



目錄

主席報告	2
釋義	5
公司資料	10
有關不同投票權的資料	12
管理層討論及分析	14
董事及高級管理層履歷	33
企業管治報告	38
董事會報告	53
獨立核數師報告	96
綜合資產負債表	101
綜合經營報表	104
綜合全面收益表	106
綜合股東權益變動表	107
綜合現金流量表	108
綜合財務報表附註	111
財務概要	180

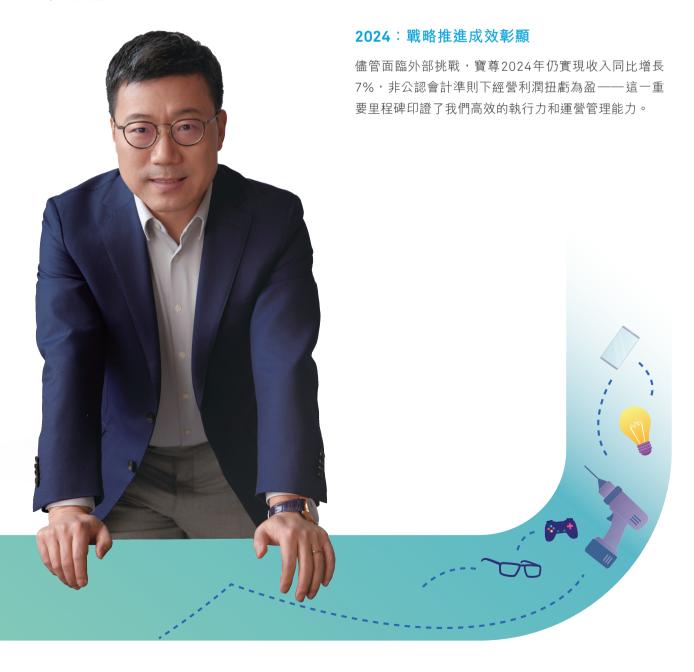


尊敬的各位股東:

我謹代表寶尊董事會及管理層,對各位股東的長期支持與信任表示誠摯感謝——尤其是在全球資本市場充滿動盪與不確定性的一年裡,這份支持更顯瀰足珍貴。

擁抱變革 砥礪前行

面對宏觀與行業的劇變浪潮,寶尊在2024年持續縱深推進戰略轉型,著力鍛造組織的敏捷應變力、市場競爭優勢及前瞻佈局能力。我們的變革不僅是願景,更是與消費者行為變遷、市場動態演進及新興技術發展深度契合的主動戰略。



主席報告

寶尊電商業務(BEC)於2024年重拾增長,經營利潤同步顯著提升。為應對瞬息萬變的市場,我們強化創意內容能力,依託自主研發技術助力品牌夥伴把握平臺互聯互通、資料智慧與AI驅動的效能提升機遇。截至年末,寶尊電商業務服務品牌夥伴超490家,較2023年的450餘家持續擴容。尼爾森調研顯示,我們的淨推薦值(NPS)由上年8.23穩步提升至8.53,核心客戶續約率高達95%,合作夥伴信任度持續提高。年內,我們不僅蟬聯天貓與騰訊微信生態頂尖服務商認證,更實現新興平臺突破性佈局——斬獲抖音、京東及小紅書等平臺多項殊榮。

寶尊品牌管理(BBM)2024年收入增長16%,經營虧損收窄10%。根植本土戰略在商品創新、數位行銷與管道拓展領域均取得顯著成效。同時,我們持續深化與GAP Inc.全球團隊的協同效應,在保持品牌DNA的同時實現本土化創新。年內,我們優化線下門店網路,通過戰略合作模式拓展新興城市,在控制擴張風險的同時鞏固競爭優勢。截至2024年末,GAP中國門店增至152家,同時單店經濟效益呈現健康增長態勢。

實尊國際(BZI)作為長期增長引擎,其業務基礎與支持體系持續夯實。2024年,我們將寶尊品牌管理旗下品牌 Hunter引入新加坡與馬來西亞市場,並組建東南亞精鋭團隊。這些戰略佈局不僅拓寬市場覆蓋範圍,更強化了 跨業務線的協同效應。

技術驅動效能革新

技術始終是寶尊的核心基因,貫穿於運營體系與商業變革之中。基於此,我們持續提升技術貨幣化能力,把握全管道增長動能與線上線下無縫融合趨勢,推動創新突破。

寶尊榮膺Gartner認定的DOM領域代表性服務商及數位商務技術服務商。我們專為中國市場打造的OMS與DTC 解決方案提供安全、可擴展的靈活商業平臺,賦能品牌夥伴加速成長。2024年,我們深化生成式AI與大語言模型應用,提供靈活可持續的數位化轉型服務。



踐行可持續發展承諾

在引領電商行業邁向高效、包容、可持續未來的徵程中,我們矢志不渝。通過綠色辦公、智慧倉儲、低碳物流、環保包裝及夥伴協同,溫室氣體排放顯著降低。2024年,我們有三處園區通過ISO 14064碳核查認證,其中兩處更獲PAS 2060碳中和認證。

我們秉持以人為本理念,通過多元活動激發組織活力,營造歸屬感與幸福感兼具的工作環境。人才戰略上,我們以「綻放個體、成就團隊」為內核,實現員工成就與企業目標同頻共振。

展望未來

進入三年戰略轉型收官之年,我們將保持戰略定力,積極應對外部環境變化。隨著戰略轉型進入價值兑現階段,我們的業務組合將呈現雙輪驅動格局:核心業務BEC將進入高品質增長階段,創造持續穩定現金流;品牌管理有望把握新機遇,釋放品牌資產價值,成為新增長極。通過多元化收入結構與穩健財務根基,寶尊將在動態市場中鑄就長期成功與抗風險能力。

感謝全體員工、客戶與合作夥伴的傾力付出。我們持續完善領導梯隊,引入行業洞見、戰略 視野與創業激情。

面對挑戰,我們步履堅實;面向未來,寶尊將以財務自律為舵把穩航向,以創新驅動為帆乘 風破浪,以精益運營為槳行穩致遠。我們對公司發展前景充滿信心,並將持續為股東創造長 期價值。

感謝您對寶尊願景的信任與支持!

寶尊創始人

寶尊集團董事長兼首席執行官 仇文彬

釋義

於本年報中,除非文義另有所指,否則下列詞彙具有以下涵義:

[2014年計劃] 指 本公司於2014年5月採納並於2022年11月終止的股權激勵計劃

「2015年計劃」 指 本公司於2015年5月採納並於2022年11月終止的股權激勵計劃

「2022年計劃」 指 本公司於2022年11月採納的股權激勵計劃,經不時修訂或補充

「美國存託股」 指 美國存託股(每股代表三股A類普通股)

「股東週年大會」 指 董事會應屆股東週年大會

「細則」或「組織章程細則」 指 本公司組織章程細則(經不時修訂)

「聯繫人」 指 具《上市規則》賦予該詞的涵義

「審核委員會」 指 本公司審核委員會

「獎勵」 指 根據2014年計劃、2015年計劃及2022年計劃授予合資格人士的獎勵

「董事會」 指 本公司董事會

「董事委員會」 指 薪酬委員會、提名及企業管治委員會及審核委員會的統稱,而「董事委員

會 | 指其中任何一個委員會

「品牌合作夥伴」 指 我們為其提供服務的公司,包括但不限於網店運營(例如運營或已簽訂協

議以運營品牌官方商城、官方平台店舖或於其他渠道以其品牌運營的官方

商城)、數字營銷、IT解決方案、倉儲及配送

「英屬維爾京群島」 指 英屬維爾京群島

「《企業管治守則》」 指 《上市規則》附錄C1所載的《企業管治守則》,經不時修訂

「中國」 指 中華人民共和國

「A類普通股」 指 本公司股本中每股面值0.0001美元的A類普通股,A類普通股持有人可就

本公司股東大會提呈的任何決議案享有每股一票的投票權

「B類普通股 指 本公司股本中每股面值0,0001美元的B類普通股,享有本公司不同投票

權,使B類普通股持有人可就本公司股東大會提呈的任何決議案享有每股

十票的投票權

「本公司」 指 Baozun Inc.(寶尊電商有限公司*),一間於2013年12月17日在開曼群島

註冊成立的獲豁免有限責任公司,其股份於聯交所主板上市及美國存託股

於納斯達克上市

「薪酬委員會」 指 董事會薪酬委員會

「顧問」 指 顧問,倘:(a)顧問向服務接收者提供真誠服務;(b)顧問提供的服務與集資

交易中發售或出售證券並無關連,亦不直接或間接促進或維持本公司證券

所在市場;及(c)顧問為與服務接收者直接訂立有關服務合同的自然人

「合同安排」 指 本集團的可變利益實體結構

「控股股東」 指 具《上市規則》賦予該詞的涵義

「董事」 指 本公司董事

「僱員」 指 服務接收者的僱員

「ESG」 指 環境、社會及公司管治

「GMV」 指 交易總額

「本集團」或「我們」 指 本公司、其不時的綜合入賬附屬公司及其關聯併表實體,包括其可變利益

實體及其附屬公司

「香港」 指 中國香港特別行政區

「港元」 指 港元,香港的法定貨幣

「獨立第三方」 指 獨立於本公司及其附屬公司及其關連人士以及其最終實益擁有人或其各自

的聯營公司且與上述各方無任何關連的人士,或在該人士為公司的情況

下,則為公司或其最終實益擁有人

「上市」 指 股份於主板上市

「上市日期」 指 本公司上市日期,即2020年9月29日

「《上市規則》」 指 《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》,經不時修訂、補充或以其他方

式修改

「主板」 指 由聯交所運營的證券交易所(不包括期權市場),獨立於聯交所GEM並與其

並行運作

「標準守則」 指 《上市規則》附錄C3所載《上市發行人董事進行證券交易的標準守則》

「梁先生」 指 梁濤先生,我們的高級副總裁

「仇先生」 指 仇文彬先生,我們的創始人、董事會主席兼首席執行官

「吳先生」 指 吳駿華先生,我們的聯合創始人之一、董事兼首席戰略官

「張先生」 指 張清宇先生,我們的聯合創始人之一

「納斯達克 指 美國納斯達克全球精選市場

「提名及企業管治委員會」 指 董事會提名及企業管治委員會

「非僱員董事」 指 董事(並非僱員)

「主要轉換」 指 自2022年11月1日起,本公司由於香港第二上市地位自願轉換為於聯交所

主要上市

「招股章程」 指 本公司日期為2020年9月18日的招股章程

「關連實體 | 指 本公司的任何母公司,以及本公司、本公司的母公司或附屬公司直接或間

接透過所有權或合同安排於其中擁有重大經濟利益的任何業務、法團、合夥企業、有限責任公司或其他實體,惟其不得為附屬公司且獲董事會指定

為2022年計劃的關連實體

「人民幣」 指 中國的法定貨幣

「美國證交會」 指 美國證券交易委員會

「服務提供者」 指 本公司或附屬公司的顧問、非獨立承包商或代理(不包括專業顧問及專家)

「服務接收者」 指 本公司、本公司的任何附屬公司及合資格人士作為僱員、服務提供者、董

事或其他董事向其提供服務的任何關連實體

「《證券及期貨條例》」 指 香港法例第571章《香港證券及期貨條例》,經不時修訂、補充或以其他方

式修改

「上海匯陽」 指 上海匯陽供應鏈管理有限公司,一間於2019年7月8日在中國成立的有

限責任公司。截至本年報日期,其由吳先生及梁先生分別擁有80.0%及

20.0%權益。上海匯陽為本集團的兩個VIE之一

「上海尊溢」 指 上海尊溢商務信息諮詢有限公司,一間於2010年12月31日在中國成立的

有限責任公司。截至本年報日期,其由仇先生及張先生分別擁有80.0%及

20.0%權益。上海尊溢為本集團的兩個VIE之一

「股東」 指 股份持有人

「股份」 指 如文義所指,本公司股本中的A類普通股及B類普通股

「股權激勵計劃」 指 2014年計劃、2015年計劃及2022年計劃

「聯交所」或「香港聯交所」 指 香港聯合交易所有限公司

「主要股東」 指 具《上市規則》賦予該詞的涵義

「VIE 」 指 由中國籍自然人(或中國籍自然人所擁有的中國實體,視情況而定)擁有的

可變利益實體,該等實體持有VAT許可證或外商投資受限制或被禁止的其他業務經營許可或批准,該實體被視作本集團的全資附屬公司並按美國公

認會計準則併入我們的綜合財務報表

「該年度」 指 2024年1月1日至2024年12月31日的期間

* 僅供識別

本年報內按特定兑換率將若干人民幣金額兑換為美元,僅為方便讀者。除另有註明外,人民幣兑美元的換算乃就該年度的財務數據按人民幣7.2993元兑1.00美元、就截至2023年12月31日止年度的財務數據(即比較數據)按人民幣7.0999元兑1.00美元計算,即分別為聯邦儲備局H.10統計數據所載於2024年12月31日及2023年12月29日中午生效的買方匯率。

語言

倘本年報的中英文版本有任何不一致,概以英文版本為準,但倘本年報所述於中國成立的實體或企業的中文名 稱與其英文譯名有任何不一致,概以中文名稱為準。

董事會

執行董事

仇文彬先生(創始人、主席兼首席執行官) 吳駿華先生

岡田聡良先生

王俊博士(於2024年6月14日獲委任) 余濱女士(於2024年6月14日獲委任) 劉洋女士(於2024年5月30日辭任)

獨立董事

Yiu Pong Chan先生 Steve Hsien-Chieng Hsia先生 葉長青先生

審核委員會

葉長青先生(主席) Yiu Pong Chan先生 Steve Hsien-Chieng Hsia先生

薪酬委員會

Yiu Pong Chan先生(主席) Steve Hsien-Chieng Hsia先生 葉長青先生

提名及企業管治委員會

Steve Hsien-Chieng Hsia先生(主席) Yiu Pong Chan先生 葉長青先生

聯席公司秘書

孫舒女士(於2025年3月20日獲委任) Arthur Yu先生(於2025年3月20日辭任) 蘇嘉敏女士

授權代表

仇文彬先生 蘇嘉敏女士

註冊辦事處

Vistra (Cayman) Limited
P.O. Box 31119 Grand Pavilion, Hibiscus Way
802 West Bay Road
Grand Cayman, KY1-1205
Cayman Islands

主要業務的主要行政辦事處

中國上海 江場西路510弄1-9號 郵編: 200436

香港主要營業地點

香港 銅鑼灣 希慎道33號 利園一期19樓1928室

開曼群島股份過戶登記總處

Vistra (Cayman) Limited

P.O. Box 31119 Grand Pavilion, Hibiscus Way 802 West Bay Road Grand Cayman, KY1-1205 Cayman Islands

香港股份過戶登記分處

香港中央證券登記有限公司

香港灣仔 皇后大道東183號 合和中心17樓 1712-1716號舖

核數師

畢馬威會計師事務所

於會計及財務匯報局條例下的註冊公眾利益實體 核數師 香港中環 遮打道10號 太子大廈8樓

法律顧問

達維律師事務所

香港 遮打道三號A 香港會所大廈 十樓

主要往來銀行

平安銀行股份有限公司

中國

深圳

深南東路5047號14樓

股份代號

港交所:9991 納斯達克: BZUN

網站

www.baozun.com

不同投票權架構

根據我們的不同投票權架構,我們的股本包括A類普通股及B類普通股。除法律或《上市規則》或我們的組織章程大綱及細則另有規定外,每股A類普通股及每股B類普通股分別賦予持有人就本公司股東大會上提呈的任何決議行使一票及十票投票權。股東及有意投資者務請留意投資不同投票權架構公司的潛在風險。我們的美國存託股(每股美國存託股代表三股A類普通股)於美國納斯達克全球精選市場上市,股份代號為BZUN。每股B類普通股可由其持有人隨時轉換為一股A類普通股。將所有已發行及流通在外的B類普通股轉換為A類普通股後,本公司將發行13,300,738股A類普通股,約佔本公司截至2024年12月31日已發行及流通在外A類普通股總數的8.2%或經擴大發行及流通在外股份的7.6%(未計及根據2014年計劃、2015年計劃及2022年計劃項下未行使期權、未歸屬受限制股份單位或可能不時授出的其他獎勵將予發行的任何股份及任何已購回但未註銷的股份及庫存股)。

不同投票權的受益人

截至2024年12月31日,不同投票權(「**不同投票權**」)的受益人為我們的創始人、董事會主席兼首席執行官仇文彬先生及我們的聯合創始人、董事兼首席戰略官吳駿華先生。

仇文彬先生

仇先生透過Jesvinco Holdings Limited(一間由仇先生全資擁有的公司)持有並控制10股A類普通股及9,410,369股B類普通股。仇先生亦實益擁有4,429,366股A類普通股(包括2022年計劃項下未歸屬限制性股份單位相關的810,000股A類普通股)。截至2024年12月31日,仇先生控制本公司總投票權的33.20%(不包括本公司持有的庫存股及本公司已購回但待註銷的股份)。

吳駿華先生

吳先生透過Casvendino Holdings Limited(一間由吳先生全資擁有的公司)持有並控制2,764,707股A類普通股(包括2015年計劃項下未歸屬限制性股份單位相關的130,500股A類普通股)及3,890,369股B類普通股。吳先生亦實益擁有46,752股A類普通股。截至2024年12月31日,吳先生控制本公司總投票權的14.13%(不包括本公司持有的庫存股及本公司已購回但待註銷的股份)。

儘管不同投票權受益人並不擁有本公司股本的大部分經濟利益,惟本公司的不同投票權架構可使不同投票權受益人對本公司行使投票控制權。不同投票權受益人目光長遠,將實施長期策略控制本公司,其遠見及領導能使本公司長期受益。有意投資者務請留意投資不同投票權架構公司的潛在風險,特別是不同投票權受益人的利益未必總與股東整體利益一致,而不論其他股東如何投票,不同投票權受益人將對本公司事務及股東決議案的結果施加重大影響。有意投資者務請經過審慎周詳考慮後方決定是否投資本公司。B類普通股持有人向並非其關聯方(定義見我們的組織章程細則)的任何人士或實體出售、轉讓、出讓或處置任何B類普通股實益擁有權時,有關B類普通股將自動即時轉換為相同數目的A類普通股。

由於本公司最初根據《上市規則》第十九C章以具有不同投票權架構的獲豁免的大中華發行人身份上市,故根據《上市規則》第8A.46條,《上市規則》第八A章項下的若干股東保障措施及管治保障措施並不適用於本公司。《上市規則》第八A章項下的相關豁免將於主要轉換後繼續適用。

業務回顧

概覽

我們是中國品牌電商服務行業的領先先行者以及數字商業賦能者。憑藉端到端的電商服務功能、全渠道專業知 識和技術驅動的解決方案,我們賦能多樣的品牌發展並取得成功。

鑒於線上及線下商業日益融合,我們認為該趨勢乃為一個重大機遇。本著「科技成就商業未來」的願景,我們先進的技術和運營平台提供統一穩固的基礎,支持我們擴大服務及市場範圍。於2023年,我們將業務擴展至三個業務線,分別是寶尊電商(BEC)、寶尊品牌管理(BBM)以及寶尊國際(BZI)。自2023年第一季度起,我們有兩個經營分部:電商業務(包括BEC及BZI)及品牌管理(代表BBM)。

寶尊電商包括我們的中國電商業務,涵蓋品牌店舗運營、客戶服務和物流及供應鏈管理、IT及數字營銷等增值服務。寶尊品牌管理包括戰略和策略定位、品牌與市場營銷、零售與電商運營、供應鏈和物流及技術賦能等全方位品牌管理。我們旨在利用我們的技術組合與品牌建立更長期、更深入的關係。寶尊國際是我們未來潛心投入和探索的長期發展引擎。我們具備複製中國電商業務成功的獨特優勢。寶尊國際將憑藉當地市場洞察及關鍵電商基礎設施為品牌賦能,透過廣泛產品選擇及差異化客戶體驗為當地消費者服務。

寶尊集團擴展至三條業務線,分別是BEC、BBM及BZI*,旨在創造一個各分部為另外兩個分部帶來價值的良性生態。我們在電商行業的17年專業知識及技術進步允許我們快速擴大規模並與品牌合作夥伴建立更深入的關係。我們的策略利用各業務線的良性循環及協同效應。

我們的營收由截至2023年12月31日止年度的人民幣8,812.0百萬元增加6.9%至該年度的人民幣9,422.2百萬元,主要由於服務營收增加9.2%。我們的非公認會計準則下的經營利潤為人民幣10.6百萬元,而2023年財政年度非公認會計準則下的經營損失為人民幣23.7百萬元。

自收購蓋璞上海後,本集團更新其經營分部結構,形成了兩個分部,即(i)電商業務(包括BEC及BZI);及(ii)品牌管理(BBM)。

寶尊電商(BEC)

寶尊電商包括我們的中國電商業務,涵蓋品牌店舗運營、客戶服務和物流及供應鏈管理、IT及數字營銷等增值服務。憑藉端到端的電商服務功能、全渠道專業知識和技術驅動的解決方案,我們賦能廣泛多樣的品牌發展並取得成功。

我們的競爭優勢使我們的品牌合夥企業實現快速增長。我們與飛利浦、耐克和微軟等各個行業中的全球領導者 品牌合作。我們能夠利用我們高效的電商運營能力及有效的全渠道解決方案,協助品牌合作夥伴應對宏觀經濟 帶來的挑戰,足證我們服務的價值。

通過對各種品牌需求的深入了解,我們能夠提供使我們在其他市場參與者中突圍而出的價值主張。

- 多種類、多品牌的能力:我們的能力延伸至多個種類及不同類型、規模及處於不同發展階段的品牌。我們具備涵蓋整個電商價值鏈的深入行業特定領域知識。
- 全方位服務:我們提供整合一站式解決方案,以應對電商運營的所有核心方面,包括IT解決方案、網店運營、數字營銷、客戶服務及倉儲配送。我們能夠提供一站式電商解決方案有賴我們專有和強大的技術棧,包括可有效設置品牌官方商城和官方平台店舖的雲系統、促進網店順暢及高效運營的ROSS:推動我們高效及有效的數字營銷解決方案的大數據分析和AI能力;支持貼心、實時的售前和售後客戶服務及客戶互動的客戶關係管理(或CRM);以及實現統一、可靠的多類別倉儲和配送服務的訂單管理系統(或OMS)和倉庫管理系統(或WMS)。我們堅持投資新技術及基礎架構,從而為我們的品牌合作夥伴提供創新而可靠的解決方案。
- 全渠道覆蓋:我們幫助品牌合作夥伴適應中國複雜的電商生態系統及不斷演變的電商格局,並協助他們在當中蓬勃發展。我們使品牌能夠整合線上線下運營。我們幫助品牌合作夥伴制定及實施連貫的電商策略,有關策略需要進行跨渠道的整體績效分析,並針對不同平台採取平衡的策略。

根據品牌合作夥伴的不同需求,我們根據三種業務模式運營業務:經銷模式、服務費模式及寄售模式。在經銷模式下,我們主要通過向消費者銷售我們購自品牌合作夥伴及/或其授權經銷商的產品產生產品銷售營收,而在服務費模式及寄售模式下,主要通過向品牌合作夥伴及其他客戶收取費用以產生服務營收。

我們的業務模式及解決方案

通過我們的整合品牌電商功能,我們提供端到端品牌電商解決方案,滿足我們品牌合作夥伴的獨特需求。我們利用品牌合作夥伴的資源,並與他們的後台系統無縫整合,實現整個交易價值鏈的數據分析,從而使我們的服務成為品牌合作夥伴電商功能的重要組成部分。

我們的電商功能涵蓋電商價值鏈的各個方面,包括網店運營、客戶服務、IT解決方案、數字營銷、倉儲配送。 因應每個品牌合作夥伴的特定需求及其產品類別的特點,我們的品牌合作夥伴可根據經銷模式、服務費模式及 寄售模式中的一種或多種業務模式使用一種或多種解決方案。

經銷模式

根據經銷模式,我們向品牌合作夥伴及/或其授權經銷商選購貨品,並通過我們運營的官方品牌商城或官方平台店舖向消費者直接出售貨品。因此,在經銷模式下,我們的品牌合作夥伴及/或其授權經銷商被視為我們的供應商。我們在此模式下主要產生產品銷售營收。為了產生產品銷售,我們會利用我們電商能力的各個方面。具體而言,我們利用我們的IT及網店運營能力來建立及運營品牌商城及平台店舖等網店。我們利用我們的倉儲配送能力來存儲購自品牌合作夥伴的貨品,並向購買的消費者交付貨品。我們利用我們的客戶服務能力來促進銷售,確保消費者稱心滿意。為了增加我們的產品銷售,我們利用我們的數字營銷能力來增加網站流量及交易量。當我們在經銷模式下運營店舖時,該等網站通常會表明寶尊乃產品的賣方,而當我們向消費者交付貨品時,發票及稅收收據通常印有我們的名字而非品牌合作夥伴的名字。由於我們於經銷模式下承擔存貨擁有權,故此,除了質量問題外,我們一般不得向品牌合作夥伴及/或其授權經銷商退回未售存貨。

我們採用經銷模式,主要為了滿足品牌合作夥伴對若干產品類別的特定需求,例如電器、美容及化妝品。我們利用強大的數據分析能力實施嚴格的篩選程序,以分析品牌合作夥伴的產品類別數據及歷史SKU數據,並對選擇使用經銷模式的品牌合作夥伴實施較高的門檻。在篩選及評估的基礎上,我們會為經銷模式審慎挑選具競爭力、信譽良好、值得信賴而且具有低存貨風險及長期潛力的品牌。當經銷模式的好處大於存貨管理的潛在風險時,我們便會選擇採用該模式。在經銷模式下,我們對定價和商品推銷有更大的控制權,能更有效地應用我們的電商解決方案,從而更大程度提高運營效率和銷售表現。例如,我們通常可以酌情調整定價並組織促銷活動,以適應不斷變化的市場條件和消費者需求。

服務費模式

根據服務費模式,我們提供以下一種或多種服務以換取服務費:

- IT解決方案,包括與品牌合作夥伴的諮詢、IT基礎架構設置和集成,及網店設立和設計;
- 網店運營,包括商品推銷、網站內容管理及店舖活動管理;
- 數字營銷,包括營銷活動策劃和媒體服務、社會營銷、創意內容及大數據支持;及/或
- 客戶服務,包括售前及售後客戶服務。

在服務費模式下,我們的品牌合作夥伴被視為我們的客戶。我們在此模式下主要產生服務營收。

寄售模式

在寄售模式下,除了以上我們可以在服務費模式下提供的服務外,我們亦提供倉儲配送服務,據此,品牌合作 夥伴將貨品存放在我們的倉庫以作其日後銷售,而我們則負責管理庫存及向消費者交付貨品。然而,有別於經 銷模式,我們不享有產品所有權,並無定價及選擇商品的自由度,亦無選擇供應商的酌情權,並且通常不參與 釐定產品規格。我們亦可作為代理人協助品牌合作夥伴在線上銷售貨品,並根據預定公式向品牌合作夥伴收取 佣金。

在寄售模式下,我們的品牌合作夥伴被視為我們的客戶。我們在此模式下主要產生服務營收。

BEC於該年度的經營摘要

於該年度,服務營收增長9.2%,主要是由於得益於內容創意和技術商業化進展,網店運營同比實現10.0%增長,連同數字營銷和IT解決方案同比實現22.2%增長。

我們將品牌合作夥伴的需求放在各項工作的重心,並樂見2024年業務發展取得了進展。截至2024年12月31日,我們為超過490個品牌合作夥伴提供服務。於該年度,我們與Nielsen合作,進一步提高了我們的淨推薦值。我們繼續物色機會以提升對品牌合作夥伴的服務。我們的淨推薦值評分由2023財年的8.06提升至2024財年的8.23,反映出客戶對寶尊服務的滿意度不斷提高。

鑒於內容平台在電商中的佔比不斷提高,除我們自身的創意內容商業中心外,我們於2024年完成收購杭州洛氪 迅信息科技有限公司(「**洛氪迅**」),以進一步增強我們在新興直播渠道上的價值主張。截至2024年12月31日, 我們在中國五個城市擁有總面積超過20,000平方米的直播工作室,均配備最先進的技術和經驗豐富的團隊。截 至2024年12月31日,抖音渠道營收年增三位數,約佔我們電商營收的5%。

