | | |
| 長期投資的公允價值變動 | (1,146) | (1,053) | (1,146) | (1,053) |
| 長期投資的公允價值變動轉出 | - | 8,050 | - | 8,050 |
| 外幣折算 | (8,699) | (6,882) | (8,050) | (5,254) |
| 歸屬於Tuya Inc.綜合總虧損 | <u>(45,714)</u> | <u>(23,434)</u> | <u>(100,018)</u> | <u>(42,851)</u> |

TUYA INC.**未經審計簡明合併綜合虧損表(續)**

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

| | 截至以下日期止三個月 | | 截至以下日期止六個月 | |
|-------------------------------|-----------------|------------------------|-----------------|------------------------|
| | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 |
| 歸屬於Tuya Inc.淨虧損 | <u>(35,869)</u> | <u>(23,549)</u> | <u>(90,822)</u> | <u>(44,594)</u> |
| 歸屬於普通股股東淨虧損 | <u>(35,869)</u> | <u>(23,549)</u> | <u>(90,822)</u> | <u>(44,594)</u> |
| 計算每股淨虧損時使用的普通股加權 平均數，基本及攤薄 | 550,172,103 | 554,945,739 | 553,471,745 | 554,472,706 |
| 歸屬於普通股股東每股淨虧損，基本及攤薄 | (0.07) | (0.04) | (0.16) | (0.08) |
| 股份支付薪酬費用計入： | | | | |
| 研發費用 | 3,452 | 4,006 | 7,582 | 8,123 |
| 銷售及營銷費用 | 1,847 | 1,620 | 3,500 | 3,226 |
| 一般及管理費用 | 11,871 | 11,386 | 23,744 | 22,983 |

TUYA INC.

未經審計簡明合併現金流量表

(除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

| | 截至以下日期止三個月 | | 截至以下日期止六個月 | |
|-----------------------------|----------------|------------------------------|----------------|------------------------------|
| | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 |
| 經營活動所得／(所用)現金淨額 | 401 | 7,495 | (56,973) | (11,387) |
| 投資活動(所用)／所得現金淨額 | (112,848) | 11,489 | (254,789) | (22,335) |
| 融資活動(所用)／所得現金淨額 | (26,894) | 104 | (48,645) | (2,067) |
| 匯率變動對現金及現金等價物和 受限制現金的影響 | (6,284) | (3,791) | (4,956) | (2,830) |
| 現金及現金等價物和受限制 現金(減少)／增加淨額 | (145,625) | 15,297 | (365,363) | (38,619) |
| 期初現金及現金等價物和受限制現金 | 744,838 | 79,245 | 964,576 | 133,161 |
| 期末現金及現金等價物和受限制現金 | <u>599,213</u> | <u>94,542</u> | <u>599,213</u> | <u>94,542</u> |

TUYA INC.

非公認會計準則指標與最直接可資比較財務指標之對賬 (除另有註明外，除股份和每股數據外的所有金額均以千美元(「美元」)計)

| | 截至以下日期止三個月 | | 截至以下日期止六個月 | |
|-----------------------------------|-----------------|------------------------------|-----------------|------------------------------|
| | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 | 2022年 6月30日 | 2023年 6月30日 |
| 營業費用與非公認會計準則營業費用的對賬 | | | | |
| 研發費用 | (37,221) | (26,474) | (84,809) | (54,525) |
| 加：股份支付薪酬費用 | 3,452 | 4,006 | 7,582 | 8,123 |
| 經調整研發費用 | <u>(33,769)</u> | <u>(22,468)</u> | <u>(77,227)</u> | <u>(46,402)</u> |
| 銷售及營銷費用 | (15,061) | (9,826) | (30,339) | (20,085) |
| 加：股份支付薪酬費用 | 1,847 | 1,620 | 3,500 | 3,226 |
| 經調整銷售及營銷費用 | <u>(13,214)</u> | <u>(8,206)</u> | <u>(26,839)</u> | <u>(16,859)</u> |
| 一般及管理費用 | (17,130) | (24,273) | (35,160) | (41,066) |
| 加：股份支付薪酬費用 | 11,871 | 11,386 | 23,744 | 22,983 |
| 加：長期投資的信貸相關減值 | - | 8,050 | - | 8,050 |
| 經調整一般及管理費用 | <u>(5,259)</u> | <u>(4,837)</u> | <u>(11,416)</u> | <u>(10,033)</u> |
| 營業虧損與非公認會計準則營業虧損的對賬 | | | | |
| 營業虧損 | (39,460) | (31,418) | (94,942) | (63,713) |
| 加：股份支付薪酬費用 | 17,170 | 17,012 | 34,826 | 34,332 |
| 加：長期投資的信貸相關減值 | - | 8,050 | - | 8,050 |
| 非公認會計準則營業虧損 | <u>(22,290)</u> | <u>(6,356)</u> | <u>(60,116)</u> | <u>(21,331)</u> |
| 非公認會計準則營業利潤率 | <u>(35.6)%</u> | <u>(11.2)%</u> | <u>(51.0)%</u> | <u>(20.4)%</u> |
| 淨虧損與非公認會計準則淨(虧損)/利潤的對賬 | | | | |
| 淨虧損 | (35,869) | (23,549) | (90,822) | (44,594) |
| 加：股份支付薪酬費用 | 17,170 | 17,012 | 34,826 | 34,332 |
| 加：長期投資的信貸相關減值 | - | 8,050 | - | 8,050 |
| 非公認會計準則淨(虧損)/利潤 | <u>(18,699)</u> | <u>1,513</u> | <u>(55,996)</u> | <u>(2,212)</u> |
| 非公認會計準則淨利潤率 | <u>(29.9)%</u> | <u>2.7%</u> | <u>(47.5)%</u> | <u>(2.1)%</u> |
| 計算非公認會計準則每股淨虧損時使用的普通股加權平均數 | | | | |
| — 基本 | 550,172,103 | 554,945,739 | 553,471,745 | 554,472,706 |
| — 攤薄 | 550,172,103 | 586,513,021 | 553,471,745 | 554,472,706 |
| 歸屬於普通股股東的非公認會計準則每股淨虧損 | | | | |
| — 基本 | <u>(0.03)</u> | <u>0.00</u> | <u>(0.10)</u> | <u>(0.00)</u> |
| — 攤薄 | <u>(0.03)</u> | <u>0.00</u> | <u>(0.10)</u> | <u>(0.00)</u> |