全渠道擴張仍是我們品牌合作夥伴的一大主題。截至該年度末,約48.8%的品牌合作夥伴就至少兩條渠道的網店運營與我們合作,而一年前為44.7%。對於倉儲和物流管理、IT及數字行銷等增值服務,大部分品牌合作夥伴以全渠道的方式與我們合作,以提高其全渠道發展的生產力及效率。

在成本優化方面,我們的區域服務中心於該年度繼續擴大規模,並幫助本集團降低成本。同時,我們在內容 創作和設計、運營及客戶服務等多個領域積極利用ChatGPT、Deepseek及MidJourney等人工智能生成內容 (AIGC)工具,以提高效率。

寶尊品牌管理(BBM)

寶尊品牌管理從事全面品牌管理,並為全球品牌全能型的合作夥伴,助力在華全球品牌進一步釋放商業潛力, 其提供戰略和策略定位、品牌與市場營銷、零售與電商運營、供應鏈和物流及技術賦能等專業知識。我們旨在 利用我們的技術組合與品牌建立更長期、更深入的關係。BBM的服務面向中高端的消費生活品牌。

我們的首項關鍵收購事項是收購Gap大中華地區業務。2022年11月,我們與The Gap, Inc.及Gap (UK Holdings) Limited訂立股份購買協議。同時,BBM與The Gap, Inc.訂立一系列業務安排,透過有關安排,The Gap, Inc.授予我們於大中華地區獨家生產、營銷、經銷及銷售Gap產品的權利(包括本地化的能力)。

我們的技術和視野使我們具備能力在實體零售與線上電商間構築可持續且互惠共贏的關係。我們致力於通過數字和實體的規模融合提供一流的無縫全渠道體驗,創造零售業鮮有人達成的非凡表現。我們正透過多項變革性收購及跨所有渠道在中國不懈發展我們的品牌,發展成為標誌性品牌的領先品牌管理公司。

品牌管理的經營摘要

2024年,我們加快線下網絡擴張,新開超過50家蓋璞上海門店,同時專注於優化門店業績及提升客戶體驗。同時,我們採用快速部署策略,通過在關鍵城市設立快閃店的方式洞察消費者回饋及進行市場前景測試。通過多措並舉,我們成功地加強影響力、開拓新市場和把握新興增長機會。截至2024年財政年度,我們的品牌管理分部有合共156家線下門店。

於該年度,我們亦深化與Gap Inc.的互動,並制定方案以更好地乘藉該品牌的上升發展態勢以及其在產品開發、供應鏈、商品化和營銷方面的全球資源。此項緊密合作使我們能夠根據本地偏好定制產品,同時保持全球品牌的完整性。我們亦積極參與「Get LOOSE」等全球性市場活動引發區域共鳴,為本地客戶創造無縫的滿意體驗。

我們繼續優化設計及供應鏈的規劃及執行,以提高從概念到交付的效率和一致性,確保產品供應與需求更匹配。於該年度,我們推出渠道特供的專屬產品,並執行與產品生命週期步調更一致的戰略定價。例如,我們在 抖音渠道參加了成人和嬰童用品的超級品牌日活動。

除蓋璞上海外,隨著我們持續優化產品品類及完善渠道網絡,Hunter亦取得長足發展。於該年度,我們在上海、新加坡及馬來西亞新開了4家線下門店。

GAP概況

GAP是全球最著名的生活品牌之一,自1969年創建以來一直鼓舞和激勵著消費者。該品牌創造標誌性風格,有關風格建基於其對以牛仔布及卡其褲為主的傳承,在經典與新風格相結合的過程中煥發生機。GAP是現代美式風格的權威。

GAP是BBM建立自身商業模式並實現整合數字化技術、零售和品牌目標的良例。我們目前的首要任務包括確保完成收購後的順利過渡,完善產品和商品策略,建立供應鏈基礎設施,並升級包括人才和技術的後端系統,實現以技術賦能、素根中國、服務中國的數字化現代新零售模式。

於該年度,蓋璞(上海)商業有限公司(「**蓋璞上海**」)實現營收人民幣1,314百萬元。截至2024年12月31日,我們經營GAP在中國內地的152間線下店舖。雖然GAP現有的店舖主要集中在中國的一、二線城市,但該品牌還繼續擴張至其他具有發展潛力的中國城市及區域。我們計劃於2025年開設50餘間新店舖並繼續優化店舖架構和 選址。

產品管理

素根中國、服務中國的產品是我們的重中之重。以與中國市場有關的方式詮釋GAP品牌基因對我們而言至關重要。我們的設計主要由數據洞察力驅動並以更短的供應鏈週期完成落地。於2024年,我們在核心T恤類別中引入了速乾、降溫、吸汗等功能性特徵。這些特徵豐富了我們的產品供應,以滿足更多當地需求。

零售管理

藉著消費者主導及零售導向策略,我們已成功地提升了競爭力、店舗效益以及對市場變化的應變能力。於該年度,我們繼續優化零售管理能力。

我們的目標是開設更多的「優質」社區店,例如已開業的上海中庚漫游城店、北京通州萬象匯店、龍湖海南海口 天街店等。該等戰略性門店不僅可推動業務,亦能提高盈利能力。此外,我們與瀋陽、貴陽、西安等眾多城市 的本地戰略合作夥伴聯合開設門店,實現互惠互利。強大的合作夥伴關係有助於加快開設門店,尤其是在二三 線城市,並提高投資效率。

供應鏈管理

有效的供應鏈管理對取得可持續增長至關重要。我們重視產品創新、質量監控,以及保證供應鏈的反應速度和成本效益。於該年度,我們提高了供應鏈能力,以更好地滿足顧客需求。例如,我們超前部署的面料規劃使得2024年的交貨時間顯著縮短。我們將繼續制定提高供應鏈運營效率及釋放毛利機遇的策略。我們相信,透過有效利用基礎設施提升供應鏈效益及管理營運資金將使我們能夠更好地控制成本及向客戶提供卓越服務。

人才

我們相信,人才、投入及團隊的激情始終是競爭優勢的關鍵。我們提出獨特的時尚主張,由創意、創新、設計 及質量來界定。我們成功在短期內填補關鍵崗位。新員工為本地行業專家,在知名的領先跨國公司及本地服裝 公司均具有豐富經驗。我們相信,這將加速業務轉型和提高組織效率。

寶尊國際(BZI)

寶尊國際(BZI)為我們未來將潛心投入和探索的長期發展引擎。我們具備複製中國電商業務成功的獨特優勢。寶 尊國際將利用本地市場視野及關鍵電商基礎設施賦能品牌,從而透過廣泛的產品選擇及差異化的客戶體驗服務 本地消費者。

儘管全球宏觀環境存在不確定性及複雜因素,但我們仍堅定致力於全球化策略。我們與品牌合作夥伴攜手踐行「全球本土化」概念,這一融合「全球」及「本土」的概念指的是我們在追求全球機遇的同時將依靠當地的專業知識和資源的理念。

我們計劃圍繞技術及業務創建一個生態系統,由消費者、品牌、零售商、第三方服務提供商、戰略聯盟合作夥伴及其他企業組成。寶尊國際為跨多個國家和地區的品牌提供在其經營所在國家的本土化體驗。此外,寶尊國際在不同國家管理本土化店面,讓品牌更容易進行跨境貿易。這種定制化的體驗旨在增加品牌合作夥伴在新市場的自信心及提高消費者轉化率,使品牌合作夥伴能夠更輕鬆進軍新地區。

從東南亞開始,我們旨在透過本土化及電商經驗為全球品牌及消費者提供服務。截至2024年12月31日,我們已在10個市場設立經營部,包括香港、台灣、新加坡、馬來西亞、菲律賓、泰國、韓國、日本、越南及法國。同時,我們在本地招聘頂尖及經驗豐富的人才。我們旨在以強大的電商運營能力、定制的垂直特定解決方案及本土化服務賦能品牌合作夥伴,以更好地服務海外的數字化需求。

前景

展望未來,我們對宏觀不確定性保持審慎態度。但我們有信心,我們的持續轉型已鞏固我們的業務基礎及我們對品牌商的價值主張。我們於2025年的主要重點是勤勉、耐心、可持續地執行我們的計劃。我們戰略性擴展至三條業務線(寶尊電商、寶尊品牌管理及寶尊國際),為我們下一階段的增長奠定基礎。

就BEC而言,我們繼續致力於加強營收和利潤,同時維持健康的現金流量。我們將堅持不懈努力實現「以客戶為中心、優質及可持續的業務增長」的戰略目標。於2024年,我們於四個關鍵領域推進BEC業務轉型:提升以客戶為中心的服務、增加優質收入、通過提高效率改善盈利能力及培養可持續的企業文化。寶尊電商在經歷了兩年的緊縮後恢復了年度營收的增長。為了應對不斷變化的市場,我們強化創意內容實力,運用我們的技術幫助品牌合作夥伴把握平台互聯互通、數據智能及AI帶來的效益。

BBM於2024年實現營收加速增長及門店足跡擴張。未來,我們的主要重點是乘勢而上,繼續夯實基礎並推動 Gap品牌在中國的增長。截至2024年年底,我們在多個城市經營152間GAP店舖,店舖總面積重回增長軌道。 未來,我們計劃通過優先考慮能最大限度釋放銷售潛力的高流量選址加速我們的擴張。

我們繼續強化GAP品牌基因和標誌性類別。通過與GAP Inc.的全球商品團隊的密切合作,我們在保持品牌核心形象的同時完善了產品本地化。未來,我們會將重點放在優化設計、完善供應鏈和使產品規劃更成熟上,提升產品供應和利潤表現。我們目前亦在調整營銷策略,使其更貼近文化趨勢和本地合作,以加深消費者的參與度。

我們認為,我們應用於品牌運營的技術專業知識是寶尊品牌的核心。無論我們採用何種業務模式,我們的技術 及專業知識均為我們的戰略提供了堅實的基礎。隨著業務基本面的鞏固,我們繼續專注於執行我們的計劃。憑 藉穩健的現金流量及資產負債表,我們完全有能力把握新興機遇,致力為利益相關方帶來長遠價值。

財務回顧

收入

本集團的收入主要來自產品銷售及服務。下表載列所示期間的收入明細:

截至12月31日止年度

	2024年 2023年			Ŧ	
淨營收	人民幣千元	%	人民幣千元	%	增長率
					%
產品銷售	3,466,928	36.8%	3,357,202	38.1%	3.3%
服務	5,955,301	63.2%	5,454,811	61.9%	9.2%
總計	9,422,229	100.0%	8,812,013	100.0%	6.9%

於該年度,本集團的總淨營收約為人民幣9,422.2百萬元(1,290.8百萬美元)(2023年12月31日:人民幣8,812.0百萬元),較2023年增長約6.9%,主要是由於服務營收增加9.2%。

產品銷售營收

該年度產品銷售營收較去年增長主要是由於來自品牌管理產品銷售的增量貢獻,主要包括來自蓋璞中國業務的零售營收,包括線下門店銷售及線上銷售:及部分被BEC產品銷售下降所抵銷,原因為小家電、快消品類和電子品類的疲軟表現以及本公司優化其產品經銷模式,尤其是電子品類。於該年度,產品銷售營收,包括來自電商及品牌管理的產品銷售營收,分別為人民幣1,999.6百萬元及人民幣1,469.6百萬元,而截至2023年12月31日止年度,來自電商及品牌管理的產品銷售營收分別為人民幣2,092.2百萬元及人民幣1,265.0百萬元。

服務營收

該年度服務營收較去年增長主要是由於得益於內容創意和技術商業化進展,數字營銷和IT解決方案同比實現 22.2%增長,連同網店運營同比實現10.0%增長。

產品成本

產品成本於經銷模式下產生。產品成本包括產品採購價及入庫運費、品牌使用費以及存貨撇減。該年度產品成本為人民幣2,473.8百萬元(338.9百萬美元)(2023年12月31日:人民幣2,409.1百萬元)。該年度的產品成本較去年增加主要是由於品牌管理的產品銷量增加。

履約費用

履約費用主要包括(i)第三方快遞公司就派送及交付產品予消費者收取的費用:(ii)經營配送及客戶服務中心所產生的開支,包括人員成本及採購、接收、檢查及倉儲存貨、檢索、包裝及準備客戶訂單以供付運以及網店運營應佔開支:(iii)租賃倉庫的租賃開支;及(iv)包裝物料成本。履約費用由截至2023年12月31日止年度的人民幣2,507.3百萬元(353.1百萬美元)減少1.8%至該年度的人民幣2,461.6百萬元(337.2百萬美元)。該減少主要是由於本公司的成本控制措施及效率改善。

銷售及營銷費用

銷售及營銷費用主要包括銷售及營銷員工的工資、花紅及福利、廣告費用、支付予營銷平台的服務費、代理費及宣傳材料費用。銷售及營銷費用由截至2023年12月31日止年度的人民幣2,829.0百萬元(398.5百萬美元)增加19.5%至該年度的人民幣3,380.7百萬元(463.2百萬美元)。該增長主要由於電商業務數字營銷服務收入佔比更高,以及品牌管理於該年度營銷活動更為活躍,並開設更多線下店舖。

技術與內容費用

技術與內容費用主要包括技術系統部門僱員工資與相關開支、技術基礎設施開支、與內部使用的電腦、存儲及電信基礎設施相關的成本以及其他成本(如編輯內容成本)。技術與內容費用由截至2023年12月31日止年度的人民幣505.2百萬元(71.2百萬美元)增加8.9%至該年度的人民幣550.3百萬元(75.4百萬美元)。

該增加與該年度IT解決方案的營收增加一致,部分被本公司的成本控制舉措及效率提高所抵銷。

管理及行政費用

管理及行政費用主要包括管理層及參與公司一般職務的僱員的工資與相關開支、辦公室租金、管理及行政職務所用物業及設備涉及的相關折舊及攤銷費用、就呆賬計提撥備、專業服務與諮詢費用及就一般公司目的產生的其他開支。管理及行政費用由截至2023年12月31日止年度的人民幣855.9百萬元(120.6百萬美元)減少16.0%至該年度的人民幣719.2百萬元(98.5百萬美元),主要是由於本公司的成本控制措施及效率改善。

其他經營淨利潤(開支)

其他經營利潤(開支)主要包括本集團附屬公司於中國獲取的政府補助。其他經營利潤由截至2023年12月31日 止年度的人民幣123.4百萬元(17.4百萬美元)減少55.1%至該年度的人民幣55.4百萬元(7.6百萬美元),主要是 由於收取政府補助減少。

其他收入(開支)

其他收入(開支)淨值包括淨利息開支或收入、未實現投資(損失)收益、投資處置損失、處置/收購附屬公司 (損失)收益以及投資及融資活動產生的其他收益(損失)。於該年度,其他收入(淨值)約為人民幣21.8百萬元 (3.0百萬美元),而截至2023年12月31日止年度的其他開支(淨值)為人民幣10.6百萬元(1.5百萬美元),該增加主要是由於主要與愛點擊互動亞洲集團有限公司(或愛點擊互動,為本公司於2021年1月投資的納斯達克全球市場上市公司)交易價格上升有關的未實現投資收益,部分被若干股權投資的減損損失所抵銷。

所得税支出

於該年度,我們的所得税支出為人民幣20.7百萬元(2.8百萬美元),而截至2023年12月31日止年度為人民幣12.0百萬元(1.7百萬美元)。

淨損失

由於上述因素的影響,該年度錄得淨損失約人民幣138.4百萬元(19.0百萬美元),而截至2023年12月31日止年度為淨損失人民幣222.8百萬元(31.4百萬美元)。

流動資產

截至2024年12月31日,本集團的流動資產約為人民幣7,214.2百萬元(988.3百萬美元),較截至2023年12月31日約人民幣7,290.8百萬元(1,026.9百萬美元)減少1.1%。截至2024年12月31日,本集團的流動比率(流動資產除以流動負債)約為1.9倍(2023年12月31日:約1.9倍)。

應收賬款(扣除信貸虧損撥備)

應收賬款指應收客戶賬款。應收賬款(扣除信貸虧損撥備)由截至2023年12月31日的人民幣2,184.7百萬元 (307.7百萬美元)減少6.9%至截至2024年12月31日的人民幣2,033.8百萬元(278.6百萬美元)。

應付賬款

應付賬款指應付供應商款項。截至2024年12月31日,應付賬款約為人民幣620.7百萬元(85.0百萬美元),較截至2023年12月31日約人民幣563.6百萬元(79.4百萬美元)增加約10.1%,主要是由於與本公司在2023年第一季度收購的附屬公司蓋璞上海有關的增量應付賬款。

預提費用及其他流動負債

其他流動負債主要包括應計物流開支、應付薪金及福利以及應計營銷開支。

截至2024年12月31日,預提費用及其他流動負債約為人民幣1,169.5百萬元(160.2百萬美元),較截至2023年12月31日約人民幣1,188.2百萬元(167.4百萬美元)減少約1.6%。

非公認會計準則財務計量

評核業務時,我們考慮並採用非公認會計準則下的經營利潤(損失)、非公認會計準則下的淨利潤(損失)、非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)及非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股攤薄淨利潤(損失),作為補充計量以審視及評核我們的經營表現。呈列該等非公認會計準則財務計量不擬作為獨立考慮、或替代根據美國公認會計準則編製及呈列的財務資料。非公認會計準則下的經營利潤(損失)指撇除股份激勵費用、業務收購產生的無形資產攤銷、收購相關費用、商譽及投資減值以及回購的美國存託股的註銷費影響後的經營利潤(損失)。非公認會計準則下的淨利潤(損失)指撇除股份激勵費用、業務收購產生的無形資產攤銷、收購相關費用、商譽及投資減值、回購的美國存託股的註銷費、金融工具的公允價值變動、權益法投資的非暫時性減值、處置/收購附屬公司(收益)及未實現投資損失影響後的淨利潤(損失)。非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)指撇除股份激勵費用、業務收購產生的無形資產攤銷、收購相關費用、商譽及投資減值、回購的美國存託股的計銷費、金融工具的公允價值變動、權益法投資的非暫時性減值、

處置/收購附屬公司損失(收益)及未實現投資損失影響後的歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)。非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股攤薄淨利潤(損失)指非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)除以用作計算每股普通股淨利潤(損失)的加權平均股數再乘以三,原因是每股美國存託股代表三股A類普通股。

我們呈列非公認會計準則財務計量,因為管理層亦用此評核我們的經營表現和制訂業務計劃。非公認會計準則下的經營利潤(損失)、非公認會計準則下的屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)及非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股攤薄淨利潤(損失)使管理層得以評估我們的經營業績,而無須考慮股份激勵費用、業務收購產生的無形資產攤銷及未實現投資損失影響。該等項目為並非與我們的業務經營直接相關的非現金費用。股份激勵費用指與我們根據股權激勵計劃授出的期權及限制性股份單位相關的非現金費用。業務收購產生的無形資產攤銷指透過一次性業務收購取得的無形資產相關的非現金費用。未實現投資損失指股權投資公允價值變動所涉及的非現金費用。我們認為除去該等非現金項目後,非公認會計準則財務計量有助識別可能被扭曲的核心經營業績相關趨勢。因此,我們認為非公認會計準則財務計量有助投資者評估我們的經營表現,加深對我們過往表現及未來前景的全面理解,以及有助更清晰地了解管理層於財務及經營決策中所用的主要指標。

非公認會計準則財務計量並非根據美國公認會計準則定義及並非根據美國公認會計準則呈列。非公認會計準則財務計量作為分析工具存在限制。使用非公認會計準則下的經營利潤(損失)、非公認會計準則下的淨利潤(損失)、非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)及非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股攤薄淨利潤(損失)的其中一項主要限制,是它們並無反映影響我們營運的所有收入(損失)及支出項目。股份激勵費用及業務收購產生的無形資產攤銷以及未實現投資損失已經及可能繼續於業務過程中產生,且並未於非公認會計準則下的經營利潤(損失)、非公認會計準則下的淨利潤(損失)、非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的爭利潤(損失)及非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股攤薄淨利潤(損失)的呈列中反映。此外,非公認會計準則計量可能有別於其他公司所採用的非公認會計準則計量,包括同業公司,因此可比性有限。鑒於上述限制,期內的非公認會計準則下的經營利潤(損失)、非公認會計準則下的淨利潤(損失)、非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)、非公認會計準則下歸屬於寶尊普通股股東的淨利潤(損失)、等利潤(損失)、等利潤(損失)、歸屬於寶尊普通股股東的爭利潤(損失)、淨利潤(損失)、歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股攤薄淨利潤(損失)及歸屬於寶尊普通股股東的每股美國存託股淨利潤(損失)、或根據美國公認會計準則編製的其他財務計量。

我們將非公認會計準則財務計量調整至最接近的美國公認會計準則績效計量以補償有關限制,從而在評核我們 的表現時應予考慮。我們鼓勵 閣下全面審查我們的財務資料,而非依賴單一財務計量。

下表為非公認會計準則財務計量與最接近的美國公認會計準則績效計量的對賬:

寶尊電商有限公司 公認會計準則與非公認會計準則的業績對賬 (千元,惟股份及每股美國存託股資料除外)

截至12月31日止年度

		2023年	2024年	Ē
		人民幣	人民幣	美元
經營	損失	(206,380)	(114,825)	(15,731)
加:	股份激勵費用	103,449	81,601	11,179
	業務收購產生的無形資產攤銷	31,875	36,257	4,967
	收購相關費用	12,171		
	商譽減值	35,212	6,934	950
	回購的美國存託股的註銷費	-	678	93
非公	認會計準則下的經營(損失)利潤	(23,673)	10,645	1,458
淨損:	失	(222,776)	(138,384)	(18,957)
加:	股份激勵費用	103,449	81,601	11,179
	業務收購產生的無形資產攤銷	31,875	36,257	4,967
	收購相關費用	12,171		
	商譽和投資減值	35,212	21,337	2,923
	權益法投資的非暫時性減值	-	26,115	3,578
	回購的美國存託股的註銷費	-	678	93
	衍生負債的公允價值收益	(24,515)		
	處置/收購附屬公司收益	(631)		
	未實現投資損失(收益)	68,031	(4,851)	(665)
減:	業務收購產生的無形資產攤銷的			
	税務影響⑴	(6,086)	(7,611)	(1,043)
非公	認會計準則下的淨(損失)利潤	(3,270)	15,142	2,075

截至12月31日止年度

	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	美元
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的淨損失	(278,422)	(185,198)	(25,370)
加: 股份激勵費用	103,449	81,601	11,179
業務收購產生的無形資產攤銷	24,206	25,776	3,531
收購相關費用	12,171		_
商譽和投資減值	35,212	20,742	2,842
權益法投資的非暫時性減值	_	26,115	3,578
回購的美國存託股的註銷費	_	678	93
衍生負債的公允價值收益	(24,515)		_
處置/收購附屬公司收益	(652)		_
未實現投資損失(收益)	68,031	(4,851)	(665)
减: 業務收購產生的無形資產攤銷的			
税務影響(1)	(4,569)	(5,234)	(717)
非公認會計準則下歸屬於寶尊電商有限公司普通股			
股東的淨損失	(65,089)	(40,371)	(5,529)
非公認會計準則下歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的			
每股美國存託股攤薄淨損失:	(1.09)	(0.67)	(0.09)
用於計算每股普通股攤薄淨損失的加權平均股數	178,549,849	179,678,986	179,678,986

本公司對非公認會計準則調整項目進行評估並得出結論,除業務收購產生的無形資產攤銷外,該等項目對所得稅的影響並不 重大。

流動資金及資本資源

我們主要透過經營活動所得現金、公開發售及私募配售所得款項、短期銀行借款為業務撥資。

現金及現金等價物

我們的現金及現金等價物一般包括以人民幣、美元及港元計值的銀行存款。銀行存款按0.70%至5.01%的市場年利率計息。截至2024年12月31日,我們的現金及現金等價物、限制性現金及短期投資分別約為人民幣1,289.3百萬元(176.6百萬美元)、人民幣355.0百萬元(48.6百萬美元)及人民幣1,271.6百萬元(174.2百萬美元)(2023年12月31日:人民幣2,149.5百萬元(302.8百萬美元)、人民幣202.8百萬元(28.6百萬美元)及人民幣720.5百萬元(101.5百萬美元))。現金狀況於該年度及去年同期保持穩定。

短期貸款

截至2024年12月31日,我們的短期貸款約為人民幣1,221.0百萬元(167.3百萬美元)(2023年12月31日:人民幣1,115.7百萬元)。

本集團短期銀行借款於該年度的實際利率介平2.6%至3.0%(2023年12月31日:2.8%至3.3%)。

資產抵押

截至2024年12月31日,我們已抵押人民幣308百萬元的銀行存款以擔保未償還銀行借款人民幣129百萬元。

資產負債比率

資產負債比率按年內負債總額除以年內權益總額再乘以100.0%計算。截至2023年12月31日及2024年12月31日,資產負債比率均為1.08。

或然負債及承擔

截至2024年12月31日,本集團並無任何重大或然負債或承擔。

信貸風險集中

可能使本集團面臨重大集中信貸風險的財務工具主要包括現金及現金等價物、限制性現金、應收賬款、短期投資及應收關聯方款項。

截至2024年12月31日及2023年12月31日,我們的現金及現金等價物分別為人民幣1,289.3百萬元(176.6百萬美元)及人民幣2,149.5百萬元(302.8百萬美元),限制性現金分別為人民幣355.0百萬元(48.6百萬美元)及人民幣202.8百萬元(28.6百萬美元),短期投資分別為人民幣1,271.6百萬元(174.2百萬美元)及人民幣720.5百萬元(101.5百萬美元)。本集團所有現金及現金等價物、限制性現金及短期投資均由位於中國、香港、日本及台灣且管理層認為擁有良好信貸質素的主要金融機構持有。

截至2024年12月31日及2023年12月31日,我們的應收賬款(扣除信貸虧損撥備)分別為人民幣2,033.8百萬元 (278.6百萬美元)及人民幣2,184.7百萬元(307.7百萬美元),應收關聯方款項則分別為人民幣7.0百萬元(1.0百萬美元)及人民幣86.7百萬元(12.2百萬美元)。應收賬款及應收關聯方款項通常為無抵押並來自賺取中國客戶的營收。應收賬款涉及的風險透過本集團對其客戶進行的信貸評估及其對未償還結餘進行的持續監察程序而有所緩減。

外匯風險

本集團面臨主要來自購買貨品或服務導致以外幣計值的應付款項的外匯風險。人民幣兑外幣(包括美元)乃根據中國人民銀行設定的匯率進行。人民幣兑美元曾出現大幅及不可預測的波動。於該年度,本集團已運用若干金融工具減輕及對沖其外匯風險。本集團將繼續關注外匯風險,採取審慎措施減輕外匯風險,並於必要時採取適當行動。

所持重大投資

截至2024年12月31日,本集團並無持有重大投資(包括對被投資公司的任何投資,其價值佔本集團截至2024年12月31日資產總額的5%或以上)。

重大收購及出售

於該年度,概無重大收購及出售附屬公司、聯營公司或合營企業。

有關重大投資及資本資產的未來計劃

截至本年報日期,本集團並無就重大投資或資本資產簽立任何協議,亦無有關重大投資或資本資產的任何其他計劃。然而,隨著中國電子商務及零售市場的發展,倘未來出現任何潛在投資機會,本集團將進行可行性研究 並編製實施計劃,以考慮其是否對本集團及股東整體有利。

僱員及薪酬政策

截至2024年12月31日,本集團擁有7,650名全職僱員,而截至2023年12月31日為7,827名。全職僱員的減少主要由於流程再造及效率提升使得我們減少前端運營及後勤部門的人力。

我們的成功取決於我們吸引、保留及激勵合資格人員的能力。我們的高級管理團隊成員大部分擁有海外或頂級教育背景、優秀IT能力、豐富行業知識以及與品牌合作夥伴的工作經驗。此外,我們的品牌管理團隊人員與不同品牌建立了良好的文化聯繫。我們已發展出鼓勵團隊合作、高效、自我發展和承諾的企業文化,務求為品牌合作夥伴提供最優質的服務。我們通常給予員工現金報酬和福利,亦可能根據股權激勵計劃授予員工期權及限制性股份單位。我們一般與員工簽訂標準的勞動合同,亦與高級管理人員簽訂標準的保密及不競爭協議。不競爭限制期通常在僱傭關係終止後兩年屆滿,我們同意在限制期內按員工離職前工資的一定比例作出補償。截至2024年12月31日止年度,僱員福利開支約為人民幣2.768百萬元。

為了提升表現及服務質素,我們已建立全面培訓計劃,當中包括入職培訓和在職培訓。我們的入職課程涵蓋企業文化、商業道德、電子商務工作流程及服務等主題。我們的在職培訓包括商務英語和商務演講培訓、初級管理人員管理培訓營及客戶服務代理職業發展計劃。於2014年,為了進一步加強我們的內部培訓計劃,我們設立了專門的培訓設施寶尊大學。於2024年,我們將寶尊大學升級為寶尊能力發展中心,開設了全面的實訓計劃,每項計劃均經過精心設計,以適配我們不同技能水平的僱員。此外,我們已連續第三年改進寶尊新青年計劃舉措,致力於培養新秀人才。

期後事項

2024年12月31日後直至本年報日期,概無發生可能對本集團經營及財務表現造成重大影響的事件。

董事及高級管理層履歷

董事及高級管理人員

截至本年報日期我們的董事及執行高級管理人員的資料如下表所示。

				加入
				本公司
姓名	年齡	職位/職責及責任	獲委任的日期	的年份
仇文彬先生	57	創始人、主席兼首席執行官	於2013年12月出任主席及於2013 年12月出任首席執行官	2007年
吳駿華先生	46	聯合創始人、董事兼 首席戰略官	於2013年12月出任董事及 於2025年4月出任首席戰略官	2007年
岡田聡良先生	66	董事	2014年10月	2014年
王俊博士	47	董事	2024年6月	2024年
余濱女士	55	董事	2024年6月	2015年
Yiu Pong Chan先生	52	獨立董事	2015年5月	2015年
Steve Hsien-Chieng Hsia先生	61	獨立董事	2016年5月	2016年
葉長青先生	54	獨立董事	2016年5月	2016年
祝燕潔女士	42	首席財務官	2024年4月	2020年
梁濤先生	37	高級副總裁	2019年11月	2009年
馮莉女士	45	副總裁	2022年3月	2022年

董事

仇文彬先生,57歲,是我們的創始人。仇先生自2007年創立本公司以來一直擔任董事會主席兼首席執行官。仇 先生亦為我們所投資多間公司的董事。在創辦本公司之前,仇先生於2000年曾參與創辦專門為中國消費品牌提 供供應鏈管理解決方案及服務的異聯信息技術(上海)有限公司或上海異聯,並於2000年3月至2007年1月擔任 上海異聯的首席執行官。於1993年至2000年,仇先生是一名技術與解決方案架構師,在多間跨國公司擔任技 術管理職務,包括安迅(上海)科技服務有限公司、中國惠普有限公司及太陽計算機系統(中國)有限公司。仇先 生於1992年7月取得中國北京清華大學電子工程學學士學位。

吳駿華先生,46歲,是我們的聯合創始人之一,目前擔任我們的首席戰略官,並自2007年創立本公司起至2017年12月擔任我們的首席運營官、於2017年12月至2022年12月擔任首席增長官,並自2012年起擔任我們的董事。於2001年9月至2007年4月,吳先生曾任上海異聯的專業服務部主管。於2000年4月至2001年9月,彼曾任好孩子國際集團(一間總部設於中國的國際兒童耐用品公司)的高級IT經理。

岡田聡良先生,66歲,自2014年10月起出任我們的董事會成員。岡田先生亦自2008年10月起一直擔任 Alibaba.com Japan董事及若干實體(阿里巴巴集團的附屬公司)的董事、及自2014年起於納斯達克股票市場上市的中國高性能數據中心開發商和運營商萬國數據服務有限公司董事。於2000年4月至2005年1月,岡田先生曾於Softbank Corp.集團內擔任不同管理職務。彼亦於2014年至2022年擔任Tsubasa Corporation董事、於2007年至2012年擔任阿里巴巴網絡有限公司董事、於2001年1月至2005年1月擔任科技公司Ariba Japan K.K.董事以及於2005年2月至2006年3月擔任軟件公司DeeCorp Limited董事。

王俊博士,47歲,自2024年6月起出任董事會成員。彼為ACCF Capital的創始合夥人,ACCF Capital於2021年6月成立,該公司持有Champion Kerry Inc.的股權。於創立ACCF Capital(專注於亞太地區的消費與科技投資)之前,王博士於2010年6月至2021年1月為L Catterton Asia的創始成員及合夥人。於2019年8月至2022年3月,王博士擔任聯交所上市公司慕尚集團控股有限公司(股份代號:1817)的非執行董事。於2020年7月至2022年4月,彼擔任納斯達克上市公司寺庫控股有限公司(Secoo Holding Limited,納斯達克股票代碼:SECO)的董事。於2008年10月至2010年3月,彼擔任麥肯錫公司的高級助理,並於2003年至2006年擔任寶潔公司經理。王博士於2008年獲得哈佛商學院的工商管理碩士學位,於2002年獲得牛津大學化學哲學博士學位,及於1998年獲得中國北京大學的理學士學位。

余濱女士,55歲,於2015年5月至2023年5月出任本公司獨立董事。余女士在擔任獨立董事後,自2023年5月起獲委任為本公司顧問,並自2024年6月14日起重新加入本公司董事會。2017年至2020年,彼擔任語冠信息技術(上海)有限公司的首席財務官。余女士自2020年起出任清科創業控股有限公司的獨立董事,自2018年起出任創夢天地科技控股有限公司的獨立董事,自2016年起出任萬國數據控股有限公司的獨立董事,以及自2024年12月起出任达势股份有限公司的獨立董事,上述公司均為香港聯交所上市公司。自2015年至2017年,彼擔任蘇州旭創科技有限公司的首席財務官。自2013年至2015年,彼擔任星空華文國際傳媒集團董事及首席財務官。彼於2012年至2013年曾任職優酷土豆股份有限公司高級副總裁,負責內容製作投資、合併收購和戰略投資。彼之前於2011年至2013年及2010年至2011年分別出任優酷土豆前身土豆控股有限公司的首席財務官和財務副總裁。在此之前,彼曾自1999年至2010年在畢馬威會計師事務所擔任大中華區高級經理。余女士先後獲得托萊多大學會計碩士學位及清華大學和歐洲工商管理學院合辦的高級管理人員工商管理碩士學位。余女士為美國俄亥俄州會計委員會的認可註冊會計師。

獨立董事

Yiu Pong Chan先生,52歲,自2015年5月起出任我們的獨立董事。Chan先生於2012年9月至2014年3月曾任L Catterton Asia (前稱L Capital Asia)的執行董事,並於2014年4月至2018年6月出任其董事總經理,L Catterton Asia乃由跨國奢侈品公司LVMH Moët Hennessy Louis Vuitton S.A成立的新加坡私募股權基金。Chan先生亦於2014年4月至2018年6月曾任台灣非手術性護膚產品及解決方案公司達爾膚生醫科技股份有限公司非執行董事,以及於2015年3月至2018年3月曾任韓國音樂娛樂公司YG Entertainment Inc.的董事會觀察員。Chan先生於2006年8月至2007年9月及2007年10月至2011年6月先後出任Crescent Point Group的副總裁及董事。於2002年6月至2006年6月,Chan先生曾任Lone Star Asia-Pacific LTD.台灣辦事處董事。Chan先生於1999年2月至2002年6月在McKinsey & Co. Inc. Hong Kong工作。Chan先生於1999年4月獲得奧克蘭大學商學(會計及財務)一級榮譽碩士學位及於1996年5月取得商學學士學位。

Steve Hsien-Chieng Hsia先生,61歲,自2016年5月起出任我們的獨立董事。Hsia先生自2020年4月起出任美國線上STEAM教育服務提供商Playnovate, Inc.的首席執行官。Hsia先生自2018年11月起出任新加坡汽車分銷集團Wearnes-Starchase Limited的董事。於2011年至2013年,Hsia先生曾任廣告媒體控股公司WPP, LLC旗下數字營銷機構Wunderman Worldwide, LLC的亞太區首席運營官。Hsia先生自1996年2月至2013年是亞洲數字營銷機構AGENDA Corporation的聯合創始人,並擔任其首席執行官。在AGENDA Corporation(前稱分別為DeliriumCyberTouch Corporation及CyberTouch)之前,Hsia先生共同創辦了馬來西亞企業軟件公司NextWare,並自1991年至1996年2月擔任董事總經理。Hsia先生於1987年5月取得加州大學伯克萊分校計算機科學學士學位。

葉長青先生,54歲,自2016年5月起出任我們的獨立董事。葉先生亦自2019年9月起出任於香港聯交所上市的腫瘤醫療公司海吉亞醫療控股有限公司的獨立董事:自2019年6月起出任於香港聯交所上市專門提供生育服務的錦欣生殖醫療集團有限公司的獨立董事:自2019年6月起出任於香港聯交所上市專門提供生育服務的錦欣生殖醫療集團有限公司的獨立董事:自2018年10月起出任於納斯達克股票市場上市的智能城市出行解決方案提供商Niu Technologies Inc.的獨立董事。葉先生亦於2018年12月至2022年9月出任於香港聯交所上市的商業銀行泸州银行的獨立董事:於2022年8月至2024年10月出任納斯達克股票市場上市的世紀互聯的獨立董事:以及於2022年11月至2024年12月出任納斯達克股票市場上市的NWTN Inc.的獨立董事。此外,葉先生自2019年9月起出任Panjing Harbourview Investment Fund L.L.P.的非執行董事。於2011年2月至2015年12月,葉先生曾擔任中信產業投資基金管理有限公司的董事總經理、首席財務官及投資委員會成員。於1993年4月至2011年1月,葉先生任職於普華永道會計師事務所,主要負責併購諮詢方面的工作,並先後擔任中國普華永道會計師事務所的諮詢服務合夥人、上海辦公室諮詢服務主管及上海辦公室交易服務主管。葉先生於1992年7月取得中國武漢華中理工大學新聞學學士學位,以及於1999年11月取得英國華威大學工商管理碩士學位。葉先生為中國註冊會計師協會計冊會計師。

高級管理人員

祝燕潔女士,42歲,自2024年4月起出任我們的首席財務官。她擁有豐富的跨行業財務管理及領導經驗。她於2020年加入寶尊並擔任財務總監,後續在多個重要崗位任職。她自2021年12月起出任GreenTree Hospitality Group Ltd.的獨立董事及在2024年6月至2024年10月期間出任Big Tree Cloud Holding Limited的獨立董事。加入寶尊之前,她在2013年至2020年期間曾於多家公司擔任要職,包括上海艾比睿信息科技有限公司、上海開域信息科技有限公司、經驗(上海)會展服務有限公司、上海浦東保時捷汽車銷售服務有限公司和聯實建築工程(上海)有限公司。祝女士在2005年至2013年期間於畢馬威華振會計師事務所(特殊普通合夥)上海分所開始她的職業生涯,最後職位是審計經理。祝女士擁有上海外國語大學工商管理學士學位,並持有中國註冊會計師協會(CICPA)證書和註冊內部審計師(CIA)證書。

梁濤先生,37歲,現時為我們的高級副總裁,主管物流和供應鏈部、運營管理中心及創意內容商業中心。梁先生於2019年11月再度加入我們。於2017年1月至2019年8月,梁先生曾擔任我們的副總裁,主要監督我們的物流及行政部門。在此之前,梁先生曾任職我們的不同職位,包括於2014年4月至2017年1月出任物流主管、於2011年1月至2014年4月出任銷售營運主管,負責協調前線和後勤運作、於2009年9月至2011年1月出任快速消費品銷售主管以及於2009年3月至2009年9月出任物流經理。

馮莉女士,45歲,於2022年3月加入寶尊,現時為我們的副總裁,主管信息技術與創新中心。於加入我們前, 馮女士於2005年6月至2022年3月出任德勤摩立特諮詢的合夥人,主管供應鏈數字化及新零售轉型業務。彼分 別於2002年7月及2005年7月獲得復旦大學的企業管理學士學位及碩士學位。

聯席公司秘書

孫舒女士,40歲,現任企業發展及投資者關係高級總監,並於2019年3月至2022年6月擔任本公司投資者關係總監。自加入本公司以來,孫女士在制定公司發展及資本市場戰略方面發揮重要作用,是資本市場信息傳遞及溝通的主要聯絡人。孫女士在成功執行關鍵企業舉措方面發揮了關鍵作用。該等舉措包括本集團於2019年公開發行可轉換優先票據、2020年在香港首次公開發行、2022年在聯交所主板由第二上市轉為主要上市,以及多項股份回購計劃。2021年至2023年,作為本公司戰略投資部的負責人,彼主導對蓋璞上海的收購,此乃公司業務轉型為寶尊電商和寶尊品牌管理的重要里程碑。孫女士於2006年獲得對外經濟貿易大學金融學及會計學雙學士學位,並於2009年獲得中央財經大學中國經濟與管理研究院經濟學碩士學位。

蘇嘉敏女士,51歲,於2022年11月1日獲委任為本公司聯席公司秘書。蘇女士為卓佳專業商務有限公司公司秘書服務部的主任。蘇女士於企業秘書領域擁有逾20年經驗。彼一直為香港上市公司以及跨國、私營及離岸公司提供專業的企業服務。蘇女士為特許秘書、特許管治專業人士以及香港公司治理公會及英國特許公司治理公會資深會士。彼亦持有香港公司治理公會的從業許可。

Arthur Yu先生,44歲,於2022年11月1日獲委任為本公司聯席公司秘書,並於2025年3月20日辭任。

董事會欣然提呈該年度的企業管治報告年度報告。

企業管治常規

我們力爭達致高標準的企業管治,這對我們的發展及保障股東權益而言至關重要。本集團已採納企業管治守則 第二部分的守則條文作為其自身的企業管治守則。

除下文原因導致的偏離外,本集團於該年度已遵守企業管治守則。

根據企業管治守則守則條文第C.2.1條,主席與首席執行官的職責應有區分,並不應由一人同時兼任。然而,我們並無區分主席與首席執行官,目前由仇先生同時兼任兩個角色。仇先生負責本集團整體管理、運營及戰略發展,作為本集團創始人,其對我們的增長及業務運營起著重要作用。考慮到管理及業務策略實踐的延續性,董事(包括獨立董事)認為由一人同時兼任主席與首席執行官將令本公司能夠更有效及高效地制定業務策略及執行業務計劃。現有的安排有利於本集團的業務前景及管理,且符合本公司及股東的整體利益。高級管理層及董事會均由經驗豐富且具備才能的人員組成,其運作可確保權力及職責均衡。董事會將定期檢討此架構的有效性以確保其適合本集團的情況。

本公司將繼續檢討及加強其企業管治常規,並尋求及制定適當措施及政策,以確保遵守企業管治守則。

證券交易的標準守則

本公司已採納標準守則作為其買賣本公司證券的操守準則。

經向全體董事作出具體查詢後,全體董事均確認其於該年度已嚴格遵守標準守則所載標準。

董事會亦已採納標準守則以規管因職位或僱傭而可能擁有有關本公司證券的未公開之本公司內幕消息的相關僱員(包括任何僱員或附屬公司或控股公司的董事或僱員)進行的所有交易(參閱企業管治守則的適用守則條文 D.2.4(e))。經作出合理查詢後,於該年度內並未發現本公司相關僱員有違反標準守則的情況。

董事會

責任

董事會負責本集團的整體領導、監督本集團的策略決策及監察業務及表現。董事會已向本集團高級管理人員授予有關本集團日常管理及運營方面的權責及職責。為監督本公司特定方面的事務,董事會已成立三個董事委員會,包括審核委員會、薪酬委員會及提名及企業管治委員會。董事會已向董事委員會授予彼等各自職權範圍所載的職責。

全體董事須確保彼等以誠實態度,遵守適用法律及法規,並始終以符合本公司及其股東利益的方式履行職責。

董事會的組成

截至2024年12月31日及直至本年報日期,董事會由八名董事組成,包括五名執行董事及三名獨立董事。董事會成員載列如下:

董事會成員	職位
執行董事	
仇文彬先生	董事會主席、首席執行官及執行董事
吳駿華先生	執行董事及首席戰略官
岡田聡良先生	執行董事
王俊博士	執行董事
余濱女士	執行董事
獨立董事	
Yiu Pong Chan先生	獨立董事
Steve Hsien-Chieng Hsia先生	獨立董事
葉長青先生	獨立董事

全體董事(包括獨立董事)均為董事會帶來各種不同的寶貴業務經驗、知識及專業,使其高效及有效地運作。全體董事已以誠實態度履行職責,並遵守適用法律及法規,且始終以符合本公司及股東利益的方式行事。

王俊博士及余濱女士各自確認,其(i)已分別於2024年6月12日及2024年6月14日獲得《上市規則》第3.09D條所述的法律意見,及(ii)了解其作為《上市規則》項下上市發行人董事的責任。

各董事履歷載於本年報「董事及高級管理人員簡介」一節。除本年報「董事及高級管理人員簡介」一節所披露者外,董事會成員及高級管理人員之間概無任何財務、業務、家族或其他重大或相關關係。

獨立董事

於該年度,根據《上市規則》第3.10(1)及3.10(2)條,本公司至少有三名獨立董事,其中至少一名具備適當的專業資格或會計或相關財務管理專業知識。獨立董事人數超過董事會成員人數的三分之一。

獨立董事已就彼等於該年度的獨立性向本公司作出確認。依據獨立董事的確認,本公司認為彼等於該年度均為獨立人士。

獨立性機制

本公司已建立若干機制以確保董事會獲得獨立的觀點及意見。董事會應始終包括至少三名獨立董事,獨立董事至少佔董事會成員的三分之一,因此董事會將始終具有高度獨立性,能夠有效地作出獨立判斷。各獨立董事須向本公司提供彼之獨立性的年度確認,而提名及企業管治委員會負責至少每年對各獨立董事的獨立性及須付出的時間進行評估。

為便於適當履行職責,全體董事均有權向本公司的公司秘書尋求意見,或應合理要求尋求獨立專業意見,費用由本公司承擔。董事會主席應至少每年與獨立非執行董事舉行一次無其他董事參與的會議,以討論任何事宜及關注事項。

本集團已採納利益衝突政策,據此,董事有責任就彼等直接或間接擁有任何個人重大權益的任何合約、建議、交易或任何其他事宜(包括可能直接或間接與本集團財務表現及所產生溢利有關的任何補償安排),或可能涉及彼等的任何實際或潛在利益衝突(包括因彼等任何董事職務、行政職位、於本公司或任何其他法團的僱傭或個人投資而產生的利益衝突)披露彼等的權益,並就有關董事或彼等的緊密聯繫人擁有重大權益的事宜於董事會會議上放棄投票,除非大多數獨立董事特別要求該等董事出席或參與有關董事會會議。

涉及本公司主要股東(定義見《上市規則》)或董事與本公司權益相衝突而董事於通過有關決議案前認為該衝突屬 重大的任何事項或事務的決議案,則不得以書面決議案通過,而僅可於根據細則舉行的董事會議上通過。在事 項中本身及其聯繫人均沒有權益的獨立董事應出席董事會會議。

董事會已檢討並認為有關機制在確保於該年度向董事會提供獨立觀點及意見屬有效。

委任獨立董事的期限

各獨立董事已與本公司訂立董事協議,自委任日期起計為期三年,其於三年期限屆滿後可重續且可由任何一方 通過向另一方發出提前書面通知或給予一定數額的賠償金而終止。根據《上市規則》及企業管治守則,每名董事 (包括獲指定任期的董事)須於主要轉換後至少每三年一次輪值退任。

培訓及持續專業發展

董事應參與適當的持續專業發展以提升及更新彼等的知識及技能。本公司為其董事安排培訓,並向彼等提供相關課題的閱讀材料。各董事均已獲提供必要的培訓及資料,以確保彼充分了解本公司的運營及業務以及彼於相關法規、法律、規則及條例下的責任。

全體董事已獲悉有關《上市規則》及其他適用監管規定的最新發展,以確保合規及提升彼等良好企業管治常規的意識。此外,本公司亦會在必要時為董事安排持續簡報會及專業發展。

於該年度,全體董事,即仇文彬先生、吳駿華先生、岡田聡良先生、王俊博士(於2024年6月14日獲委任)、 余濱女士(於2024年6月14日獲委任)、劉洋女士(於2024年5月30日辭任)、Yiu Pong Chan先生、Steve Hsien-Chieng Hsia先生及葉長青先生均已遵守企業管治守則守則條文C.1.4條及參與持續專業發展,以提升及 更新彼等的知識及技能。

董事於該年度所接受的培訓概述如下:

董事	培訓類型 ^(附註)
仇文彬先生	A·B
吳駿華先生	A、B
岡田聡良先生	A、B
王俊博士(於2024年6月14日獲委任)	A、B
余濱女士(於2024年6月14日獲委任)	A、B
劉洋女士(於2024年5月30日辭任)	A、B
Yiu Pong Chan先生	A、B
Steve Hsien-Chieng Hsia先生	A、B
葉長青先生	A、B

附註:培訓類型

A 出席簡報會及/或研討會及/或會議 B 閱讀有關董事職責及責任的材料

董事對財務報表的責任

董事承認彼等有責任編製本公司截至2024年12月31日止財政年度的財務報表。

董事負責監督本公司財務報表編製,以確保該等財務報表真實而中肯地反映本集團事務的狀況,並遵守相關法 定及監管規定以及適用的會計準則。

董事會已自高級管理人員收到管理賬目及必要的相關説明及資料,使董事會能夠就批准財務報表作出知情評估。

截至2024年12月31日,董事會並不知悉任何有關可能對本集團持續經營能力構成重大疑慮的事件或情況的重 大不確定因素。

外聘核數師的責任是依據其審核對董事會編製的綜合財務報表形成獨立意見,並向股東呈報其意見。外聘核數 師畢馬威會計師事務所就其對本集團綜合財務報表的申報責任所作聲明載於本年報的獨立核數師報告。

董事會會議、委員會會議及股東大會

董事會每年大約按季度舉行至少四次會議。必要時將安排額外會議。所有定期董事會議通知將於會議召開前至 少14日發送予全體董事,而議程以及隨附的董事會文件將於會議召開前至少3日發送予全體董事,以便彼等有 足夠時間審閱文件。會議記錄由其中一位聯席公司秘書保存,副本分發予全體董事或董事委員會成員,以供參 考及記錄。在董事會決議案中存在利益衝突的董事須就該決議案放棄投票。

董事會會議及董事委員會會議的記錄會充分記錄董事會及董事委員會所審議的事宜及所達致的決定,包括董 事/董事委員會成員提出的任何疑慮。各董事會會議及董事委員會會議的記錄草稿及最終定稿應在會議舉行常 日後一段合理時間內發送給董事/董事委員會成員,分別供發表意見及記錄。董事會會議的記錄可供董事公開 查閱。所有董事應完整並及時獲取有關董事會決議的資料,任何董事向董事會提出合理請求後均可尋求獨立專 業意見,費用由本公司承擔。

下表載列各董事出席於該年度舉行的本公司董事會會議及股東大會的出席記錄:

出席次數/會議舉行次數

				提名及	
		審核	薪酬	企業管治	股東
董事姓名	董事會會議	委員會會議	委員會會議	委員會會議	週年大會
仇文彬先生	12/12	-	_	_	1/1
吳駿華先生	12/12	_	_	_	1/1
岡田聡良先生	12/12	_	_	_	1/1
王俊博士(於2024年6月14日獲委任)	7/7	_	_		不適用
余濱女士(於2024年6月14日獲委任)	7/7	_	_	_	不適用
劉洋女士(於2024年5月30日辭任)	5/5	_	_	_	不適用
Yiu Pong Chan先生	12/12	7/7	5/5	3/3	1/1
Steve Hsien-Chieng Hsia先生	12/12	7/7	5/5	3/3	0/1
葉長青先生	12/12	7/7	5/5	3/3	1/1

董事委員會

審核委員會

審核委員會由三名獨立董事組成,即葉長青先生、Yiu Pong Chan先生及Steve Hsien-Chieng Hsia先生。葉長青先生擁有《上市規則》第3.10(2)條及第3.21條規定的適當專業資格,擔任該委員會主席。

審核委員會的主要職責包括(但不限於): (i)協助董事會就本集團財務匯報過程、內部控制及風險管理系統的有效性提供獨立意見;及(ii)監督審核過程及履行董事會指派的其他職責及責任。有關進一步詳情,請參閱載於本公司及聯交所網站的審核委員會書面職權範圍。

於該年度,審核委員會舉行了七次會議。於該年度,審核委員會已審閱截至2023年12月31日止年度的年度業績、分別截至2023年12月31日、2024年3月31日、2024年6月30日及2024年9月30日止三個月的季度業績及截至2024年6月30日止六個月的半年度業績,並向董事會提出建議以供批准。審核委員會監督有關本公司外聘核數師的事宜,包括審閱審核的範圍及質素、外聘核數師的獨立性及客觀性以及彼等的費用,並就委任外聘核數師、審核性質及範圍以及彼等費用向董事會提出建議。審核委員會檢討本公司內部審核職能的有效性及本集團風險管理及內部控制系統的有效性,其涵蓋所有重大控制,包括財務、經營及合規控制。審核委員會亦與外聘核數師溝通,以討論財務報表及由審核產生的其他事項。

薪酬委員會

薪酬委員會由三名獨立董事組成,即Yiu Pong Chan先生、Steve Hsien-Chieng Hsia先生及葉長青先生。Yiu Pong Chan先生擔任該委員會主席。

薪酬委員會的主要職責包括(但不限於):(i)就全體董事及高級管理人員的薪酬政策及架構以及就制定有關薪酬政策設立正式及透明的程序向董事會提出建議;(ii)釐定全體董事及高級管理人員的具體薪酬待遇;(iii)參考董事會不時決議的企業目標及宗旨審閱及批准績效薪酬;及(iv)審閱及批准《上市規則》第17章項下須由薪酬委員會審閱及/或批准的事宜。有關進一步詳情,請參閱載於本公司及聯交所網站的薪酬委員會書面職權範圍。

於該年度,薪酬委員會舉行了五次會議。於該年度,薪酬委員會已審閱股權激勵計劃的管理及董事薪酬及其他 激勵獎勵。薪酬委員會亦已審閱根據2022年計劃向本集團一名高級管理人員授出的歸屬期短於12個月的限制性 股份單位獎勵。薪酬委員會在考慮該授出時認為,該授出附有績效目標,有利於將該高級管理人員的個人利益 與本公司的利益聯繫起來,並激勵其繼續為本公司的發展作出貢獻,因此該授出與計劃的目的一致。

提名及企業管治委員會

提名及企業管治委員會當前包括三名獨立董事,即Steve Hsien-Chieng Hsia先生、Yiu Pong Chan先生及葉長青先生。Steve Hsien-Chieng Hsia先生擔任該委員會主席。

提名及企業管治委員會的主要職責包括(但不限於):(i)檢討董事會的架構、規模及組成;(ii)評估獨立董事的獨立性;(iii)向董事會就有關委任董事事宜提出建議;及(iv)檢討董事會多元化政策及其實施情況。此外,提名及企業管治委員會的企業管治職責包括(但不限於):(i)制定及審閱本公司的企業管治政策及常規,並向董事會提出推薦建議;(ii)審閱及監察董事及高級管理人員的培訓及持續專業發展;(iii)審閱及監察本公司有關遵守法律及監管規定的政策及常規;(iv)制定、審閱及監察僱員及董事適用的操守準則及合規手冊(如有);及(v)審閱本公司遵守《上市規則》的情況及於企業管治報告內的披露。有關進一步詳情,請參閱載於本公司及聯交所網站的提名及企業管治委員會書面職權範圍。

提名及企業管治委員會將按誠信、經驗、技能及須付出的時間的能力以及履行職責及責任的努力等標準評估候選人或現任人。提名及企業管治委員會的建議隨後將提呈予董事會以供決定。提名及企業管治委員會的書面職權範圍可於本公司及聯交所網站查閱。

於該年度,提名及企業管治委員會舉行了三次會議。於該年度,提名及企業管治委員會檢討了董事會的架構、規模及組成、董事會多元化政策及其實施情況、於2024年6月12日舉行的本公司股東週年大會上董事退任及重選董事、獨立董事的獨立性以及王俊博士及余濱女士的委任。此外,提名及企業管治委員會亦已(i)審閱本公司的企業管治政策及常規;(ii)審閱及監察董事及高級管理人員的培訓及持續專業發展;(iii)審閱及監察本公司有關遵守法律及監管規定的政策及常規;(iv)審閱及監察僱員及董事適用的操守準則及合規手冊;(v)審閱本公司遵守《上市規則》的情況及於企業管治報告內的披露;及(vi)審閱及監察利益衝突管理及股東委聘的有效性。

董事會多元化政策

董事會已採納董事會多元化政策,其中載列達致董事會多元化的目標及方法。本集團認同擁有多元化董事會的 裨益,並視提高董事會多元化水平為支持本集團實現策略目標及可持續發展的重要一環。本集團透過考慮多項 因素力求董事會多元化,該等因素包括但不限於專業經驗、技能、知識、性別及年齡。董事擁有均衡的經驗, 包括營運及管理電子商務公司、投資、企業零售、風險管理、財務及融資、審計及稅務。在性別平等方面,八 位董事中有一位為女性。

提名及企業管治委員會將不時檢討董事會多元化政策及其實施情況,以確保其落實及監察其持續有效性,並將 根據《上市規則》於企業管治報告中披露有關情況,包括制定實施董事會多元化政策的任何可衡量目標及在實現 該等目標方面取得的年度推展。

董事會的目標是至少維持目前的女性代表水平,最終目標是實現性別平等。董事會將(i)參考董事會整體多元化 持續按任人唯賢的原則作出委任;(ji)招聘中高層人員時致力促進性別多元化,著手提高本集團各層級的性別多 元化;及(jii)投入更多資源培訓具備我們業務所需的經驗、技能及知識的女性員工,以根據我們的戰略需求及行 業協助彼等培養擔任董事會成員所需的品格及能力,目標為將彼等提拔為董事會成員。

員工多樣化

我們致力於堅持誠實、正直及相互尊重的價值觀,在工作場所為所有員工提供平等的機會。我們相信,多元化 對維持我們創新的能力至關重要。我們致力於提升性別多元化。截至2024年12月31日本集團員工相關指標(包 括高級管理人員)載列如下:

截至2024年12月31日

		佔總員工
指標	人數	人數比例
男性員工	4,866	61.80%
女性員工	3,008	38.20%

截至2024年12月31日

佔高級管理人員

指標	人數	總數的比例
男性高級管理人員	95	54.60%
女性高級管理人員	79	45.40%

董事會認為,本公司已在員工性別多元化方面取得良好平衡。

同時,我們為殘疾人提供工作機會,鼓勵他們在崗位上發揮自己的創造力,並為他們提供無障礙的工作環境。 截至2024年12月31日,我們僱傭了18名殘疾員工,為我們設計及客戶服務等多個部門工作。

為在員工層面達致多元化,本集團已實施適當的招聘及甄選規範,以便將多元化候選人納入考慮。

聯席公司秘書

於該年度,Arthur Yu先生(「**Yu先生**」)及蘇嘉敏女士(「**蘇女士**」)為本公司聯席公司秘書。聯席公司秘書的主要職責包括在業務交易方面支持董事會,確保董事會內部的良好溝通及信息流通以及董事會政策及程序合規,對治理事宜向董事會提出建議,協助新委任的董事適應新職位以及監督董事的培訓及持續專業發展。蘇女士為卓佳專業商務有限公司(一家外聘服務提供商)企業服務部的主任。彼於本公司的主要聯絡人為Yu先生。根據《上市規則》第3.29條,各聯席公司秘書均已確認,截至2024年12月31日止年度,彼等已接受不少於15小時的專業培訓以更新彼等的技能及知識。

Arthur Yu先生於2025年3月20日辭任本公司聯席公司秘書,而孫舒女士(「**孫女士**」)自2025年3月20日起已獲委任為本公司聯席公司秘書。

Yu先生、孫女士及蘇女士的履歷詳情載於本年報「董事及高級管理層履歷」一節。

核數師

本年報所載財務報表已由畢馬威會計師事務所審核。截至2024年12月31日止年度就審核服務及非審核服務已 付/應付本公司外聘核數師的酬金載列如下:

服務費	金額
	(千美元)
年度審核費用:	881.6
非審核服務	193.3
總計	1,074.9

審核費用包括審核年度財務報表以及通常由我們的核數師就法定及監管備案或該年度其他業務提供的服務的費 用,而非審核服務費用包括税項相關服務的服務費用。本公司外聘核數師有關彼對綜合財務報表的申報責任的 聲明載於本年報第96至100頁的獨立核數師報告。

風險管理及內部控制

董事會承認其維持健全及有效的內部控制及風險管理系統的責任,以始終保障股東的投資及本集團的資產。本 集團維護載有經營程序、內部控制程序及其他政策及指引的內部手冊。本集團亦於IT、財務報告、合規及人力 資源等業務經營的各個方面採納及實施全面風險管理政策。

於該年度,本公司已遵守企業管治守則第D.2.1至D.2.7條守則條文項下關於風險管理及內部控制的規定。本公 司已為風險管理建立內部審核機制,其亦為監察及評估風險管理及內部控制的內部控制監察及評價機制。

本公司已在財務運營中心下成立法律風控部,並制定有關合約管理及合規管理的政策。法律風控部主要負責合約的綜合集中管理,對合約的起草、執行、完成及管理具有指導及監督權。本公司財務運營中心下的內控內審團隊(其向審核委員會匯報)通過訪談及問卷調查等方式,定期開展獨立風險評估,以識別可能影響本集團業務及包括策略風險、財務風險、市場風險、經營風險、法律風險等多個方面的風險。管理層與部門主管協調,評估發生風險的可能性、影響、脆弱性及速度。同時彼等亦提供應對方案,並監察風險管理進度。本公司的內控內審團隊負責對風險管理及內部控制系統的充足性及有效性進行獨立審閱。本公司的內控內審團隊審查了與會計慣例及所有重大控制有關的關鍵事項,向被審核方提供審查結果及改進建議,並定期向審核委員會報告整改情況。董事會在審核委員會的支持下,定期審閱包括財務、經營及合規控制的風險管理及內部控制系統,並認為該等系統屬有效及充足。

董事會確認其負責本集團的風險管理及內部監控系統,並定期審閱該等制度的有效性;承認該風險管理及內部監控系統旨在管理與達成業務目標相關的風險,而非消除未能達成業務目標的風險,且只能就不會有重大失實陳述或損失做出合理而非絕對的保證。董事會將至少每年對本集團包括財務、經營及合規控制的風險管理及內部控制系統的有效性進行審閱。

董事會認為,截至2024年12月31日止年度,本集團的風險管理及內部控制系統屬有效及充足。

為了營造健康及合乎道德的文化,本集團對任何違反法律及法規的行為或商業活動中的不當行為採取零容忍的政策。在反賄賂和反貪腐方面,我們制定政策和程序,設立了合規及舞弊調查部門以及職責明確的反貪腐管理架構,並持續增強廉潔意識。同時,我們已設立舉報渠道和舉報人保護制度。我們的反貪腐宣傳涵蓋全體員工及所有董事會成員。

內幕消息的披露

本公司已根據《證券及期貨條例》制定處理及披露內幕消息的內部政策。該內部政策列明及時處理及發佈內幕消息的程序及內部控制,以及向董事、高級管理人員及相關員工提供監察消息披露及回應查詢的一般指引。

本公司已實施控制程序,以確保嚴禁擅自獲取及使用內幕消息。

股息政策

本公司已採納股息政策,其中載列指引以供董事會釐定(i)是否將宣派及支付股息;及(ii)將支付予本公司股東的股息水平。股息政策旨在允許股東參與本公司的溢利,同時預留足夠的儲備以供未來增長。宣派股息視乎董事的酌情決定,取決於(其中包括)我們的未來運營及盈利、資本要求及盈餘、整體財務狀況、合同限制及董事會可能認為相關的其他因素。

我們目前並無計劃在可預見的未來支付任何普通股的現金股息。我們目前打算保留大部分(若非全部)可用資金及任何未來盈利以運作及擴展我們的業務。概不保證股息將按董事會任何計劃所載金額宣派及支付,或概不宣派及支付股息。由於我們是一家根據開曼群島法律註冊成立的控股公司,任何未來股息的支付及金額亦將取決於自我們附屬公司收取的可用股息。我們的股東可在股東大會上批准任何股息宣派,但不得超過董事會建議的金額。

股東權利

本公司認為,與股東有效溝通對加強投資者關係及讓投資者了解本集團業務表現及策略至關重要。本公司已與股東建立多種及不同通訊渠道,包括股東大會、年度業績及中期業績、年報及中期報告、公告與通函及業績發佈會。為促進本公司與投資者之間的溝通,本公司不時與投資者及分析師舉行會議、簡報會及路演。股東可通過下文提到的渠道隨時向本公司做出查詢,及向董事或管理層提供意見和建議。收到股東的書面查詢後,本公司將盡快做出實質回應。

另外,本公司不時更新其網站,為股東提供本公司近期發展的最新資料。本公司致力於與股東保持持續對話。 在股東週年大會上,董事(或其代表,如適當)將與股東見面並回答其查詢。

於該年度,所有公司通訊及監管公告均於本公司網站、聯交所網站及美國證交會網站及時發佈。董事會已檢討 股東通訊政策(包括股東可用的各種溝通渠道)的實施及成效,並認為股東通訊政策於該年度屬有效。

股東召開股東特別大會的程序

根據組織章程細則第19.4條及第19.5條,股東特別大會可應持有合共不少於在該日附有本公司股東大會表決權的本公司所有已發行及發行在外股份所附表決權總數(按每股一票基準)的十分之一的任何成員的書面請求而召開。有關要求必須說明目的及將加入會議議程的決議案,必須由請求人簽署並呈交至本公司主要營業地點(副本寄送至註冊辦事處)。該要求可由多份格式類似的文件組成,每份文件均由一名或多名請求人簽署。倘於遞呈當日起21日內,董事並未著手召開有關大會,請求人自身(彼等)可以召開股東大會,但通過該方式召集的任何大會不得於前述21日期限到期後的三個月之後舉行。

於股東大會上提呈建議的程序及聯繫方式

股東週年大會及其他股東大會為股東提供發表彼等意見的重要場合,本公司鼓勵及倡導股東出席及參與股東大會。

董事會成員(尤其是主席或其代表)、管理層團隊的適當成員及本公司外聘核數師將出席股東週年大會解答股東疑問。

出席股東週年大會及其他股東大會的股東獲提供合理場合就會議議題相關的內容提出問題,包括但不限於就核數工作及核數師報告的編製及內容向外聘核數師提問。

向董事會作出查詢的程序

倘 閣下就 閣下的持股權有任何疑問,請致函或按以下方法聯絡本公司的香港股份過戶登記處香港中央證券 登記有限公司:

地址: 香港灣仔皇后大道東183號合和中心17M樓

電話: (852) 2862 8555

傳真: (852) 2865 0990/(852) 2529 6087 網站: https://www.computershare.com

倘 閣下對本公司有任何疑問,請聯繫本公司,聯繫方式如下:

地址: 香港銅鑼灣希慎道33號利園一期19樓1928室

傳真: (852) 3585 2500 電郵: ir@baozun.com

(請寶尊電商有限公司董事會垂注)

註: 本公司一般不會處理口頭或匿名杳詢。

投資者關係及通訊

作為促進溝通的渠道,本公司已設立公司網站www.baozun.com及投資者關係網站ir.baozun.com刊發本公司的公告、財務資料及其他相關資料。股東如有任何查詢,可直接致函至本公司於香港的主要營業地點。本公司將及時以適當方式處理所有查詢。本公司認為,本公司與股東之間的通訊於該年度維持有效。

憲章文件

於該年度,本公司憲章文件並無變更。本公司的組織章程大綱及細則可於本公司網站(www.baozun.com)及聯 交所網站查閱。

董事會報告

董事會欣然提呈本年報及本集團截至2024年12月31日止年度的經審核綜合財務報表。

主要業務

本集團主要從事為客戶提供端到端電商解決方案的業務,包括銷售服飾、家居及電子產品、網店設計與架設、 視覺營銷及營銷、網店運營、客戶服務、倉儲及訂單配送。

本集團的業務及詳情載於本年報綜合財務報表附註1。本集團按主要業務劃分的該年度營收的分析載於本年報 「管理層討論及分析 | 一節以及綜合財務報表附註3。

業績

本集團截至2024年12月31日止年度的綜合業績載於本年報第101至110頁。

末期股息

董事會不建議派付截至2024年12月31日止年度的任何末期股息。概無股東已放棄或同意放棄任何股息的安排。

業務回顧

本集團於截至2024年12月31日止年度的業務回顧(包括本集團面臨的主要風險及不確定性的討論、採用財務關鍵績效指標進行的本集團表現分析、年內對本集團構成影響的重大事件之詳情,以及本集團業務未來發展方向)可參閱本年報「主席報告」、「管理層討論及分析」及「企業管治報告」章節。回顧及討論屬本董事會報告的一部分。

主要風險及不確定性

本集團的財務狀況、經營業績、業務及前景可能受到若干風險及不確定性因素的影響。本集團識別的主要風險及不確定性載列如下。本集團面臨及識別的風險及不確定性的完整情況載於本公司向證券交易委員會提交的截至2024年12月31日止年度的表格20-F中。可能存在本集團現時未知或現時未必重大但未來變得重大之其他風險及不確定性。

倘中國電商市場並無增長,或增長速度較我們預期緩慢,我們服務及解決方案的需求或會受到不利影響。

現有及潛在未來品牌合作夥伴使用我們服務及解決方案的持續需求取決於電子商務會否繼續被廣泛接受。日後的經營業績將取決於多項影響中國電商行業發展的因素,而該等因素可能並非我們可以控制。該等因素包括:

- 中國互聯網、寬帶、個人電腦及手機的滲透率及使用量的增長,以及任何有關增長率;
- 中國線上零售消費者的信仟及信心水平,以及消費者人口統計資料、品味及喜好的轉變;
- 中國有否出現能更有效解決消費者需求的其他零售渠道或業務模式;及
- 與線上購物相關的配送、付款及其他配套服務的發展。

倘中國消費者對電商渠道的使用率並無增長,或增長速度較我們預期緩慢,我們服務及解決方案的需求將受到 不利影響,營收亦將受到負面影響,而我們尋求增長策略的能力將受到損害。

倘品牌合作夥伴尋求線上銷售時面對的複雜性及挑戰減少,或倘品牌合作夥伴增強本身內部的電子商務能力以替代我們的解決方案及服務,則我們解決方案及服務的需求或會受到不利影響。

我們解決方案及服務對品牌合作夥伴的其中一項主要吸引力是我們能夠幫助彼等解決在中國電商市場上所面對的複雜性及困難。倘有關複雜性及困難的程度因電子商務格局的變化或其他因素而下降,或品牌合作夥伴選擇增強本身內部的支援能力以替代我們的電商解決方案及服務,我們的解決方案及服務對品牌合作夥伴的重要性或吸引力可能會減少,而對我們的解決方案及服務的需求可能下降。

我們的成功與我們為其經營品牌電商業務的現有及未來品牌合作夥伴的成功息息相關。

我們的成功很大程度上取決於品牌合作夥伴的成功。隨著我們持續拓展及優化品牌合作夥伴群,我們日後的成功亦將與未來品牌合作夥伴的成功息息相關。我們無法向 閣下保證吸引新品牌合作夥伴及其他客戶以及優化品牌合作夥伴群的努力將取得成功。倘無法取得成功,則可能會對我們的業務表現或經營業績構成重大不利影響。中國零售業務的競爭非常激烈。倘品牌合作夥伴的線上銷售因任何原因出現任何大幅下降,例如新識別的品質或安全問題,或其產品的受歡迎程度下跌,或彼等經歷任何財務困難、品牌減值或產品的盈利能力或需求因任何其他原因有所下降,則可能對我們的經營業績以及維持並發展業務的能力構成不利影響。倘品牌合作夥伴的產品銷售、營銷、品牌或零售店並不成功,或品牌合作夥伴減少營銷工作,我們的業務亦可能受到不利影響。

倘我們未能留住現有品牌合作夥伴,則我們的經營業績或會受到重大不利影響。

我們主要根據合同安排向品牌合作夥伴提供品牌電商服務,年期一般介乎12至36個月。該等合同或許不予重續,或如重續,未必按相同或更有利於我們的條款予以重續。我們未必能準確預測與品牌合作夥伴續約的未來趨勢,而與品牌合作夥伴的續約率可能因對我們的服務及解決方案的滿意度及我們的費用與收費等因素,以及我們不能控制的因素(例如品牌合作夥伴面對的競爭水平、彼等於電子商務的成功程度及支出水平)而下降或波動。

具體而言,若干現有品牌合作夥伴已與我們合作多年,我們透過以下方式產生大部分淨營收:(i)在我們經營的品牌店舗銷售產品,及(ii)向該等品牌合作夥伴提供服務,我們將之統稱為與該等品牌合作夥伴「相關」的淨營收,以評估我們與彼等的整體業務合作關係。於2024年,按淨營收計,與10大品牌合作夥伴相關的淨營收合共佔我們總淨營收的約53.4%。於2024年,按淨營收計,與兩大品牌合作夥伴相關的淨營收分別佔我們總淨營收的約15.0%及11.7%;於2024年,按GMV計,與10大品牌合作夥伴相關的總GMV合共佔我們總GMV的一大部分。由於部分其他品牌合作夥伴主要根據服務費模式或寄售模式使用我們的服務能力,故我們並無產生任何與彼等相關的產品銷售營收,因此即使彼等亦貢獻大額總GMV,但與彼等相關的淨營收則較少。然而,倘任何品牌合作夥伴終止或不重續與我們的業務關係,我們的GMV或會受到重大不利影響。部分品牌合作夥伴過往並無重續與我們的業務關係,而我們無法向一關下保證現有品牌合作夥伴日後將重續與我們的業務關係。倘部分現有品牌合作夥伴(特別是與我們合作多年的品牌合作夥伴)終止或不重續與我們的業務關係,或按較不利條款重續,或重續較少服務及解決方案,而我們並無取得替代品牌合作夥伴或以其他方式擴大品牌合作夥伴群,我們的經營業績或會受到重大不利影響。

我們與現有品牌合作夥伴的部分合同乃基於有關品牌合作夥伴建議的標準形式,當中載有競業條款,限制我們出售有關品牌合作夥伴的競爭對手的產品或向其提供類似服務。該等條文已限制並可能繼續限制我們與部分品牌合作夥伴的業務發展及擴張。隨著業務進一步拓展,我們可能與多個相互競爭的品牌合作夥伴開展業務,並可能受限於其他現有品牌合作夥伴或未來品牌合作夥伴要求的類似競業限制。倘任何品牌合作夥伴針對我們違反競業條款提出申索,我們無法向 閣下保證我們不會被認定為違反現有或未來品牌合作夥伴的競業條款。倘我們被提出任何有關申索且我們被發現違反任何競業條款,我們或須就違反合同承擔潛在責任及處罰,包括違約賠償金及沒收銷售獎勵,而品牌合作夥伴可能決定終止與我們的合同,繼而導致我們損失營收。該等潛在違約行為或會對我們的聲譽、財務狀況及經營業績構成重大不利影響。

倘我們未能維持與電商渠道的關係或適應新興電商渠道,或倘電商渠道以其他方式削弱或妨礙我們將解決 方案整合至彼等渠道的能力,則我們的解決方案對現有及潛在品牌合作夥伴的吸引力將下降。

我們自於電商渠道提供的解決方案產生絕大部分營收,包括平台商舗、社交媒體及其他新興電商渠道。該等電商渠道並無義務與我們進行業務,或准許我們長期使用彼等的渠道。倘我們未能維持與該等渠道的關係,彼等可能隨時決定以任何理由大大削弱或妨礙我們將解決方案整合至彼等渠道的能力。我們與主要線上平台訂立年度平台服務協議,而日後未必會重續有關協議。

此外,該等渠道可能決定對其各自的業務模式、政策、系統或計劃作出重大改動,而有關改動或會損害或妨礙 我們或合作夥伴使用我們的解決方案於該等渠道銷售產品的能力,或對合作夥伴可於該等渠道銷售的GMV金額 造成不利影響,或以其他方式減低於該等渠道銷售的意欲。另外,任何該等渠道可能決定取得可使彼等與我們 競爭的服務能力。倘我們未能適應新電商渠道的冒起,我們的解決方案對合作夥伴的吸引力可能下降。任何該 等發展均可能對我們的經營業績構成重大不利影響。

我們的增長及盈利能力取決於中國的整體經濟及政治狀況以及消費者信心和消費水平。

我們的業務、財務狀況及經營業績對影響中國消費支出的整體經濟及政治狀況變化十分敏感。例如,中國的貿易政策、協定及關稅的變動或對可能發生該等變動的看法可能對中國的金融及經濟狀況以及我們的財務狀況及經營業績造成不利影響。中美貿易緊張局勢可能會影響我們品牌合作夥伴進口產品的關稅,從而可能影響其產品定價,從而對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

此外,零售行業對整體經濟變動高度敏感。若干我們控制之外的因素(包括通貨膨脹及通貨緊縮、利率、股本及債務證券市場的波動、税率、就業及其他政府政策)均可對消費者信心及支出產生不利影響。國內及國際政治環境(包括貿易糾紛、政治動蕩或社會不穩定)亦可能對消費者信心及消費造成不利影響,從而可能對我們的業務、財務狀況及經營業績造成不利影響。

與財務報表有關的風險

本集團的業務使其面臨多種與財務報表有關的風險。有關詳情,請參閱綜合財務報表附註2(b)及2(e)。

與僱員、客戶、供應商及其他利益相關方的主要關係

本集團認識到人才對業務可持續增長及競爭優勢的重要性。我們認為我們的成功取決於我們吸引、保留及激勵 合資格人員的能力,特別是擁有電商行業經驗的技術、配送、營銷及其他運營人員。我們致力為員工提供綜合 社會效益、多元化的工作環境以及廣泛的職業和領導力發展及培訓機會。有關我們與僱員關係的更多詳情載於 本年報「人力資源」一節。

在經銷模式下,我們的品牌合作夥伴及/或彼等的授權經銷商被視為我們的供應商,而在服務費模式及寄售模式下則被視為我們的客戶。本集團致力於幫助我們的品牌合作夥伴解決在中國電商市場上所面臨的複雜性及困難。更多詳情,請參閱本年報「主要客戶及供應商」一節。

董事會認為,有效的溝通和及時披露資料可以建立股東及投資者的信心,亦可獲得有利於投資者關係及未來公司發展的建設性反饋。有關更多詳情,請參閱本年報「企業管治報告」一節。

財務概要

本集團於過往五個財政年度的已公佈業績及資產、負債及非控制性權益概要載於本年報第180頁。該概要並不構成經審核綜合財務報表的一部分。

主要客戶及供應商

於該年度,本集團的最大客戶佔本集團總營收的18.5%,而本集團的五大客戶則佔本集團總營收的35.1%。

於該年度,本集團的最大供應商佔本集團總採購額的27.3%,而本集團的五大供應商則佔本集團總採購額的59.0%。

於截至2024年12月31日止年度的任何時間,我們的董事、其聯繫人或據董事所知擁有本公司5%以上股本的任何股東概無於我們任何五大客戶及供應商中擁有任何權益。

物業、廠房及設備

本集團於截至2024年12月31日止年度的物業及設備變動詳情載於綜合財務報表附註7。

股本

本公司於截至2024年12月31日止年度的股本變動詳情載於綜合股東權益變動表及綜合財務報表附註20。截至2024年12月31日止年度,除本公司根據股權激勵計劃授出的獎勵外,本公司及其附屬公司並無發行或授出任何可轉換證券、期權、獎勵、認股權證或其他類似權利。本公司並無發行股本證券以換取現金。

儲備

本集團及本公司於截至2024年12月31日止年度的儲備變動詳情分別載於綜合股東權益變動表及綜合財務報表 附註26。

可分派儲備

截至2024年12月31日,本公司的可分派儲備為人民幣3,940百萬元。

借款

截至2024年12月31日,本公司的短期貸款約為人民幣1,221.0百萬元(167.3百萬美元)(2023年12月31日:人民幣1,115.7百萬元),均為短期銀行借款(2023年12月31日:人民幣1,115.7百萬元)。

董事

於截至2024年12月31日止年度及直至本年報日期期間的董事如下:

執行董事

仇文彬先生(創始人、主席兼首席執行官) 吳駿華先生(聯合創始人兼首席戰略官) 岡田聡良先生 王俊博士(於2024年6月14日獲委任) 余濱女士(於2024年6月14日獲委任) 劉洋女士(於2024年5月30日辭任)

獨立董事

Yiu Pong Chan先生 Steve Hsien-Chieng Hsia先生 葉長青先生

董事及高級管理人員履歷詳情

本集團董事及高級管理人員的履歷詳情載於本年報第33至37頁「董事及高級管理層履歷」一節。

除本年報所披露者外,截至本年報日期,董事確認,概無須根據《上市規則》第13.51B(1)條予以披露的任何資料,亦無董事或高級管理人員與任何其他董事或高級管理人員有任何關係。

獨立董事的獨立性確認

本公司已接獲各獨立董事所發出的年度獨立性確認書,且本公司認為該等董事於截至2024年12月31日止年度 一直屬獨立人士,且截至本年報日期仍屬獨立人士。

董事重選及相關董事服務合同

根據《企業管治守則》守則條文B.2.2,每名董事應至少每三年輪值退任一次。將於股東週年大會上重選的董事詳 情將載於將寄發予股東的通函內。

各獨立董事已與本公司訂立年期為三年的董事協議,可由任何一方向另一方送達事先書面通知予以終止。獨立董事的委任須遵守組織章程細則、《上市規則》及《企業管治守則》項下的董事退任及輪值規定。

概無董事(即擬於股東週年大會上重選的董事)與本公司或其任何附屬公司訂立任何未屆滿的服務合同,而該等服務合同並非可由本公司或其任何附屬公司於一年內無須支付補償(法定補償除外)予以終止。

管理合同

截至該年度末或於該年度的任何時間,概無訂立或存在與本集團全部或任何重大部分業務有關的管理及行政管理合同。

獲准許的彌償條文

根據組織章程細則,一項以董事為受益人的獲准許彌償條文現時生效,並於整個該年度內生效。本公司為董事及高級職員投購責任保險,以保障董事因合法履行職責而引致的索償。

慈善捐款

截至2024年12月31日止年度,本集團作出慈善捐款約人民幣1.1百萬元。

董事及高級管理人員薪酬

本公司已制定薪酬政策,以釐定董事及高級管理人員的薪酬待遇。本公司釐定董事及高級管理人員薪酬的宗旨為確保薪酬水平適當,以吸引及保留經驗豐富的優秀人才監督本集團的業務及發展。

董事及高級管理人員的薪酬乃經參考董事及高級管理人員的技能及知識、彼等的工作職責及參與本集團事務、業績及盈利能力的程度以及行業薪酬基準及現行市況後而釐定。薪酬通常包括現金報酬和福利以及股權激勵。

截至2024年12月31日止年度,董事及主要行政人員的薪酬以及五名最高薪酬人士各自的薪酬詳情載於綜合財務報表附註15及16。

截至2024年12月31日止年度按薪酬等級劃分的應付高級管理層成員的薪酬載列如下:

薪酬水平(人民幣)	人數
0 - 5,500,000	2
5,500,001 - 6,500,000	1
6.500.001以上	_

截至2024年12月31日止年度,本集團並無向任何董事、任何前任董事或任何五名最高薪酬人士支付薪酬,作為加入本集團或加入本集團後的獎勵或作為離職補償。截至2024年12月31日止年度,概無董事放棄或同意放棄任何薪酬。

人力資源

截至2024年12月31日,本集團有7,650名全職員工,而截至2023年12月31日有7,827名全職員工。作為我們人力資源策略的一部分,我們通常給予員工現金報酬和福利,亦可能根據股權激勵計劃授予員工期權及限制性股份單位,均經參考彼等的經驗、資歷及一般市況後釐定。本集團員工的薪酬政策由董事會根據彼等業績、資歷和能力設立。

為了提升表現及服務質素,我們已建立全面培訓計劃,當中包括入職培訓和在職培訓。我們的入職課程涵蓋企業文化、商業道德、電子商務工作流程及服務等主題。我們的在職培訓包括商務英語和商務演講培訓、初級管理人員管理培訓營及客戶服務代理職業發展計劃。於2014年,為了進一步加強我們的內部培訓計劃,我們設立了專門的培訓設施寶尊大學。於2023年,我們進一步升級了寶尊大學,開設了全面的實訓計劃,每項計劃均經過精心設計,以適配我們不同技能水平的僱員。此外,我們推出了寶尊新青年計劃舉措,旨在培養新秀人才。於2024年,我們將寶尊大學升級為寶尊能力發展中心,開設了全面的實訓計劃,每項計劃均經過精心設計,以適配我們不同技能水平的僱員。

員工激勵計劃

1. 2014年計劃

本公司於2014年5月30日採納2014年計劃,其後於2022年11月1日終止。

a. 目的

2014年計劃旨在通過將董事會成員、僱員及顧問的個人利益與股東的利益掛鈎,藉著激勵該等人士作出傑出表現,為股東帶來豐厚回報,以促進本公司的成功及提升其價值。2014年計劃亦旨在為本公司及其他服務接收者提供靈活性,使其可激勵、吸引及留用董事會成員、僱員及顧問以提供服務,而本公司能否成功經營業務,主要取決於該等人士的判斷、利益及特別努力。

b. 參與者

合資格人士應包括董事會釐定的僱員、顧問或非僱員董事。然而,條件是獎勵不得授予居於任何 歐盟國家及根據適用法律不得向非僱員授予的任何其他國家的顧問或非僱員董事。

c. 獎勵類型

獎勵類型包括(其中包括)期權(「**期權**」)、限制性股份獎勵、限制性股份單位、股息等值獎勵、遞延股份獎勵、股份支付獎勵及股票增值權(「**股票增值權**」)。

d. 可供發行的最高股份數目

2014年計劃自2022年11月1日起終止,且不得授出新獎勵(包括期權),然而,2014年計劃將繼續規管於2022年11月1日前授出的所有獎勵(包括期權)。

於本年報日期,根據2014年計劃項下授出的獎勵(包括期權)可供發行的股份總數為106,800股股份,佔已發行及發行在外股份(不包括庫存股)的0.06%。

e. 每名參與者的權利上限

於2014年計劃終止前,各參與者並無享有權利上限。然而,概無向承授人授出獎勵將導致直至授 出當日(包括該日)的12個月期間內,就根據2014年計劃授予有關人士的所有獎勵(不包括根據 2014年計劃條款已被沒收或失效的任何獎勵)發行或將予發行的股份合共超過本公司截至授出當 日已發行股份的1%。

f. 期限

根據2014年計劃授予的任何期權及股票增值權的期限不得超過十(10)年。

g. 歸屬

2014年計劃的管理人釐定歸屬時間表。

h. 行使價及釐定行使價的基準

期權及股票增值權項下的每股股份或每股美國存託股的行使價應由2014年計劃的管理人釐定並在 獎勵協議中規定,該價格可以是與股份或美國存託股(如適用)的公允市值(「**公允市值**」)相關的固 定或可變價格,且在任何情況下均不得低於股份的面值。 截至2024年12月31日止年度,承授人及2014年計劃項下的期權變動詳情如下:

					緊接期權行使日期前		
					美國存託股(每股		
					美國存託股相當於		
					3股A類普通股)的		截至2024年
	截至2024年	行使價			加權平均收市價		12月31日
承授人類別	1月1日的結餘	(美元/股份)	授出日期	該年度行使	(美元)	該年度失效	的結餘
僱員參與者							
1.董事							
吳駿華先生(3)	1,632,995	0.0136	2014年8月29日	1,632,995	2.55		-
	99,679	0.0001	2015年2月6日	99,679	2.55	-	-
小計	1,732,674			1,732,674		-	-
余濱女士(4)	35,000	0.0001	2015年5月21日	-	-	-	35,000
2.其他僱員							
除董事外的僱員	984	0.0136	2010年1月30日	984	2.77	-	-
	2,124	0.0136	2010年5月17日	2,124	2.55	-	-
	2,017	0.0136	2012年2月1日	2,017	2.77	-	-
	2,375	0.0136	2012年2月1日	2,375	2.55	-	-
	12,390	0.0136	2013年6月28日	12,390	2.63	-	-
	17,462	0.0136	2014年8月29日	17,462	2.55	-	-
	71,800	1.5000	2015年2月6日	_	_	_	71,800
小計	109,152			37,352		-	71,800
總計	1,876,826			1,770,026		-	106,800

附註:

- (1) 根據2014年計劃授出的所有期權已於2024年1月1日前歸屬,行使期為自各自授出日期起計十年。
- (2) 於該年度,概無根據2014年計劃授出或註銷任何期權。
- (3) 期權乃授予由吳駿華先生全資擁有的公司Casvendino Holdings Limited。
- (4) 余濱女士自2023年5月11日起辭任獨立董事,並於2023年5月加入本公司擔任顧問,自2024年6月14日起重新加入 本公司擔任董事。

有關2014年計劃的進一步詳情,請參閱招股章程「董事、高級管理人員及僱員 - 薪酬 - 2014年股權激勵計劃及2015年股權激勵計劃」。

2. 2015年計劃

本公司於2015年5月5日採納2015年計劃,其後於2022年11月1日終止。

a. 目的

2015年計劃旨在通過將董事會成員、僱員及顧問的個人利益與本公司股東的利益掛鈎,藉著激勵該等人士作出傑出表現,為本公司股東帶來豐厚回報,以促進本公司的成功及提升價值。2015年計劃亦旨在為本公司及其他服務接收者提供靈活性,使其可激勵、吸引及留用董事會成員、僱員及顧問以提供服務,而本公司能否成功經營業務,主要取決於該等人士的判斷、利益及特別努力。

b. 參與者

合資格人士應包括2015年計劃的管理人釐定的僱員、顧問或非僱員董事。然而,條件是獎勵不得 授予居於任何歐盟國家及根據適用法律不得向非僱員授予的任何其他國家的顧問或非僱員董事。

c. 獎勵類型

獎勵類型包括(其中包括)期權、限制性股份獎勵、限制性股份單位、股息等值獎勵、遞延股份獎勵、股份支付獎勵及股票增值權。

d. 可供發行的最高股份數目

2015年計劃自2022年11月1日起終止,且不得授出新獎勵(包括期權),然而,2015年計劃將繼續規管於2022年11月1日前授出的所有獎勵(包括期權)。

於本年報日期,根據2015年計劃項下授出的獎勵(包括期權)可供發行的股份總數為203,322股股份,佔已發行及發行在外股份(不包括庫存股)的0.12%。

e. 每名參與者的權利上限

於2015年計劃終止前,各參與者並無享有權利上限。然而,概無向承授人授出獎勵將導致直至授 出當日(包括該日)的12個月期間內,就根據2015年計劃授予有關人士的所有獎勵(不包括根據 2015年計劃條款已被沒收或失效的任何獎勵)發行或將予發行的股份合共超過本公司截至授出當 日已發行股份的1%。

f. 期限

根據2015年計劃授予的任何期權及股票增值權的期限不得超過十(10)年。

g. 歸屬

2015年計劃的管理人釐定歸屬時間表。

h. 行使價及釐定行使價的基準

期權及股票增值權項下的每股股份或每股美國存託股的行使價應由2015年計劃的管理人釐定並在 獎勵協議中規定,該價格可以是與公允市值(如適用)相關的固定或可變價格,且在任何情況下均 不得低於股份的面值。

取位阳圳州配公

截至2024年12月31日止年度,承授人及2015年計劃項下的限制性股份單位(「**限制性股份單位**」)變動詳情如下:

					系按限利性放彻		
					單位歸屬日期前		
					美國存託股		
					(每股美國存託		
	截至2024年				股相當於3股A類		截至2024年
	1月1日				普通股)的加權		12月31日
	的結餘		該年度授出(3)	該年度歸屬	平均收市價	該年度失效	的結餘
承授人類別	(A類普通股)	授出日期	(A類普通股)	(A類普通股)	(美元)	(A類普通股)	(A類普通股)
1.董事							
吳駿華先生(5)	36,000	2020年3月13日	-	36,000	2.90	-	-
	261,000	2021年8月20日	-	130,500	2.34	-	130,500
/ \ 計	297,000			166,500		-	130,500
余濱女士(6)	10,086	2021年8月20日	-	5,043	2.34	-	5,043
Steve Hsien-Chieng							
Hsia先生	10,086	2021年8月20日	_	5,043	2.34	_	5,043
Yiu Pong Chan先生	10,086	2021年8月20日	-	5,043	2.34	-	5,043
葉長青先生	10,086	2021年8月20日	-	5,043	2.34	_	5,043

	截至2024年				緊接限制性股份 單位歸屬日期前 美國存託股 (每股美國存託 股相當於3股A類		截至2024年
	1月1日				普通股)的加權		12月31日
	的結餘		該年度授出(3)	該年度歸屬	平均收市價	該年度失效	的結餘
承授人類別	(A 類普通股)	授出日期	(A類普通股)	(A類普通股)	(美元)	(A類普通股)	(A類普通股)
2.其他僱員							
	51,750	2020年2月17日	-	51,750	2.50	-	-
	122,850	2020年3月13日	-	114,750	2.90	8,100	-
	5,400	2020年4月13日	-	5,400	2.37	-	-
	81,900	2020年9月23日	-	77,850	2.68	4,050	-
	10,800	2021年3月26日	-	5,400	2.29	5,400	-
	160,200	2021年3月20日	-	80,100	2.80	4,050	76,050
	47,700	2021年9月15日	-	23,850	2.50	-	23,850
	22,500	2021年11月1日	-	3,600	3.13	15,300	3,600
	71,400	2022年4月1日		21,000	2.30	_	50,400
小計	574,500		_	383,700		36,900	153,900
總計	911,844		-	570,372		36,900	304,572

附註:

- (1) 限制性股份單位已作為美國存託股歸屬,故加權平均收市價乃按各日期美國存託股的收市價計算。
- (2) 歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成載於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,截至2024年12月31日,於304,572份未歸屬限制性股份單位結餘中,(i) 76,050份限制性股份單位將於2025年3月20日歸屬:(ii) 150,672份限制性股份單位將於2025年8月20日歸屬:(iii) 23,850份限制性股份單位將於2025年9月15日歸屬:(vi) 3,600份限制性股份單位將於2025年11月1日歸屬:及(v) 50,400份限制性股份單位將分別於2025年及2026年4月1日各歸屬50%的限制性股份單位。所有已授出的限制性股份單位的行使期為自各自授出日期起計十年。承授人無須就限制性股份單位可予發行的A類普通股支付任何購買價。
- (3) 於該年度,概無根據2015年計劃授出或註銷任何限制性股份單位。
- (4) 除上文所披露者外,限制性股份單位不受任何其他行使條件、購買價或表現目標規限。
- (5) 獎勵乃授予由吳駿華先生全資擁有的公司Casvendino Holdings Limited。
- (6) 余濱女士自2023年5月11日起辭任獨立董事,並於2023年5月加入本公司擔任顧問,自2024年6月14日起重新加入 本公司擔任董事。

有關2015年計劃的進一步詳情,請參閱招股章程「董事、高級管理人員及僱員 - 薪酬 - 2014年股權激勵計劃及2015年股權激勵計劃」。

3. 2022年計劃

本公司以股東通過的普通決議案採納2022年計劃,自2022年11月1日起生效。

a. 目的

2022年計劃旨在(a)通過將董事會成員、僱員及服務提供者的個人利益與股東的利益掛鈎,藉著激勵該等人士作出傑出表現,為股東帶來豐厚回報,以促進本公司的成功及提升其價值;及(b)為本公司及其他服務接收者提供靈活性,使其可激勵、吸引及留用董事會成員、僱員及服務提供者以提供服務,而本公司能否成功經營業務,主要取決於該等人士的判斷、利益及特別努力。

b. 參與者

合資格人士應包括(a)任何僱員、董事或服務接收者(不包括關連實體)的其他董事,以及預期成為僱員、董事或服務接收者(不包括關連實體)的其他董事的人士;(b)任何僱員或關連實體的董事,以及預期成為僱員或關連實體的董事的人士(「**關連實體參與者**」);(c)任何本公司或附屬公司的服務提供者,以及預期成為本公司或附屬公司的服務提供者的人士,然而,條件是獎勵不得授予居於任何歐盟國家及根據適用法律及規則不得向非僱員授予的任何其他國家的任何顧問、獨立承包商或代理或非僱員董事。

c. 獎勵類型

獎勵類型包括期權、股票增值權、限制性股份單位獎勵、限制性股份獎勵、股息等值獎勵、遞延 股份獎勵及股份支付獎勵。

於接受各授出期權或獎勵時無須支付代價,且概無必須或可能須付款或作出催繳通知或須償還用 作該等用途的貸款之期限。

d. 可供發行的最高股份數目

(a) 計劃授權限額

於董事會作出的任何調整規限下,根據2022年計劃可予授予的所有獎勵涉及的最高股份數目(「計劃授權限額」)不得超過截至2022年計劃獲股東批准之日發行在外之股份總數的10%,即17,488,424股A類普通股(分別佔截至2024年12月31日及本年報日期已發行及發行在外股份(不包括庫存股)的約9.87%及9.95%)。

(b) 服務提供者分項限額

於計劃授權限額內,就2022年計劃項下授予服務提供者的所有獎勵可予發行的最高股份數目不得超過計劃授權限額的3%(「**服務提供者分項限額**」),即524,652股A類普通股(分別佔截至2024年12月31日及本年報日期已發行及發行在外股份(不包括庫存股)的約0.30%及0.30%),並須遵守適用法律及規則施加的任何其他規定。

截至2024年1月1日,根據2022年計劃可授出相當於5,714,116股A類普通股的獎勵,其中可向服務提供者授出相當於524,652股A類普通股的獎勵。截至2024年12月31日,根據2022年計劃可授出相當於5,241,446股A類普通股的獎勵,其中可向服務提供者授出相當於524,652股A類普通股的獎勵。

於本年報日期,根據2022年計劃可供發行的股份總數為6,365,126股股份,佔已發行及發行在外股份(不包括庫存股)的約3.62%。

每名參與者的權利上限 e.

倘向合資格人士授出任何獎勵將導致直至授出當日(包括該日)的12個月期間內,就根據2022年 計劃或本公司其他股份計劃授予有關人士的所有獎勵(不包括根據計劃條款已被沒收或失效的任何 獎勵)發行或將予發行的股份合共超過《上市規則》規定的限額(目前為本公司截至授出當日已發行 股份的1%),則有關授出必須根據《上市規則》經本公司股東另行批准且有關人十及其緊密聯繫人 (或倘有關人士為關連人士,則聯繫人)須放棄投票。

f. 期限

根據2022年計劃授予的任何期權及股票增值權的期限不得超過十(10)年。

歸屬 g.

2022年計劃的管理人釐定歸屬時間表,惟根據2022年計劃授出的獎勵(現金獎勵除外)須不早於 授出獎勵日期第一调年歸屬。

h. 行使價及釐定行使價的基準

期權及股票增值權項下的每股股份或每股美國存託股的行使價應由2022年計劃的管理人釐定並在 獎勵協議中規定,該價格可以是與公允市值相關的固定或可變價格(如適用),且在任何情況下均 不得低於股份的面值;惟行使價不得低於以下各項(以較高者為準):(i)股份或美國存託股(如適 用)於授出日期(必須為納斯達克交易日)的公允市值及(ii)股份或美國存託股(如適用)於緊接授出 日期前五個納斯達克交易日的平均公允市值(或(倘更高)有關日期的股份面值)。

i. 期限

2022年計劃將自2022年11月1日(「**生效日期**」)起有效及生效及須於生效日期十週年當日屆滿(除非董事會提早終止),其後不得再授予任何獎勵。根據2022年計劃及適用獎勵協議的條款,於2022年計劃終止後尚未行使的任何獎勵將繼續有效。截至本年報日期,2022年計劃的剩餘年期約為7年6個月。

截至2024年12月31日止年度,參與者及2022年計劃項下的限制性股份單位變動詳情如下:

					緊接限制性股份			
					單位歸屬日期前			
	截至				美國存託股			
	2024年				(每股美國存託股			截至
	1月1日				相當於3股A類			2024年
	的結餘		該年度	該年度	普通股)的加權	該年度	該年度	12月31日
	(A類		授出 ⁽³⁾ (A類	歸屬(A類	平均收市價	失效(A類	註銷(A類	的結餘
承授人類別	普通股)	授出日期	普通股)	普通股)	(美元)	普通股)	普通股)	(A類普通股)
僱員參與者								
1.董事								
仇文彬先生	201,492	2023年4月1日	-	201,492	2.30	-	-	-
	1,147,500	2023年4月1日	-	337,500	2.55	-	-	810,000
/ \計	1,348,992		_	538,992		-		810,000
2.其他僱員								
除董事外的僱員	2,752,980	2022年12月2日	-	687,825	2.55	414,375	-	1,650,780
	142,800	2022年12月2日	-	38,250	2.67	12,750	-	91,800
	1,210,825	2023年4月1日	-	615,378	2.30	34,081	561,366	
	67,500	2023年4月1日	-	-	-	-	67,500	-
	114,000	2023年4月1日	-	17,100	2.30	-	-	96,900
	54,000	2023年11月24日	-	4,050	3.64	27,000	-	22,950
	23,019	2023年11月24日	-	-	-	-	23,019	-
	-	2024年4月2日	187,200	-	-	-	-	187,200
	-	2024年4月2日	3,285,606	3,225,105	3.65	60,501	-	-
	-	2024年6月18日	299,607	299,607	2.57	-	-	-
	_	2024年11月25日	108,000	-	-	_	-	108,000
小計	4,365,124		3,880,413			548,707	651,885	2,157,630
總計	5,714,116		3,880,413			548,707	651,885	2,967,630

附註:

- 歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成載 (1) 於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,於2022年12月2日授出的3.966.300 份限制性股份單位中,(i)就3,531,300份限制性股份單位而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位 將分別於2023年、2024年、2025年及2026年12月2日歸屬;(ji)就186,000份限制性股份單位而言,所有 限制性股份單位須於2023年2月1日歸屬:(iii)就150,000份限制性股份單位而言,15%、25%、30%及30% 的限制性股份單位將分別於2023年、2024年、2025年及2026年6月1日歸屬:(iv)就45,000份限制性股份 單位而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位將分別於2023年、2024年、2025年及2026年8月1 日歸屬;及(v)就54,000份限制性股份單位而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位將分別於2023 年、2024年、2025年及2026年9月1日歸屬。
- 歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成載 (2) 於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,於2023年4月1日授出的5.330,463 份限制性股份單位中,(i)就1,350,000份限制性股份單位而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單 位將分別於2023年、2024年、2025年及2026年12月1日歸屬;(ji)就402,984份限制性股份單位而言,各 50%的限制性股份單位將分別於2023年10月1日及2024年4月1日歸屬; (iii)就114,000份限制性股份單位 而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位將分別於2024年、2025年、2026年及2027年4月1日歸 屬;(iv)就2,618,487份限制性股份單位而言,各50%的限制性股份單位將分別於2023年10月1日及2024年 4月1日歸屬:(v)就135,000份限制性股份單位而言,各50%的限制性股份單位將分別於2023年12月1日及 2024年4月1日歸屬:及(vi)就709.992份限制性股份單位而言,所有限制性股份單位將於2023年7月1日歸 屬。
- (3)歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成載 於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,於2023年11月24日授出的77.019份 限制性股份單位中,(i)就54,000份限制性股份單位而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位將分 別於2024年、2025年、2026年及2027年10月10日歸屬:(ii)就23,019份限制性股份單位而言,所有限制性 股份單位將於2024年10月10日歸屬。
- 歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成載 (4) 於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,於2024年4月2日授出的3,472,806 份限制性股份單位中,(i)就187,200份限制性股份單位而言,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位將 分別於2025年、2026年、2027年及2028年4月2日歸屬;(ii)就3,285,606份限制性股份單位而言,所有限 制性股份單位將於2024年10月2日歸屬。
- 歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成 (5)載於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,所有於2024年6月18日授出的 299,607份限制性股份單位將於2024年9月18日歸屬。
- 歸屬須待達成個別表現檢討及達成與本集團有關的若干里程碑或表現目標後方可作實,包括但不限於達成載 (6)於適用於各承授人的獎勵協議的本集團於相關期間的收入及利潤增長,於2024年11月25日授出的108,000 份限制性股份單位中,15%、25%、30%及30%的限制性股份單位將分別於2025年、2026年、2027年及 2028年11月25日歸屬。
- (7)所有已授出限制性股份單位的行使期為自各自授出日期起計十年。
- 承授人無須就限制性股份單位可予發行的A類普通股支付任何購買價。 (8)
- 截至2024年3月28日(即緊接於2024年4月2日限制性股份單位授出日期前的交易日)股份的收市價為5.98港 (9)元。
- 截至2024年6月17日(即緊接於2024年6月18日限制性股份單位授出日期前的交易日)股份的收市價為6.36 (10)
- (11)截至2024年11月22日(即緊接於2024年11月25日限制性股份單位授出日期前的交易日)股份的收市價為 6.24港元。
- 除上文所披露者外,限制性股份單位不受任何其他行使條件或表現目標規限。 (12)
- (13)有關授出限制性股份單位的進一步詳情,請參閱本公司日期為2024年4月2日、2024年6月18日及2024年 11月25日的公告。

於該年度,有關所採納的會計準則及政策以及根據2022年計劃授出限制性股份單位的估計公允價值,請分別參閱綜合財務報表附註2及附註24。有關2022年計劃的進一步詳情,請參閱本公司日期為2022年10月5日的通函附錄四。

截至2024年12月31日,根據於該年度所有股權激勵計劃項下就授出獎勵將予發行合共3,379,002 股A類普通股,佔於該年度已發行A類普通股(不包括庫存股)加權平均股數的2.02%。

退休福利計劃

本集團並無任何僱員須於香港強制性繳納公積金。但我們根據中國法規參與政府規定的各項僱員福利計劃,包括社會保險基金(即養老保險、醫療保險、失業保險、工傷保險和生育保險)及住房公積金。根據中國法律,我們須按員工工資、獎金及若干津貼的特定百分比向僱員福利計劃供款,金額最高不超過地方政府不時規定的上限。截至2024年12月31日,該退休福利計劃下並無已沒收的供款可用於減少未來年度的應付供款。

董事及主要行政人員於證券中的權益

截至2024年12月31日,本公司董事及主要行政人員於本公司或其相聯法團(定義見《證券及期貨條例》第XV部)的股份、相關股份或債權證中擁有:(a)根據《證券及期貨條例》第XV部第7及第8分部須知會本公司及聯交所的權益或淡倉(包括其根據《證券及期貨條例》的有關條文被當作或視為擁有的權益及淡倉);或(b)根據《證券及期貨條例》第352條須記錄在該條所述的登記冊內的權益或淡倉;或(c)根據標準守則須知會本公司及聯交所的權益或淡倉如下:

於本公司股份或相關股份的權益

		所持A類	所持相關A類	佔A類普通股	所持B類	佔B類普通股
董事姓名	權益性質	普通股數目⑴	普通股數目⑴	概約百分比(2)	普通股數目⑴	概約百分比(3)
仇文彬先生	實益擁有人	3,619,366股股份(L)	810,000股股份(L) ⁽⁴⁾	2.52%	-	-
	受控法團權益	10股股份(L)	-	0.00%	9,410,369股股份(L)	70.75%
	總計	3,619,376股股份(L)	810,000股股份(L)	2.52%	9,410,369股股份(L)	70.75%
吳駿華先生	實益擁有人	46,752股股份(L)	-	0.03%	-	-
	受控法團權益	2,634,207股股份(L)	130,500股股份(L) ⁽⁷⁾	1.57%	3,890,369股股份(L)	29.25%
	總計	2,680,959股股份(L)	130,500股股份(L)	1.60%	3,890,369股股份(L)	29.25%
岡田聡良先生	實益擁有人	50,001股股份(L)	_	0.03%	-	-
王俊博士	受控法團權益	26,469,422股股份(L) ⁽⁵⁾	-	15.07%	-	-
余濱女士	實益擁有人	11,766股股份(L)	40,043股股份(L) ⁽⁶⁾	0.03%		
Yiu Pong Chan先生	實益擁有人	11,766股股份(L)	5,043股股份(L) ⁽⁷⁾	0.01%	-	-
Steve Hsien-Chieng Hsia	實益擁有人	94,713股股份(L)	5,043股股份(L) ⁽⁷⁾	0.06%	-	-
先生						
葉長青先生	實益擁有人	46,766股股份(L)	5,043股股份(L) ^⑺	0.03%	-	-

附註:

- (1) 字母[L]表示該名人士於股份中的好倉。
- (2) 截至2024年12月31日,已發行A類普通股為175,668,586股(包括本公司持有的11,797,197股庫存股及本公司購回的2,533,803股待註銷的股份)。
- (3) 截至2024年12月31日,已發行B類普通股為13,300,738股。
- (4) 指根據2022年計劃授出但未歸屬的限制性股份單位。
- (5) 指由Champion Kerry Inc.持有的26,469,422股A類普通股,Champion Kerry Inc.由ACCF Capital Management PTE. LTD控制1%,而ACCF Capital Management PTE. LTD由JW Flashing Brilliant Limited (一間由王俊博士全資擁有的公司) 全權控制。
- (6) 包括根據2014年計劃授出但未獲行使的相關期權的35,000股A類普通股及根據2015年計劃授出及未歸屬的5,043份限制性股份單位。
- (7) 指根據2015年計劃授出但未歸屬的限制性股份單位。

於相聯法團股份的權益

董事姓名	相聯法團名稱	權益性質	所持股份數目	控制概約百分比
仇文彬先生	上海尊溢商務信息諮詢有限公司	實益擁有人	_(1)	80.00%(2)
	Jesvinco Holdings Limited	實益擁有人	50,000	100.00%
吳駿華先生	上海匯陽供應鏈管理有限公司	實益擁有人	_(1)	80.00%(2)
	Casvendino Holdings Limited	實益擁有人	50,000	100.00%

附註:

- (1) 截至2024年12月31日,各公司未發行任何股份。
- (2) 指於各公司註冊資本中的權益。

除上文所披露者外及據董事所知,截至2024年12月31日,董事或本公司主要行政人員於本公司或其任何相聯 法團(定義見《證券及期貨條例》第XV部)的股份、相關股份或債權證中概無擁有根據《證券及期貨條例》第XV部 第7及8分部須知會本公司及聯交所的權益及/或淡倉(包括其根據《證券及期貨條例》的有關條文被當作或視為 擁有的權益及淡倉),或根據《證券及期貨條例》第352條須記錄在該條所述的登記冊內的權益及/或淡倉,或 根據標準守則須知會本公司及聯交所的權益及/或淡倉。

債權證

截至2024年12月31日止年度,本公司並無發行任何債權證。

收購股份或債權證的安排

除有關股權激勵計劃的安排外,誠如本年報所披露,於截至2024年12月31日止年度的任何時間,概無任何董事或彼等各自的配偶或未滿18歲的子女獲授予任何通過收購本公司股份或債權證而獲得利益的權利,亦並無行使任何該等權利。此外,本公司、其控股公司或其任何附屬公司或同系附屬公司概無訂立任何存續安排,以使董事可獲得任何其他法人團體的有關權利。

主要股東於證券的權益

據董事所知,截至2024年12月31日,以下人士(董事或主要行政人員除外)於本公司股份或相關股份中擁有須 記錄於根據《證券及期貨條例》第336條存置的登記冊內的權益或淡倉:

於股份及相關股份中的好倉

		擁有權益的A類	佔A類普通股	擁有權益的	佔B類普通股
股東名稱	權益性質	普通股數目	概約百分比(1)	B類普通股數目	概約百分比(2)
Jesvinco Holdings Limited	實益擁有人	10股股份(L)	0.00%	9,410,369股 股份(L)	70.75%
Casvendino Holdings Limited	實益擁有人	2,764,707股	1.57%	3,890,369股	29.25%
		股份(L) ⁽³⁾		股份(L)	
Shen Ya	全權信託的創辦人	26,469,422股	15.07%	_	_
		股份(L) ⁽⁴⁾			
UBS TC (Jersey) Ltd	受託人	26,469,422股	15.07%	_	_
		股份(L) ⁽⁴⁾			
Elegant Motion Holdings	受控法團權益	26,469,422股	15.07%	_	-
Limited		股份(L) ⁽⁴⁾			
Vipshop Holdings Limited	受控法團權益	26,469,422股	15.07%	_	_
		股份(L) ⁽⁴⁾			
E&A Canaiolo Investments	受控法團權益	26,469,422股	15.07%	_	-
Limited		股份(L) ⁽⁴⁾			
JW Flashing Brilliant Limited	受控法團權益	26,469,422股	15.07%	_	-
		股份(L) ⁽⁴⁾			
ACCF Capital Management	受控法團權益	26,469,422股	15.07%	-	-
PTE.LTD		股份(L) ⁽⁴⁾			

股東名稱	權益性質	擁有權益的 A 類 普通股數目	佔 A 類普通股 概約百分比 ^⑴	擁有權益的 B類普通股數目	佔 B 類普通股 概約百分比 ^⑵
Champion Kerry Inc.	實益擁有人	26,469,422股 股份(L) ⁽⁴⁾	15.07%	-	-
王俊博士	受控法團權益	26,469,422股 股份(L) ⁽⁴⁾	15.07%	-	-
Zhang Xiaochun	配偶權益	26,469,422股 股份(L) ⁽⁵⁾	15.07%	-	-
Zhao Qian	配偶權益	26,469,422股 股份(L) ⁽⁶⁾	15.07%	-	-
Schroders PLC	投資管理人	10,043,715股 股份(L)	5.72%	-	-

附註:

- (1) 截至2024年12月31日,已發行A類普通股為175,668,586股(包括本公司持有的11,797,197股庫存股及本公司購回的2,533,803股待註銷的股份)。
- (2) 截至2024年12月31日,已發行B類普通股為13,300,738股。
- (3) 包括2015年計劃項下130,500份未歸屬限制性股份單位。
- (4) 根據公開可獲得的記錄,Champion Kerry Inc.由E&A Canaiolo Investments Limited控制99%及由ACCF Capital Management PTE.LTD控制1%。E&A Canaiolo Investments Limited由Vipshop Holdings Limited全權控制,Vipshop Holdings Limited由Elegant Motion Holdings Limited控制62.8%,而Elegant Motion Holdings Limited由UBS TC (Jersey) Ltd.全權控制。UBS TC (Jersey) Ltd.為SYZXC Trust (Shen Ya為創辦人)的受託人。AFFC Capital Management PTD.LTD由 JW Flashing Brilliant Limited全權控制,而JW Flashing Brilliant Limited由王俊博士全權控制。
- (5) 根據公開可獲得的記錄, Zhang Xiaochun為Shen Ya的配偶。
- (6) Zhao Qian女士為王俊博士的配偶。

除本報告所披露者外,截至2024年12月31日,我們的董事並不知悉於本公司股份或相關股份中擁有須記錄於 根據《證券及期貨條例》第336條存置的登記冊內的權益或淡倉的任何人士(董事或主要行政人員除外)。

董事於重大交易、安排或合同中的重大權益

截至2024年12月31日止年度,董事或董事之任何關連實體概無於本公司業務相關的任何重大交易、安排或合 同(本公司或其任何附屬公司為訂約方)中直接或間接擁有重大權益。

董事於競爭業務的權益

董事(不包括獨立非執行董事)或彼等各自的緊密聯繫人(定義見《上市規則》)概無於與本集團業務直接或間接構 成競爭或可能構成競爭的業務中擁有任何權益擔任(擔任本公司及/或其附屬公司董事除外)。

貸款及擔保

截至2024年12月31日止年度,本集團概無直接或間接向董事、本公司高級管理人員、控股股東或彼等各自關 **連人十提供仟何貸款、仟何準貸款或提供仟何貸款擔保。**

《上市規則》下的持續披露責任

截至2024年12月31日,本公司並無擁有《上市規則》第13.20、13.21及13.22條項下的任何披露責任。

控股股東於重大合同的權益

於截至2024年12月31日止年度,本公司或其任何附屬公司概無與控股股東或其任何附屬公司訂立任何重大合 同,亦無就控股股東或其任何附屬公司向本公司或其任何附屬公司提供服務訂立重大合同。

關連交易

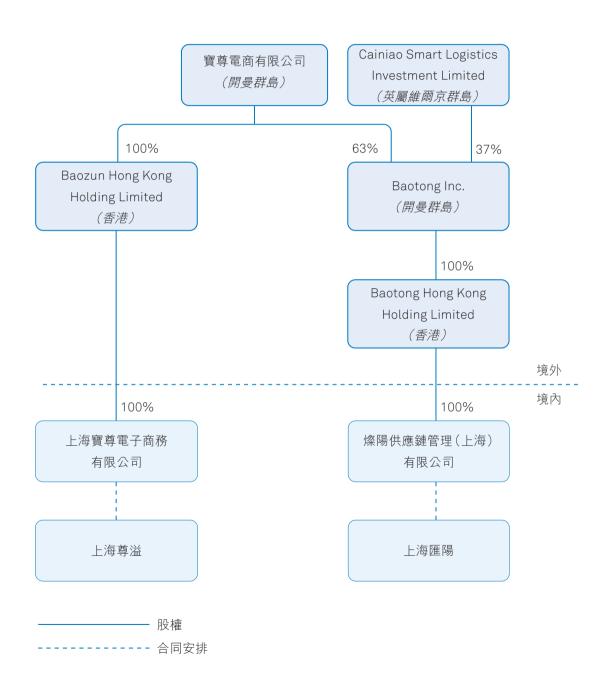
於該年度,本公司已就其持續關連交易嚴格遵守《上市規則》第十四A章訂明的規定。相關持續關連交易詳情如 下:

須遵守申報及年度審閲的持續關連交易

合同安排

合同安排的背景

下圖列示截至本年報日期上海尊溢及上海匯陽的所有權結構及合同安排:



外商投資增值電信業務

外商投資電信業務受國務院於2001年12月11日頒佈並其後於2008年9月10日、2016年2月6日及2022年5月1日修訂的《外商投資電信企業管理規定》(即**2022年外商投資電信企業管理規定**)所規管。2006年7月13日,工業和信息化部發佈《關於加強外商投資經營增值電信業務管理的通知》,據此,持有增值電信業務經營許可證(即**VAT許可證**)的境內中國公司不得以任何形式向外國投資者變相租借、轉讓、倒賣VAT許可證,也不得以任何形式為外國投資者在中國境內非法經營電信業務提供資源、場地、設施等條件。

本集團目前通過上海尊溢(持有於2014年取得的VAT許可證)提供國內呼叫中心服務及互聯網信息服務。鑒於潛在業務擴展,本集團於2019年7月在中國成立有限責任公司上海匯陽,目的是建立一個電商平台。本集團的互聯網信息服務及電商平台業務受2021年負面清單及2022年外商投資電信企業管理規定項下的外商所有權限制所規限。

根據《外商投資准入特別管理措施(負面清單)(2021年版)》(即**2021年負面清單**),提供增值電信服務屬於「限制」類。因此,外國投資者於從事增值電信服務(電子商務、國內多方通信、存儲轉發和呼叫中心除外)的公司的最終持股比例不得超過50%。

根據於2022年5月1日生效的2022年外商投資電信企業管理規定,(i)一般而言,外國投資者在經營增值電信服務的企業中的出資比例,不得超過50%;及(ii)在中國投資增值電信企業的外國投資者不再需要證明具有提供該等服務的良好往績及運營經驗。

鑒於:

- (1) 上述監管發展並無令VAT許可證失效或要求本公司根據中國法律法規修訂合同安排。截至本年報日期, 本公司並無收到主管部門有關VAT許可證或合同安排整體有效性的任何問詢或通知。
- (2) 儘管有上述規定,但由於2022年外商投資電信企業管理規定於2022年5月1日方生效,並無發佈具體的指引或實施辦法,因此對外國投資者的最終持股比例超過50%的持股架構所涉相關VAT許可證應用2022年外商投資電信企業管理規定及其日後對本集團的影響,包括任何本集團可能須滿足的特定要求,在實踐中仍屬未知之數。

鑒於上述內容,本公司確定對本公司而言通過股權所有權直接持有上海尊溢並不可行。另一方面,截至本年報日期,上海匯陽的註冊資本由吳先生及梁先生分別持有80%及20%。儘管上海匯陽自成立以來並無開始經營,但本公司日後仍可根據其業務策略就上海匯陽申請VAT許可證,因此合同安排予以保留。本公司將密切關注有關2022年外商投資電信企業管理規定的任何未來進展,並將採取一切必要行動遵守適用法律、法規及特定要求或指引,包括在未來有需要時重組企業架構。

鑒於上述情況,根據中國業內有關外商投資限制的慣例,本集團的國內呼叫中心服務及互聯網信息服務乃通過上海尊溢開展且本集團的電商平台業務將通過上海匯陽開展,以及(a)上海尊溢、上海寶尊電子商務有限公司及上海尊溢股東(即仇先生及張先生),以及(b)上海匯陽、燦陽供應鏈管理(上海)有限公司及上海匯陽股東(即吳先生及梁先生)已訂立一系列合同安排。通過涉及上海尊溢及上海匯陽的合同安排,本集團分別自2014年7月及2019年12月起取得上海尊溢及上海匯陽的經營控制權,並享有其絕大部分經濟利益。因此,合同安排旨在確保根據合同安排應向本集團支付的費用金額並無限制。因此,合同安排下任何協議均將無金額上限。

有關涉及上海尊溢的合同安排之概要,請參閱招股章程「我們的歷史和公司架構 - 合同安排」一節。涉及上海匯陽的合同安排首次於2019年12月(本公司於上市日期在聯交所第二上市,且其後透過主要轉換在聯交所主要上市之前)訂立,且該等合同安排之條款與上海尊溢大致相同,並已於招股章程內披露。

上海尊溢及上海匯陽合同安排的執行並未違反現行適用的中國法律及法規。根據現行適用的中國法律及法規,上海尊溢及上海匯陽的各項合同安排屬有效,對相關訂約方具有約束力及可強制執行。

合同安排之重要條款之概要

獨家認購期權協議

於2014年4月1日,上海尊溢、其各股東及上海寶尊訂立獨家認購期權協議。上海尊溢各股東已向上海寶尊授出購買其於上海尊溢的股權的獨家認購期權,行使價等於(i)上海尊溢註冊資本;及(ii)適用中國法律許可的最低價格之較高者。上海尊溢已進一步向上海寶尊授出購買其資產的獨家認購期權,行使價等於資產的賬面值或適用中國法律許可的最低價格之較高者。根據認購期權,上海寶尊可提名另一實體或個人購買股權或資產(如適用)。倘適用中國法律、規則及法規未有禁止根據認購期權完成股權或資產的轉讓,則各認購期權可予行使。上海寶尊有權獲得上海尊溢所宣派的所有股息及其他分派,而上海尊溢各股東同意放棄其自出售其於上海尊溢的股權獲得分派或所得款項的權利,並於扣除適用税項後向上海寶尊支付任何有關分派或溢價。獨家認購期權協議將持續有效,直至作為有關協議標的的股權及資產轉移至上海寶尊或其指定實體或個人。在法律許可的範圍內,上海尊溢及其股東並無終止與上海寶尊的獨家認購期權協議的合同權利。

委託協議

於2019年7月25日,上海尊溢、其各股東及上海寶尊訂立經修訂及重列的投票權委託協議(或委託協議),其取代先前於2014年7月28日訂立的投票權委託協議。上海尊溢各股東不可撤回地向上海寶尊授出授權書,授權上海寶尊指定的任何人士行使其作為上海尊溢股權持有人的權利,包括出席股權持有人大會及投票以及委任董事的權利。除非上海寶尊另行通知,否則委託協議初步為期20年,並將於其後按年自動重續。倘(i)上海寶尊或上海尊溢的經營期限屆滿;或(ii)各訂約方相互同意提前終止,則委託協議可予終止。在法律許可的範圍內,上海尊溢及其股東並無終止與上海寶尊的委託協議的合同權利。

股權質押協議

於2019年8月27日,上海尊溢及其各股東與上海寶尊訂立經修訂及重列的股權質押協議,其取代先前於2014年7月28日訂立的股權質押協議。上海尊溢的股東向上海寶尊質押其於上海尊溢的所有股權,以擔保其及上海尊溢於若干上述協議項下的責任及其他協定的責任,並作為上海尊溢根據該等協議應付上海寶尊的所有款項的抵押品。倘本協議項下定義的任何違約事件發生,上海寶尊(作為質權人)將有權出售所質押股權。此外,上海尊溢的任何註冊資本增加將進一步以上海寶尊的利益而質押。股權質押協議將持續充分有效,直至所有擔保合同責任已履行或所有擔保債務已解除。根據中國法律,股權質押須向中華人民共和國國家市場監督管理總局(「國家市場監管總局」)或其主管分支機構登記方可完成。上海尊溢的股權質押已向國家市場監管總局的相關分支機構登記。

獨家技術服務協議

於2014年4月1日,上海尊溢及上海寶尊訂立獨家技術服務協議。根據獨家技術服務協議,上海寶尊擁有向上海尊溢提供特定技術服務的獨家權利。未經上海寶尊事先書面同意,上海尊溢不可於協議年期內接納任何第三方提供的相同或類似的技術服務。上海尊溢同意於各曆年後三個月內就往年所提供的服務向上海寶尊支付上海尊溢淨營收95%的服務費,以及就上海尊溢要求上海寶尊提供的額外服務支付額外服務費。除非上海寶尊另行通知,否則協議初步為期20年,並將於其後按年自動重續,並應於上海寶尊或上海尊溢的經營期限屆滿時終止。在法律許可的範圍內,上海尊溢並無終止與上海寶尊的獨家技術服務協議的合同權利。

適用於合同安排的持續關連交易規定

本公司已與VIE訂立合同安排。根據合同安排擬進行的交易構成《上市規則》項下本公司的持續關連交易。

就與合同安排有關的交易而言,《上市規則》項下的最高適用百分比率(盈利比率除外)預期超過5%。因此,該 等交易將須遵守《上市規則》第十四A章項下的申報、年度審閱、公告、通函、獨立財務意見及股東批准的規定。

尋求豁免

由於董事認為嚴格遵守將產生過重的負擔並增加不必要的行政管理成本,本公司已就合同安排申請且聯交所已 授出豁免嚴格遵守《上市規則》第十四A章項下的以下規定:

- (a) 根據《上市規則》第14A.35及14A.36條就合同安排項下擬進行的交易遵守《上市規則》的公告及獨立股東 批准規定;
- (b) 根據《上市規則》第14A.53條就根據合同安排應付本集團的費用設定最高年度總值(即年度上限)的規定;及
- (c) 只要我們的股份在聯交所上市,根據《上市規則》第14A.52條將合同安排的期限限制為三年或以下的規定,

惟須達成以下條件:

- (a) 未經獨立董事批准不得更改:未經獨立董事批准,不得對構成合同安排的任何協議作出任何更改;
- (b) 未經獨立股東批准不得更改:除下文(d)段所述者外,未經獨立股東批准,不得對規管合同安排的協議作出任何更改。一旦就任何更改取得獨立股東批准,除非及直至提出進一步更改,否則無需根據《上市規則》第十四A章作出進一步公告或獲得獨立股東批准。然而,在本公司年報內就合同安排定期報告的規定(如下文(e)段所載)將繼續適用:
- (c) 經濟利益的靈活性:合同安排須繼續令本集團能夠通過(i)(如及當適用中國法律允許時)本集團以相當於仇先生、張先生、吳先生及梁先生於VIE所繳註冊資本金額的對價(倘中國法律允許的最低對價金額高於上述價格,則為適用中國法律法規允許的最低對價金額的價格)收購VIE全部或部分股權的選擇權;(ii)由VIE產生的綜合淨利潤大部分由本集團保留,因而無需就VIE根據相關獨家技術服務協議或獨家業務合作協議應付上海寶尊電子商務有限公司及燦陽供應鏈管理(上海)有限公司的服務費金額設置年度上限的業務結構;及(iii)本集團控制VIE的管理及營運及實質上控制VIE的所有投票權的權利,收取由VIE產生的經濟利益;

- (d) 更新及複製:基於合同安排為本公司與本公司直接持股的附屬公司(作為一方)及VIE(作為另一方)之間的關係提供一個可接受的框架,該框架可於現有安排屆滿後或者就與本集團從事相同業務(本集團可能擬於業務權宜之計合理的情況下設立該業務,而無需獲得股東批准)的任何現有或新的外商獨資企業或經營公司(包括分公司)予以更新及/或複製,其條款及條件與現有合同安排大致相同。然而,於更新及/或複製合同安排後,與本集團從事相同業務(本集團可能會設立該業務)的任何現有或新的外商獨資企業或經營公司(包括分公司)的董事、高級行政人員或主要股東將被視為本公司的關連人士,而該等關連人士與本公司之間的交易(類似合同安排項下的交易除外)須遵守《上市規則》第十四A章。本條件受相關中國法律、法規及審批規限:及
- (e) 持續報告及批准:本公司將持續按以下方式披露與合同安排有關的詳情:
 - 本公司年度報告將根據《上市規則》的相關條文披露於各財政期間存在的合同安排;
 - 獨立董事將每年審閱合同安排,並於本公司相關年度的年度報告中確認:(i)該年度進行的交易乃根據合同安排的相關條文訂立;(ii) VIE概無向其股權持有人作出隨後不會以其他方式出讓或轉讓予本集團的任何股息或其他分派;及(iii)本集團與VIE於相關財政期間內根據上文(d)段訂立、更新或複製的任何新合同就本集團而言屬公平合理或有利,並符合本公司及股東的整體利益;
 - 本公司核數師將根據合同安排每年對所開展交易進行檢討程序,並將向董事提供一份函件(副本呈聯交所),確認該等交易已獲得董事批准且已根據相關合同安排訂立及VIE概無向其股權持有人作出隨後不會以其他方式出讓或轉讓予本集團的任何股息或其他分派;
 - 就《上市規則》第十四A章,特別是「關連人士」的定義而言,VIE將被視為本公司的附屬公司,且有關VIE的關連人士與本集團之間的交易(合同安排項下的交易除外)將須遵守《上市規則》第十四A章的規定;及
 - VIE將承諾,只要股份在聯交所上市,VIE將就本公司核數師檢討該等關連交易,向本集團管理層及本公司核數師提供查閱其相關記錄的全部權限。

與合同安排有關的風險

我們認為,合同安排有以下風險。該等風險因素的進一步詳情載於招股章程「風險因素 - 與我們的公司架構有關的風險 | 一節。

- 倘中國政府認為與上海尊溢有關的合同安排不符合對中國相關行業外商投資的監管限制,或該等法規或 現有法規的詮釋未來出現變化,我們可能遭受嚴厲處罰或被迫放棄於該等業務中的權益。
- 本公司部分業務運營依賴與VIE及其股東的合同安排,這在提供運營控制方面可能不如直接所有權有效。
- VIE或其股東未能履行與彼等的合同安排項下的義務將對本公司業務構成重大不利影響。
- VIE的股東可能與我們有潛在利益衝突,並可能對本公司的業務及財務狀況構成重大不利影響。
- 有關VIE的合同安排或會為我們帶來不利稅務後果及裁定本公司或VIE欠繳額外稅款,這可能會減少本公司的淨利潤及。
 閣下的投資價值。

重大變動

截至本年報日期,合同安排及其採納情況並無重大變動。

解除合同安排

於本年報日期,並無任何合同安排被解除,亦無任何合同安排在致使採納合同安排的限制被取消後未能解除的情況。

截至2024年12月31日止年度,併表聯屬實體的淨營收約為人民幣529,902,000元,於2024年12月31日,併表聯屬實體的資產總額約為人民幣184,369,000元。

確認

獨立董事已審閱截至2024年12月31日止年度進行的合同安排,並確認:

- (i) 該年度進行的交易乃根據合同安排的相關條文訂立;
- (ii) VIE概無向其股權持有人作出隨後不會以其他方式出讓或轉讓予本集團的任何股息或其他分派;及
- (iii) 本集團與VIE於該年度訂立、更新或複製的任何新合同就本集團而言屬公平合理或有利,並符合本公司及股東的整體利益。

本公司核數師已於致董事會函件中確認截至2024年12月31日止年度的合同安排:

- (i) 並無發現任何事項使彼等相信合同安排未獲董事會批准;
- (ii) 並無發現任何事項使彼等相信該等交易並非在所有重大方面根據合同安排訂立;
- (iii) 並無發現任何事項使彼等相信VIE向其股權持有人作出隨後不會以其他方式出讓或轉讓予本集團的任何股 息或其他分派。

須遵守申報、年度審閱及公告的持續關連交易

(1) 向阿里巴巴集團採購的物流服務

本集團不時向阿里巴巴集團控股有限公司(「**阿里巴巴集團**」)採購物流服務,包括(其中包括)倉儲運營、 倉儲以及國內外配送服務,以便安全及迅速地交付產品。

物流服務費包括但不限於以下主要部分:

- (a) 訂單處理費,參照所發出的配送訂單數量計算,目前就每筆配送訂單支付;
- (b) 倉儲費,根據儲存於阿里巴巴集團倉庫的貨物規模計算,按月支付;

- (c) 國內外配送服務費,根據阿里巴巴集團所配送貨物的配送路線、尺寸或重量計算(以較高者為準),就每筆配送訂單支付;
- (d) 增值服務費,按所採購增值服務的類型,根據需要相應增值服務的貨物數量計算,目前就每筆配 送訂單支付;及
- (e) 因物流服務產生的支出及其他附帶費用,例如阿里巴巴集團代本集團繳納的税款,根據所產生支 出實際金額計算,目前由阿里巴巴集團就每筆配送訂單收取。

服務費(按月結算的倉儲費及在每個包裹從倉庫發出後結算的訂單處理費除外)目前在每筆配送訂單完成後立即結算。

截至2024年12月31日止年度,物流服務費約為人民幣32.2百萬元,位於人民幣117,883,000元的年度上限(經不時修訂)範圍內。

有關向阿里巴巴集團採購物流服務的持續關連交易已由2025年1月1日起續期為期三年。估計截至2027年12月31日止三個年度就物流服務收取的最高年費將分別不超過人民幣39,686,000元、人民幣41,670,000元及人民幣43,754,000元。詳情請參閱本公司日期為2024年12月30日的公告。

(2) 向阿里巴巴集團提供的店舗運營服務

本集團不時根據與阿里巴巴集團協商的相關協議向阿里巴巴集團提供店舖運營服務,以協助執行其在亞 洲的電商戰略。

店舖運營服務費包括但不限於以下主要部分:

- (a) 銷售佣金費用,按阿里巴巴集團在本集團所經營店舖的適用品類的所有購買交易商品總交易額的 百分比計算;及
- (b) 每月向阿里巴巴集團收取的服務費(不同品類產品的月費金額不同)(如適用)。

服務費定期結算(如按月結算)。

截至2024年12月31日止年度,店舗運營服務費約為人民幣4.7百萬元,位於人民幣20,032,000元的年度 上限(經不時修訂)範圍內。

(3) 向阿里巴巴集團提供的倉儲服務

本集團已在電商價值鏈中建立強大的物流網絡及倉儲能力。借助本集團的物流網絡和倉儲能力,部分倉儲服務(包括(其中包括)包裝、上架、倉儲、倉庫運營及配送服務)由阿里巴巴集團採購。

倉儲服務費包括但不限於以下主要部分:

- (a) 處理費,根據所發出配送訂單數量計算,目前就每筆配送訂單支付;
- (b) 倉儲費,根據儲存於本集團倉庫的貨物規模計算,按月支付;
- (c) 包裝費,根據所發出配送訂單數量計算,目前就每筆配送訂單支付;及
- (d) 增值服務費,按所提供增值服務的類型,根據需要相應增值服務的貨物數量計算,目前就每筆配送訂單支付。

服務費定期結算(如按月結算)。

截至2024年12月31日止年度,倉儲服務費約為人民幣55.8百萬元,位於人民幣103,769,000元的年度上限(經不時修訂)範圍內。

(4) 營銷及平台服務

本集團與阿里巴巴集團的若干附屬公司就提供營銷及平台服務訂立協議。

根據所提供的服務類型,營銷及平台服務費根據相關協議參照服務類型的現行市場價格按公平協商原則計算及結算。

截至2024年12月31日止年度,營銷及平台服務費約為人民幣572.9百萬元,位於人民幣1,224,799,000元的年度上限(經不時修訂)範圍內。

有關向阿里巴巴集團採購營銷及平台服務的持續關連交易已由2025年1月1日起續期為期三年。估計截至2027年12月31日止三個年度就營銷及平台服務收取的最高年費將分別不超過人民幣925,934,000元、人民幣976,253,000元及人民幣1,025,215,000元。詳情請參閱本公司日期為2024年12月30日的公告。

截至本年報日期,Baotong Inc.由本公司擁有63.0%及Cainiao Smart Logistics Investment Limited (「菜鳥」)擁有37.0%。菜鳥為Baotong Inc.的主要股東及本公司附屬公司層面的關連人士。菜鳥為阿里巴巴集團(紐交所代碼:BABA及港交所代號:9988)的附屬公司。根據《上市規則》第14A.13(1)條,阿里巴巴集團為本公司的關連人士。向阿里巴巴集團採購的物流服務、店舖運營服務及倉儲服務構成本公司的持續關連交易,且各自須遵守《上市規則》第十四A章項下的年度審閱、申報及公告規定,但獲豁免遵守通函及獨立股東批准的規定。

(5) 本集團代表恒偉集團提供的物流服務

根據日期為2021年10月15日的業務分包及合作協議(「業務分包及合作協議」),江蘇恒偉供應鏈管理有限公司(「江蘇恒偉」)及其若干附屬公司(「恒偉集團」)同意將保留物流業務項下的所有權利及義務轉讓及轉移予蘇州市寶連通國際貨運代理有限公司(本公司的非全資附屬公司)及其附屬公司(「寶連通集團」)。寶連通集團同意代表恒偉集團向保留物流業務的客戶提供物流服務,而恒偉集團同意代表寶連通集團收取保留物流業務產生的所有利潤。業務分包及合作協議項下擬進行的交易純屬本集團收購寶連通51%股權後的行政安排。並無向恒偉集團支付任何佣金且恒偉集團並無收取任何加價。

截至2024年12月31日止年度,恒偉集團收取的物流服務營收約為人民幣10.9百萬元,位於人民幣11,267,000元的年度上限(經不時修訂)範圍內。

(6) 本集團透過恒偉集團採購的物流服務

根據業務分包及合作協議,恒偉集團與寶連通集團承認寶連通集團為保留物流採購事實上的供應商,恒 偉集團同意採取一切必要行動確保寶連通集團獲得保留物流採購項下的服務。如恒偉集團代表寶連通集 團墊付物流服務費,則寶連通集團應直接向物流服務供應商或恒偉集團支付費用。業務分包及合作協議 項下擬進行的交易純屬本集團收購寶連通51%股權後的行政安排。並無向恒偉集團支付任何佣金且恒偉 集團並無收取任何加價。

截至2024年12月31日止年度,恒偉集團墊付的物流服務費約為人民幣0.6百萬元,位於人民幣3.600.000元的年度 F限(經不時修訂)範圍內。

截至本年報日期,寶連通由寶通易捷智能科技(蘇州)有限公司(本公司的全資附屬公司)擁有51%及江蘇恒偉擁有49%。江蘇恒偉為寶連通的主要股東及本公司關連人士。本集團代表恒偉集團提供的物流服務及本集團透過恒偉集團採購的物流服務各自構成本公司的持續關連交易,且各自須遵守《上市規則》第十四A章項下的年度審閱、申報及公告規定,但獲豁免遵守通函及獨立股東批准的規定。

除上文所披露者外,截至2024年12月31日止年度,本集團並無訂立任何根據《上市規則》第14A.71條規定須予披露的關連交易或持續關連交易。

確認

根據《上市規則》第14A.55條,獨立董事已審核於該年度進行的持續關連交易,並確認其項下交易已:

- (i) 在本集團的日常及一般業務過程中訂立;
- (ii) 按正常商業條款或更佳條款訂立;及
- (iii) 根據規管該等交易的協議按合理的條款訂立且符合股東的整體利益。

根據《上市規則》第14A.56條,本公司核數師獲聘根據由香港會計師公會頒佈的香港鑒證業務準則第3000號(經修訂)「歷史財務資料審核或審閱以外的鑒證工作」並參考實務説明第740號(經修訂)「香港《上市規則》項下持續關連交易的核數師函件」匯報本集團持續關連交易。核數師已發出函件,確認:

- (i) 核數師並無注意到任何事宜令其相信所披露持續關連交易未經董事會批准。
- (ii) 核數師並無注意到任何事宜令其相信所披露的持續關連交易在所有重大方面未有按照本集團的定價政策 及規管該等交易的相關協議而訂立。
- (iii) 核數師並無注意到任何事宜令其相信該等交易在所有重大方面未有按照規管該等交易的相關協議訂立。
- (iv) 就各項持續關連交易的總額而言,核數師並無注意到任何事項令其相信該等持續關連交易已超出本公司 設定的年度上限。

關聯方交易

本集團截至2024年12月31日止年度的關聯方交易詳情載於綜合財務報表附註22。

除本年報所披露者外,於該年度內,綜合財務報表所披露的關連方交易並不構成《上市規則》第十四A章所界定的須予披露的關連交易或持續關連交易。

重大訴訟

本集團可能不時涉及法律訴訟或於日常業務過程中產生的索賠。

2021年9月,我們的附屬公司之一Baozun Hong Kong Holding Limited,對一家醫療健康及化妝品品類的經銷類型客戶就拖欠付款提起仲裁程序,訴求追回該經銷商採購貨品價值為22.2百萬美元的應收賬款,另加應計利息及仲裁費賠償。截至本年報日期,仲裁程序仍在進行中。尚不能確定仲裁庭最終是否會作出有利於我們的裁決。即使仲裁庭作出有利於我們的裁決,也不能保證我們將全額收回所欠的款項。於2021年,我們已就該經銷商的拖欠行為計提人民幣93.3百萬元(14.6百萬美元)的應收賬款撥備,並無於2024年作出額外撥備。

除本年報所披露者外,於截至2024年12月31日止年度,本集團並無牽涉可能對財務狀況或經營業績產生重大 影響的任何重大訴訟或仲裁,並已遵守對本集團有重大影響的相關法律法規。據董事所知,概無未決或令本集 團面臨威脅的重大訴訟或仲裁。

購買、出售或贖回本公司上市證券

於該年度,本公司自市場購回本公司於美國納斯達克全球精選市場上市的合共4,777,000股美國存託股,其中(i) 844,601股美國存託股已購回註銷:及(ii) 3,932,399股美國存託股已購回並持作庫存股。購回美國存託股的詳情如下:

	購回美國	每股美國	每股美國	
	存託股的	存託股的	存託股的	
購回月份	數目	最高價	最低價	總對價
		(美元)	(美元)	(美元)
2024年4月	844,601	2.83	2.24	2,079,987
2024年6月	336,601	2.46	2.25	798,963
2024年7月	775,141	2.94	2.36	2,013,171
2024年9月	949,757	3.79	2.22	2,473,648
2024年10月	685,891	4.34	3.17	2,472,748
2024年11月	144,415	2.77	2.50	378,321
2024年12月	1,040,594	3.76	2.39	3,015,291
總計	4,777,000	-	_	13,232,129

董事購回股份旨在歸還股東回報予本公司股東。截至2024年12月31日,(i)已購回的844,601股美國存託股代表的2,533,803股A類普通股有待註銷;及(ii)已購回的3,932,399股美國存託股代表的11,797,197股庫存股由本公司持有,可按現行市價在公開市場轉售以為本公司籌集資金,或轉讓或用於其他目的,如根據1934年美國證券交易法(經修訂)第10b5-1條及/或第10b-18條按計劃實施(視乎市況及根據適用法律、規則及法規)。

除上文所披露者外,於該年度,本公司或其任何附屬公司概無購買、出售或贖回本公司任何上市證券(包括出售庫存股)。

截至本年報日期,本公司目前無意回購任何A類普通股及/或美國存託股。董事僅於其認為回購符合本公司及股東整體最佳利益的情況下,方可行使回購權力,並須遵守股東授予的股份回購授權。

上市所得款項

股份於上市日期成功於聯交所上市,並已發行40,000,000股A類普通股。於2020年10月23日,包銷商部分行使超額配股權並發行3,833,700股A類普通股。經扣除包銷費用及相關開支後,上市所得款項淨額約為3,511.4 百萬港元(「**所得款項淨額**」)。本集團擬根據招股章程「未來計劃及所得款項用途」一節所載的方法及時間表動用所得款項淨額。

所得款項淨額的動用情況分析如下:

				截至2024年		
			截至2024年	12月31日	截至2024年	
			1月1日	止年度實際	12月31日	
	佔所得款項	所得款項	未動用所得	使用的所得	未動用所得	悉數動用的
所得款項計劃用途	淨額百分比	淨額	款項淨額	款項淨額	款項淨額	預期時間表
		(千港元)	(千港元)	(千港元)	(千港元)	
擴充品牌合作夥伴網絡	20	702,280	56,806	10,456	46,350	2026年12月⑴
加強數字營銷及配送能力	25	877,850	136,710	964	135,746	2026年12月
促進潛在戰略聯盟	30	1,053,420	666,362	-	666,362	2027年12月
投資科技及創新	10	351,140	108,393	-	108,393	2026年12月
用於潛在的併購機會	15	526,710	12,738	9,335	3,403	2025年12月
總計	100	3,511,400	981,009	20,755	960,254	

⁽¹⁾ 由於市場狀況及業務策略不斷變化,預期用於擴充品牌合作夥伴網絡的未動用所得款項淨額將於2026年12月前悉數動用, 晚於先前計劃的時間。

截至2024年12月31日,董事並不知悉所得款項淨額計劃用途有任何重大變動。餘下尚未動用的所得款項淨額 存放於香港及中國的持牌金融機構。未動用的所得款項淨額及上述擬定用途的時間表將按本公司披露的方式使 用。然而,未動用所得款項淨額的預期時間表乃基於董事的最佳估計(除非出現不可預見的情況),並將根據本 集團業務的未來發展及市況作出變動。

優先購買權

細則或開曼群島法律並無優先購買權條文,規定本公司須按比例向現有股東發售新股份。

上市證券持有人的税項減免及豁免

本公司並不知悉股東因持有本公司證券而可獲得任何税項減免及豁免。

股權掛鈎協議

截至2024年12月31日止年度,除有關股權激勵計劃的協議外,誠如本年報所披露,本集團並無訂立股權掛鈎協議或有關協議仍然生效。

公眾持股量的充足性

根據本公司公開可獲得的資料及據董事會所知,於截至2024年12月31日止年度至本年報日期期間,本公司一直維持《上市規則》規定的公眾持股量。

環境政策及表現

我們致力於以負責任及透明的方式提供解決方案,推動可持續發展並增強我們所有利益相關方的價值創造。可持續發展是我們經營方式不可或缺的一部分,並對我們經營業務的社區具有正面影響。於2024年,我們發佈了可持續發展報告,並刊發了碳中和白皮書。本著「技術賦能未來成功」的願景,我們將繼續建立健全的環境、社會及管治(ESG)管理,並通過創新及創造共用價值為全球可持續發展目標作出貢獻。於該年度,本集團在重大方面遵守所有相關ESG法律法規。有關本集團環境政策及表現的進一步詳情,請參閱本公司的環境、社會及管治報告。

核數師

於2024年7月19日,董事會決議委任畢馬威會計師事務所為本公司截至2024年12月31日止年度的核數師,以 填補德勤·關黃陳方會計師行辭任後的臨時空缺,並任職至本公司下屆股東週年大會結束。有關更多詳情,請參 閱本公司日期為2024年7月19日的公告。除上文所披露者外,本公司的核數師於過去三年並無變動。

截至2024年12月31日止年度的綜合財務報表已由畢馬威會計師事務所(執業會計師)審核。續聘畢馬威會計師 事務所為本公司核數師的決議案將於股東週年大會上提呈。

代表董事會

仇文彬先生

主席、首席執行官及執行董事

香港,2025年4月23日



致寶尊電商有限公司股東

(於開曼群島計冊成立的有限責任公司)

意見

吾等已審核載於第101至179頁的寶尊電商有限公司(「**貴公司**」)及其附屬公司(統稱「**貴集團**」)的綜合財務報表,該等綜合財務報表包括2024年12月31日的綜合資產負債表、截至該日止年度的綜合經營報表、綜合全面收益表、綜合股東權益變動表及綜合現金流量表以及附註(包括主要會計政策資料)。

吾等認為,綜合財務報表已按照美國公認會計準則真實而中肯地反映了 貴集團於2024年12月31日的綜合財務狀況以及截至該日止年度的綜合財務表現及綜合現金流量,並已遵照香港公司條例的披露要求妥為擬備。

意見的基礎

吾等按照香港會計師公會(「**香港會計師公會**」)頒佈的香港審核準則(「**香港審核準則**」)的規定執行審核工作。該 等準則要求吾等承擔的責任已在本報告「核數師就審核綜合財務報表承擔的責任」部分中作進一步闡述。根據香港會計師公會頒佈的職業會計師道德守則(「**守則**」)的要求,吾等獨立於 貴集團,並已履行守則中規定的其他職業道德責任。吾等相信,吾等獲得的審核證據是充分的、適當的,為發表意見提供了基礎。

關鍵審核事項

關鍵審核事項是吾等根據職業判斷認為對當期綜合財務報表審核最為重要的事項。該事項是在對綜合財務報表 整體進行審核並形成意見的背景下進行處理的,吾等不對該事項單獨發表意見。

關鍵審核事項(續)

寶尊、莫凡及國際報告單元的商譽減值評估

請參閱第127及148頁的綜合財務報表及會計政策附註2(p)及11。

關鍵審核事項

如何處理審核中的關鍵審核事項

截至2024年12月31日, 貴集團的商譽為人民幣 吾等針對該關鍵審核事項的審核程序包括下列各項: 362.399.000元。其中一部分與寶尊、莫凡及國際報告 單元有關。 貴集團每年對商譽進行持續的減值測試, • 並於2024年第四季度通過定量分析對寶尊、莫凡及國 際報告單元進行商譽減值測試。截至2024年12月31日 **止年度**, 貴集團於寶尊報告單元確認商譽減值人民幣 6.934.000元。該等報告單元的公允價值乃根據收入法 使用未來現金流量的預期現值估計。

吾等將對寶尊、莫凡及國際報告單元的商譽減值評估的 評估識別為關鍵審核事項。評估管理層對折現現金流量 的假設(特別是用於制定折現率的預測營收增長率及公 司特定風險溢價)涉及高度的核數師判斷。對該等假設 • 的評估具挑戰性,因為其涉及高度不確定性。釐定該等 假設所用判斷的差異可能對 貴公司商譽減值的評估產 生重大影響。此外,評估公司特定風險溢價需要專業技 能及知識。

- 吾等評估了與寶尊、莫凡及國際報告單元商譽的 減值評估過程相關的某些內部控制的設計、實施 及運行有效性,包括對確定預測營收增長率及公 司特定風險溢價的控制;
- 吾等通過將預測營收增長率與該等報告單元的歷 史營收增長率以及可資比較實體的數據進行比較 來評估 貴公司折現現金流量所使用的預測營收 增長率;
 - 吾等將 貴公司的歷史預測營收增長率與實際業 績進行比較,以評估 貴公司準確預測的能力; 及
- 吾等聘請具備專業技能及知識的估值專家,通過 將其與根據 貴公司歷史經營業績、 貴公司及 其可資比較實體的公開可得市場數據而獨立制定 的風險溢價範圍進行比較,協助評估折現率中所 使用的公司特定風險溢價的合理性。

除綜合財務報表及核數師報告外的資料

董事對其他資料負責。除綜合財務報表及吾等的核數師報告外,其他資料包括刊載於年報內的所有資料。

吾等對綜合財務報表的意見並不涵蓋其他資料,吾等亦不對該等其他資料發表任何形式的鑒證結論。

結合吾等對綜合財務報表的審核,吾等的責任是閱讀其他資料,在此過程中,考慮其他資料是否與綜合財務報 表或吾等在審核過程中所了解的情況存在重大相悖或者似乎存在重大錯誤陳述的情況。

基於吾等已執行的工作,如果吾等認為其他資料存在重大錯誤陳述,吾等須報告該事實。在這方面,吾等沒有 任何可予報告。

董事就綜合財務報表須承擔的責任

董事須負責按照美國公認會計準則及香港公司條例的披露要求擬備真實而中肯的綜合財務報表,並對其認為就 使綜合財務報表的擬備不存在由於欺詐或錯誤而導致的重大錯誤陳述所需的內部控制負責。

在擬備綜合財務報表時,董事負責評估 貴集團持續經營的能力,並在適用情況下披露與持續經營有關的事 項,以及使用持續經營為會計基礎,除非董事有意將 貴集團清盤或停止經營,或別無其他實際的替代方案。

董事獲審核委員會協助履行其監督 貴集團財務報告過程的責任。

核數師就審核綜合財務報表承擔的責任

吾等的目標為對綜合財務報表整體是否不存在由於欺詐或錯誤而導致的重大錯誤陳述獲取合理保證,並出具包括吾等意見的核數師報告。本報告僅為 閣下全體成員而編製,並無其他用途。吾等概不就本報告的內容對其他任何人士負責或承擔責任。

合理保證是高水準的保證,但不能確保按照香港審核準則執行的審核工作,在某一重大錯誤陳述存在時總能發現。錯誤陳述可能由欺詐或錯誤引起,如果該等錯誤陳述單獨或匯總起來合理預期可能影響綜合財務報表使用 者依賴綜合財務報表所作出的經濟決定,則有關的錯誤陳述可被視作重大。

在根據香港審核準則進行審核工作的過程中,吾等運用了專業判斷,保持了專業懷疑態度。吾等亦:

- 識別和評估由於欺詐或錯誤而導致綜合財務報表存在重大錯誤陳述的風險,設計及執行審核程序以應對該等風險,以及獲取充足和適當的審核憑證,作為吾等意見的基礎。由於欺詐可能涉及串謀、偽造、蓄意遺漏、虛假陳述,或凌駕於內部控制之上,因此未能發現因欺詐而導致的重大錯誤陳述的風險高於未能發現因錯誤而導致的重大錯誤陳述的風險。
- 了解與審核相關的內部控制,以設計適用於有關情況的審核程序,但並非旨在對 貴集團內部控制的有效性發表意見。
- 評估董事所採用會計政策的恰當性及作出會計估計和相關披露的合理性。
- 對董事採用持續經營會計基礎的恰當性作出結論,並根據所獲取的審核憑證,確定是否存在與事件或情況有關的重大不確定性,從而可能導致對 貴集團的持續經營能力產生重大疑慮。如果吾等認為存在重大不確定性,則須於核數師報告中提出須注意綜合財務報表中的相關披露,或假若有關的披露不足,則吾等應當發表非無保留意見。吾等的結論是基於直至核數師報告日期所取得的審核憑證。然而,貴集團可能因未來事件或情況而不再持續經營。

核數師就審核綜合財務報表承擔的責任(續)

- 評估綜合財務報表的整體呈列方式、結構及內容(包括披露),以及綜合財務報表是否以達致公平呈列的 方式反映相關交易及事件。
- 計劃及執行集團審核,以就 貴集團內實體或業務單位的財務資料獲取充足、適當的審核憑證,以作為 對綜合財務報表形成意見的基礎。吾等負責覆核就集團審核而執行的審核工作。吾等為審核意見承擔全 部責任。

除其他事項外,吾等與審核委員會溝通了計劃的審核範圍、時間安排、重大審核發現等,包括吾等在審核中識別出內部控制的任何重大缺陷。

吾等還向審核委員會提交聲明, 説明吾等已符合有關獨立性的相關專業道德要求, 並與彼等溝通有可能合理地 被認為會影響吾等獨立性的所有關係和其他事項, 以及在適用的情況下, 為消除威脅而採取的行動或適用的防 範措施。

從與審核委員會溝通的事項中,吾等確定哪些事項對當期綜合財務報表的審核最為重要,因而構成關鍵審核事項。吾等在核數師報告中描述該等事項,除非法律法規不允許公開披露該等事項,或在極端罕見的情況下,如果合理預期在吾等報告中溝通某事項造成的負面後果超過產生的公眾利益,吾等決定不應在報告中溝通該事項。

出具本獨立核數師報告的審核項目合夥人是黃智揚。

畢馬威會計師事務所

執業會計師

香港中環 遮打道10號 太子大廈8樓 2025年4月23日

綜合資產負債表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12月31日

	2023年	2023年 2024年	
	人民幣	人民幣	美元
			(附註2(g))
資產			
流動資產:			
現金及現金等價物	2,149,531	1,289,323	176,636
限制性現金	202,764	354,991	48,634
短期投資	720,522	1,271,618	174,211
應收賬款(扣除信貸虧損撥備,截至			
2023年及2024年12月31日分別為			
人民幣124,737元及人民幣126,936元)	2,184,729	2,033,778	278,626
存貨	1,045,116	1,117,439	153,089
預付供貨商款項	311,111	404,353	55,396
衍生金融資產	-	11,557	1,583
預付款項及其他流動資產	590,350	724,091	99,200
應收關聯方款項	86,661	7,021	962
流動資產總額	7,290,784	7,214,171	988,337
非流動資產:			
長期投資	359,129	341,687	46,811
物業及設備淨額	851,151	822,229	112,645
無形資產淨值	306,420	357,307	48,951
土地使用權淨額	38,464	37,438	5,129
經營租賃使用權資產	1,070,120	767,376	105,130
商譽	312,464	362,399	49,648
其他非流動資產	45,316	69,886	9,574
遞延税項資產	200,628	234,508	32,127
非流動資產總額	3,183,692	2,992,830	410,015
資產總額	10,474,476	10,207,001	1,398,352

截至12月31日

2023年 **2024年**

人**民幣 人民幣 美元**

(附註2(g))

負債及股東權益			
流動負債:			
短期貸款	1,115,721	1,220,957	167,270
應付賬款	563,562	620,679	85,033
應付票據	506,629	461,179	63,181
應付所得税	18,768	26,559	3,638
預提費用及其他流動負債	1,188,179	1,169,547	160,228
衍生金融負債	-	130	18
應付關聯方款項	32,118	5,369	735
流動經營租賃負債	332,983	243,137	33,310
流動負債總額	3,757,960	3,747,557	513,413
非流動負債:			
遞延税項負債	24,966	32,783	4,491
長期經營租賃負債	799,096	597,805	81,899
其他非流動負債	40,718	48,277	6,614
非流動負債總額	864,780	678,865	93,004
負債總額	4,622,740	4,426,422	606,417

綜合資產負債表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

肃	至1	12	日	31	ΙH

	2023年	2024	年
	人民幣	人民幣	美元
			(附註2(g))
可贖回非控制性權益	1,584,858	1,670,379	228,841
寶尊電商有限公司股東權益:			
A類普通股(每股面值0.0001美元:470,000,000股股份獲			
授權發行,截至2023年及2024年12月31日已發行股份			
分別為167,901,880股及175,668,586股,流通在外股			
份分別為167,901,880股及161,337,586股)	93	95	13
B類普通股(每股面值0.0001美元;30,000,000股股份獲			
授權發行,截至2023年及2024年12月31日已發行及流			
通在外股份均為13,300,738股)	8	8	1
資本公積	4,571,439	4,646,631	636,586
庫存股(截至2023年及2024年12月31日分別為零股及			
14,331,000股股份)	_	(95,502)	(13,084)
累計虧絀	(506,587)	(691,785)	(94,775)
累計其他綜合收益	32,251	54,575	7,477
寶尊電商有限公司股東權益總額	4,097,204	3,914,022	536,218
非控制性權益	169,674	196,178	26,876
股東權益總額	4,266,878	4,110,200	563,094
負債、可贖回非控制性權益及股東權益總額	10,474,476	10,207,001	1,398,352

綜合經營報表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12月31日止年度

	2022年	2023年	2024	年
	人民幣	人民幣	人民幣	美元
				(附註 2(g))
淨營收				
產品銷售	2,644,214	3,357,202	3,466,928	474,967
服務(包括關聯方營收,截至2022年、				
2023年及2024年12月31日止年度				
分別為人民幣133,758元、人民幣				
113,288元及人民幣92,330元)	5,756,417	5,454,811	5,955,301	815,873
總淨營收	8,400,631	8,812,013	9,422,229	1,290,840
經營開支:				
產品成本	(2,255,950)	(2,409,110)	(2,473,804)	(338,910)
履約費用	(2,719,749)	(2,507,306)	(2,461,591)	(337,237)
銷售及營銷費用	(2,674,358)	(2,829,016)	(3,380,724)	(463,157)
技術與內容費用	(427,954)	(505,203)	(550,289)	(75,389)
管理及行政費用	(371,470)	(855,914)	(719,157)	(98,524)
其他經營淨利潤	95,292	123,368	55,445	7,596
商譽減值	(13,155)	(35,212)	(6,934)	(950)
經營開支總額	(8,367,344)	(9,018,393)	(9,537,054)	(1,306,571)
經營利潤(損失)	33,287	(206,380)	(114,825)	(15,731)
其他收入(開支):				
利息收入	45,816	82,113	68,752	9,419
利息費用	(56,917)	(41,344)	(38,987)	(5,341)
未實現投資(損失)收益	(97,827)	(68,031)	4,851	665
投資處置損失	(16,967)	_		
處置/收購附屬公司(損失)收益	(90,065)	631		
2024年到期的1.625%可轉換優先票據回				
購收益	7,907	_		
投資減值損失	(8,400)	_	(14,403)	(1,973)
匯兑損失	(32,384)	(8,530)	(10,213)	(1,399)
金融工具的公允價值變動	(364,758)	24,515	11,838	1,622

綜合經營報表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12月31日止年度

	2022年	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	人民幣	美元
				(附註2(g))
除所得税及權益法投資收益前損失	(580,308)	(217,026)	(92,987)	(12,738)
所得税支出	(26,480)	(12,003)	(20,739)	(2,841)
權益法投資(損失)收益	(3,586)	6,253	(24,658)	(3,378)
淨損失	(610,374)	(222,776)	(138,384)	(18,957)
歸屬於非控制性權益的淨損失(利潤)	843	(9,677)	1,990	273
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	(43,759)	(45,969)	(48,804)	(6,686)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的				
淨損失	(653,290)	(278,422)	(185,198)	(25,370)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的				
每股淨損失:				
基本	(3.56)	(1.56)	(1.03)	(0.14)
攤薄	(3.56)	(1.56)	(1.03)	(0.14)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的每股				
美國存託股(「美國存託股」)淨損失:				
基本	(10.69)	(4.68)	(3.09)	(0.42)
攤薄	(10.69)	(4.68)	(3.09)	(0.42)

綜合全面收益表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12月31日止年度

	2022年	2023年	2024年				
	人民幣	人民幣	人民幣	美元			
				(附註2(g))			
淨損失	(610,374)	(222,776)	(138,384)	(18,957)			
其他綜合(損失)/收益,扣除零税項:							
外幣折算差異	118,281	16,573	22,324	3,058			
綜合損失	(492,093)	(206,203)	(116,060)	(15,899)			
歸屬於非控制性權益的全面損失(收益)							
總額	843	(9,677)	1,990	273			
歸屬於可贖回非控制性權益的全面收益							
總額	(43,759)	(45,969)	(48,804)	(6,686)			
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的							
全面損失總額	(535,009)	(261,849)	(162,874)	(22,312)			

綜合股東權益變動表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

	普通別		庫存股		資本公積	未分配利潤/(累計損失)	累計其他 綜合收益	寶尊股東 權益總額	非控制性 權益	權益總額
	股份數目	人民幣	股份數目	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣
截至2022年1月1日的結餘	216,944,118	133	8,149,626	(385,942)	4,959,646	425,125	(102,603)	4,896,359	163,310	5,059,669
淨損失	-	-	-	-	-	(653,290)	-	(653,290)	42,916	(610,374)
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	-	-	-	-	-	-	-	-	(43,759)	(43,759)
股份回購	-	-	24,203,643	(446,636)	-	-	-	(446,636)	-	(446,636)
註銷及退回所借出美國存託股	(12,692,328)	(9)	-	-	9	-	-	-	-	-
股份激勵	-	-	-	-	142,381	-	-	142,381	-	142,381
行使期權及歸屬限制性股份單位	4,503,090	-	-	-	3	-	-	3	-	3
外幣折算差異	-	-	-	-	-	-	118,281	118,281	-	118,281
收購非控制性權益	-	-	-	-	1,095	-	-	1,095	(6,465)	(5,370)
合併擁有非控制性權益的附屬公司	-	-	-	-	-	-	-	-	9,830	9,830
因喪失控制權終止附屬公司綜合入賬	-	-	-	-	26,029	-	-	26,029	(12,098)	13,931
非控制性權益出資	-	-	-	-	(60)	-	-	(60)	360	300
截至2022年12月31日的結餘	208,754,880	124	32,353,269	(832,578)	5,129,103	(228,165)	15,678	4,084,162	154,094	4,238,256
淨損失	-	-	-	-	-	(278,422)	-	(278,422)	55,646	(222,776)
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	-	-	-	-	-	-	-	-	(45,969)	(45,969)
註銷庫存股(附註20)	(32,353,269)	(23)	(32,353,269)	832,578	(832,555)	-	-	-	-	-
股份激勵	-	-	-	-	94,971	-	-	94,971	-	94,971
行使期權及歸屬限制性股份單位	4,801,007	-	-	-	1	-	-	1	-	1
外幣折算差異	-	-	-	-	-	-	16,573	16,573	-	16,573
收購非控制性權益	-	-	-	-	(2,263)	-	-	(2,263)	(558)	(2,821)
非控制性權益出資	-	-	-	-	-	-	-	-	2,736	2,736
以附屬公司的股份與菜鳥結算衍生負債										
(附註19)	-	-	-	-	182,182	-	-	182,182	_	182,182
收購附屬公司	-	-	-	-	-	-	-	-	5,325	5,325
非控制性權益股東股息	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,600)	(1,600)
截至2023年12月31日的結餘	181,202,618	101	_	_	4,571,439	(506,587)	32,251	4,097,204	169,674	4,266,878
淨損失						(185,198)		(185,198)	46,814	(138,384)
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	_								(48,804)	(48,804)
股份回購	_		14,331,000	(95,502)				(95,502)		(95,502)
股份激勵	_				79,578			79,578		79,578
行使期權及歸屬限制性股份單位	7,766,706	2			164			166		166
外幣折算差異							22,324	22,324		22,324
來自菜鳥投資有關的稅務影響	_				4,402			4,402		4,402
收購非控制性權益	_				(3,627)			(3,627)	(904)	(4,531)
非控制性權益出資	_								353	353
收購附屬公司	_								12,555	12,555
可贖回非控制性權益的調整					(5,325)			(5,325)		(5,325)
非控制性權益股東股息	_								(1,080)	(1,080)
轉撥可贖回非控制性權益至非控制性權益	_								17,570	17,570

綜合現金流量表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

	_	截至12月3		_
	2022年 人民幣	2023年 人民幣	2024 人民幣	年 美元
	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	, , , , , , , ,	V V2-V-1	(附註2(g))
經營活動所得現金流量:	(0.10.0=.()	(000 == 0)	(122.22)	(10.000)
淨損失 淨利潤與經營活動所得(所用)現金淨額的對賬調整:	(610,374)	(222,776)	(138,384)	(18,957)
就信貸虧損撥備(撥回)	1,494	19,750	(915)	(125)
存貨撇減	161,596	152,904	150,752	20,653
股份激勵	142,381	103,449	76,261	10,448
折舊與攤銷	196,543	251,628	244,851	33,544
可轉換優先票據發行成本攤銷 遞延所得稅	7,861 (56,115)	- (45,591)	(40,889)	– (5,602)
出售物業及設備虧損	1,229	7,410	28,546	3,911
投資處置損失	16,967	-		_
收購附屬公司損失(收益)	90,065	(631)		_
權益法投資損失(收益) 投資減值損失	3,586	(6,253)	24,658	3,378
反員减但很大 與投資證券有關的未實現損失(收益)	8,400 97,827	- 68,031	14,403 (4,851)	1,973 (665)
正 正 注 注 注 注 注 だ に に に に に に に に に に に に に	804	8,530	10,213	1,399
商譽減值	13,155	35,212	6,934	950
應付或然對價的公允價值損失	9,495			
財務工具的公允價值變動	364,758	(24,515)	(11,838)	(1,622)
2024年到期的1.625%可轉換優先票據回購收益 經營資產及負債變動:	(7,907)	-	_	_
應收賬款	(42,366)	226,889	181,561	24,874
存貨	(31,026)	(33,808)	(222,498)	(30,482)
預付供貨商款項	158,312	65,942	(90,347)	(12,377)
預付款項及其他流動資產 應收關聯方款項	(134,949)	(10,890)	(105,804)	(14,495)
經營租賃使用權資產	(8,921) 248,523	4,702 143,840	56,893 302,735	7,794 41,475
其他非流動資產	22,812	21,693	(24,570)	(3,366)
應付賬款	57,448	(133,511)	57,116	7,825
應付票據	(41,766)	18,792	(45,450)	(6,227)
應付所得税 應付關聯方款項	(81,162)	(27,375)	12,193 (26,750)	1,670 (3,665)
應刊關聯力	(43,360) 89,566	2,403 13,967	(94,278)	(3,665)
其他非流動負債	-	(47,313)	23,777	3,257
經營租賃負債	(252,271)	(144,224)	(291,137)	(39,886)
權益法投資回報股息	_	-	8,096	1,110
經營活動所得現金淨額	382,605	448,255	101,278	13,875
投資活動所得現金流量:	(200 050)	(105.007)	(400 400)	(40,000)
購買物業及設備 購買短期投資	(206,956) (907,790)	(165,007) (820,633)	(132,108) (1,124,370)	(18,099) (154,038)
處置附屬公司的現金淨額減少	(1,902)	(020,033)	(1,124,370)	(134,036)
短期投資到期	10,000	1,010,477	582,470	79,798
添置無形資產	(52,286)	(65,195)	(76,161)	(10,434)
権益投資 - 地帯財産の司が付款・お除係地構め現る	(63,225)	(172,313)	(947)	(130)
收購附屬公司的付款,扣除所收購的現金 出售股權投資所得款項	(77,738) 8,600	(104,623) 6,300	(62,951) –	(8,624)
四百放催汉真所 [5]	(15,364)	(29,378)	(664)	(91)
第三方貸款	-	-	(2,875)	(394)
投資活動所用現金淨額	(1,306,661)	(340,372)	(817,606)	(112,012)

隨附附註為該等綜合財務報表的組成部分。

綜合現金流量表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12月31日止年度

2022年	2023年	2024	年
人民幣	人民幣	人民幣	美元
			(附註2(g))
1,843,457	1,820,689	1,969,737	269,853
(1,375,847)	(1,721,039)	(1,864,500)	(255,435)
(446,636)	-	(95,502)	(13,084)
101,189	-		_
-	(73,988)		-
3	1	164	22
(5,371)	(2,821)	(4,531)	(621)
-	(1,120)	(1,080)	(148)
-	2,736	195	27
(1,759,973)	-		-
(7,224)	(32,491)	(24,220)	(3,318)
(1,650,402)	(8,033)	(19,737)	(2,704)
(2,574,458)	99,850	(736,065)	(100,841)
4,699,764	2,245,724	2,352,295	331,314
120,418	6,721	28,084	(5,203)
2,245,724	2,352,295	1,644,314	225,270
47,141	38,186	27,051	3,706
163,525	84,770	53,837	7,376
23,182	21,654	16,403	2,247
3,220	_		_
_	-	32,090	4,396
	人民幣 1,843,457 (1,375,847) (446,636) 101,189 - 3 (5,371) - (1,759,973) (7,224) (1,650,402) (2,574,458) 4,699,764 120,418 2,245,724 47,141 163,525	大民幣 人民幣 人民幣 1,843,457 1,820,689 (1,375,847) (1,721,039) (446,636) - 101,189 - (73,988) 3 1 (5,371) (2,821) - (1,120) - 2,736 (1,759,973) - (7,224) (32,491) (1,650,402) (8,033) (2,574,458) 99,850 4,699,764 2,245,724 120,418 6,721 2,245,724 2,352,295 47,141 38,186 163,525 84,770 23,182 21,654	【 人民幣 人民幣 人民幣 人民幣 人民幣 人民幣 (1,843,457 1,820,689 (1,375,847) (1,721,039) (1,864,500) (446,636) - (95,502) (101,189 - (73,988) - (33 1 164 (5,371) (2,821) (4,531) - (1,120) (1,080) - 2,736 195 (1,759,973) - (7,224) (32,491) (24,220) (1,650,402) (8,033) (19,737) (2,574,458) 99,850 (736,065) 4,699,764 2,245,724 2,352,295 120,418 6,721 28,084 2,245,724 2,352,295 120,418 6,721 28,084 4,7141 38,186 27,051 63,525 84,770 53,837 23,182 21,654 3,220 6

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

下表提供綜合財務狀況表內所呈報現金、現金等價物及限制性現金的總和與綜合現金流量表所示該等款項總額的對賬。

	截至12月31日			
	2022年	2023年	2023年 2024年	
	人民幣	人民幣	人民幣	美元
現金及現金等價物	2,144,020	2,149,531	1,289,323	176,636
限制性現金	101,704	202,764	354,991	48,634
現金流量表所示現金、現金等價物及限制性現金				
的總額	2,245,724	2,352,295	1,644,314	225,270

隨附附註為該等綜合財務報表的組成部分。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

1. 架構及主要業務

寶尊電商有限公司(「本公司」)於2013年12月17日根據開曼群島法律註冊成立。本公司、其附屬公司及 其可變利益實體(「VIE」)(統稱為「本集團」)主要從事為客戶提供端到端電商解決方案的業務,包括銷售 服飾、家居及電子產品、網店設計與架設、視覺營銷及營銷、網店運營、客戶服務、倉儲及訂單配送, 以及戰略和策略定位、品牌與市場營銷、零售與電商運營、供應鏈和物流及技術賦能等全方位品牌管理。

截至2024年12月31日,本公司董事認為主要影響本集團業績、資產或負債的本公司主要附屬公司及VIE 如下:

	註冊成立/	註冊成立地點/	已發行股本/	
	收購日期	業務及法律地位	繳足資本	法定股份擁有權
附屬公司:				
Baozun Hong Kong Holding Limited	2014年1月10日	香港	10,000港元	100%
上海寶尊電子商務有限公司(「上海寶尊」)	2003年11月11日	中國/外商獨資企業	人民幣	100%
			1,800,000,000元	
上海博道電子商務有限公司	2010年3月30日	中國/有限責任公司	人民幣10,000,000元	100%
上海英賽廣告有限公司	2010年3月30日	中國/有限責任公司	人民幣8,648,649元	100%
寶尊香港有限公司	2013年9月11日	香港	10,000,000港元	100%
上海楓泊電子商務有限公司	2011年12月29日	中國/有限責任公司	人民幣10,000,000元	100%
Baozun Hongkong Investment Limited	2015年7月21日	香港	100,000港元	100%
Baotong Inc.	2019年6月19日	開曼	10,681.32美元	63%
Baotong Hong Kong Holding Limited	2016年5月5日	香港	10,000港元	63%
寶通易捷智能科技(蘇州)有限公司	2017年3月27日	中國/外商獨資企業	人民幣260,252,000元	63%
Baozun Brand Management Limited	2022年10月7日	香港	人民幣100,000,000元	100%
White Horse Hongkong Holding Limited	2022年11月8日	香港	人民幣10,000,000元	100%
蓋璞(上海)商業有限公司(「蓋璞上海」)	2023年1月31日	中國/外商獨資企業	257,551,995美元	100%
VIE:				
上海尊溢商務信息諮詢有限公司(「上海尊溢」)	2010年12月31日	中國/可變利益實體	人民幣50,000,000元	不適用

2. 重大主要會計政策概要

(a) 呈列基準

綜合財務報表乃根據美利堅合眾國公認會計準則(「美國公認會計準則」)而編製及呈列。

(b) 綜合基準

綜合財務報表包括本公司及其附屬公司的財務報表,亦包括於中國註冊成立且僅就會計目的而言本公司為其主要受益人的VIE的財務報表。所有本公司、其附屬公司及VIE之間的交易及結餘已於綜合時抵銷。

綜合入賬附屬公司指本公司直接或間接控制超過一半投票權或有權:委任或罷免董事會大部分成員;於董事會會議上投多數票;或根據股東或股權持有人之間的法規或協議管理投資對象的財務及經營政策的實體。

美國公認會計準則就辨識VIE及為透過表決權權益以外其他方式實現控制權的實體的財務報告提供指引。本集團評估其於某實體的各項權益以釐定被投資方是否屬VIE,如若被投資方屬VIE,則釐定本集團是否為該VIE的主要受益人。釐定本集團是否為主要受益人時,本集團會考慮本集團(1)是否有權力指導對VIE的經濟表現最具影響力的活動,及(2)有否收取對VIE而言屬重大的VIE經濟利益。倘被視為主要受益人,則本集團將VIE綜合入賬。

VIE安排

適用的中國法律及法規現時對提供互聯網內容發佈服務公司的外資持股有所限制。本公司及其中 國附屬公司根據中國法律被視為外商投資企業,因此並不符合資格從事提供互聯網內容或網絡服 務。

上海尊溢由本公司兩名創始股東於2010年12月成立,且於2014年7月之前並無經營任何業務。 為取得對上海尊溢的經濟表現影響最大的活動的指揮權及獲得對上海尊溢而言屬重大的利益的權利,上海寶尊與上海尊溢及其個人股東已訂立下述一系列合同安排。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(b) 綜合基準(續)

VIE安排(續)

- (i) 委託協議,據此,上海尊溢各股東已不可撤銷地簽立一份授權書,以授予上海寶尊權力代 表其就一切與上海尊溢相關的事宜行事,並行使上海尊溢股東的所有權利,包括但不限於 召開、出席股東大會及於會上投票、指定及委任董事及高級管理成員。該委託協議的初始 期限為20年,之後將每年自動重續,直至上海寶尊另行通知為止。
- (ii) 獨家認購期權協議,據此,上海尊溢的股東已向上海寶尊或其指派代表授予一項不可撤回 的獨家選擇權以在中國法律准許的條件及範圍內購買彼等於上海尊溢的股權。上海寶尊或 其指派代表可全權酌情決定部分或悉數行使有關選擇權的時間。未經上海寶尊書面同意, 上海尊溢股東不得轉讓、贈予、質押或另行以任何方式處置上海尊溢的任何股權。該等股 份或資產的收購價將為該選擇權獲行使之時中國法律下所允許的最低對價。該協議可由上 海寶尊(而非上海尊溢或其股東)提早終止。

2. 重大主要會計政策概要(續)

(b) 綜合基準(續)

VIE安排(續)

- (iii) 獨家技術服務協議,據此,上海尊溢委聘上海寶尊為其獨家技術及營運顧問,且根據該協議,上海寶尊同意協助安排進行上海尊溢經營活動所需的財務支援。未經上海寶尊事先書面批准,上海尊溢不得尋求或接納其他提供商的類似服務。該協議的有效期為二十年,除非獲上海寶尊另行通知,否則將於屆滿後每年自動重續,且該協議將於上海寶尊或上海尊溢的經營期限屆滿時終止。上海寶尊可透過向上海尊溢發出事先書面通知隨時終止該協議。
- (iv) 股權質押協議,據此,上海尊溢股東已將彼等於上海尊溢的全部股權質押予上海寶尊,作為VIE根據獨家技術服務協議妥為履行責任及悉數支付諮詢和服務費,以及個人股東根據其他協議應付上海寶尊其他款項的抵押。倘上海尊溢股東或上海尊溢違反彼等各自的合同責任,則上海寶尊(作為質權人)將有權享有若干權利,包括處置已質押股權的權利。根據該協議,未經上海寶尊事先書面同意,上海尊溢股東不得轉讓、指讓彼等各自於上海尊溢的股權或以其他方式增設任何新產權負擔。該項質押將持續有效,直至獨家技術服務協議及若干其他協議項下的所有責任及到期應付款項均已達成及支付為止。

根據該等合同安排,上海尊溢被視為VIE,是因為股權持有人並無重大風險股權,亦無控制財務權益的特徵。本公司為上海尊溢的主要受益人,自2014年7月起將上海尊溢的財務業績綜合入賬。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(b) 綜合基準(續)

VIE安排(續)

有關VIE架構的風險

根據本公司中國法律顧問的法律意見,本公司認為,與上海尊溢訂立的受中國法律規管的合同安排為有效、具約束力及可強制執行,且不會導致違反任何現行有效的適用中國法律或法規的強制性要求。然而,有關中國法律、法規及規則的詮釋及應用存在的不確定因素會限制本公司強制執行該等合同安排的能力,而上海尊溢股東的權益亦可能有別於本公司股東的權益,繼而可能增加彼等尋求違反合同條款的風險,例如當上海尊溢須支付服務費時妨礙其如此行事。

本公司控制上海尊溢的能力亦倚賴上海寶尊所持授權書,以就所有需要股東批准的事宜表決。誠如上文所述,本公司認為,該授權書可依法強制執行,惟未必如直接擁有股權有效。此外,倘該 法律架構及合同安排被裁定違反任何中國現行法律及法規,則本集團可被處罰款而中國政府可:

- 撤銷相關實體的營業執照及/或經營執照;
- 關閉本公司網站或終止或限制開展若干中國附屬公司與VIE的任何交易;
- 罰款、沒收中國附屬公司或VIE的收入、施加本公司或VIE未必能符合的其他規定;
- 要求本公司重組所有權結構或業務,包括終止與VIE的合同安排及註銷VIE的股權質押登記,進而影響合併VIE、自VIE產生經濟利益或對VIE施加有效控制的能力;或
- 限制或禁止使用任何中國境外的融資所得款項以為我們在中國的業務及營運提供資金,並 對本公司採取可能損害其業務的其他監管或執法行動。

施加任何該等處罰均可能對本集團經營業務的能力造成重大不利影響。此外,倘施加任何該等處罰導致本集團喪失操控上海尊溢活動或收取其經濟利益的權力,則本集團將無法再將該實體綜合入賬。

2. 重大主要會計政策概要(續)

(b) 綜合基準(續)

VIE安排(續)

經抵銷本公司、其附屬公司及其VIE之間的公司間結餘及交易後,以下上海尊溢及其附屬公司的款額及結餘已計入本集團的綜合財務報表:

	截至12月31日		
	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	
現金及現金等價物	76,866	10,842	
應收賬款淨額	179,983	145,144	
存貨	106	15	
預付供貨商款項	4,079	1,827	
應收關聯方款項	5		
預付款項及其他流動資產	2,923	2,877	
物業及設備淨額	1,365	286	
無形資產淨值	19,076	23,378	
資產總額	284,403	184,369	
短期貸款	_	99,694	
應付賬款	3,916	2,350	
應付票據	-	82,817	
應付關聯方款項	3		
應付所得税	3,300	3,983	
預提費用及其他流動負債	36,844	28,988	
負債總額	44,063	217,832	

截至12月31日止年度

	2022年 人民幣	2023年 人民幣	2024 年 人民幣
淨營收	572,360	548,439	529,902
淨利潤	433,204	431,026	421,398
經營活動所得現金淨額	183,899	530,391	301,818
投資活動所用現金淨額	(4,053)	(2,504)	- 1
融資活動所得現金淨額	_	_	98,077

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(b) 綜合基準(續)

VIE安排(續)

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,VIE對綜合淨營收貢獻分別為6.81%、6.22%及5.62%。截至2023年及2024年12月31日,VIE分別佔綜合資產總額的2.72%及1.80%及綜合負債總額的0.95%及4.92%。

並無任何僅可用於清償VIE債務的VIE資產。相關中國法律及法規限制VIE將彼等相等於其繳足資本、資本公積及法定儲備結餘的部分資產淨值以貸款及墊款或現金股息形式轉讓予本公司。VIE的債權人不享有就VIE的任何負債對本公司一般信貸的追索權。

目前,概無任何安排的條款(因明確安排及隱性可變利益)規定本公司或其附屬公司向VIE提供財務支援。然而,倘VIE需要財務支援,本公司或其附屬公司可選擇透過向VIE股東作出貸款或向VIE作出委託貸款而向其VIE提供財務支援,惟須受法定限制及約束。於截至2024年12月31日止年度內,本公司及其附屬公司向VIE提供財務擔保以取得銀行融資。於2024年12月31日,由VIE支用的銀行貸款人民幣99,694元及VIE發行的應付票據人民幣82,817元由本公司的附屬公司提供擔保。

(c) 採用估計

編製符合美國公認會計準則的綜合財務報表要求管理層作出估計及假設,有關估計及假設影響綜合財務報表及隨附附註中的資產及負債報告金額、結算日的或然負債相關披露以及報告期所報告的營收和開支。重大會計假設及估計用於信貸虧損撥備、存貨撇減、識別及計量所收購資產及所承擔負債以及商譽減值。

2. 重大主要會計政策概要(續)

(d) 公允價值

公允價值為市場參與者於計量日在有序交易中出售資產所能收到的或轉讓負債所需支付的價格。 在確定需要或允許按公允價值入賬的資產及負債的公允價值計量時,本集團考慮其交易的主要或 最有利的市場,並考慮市場參與者在為資產或負債定價時將使用的假設。

權威文獻對公允價值進行分級,將用於計量公允價值的估值技術的輸入數據按優先次序分為三大層級。基於對公允價值計量而言屬重大的最低輸入數據級別涵蓋所有公允價值計量的層級如下:

- 第一層級 輸入數據乃基於在活躍市場所交易相同工具的未經調整報價。
- 第二層級 一輸入數據乃基於類似工具在活躍市場的報價、相同或類似工具在不活躍市場的報價及所有重大假設均可從市場觀察或可通過絕大部分全部年期資產或負債的可觀察市場數據證實的估值技術模型。
- 第三層級 輸入數據一般不可觀察,通常反映管理層對市場參與者為資產或負債定價時將採用的假設所作估計。因此,公允價值使用技術模型釐定,包括期權定價模型、折現現金流量模型及類似技術。

本集團的短期財務工具包括現金及現金等價物、限制性現金、短期投資、應收款項、應付款項、 其他流動資產、應收關聯方款項、其他流動負債、應付關聯方款項及短期貸款。該等短期財務工 具的賬面值與其公允價值相若,原因是該等工具的到期日較短。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

截至2023年12月31日

衍生金融資產一貨幣遠期合同

衍生金融負債一貨幣遠期合同

(d) 公允價值(續)

下表呈列按經常性基準按公允價值計量以及使用公允價值層級分類的資產。

	相同貧產在沽躍	重大其他可觀察	重大个可觀祭
	市場上的報價	輸入數據	輸入數據
説明	(第一層級)	(第二層級)	(第三層級)
公允價值易於確定的股本證券	44,260	-	_
截至2024年12月31日	↑ 从 共口	告日使用的公允價值	· - -
似至2024年12月31日	万(主)	百口使用的公儿俱但	可里
似主2024年12月31日	相同資產在活躍	重大其他可觀察	.எ.重 重大不可觀察
似主2024年12月31日			
説明	相同資產在活躍	重大其他可觀察	重大不可觀察

於報告日使用的公允價值計量

11,557

130

公允價值易於確定的股本證券乃使用市場法根據市場報價或相同或類似工具的經紀 / 交易商報價 進行估值。

第二層級的遠期外匯合同的公允價值乃通過折現合同遠期價格與當前遠期價格之間的差額而釐定。

本公司的若干商譽及股權投資乃基於可觀察輸入數據(第三層級)按非經常性基準計量(如釐定為將發生減值)。下表呈列截至2023年及2024年12月31日止年度因相關資產減值而確認的資產分類、公允價值及非經常性虧損。

重大主要會計政策概要(續) 2.

(d) 公允價值(續)

截至2023年12月31日	於報告日使用的公允價值計量		
	重大不可觀察		
	輸入數據		
説明	(第三層級)	該年度虧損總額	
商譽	312,464	35,212	

截至2024年12月31日	於報告日使用的公允價值計量		
	重大其他可觀察	重大不可觀察	
	輸入數據	輸入數據	
説明	(第二層級)	(第三層級)	該年度虧損總額
不具易於釐定公允價值的股本證券		28,197	14,403
權益法投資		2,648	26,115
商譽		97,394	6,934

商譽乃根據獲分配商譽的報告單元的折現現金流量使用收入法進行估值。公允價值計量包含重大 不可觀察輸入數據(包括基於當前經濟狀況、管理層預期及當前經營業績的預測趨勢的預測收入、 增長率及預測經營利潤以及在獨立估值專家協助下釐定的折現率)。

股權投資乃根據預期現金流量使用收入法或使用市場法根據一組可資比較資產的市場倍數進行估 值。重大不可觀察輸入數據包括根據管理層估計的預期投資所得現金以及在獨立估值專家協助下 釐定的市場倍數。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(e) 集中及風險

客戶及供應商集中

以下為截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度佔淨營收10%或以上的客戶:

截至	12月3	81日」	上年度
----	------	------	-----

	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
А	1,094,564	976,028	978,678

以下為截至2023年及2024年12月31日佔應收賬款結餘10%或以上的客戶:

*	
2024年	2023年
人民幣	人民幣
*	406,578

^{*} 不超過於各財政年度末應收賬款結餘的10%。

以下為截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度佔採購額10%或以上的供應商:

截至12月31日止年度

	2022年 人民幣	2023年 人民幣	2024 年 人民幣
В	1,007,377	761,488	624,377

2. 重大主要會計政策概要(續)

(e) 集中及風險(續)

信貸風險集中

可能使本集團面臨重大集中信貸風險的財務工具主要包括現金及現金等價物、限制性現金、短期投資、應收賬款、應收關聯方款項。截至2023年及2024年12月31日,本集團所有現金及現金等價物、限制性現金及短期投資均由位於中國、香港、日本及台灣且管理層認為擁有良好信貸質素的主要金融機構持有。應收賬款及應收關聯方款項通常為無抵押並來自賺取中國客戶的營收。應收賬款涉及的風險透過本集團對其客戶進行的信貸評估及其對未償還結餘進行的持續監察程序而有所緩減。

外幣風險

人民幣(「人民幣」)並非可自由兑換的貨幣。在中國人民銀行規管下,國家外匯管理局管控人民幣與外幣的兑換。人民幣的價值跟隨中央政府政策以及國際經濟及政治發展而改變,對中國外幣交易系統市場供需造成影響。截至2023年及2024年12月31日,本集團以人民幣計值的現金及現金等價物、限制性現金及短期投資分別合共為人民幣2,295,006元及人民幣2,064,158元。

(f) 外幣換算

本集團的呈報貨幣為人民幣。本公司的功能貨幣為美元(「美元」)。本集團的多數香港註冊成立實體的功能貨幣為港元(「港元」)。本集團的中國附屬公司的功能貨幣為人民幣。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(f) 外幣換算(續)

以適用功能貨幣以外貨幣計值的貨幣資產及負債以結算日的現行匯率換算為功能貨幣。非貨幣資產及負債按歷史匯率重新計量為適用功能貨幣。期內以適用功能貨幣以外貨幣進行的交易按交易日期的現行適用匯率兑換為功能貨幣。交易盈虧於綜合經營報表確認。

資產及負債以結算日的匯率由各實體的功能貨幣換算為呈報貨幣。權益金額按歷史匯率換算,而營收、開支、收益及虧損則採用期內平均匯率換算。換算調整乃按外幣折算差異呈報且列作綜合股東權益變動表及綜合全面收益表內其他綜合收益(損失)的單獨部分。

(g) 便利換算

本集團的業務主要在中國進行及絕大部分營收以人民幣計值。然而,向股東作出的定期報告所包含的當期金額將會使用當時通行匯率換算為美元,以方便讀者。於綜合資產負債表、綜合經營及全面虧損報表及綜合現金流量表中,於2024年12月31日及截至該日止年度的結餘由人民幣換算為美元僅是為了方便中國境外讀者,所使用匯率為1.00美元兑人民幣7.2993元,即2024年12月31日美國聯邦儲備局H.10統計數據所載的中午購入價。並不表示人民幣金額原本可按或可按2024年12月31日的該匯率或任何其他匯率轉換、變現或結算為美元。根據美國公認會計準則,並無要求提供美元便利換算,隨附之綜合財務報表中所有美元便利換算金額均未經審核。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

現金及現金等價物 (h)

現金及現金等價物包括手頭現金、活期存款及原到期時間為三個月以下的高流動性投資。

(i) 限制性現金

限制性現金主要包括(i)根據本集團借款安排或就代表本集團發出的銀行擔保規定須存放於若干銀 行的最低現金存款或現金抵押存款;(ii)其業務合作夥伴所要求的按金;(iii)其會員卡計劃所要求的 按金及(iy)就發出主要涉及購買存貨的商業承兑票據的抵押品。倘預期維持有關存款的義務於未來 十二個月終止,該等存款會被分類為流動資產,相反則會被分類為非流動資產。所有限制性現金 均由主要金融機構以獨立賬戶持有。

(j) 短期投資

短期投資主要包括到期時間介乎三個月至一年的定期存款。截至2024年12月31日止年度,本集 團抵押人民幣226百萬元的短期投資,以取得銀行借款。

(k) 應收賬款淨額

應收賬款指應收客戶款項,並於扣除信貸虧損撥備後入賬。本集團已根據過往經驗、應收賬款結 餘賬齡、客戶的信貸質量、目前經濟狀況、對未來經濟狀況的預測及可能影響向客戶收款能力的 其他因素制定當前預期信貸虧損模型。

在其日常業務活動中,本公司根據保理協議將若干貿易應收賬款轉移至第三方銀行。根據該等協 議的條款,本公司於轉移時放棄其貿易應收賬款的控制權。因此,本公司將轉移入賬為銷售貿易 應收賬款。本公司產生的保理業務相關成本對其綜合財務業績而言並不重大。截至2024年12月31 日止年度,根據該等保理協議轉讓的貿易應收賬款金額為人民幣286.6百萬元。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(1) 存貨

存貨(包括可供出售產品)按成本與可變現淨值兩者中的較低者計值。存貨成本使用加權平均成本 法釐定。存貨估值乃以現時可得有關預期可收回價值的資料為依據。有關估計取決於類似商品的 過往趨勢、存貨賬齡、過往及預測消費者需求及促銷環境等因素。

(m) 投資

本集團使用權益法將對其具有重大影響但並無擁有多數股權或控制權的股權投資入賬。本集團錄得分佔收入及虧損中的權益法調整。權益法調整包括本集團分佔被投資方收入或虧損的比例、對確認投資當日本集團賬面值與其於被投資方資產淨值權益之間的若干差額所作的調整、減值及權益法要求作出的其他調整。已收股息入賬列為投資賬面值減少。不多於本集團於被投資方盈利的累計權益的累計分派會被視為一項投資回報,並分類為經營活動所得現金流入。多於本集團於被投資方盈利的累計權益的累計分派會被視為一項投資回報,並分類為投資活動所得現金流入。

具易於釐定公允價值且本集團並無重大影響的股權投資初步及後續按公允價值入賬,且其公允價值變動於收入內報告。

不具易於釐定公允價值且本集團對其並無重大影響的股本證券乃使用替代計量法計量及入賬,該 替代計量法乃按成本減減值(如有)並加上或減去因同一發行人就相同或類似投資進行有序交易的 合資格可觀察價格變動所產生變動計量證券。

重大主要會計政策概要(續) 2.

(n) 物業及設備淨額

物業及設備按成本減累計折舊及減值列賬。物業及設備按足以將成本減減值及剩餘價值(如有)按 直線法於估計可使用年期內撇銷的比率折舊。估計可使用年期及剩餘價值如下:

類別	可使用年期	剩餘價值比率
電子設備	3至5年	0% - 5%
汽車	4至5年	5%
傢俱及辦公室設備	3至5年	5%
機器	6至10年	5%
樓宇	38至44年	5%
租賃物業裝修	租賃物業裝修的預計可使用年期與租期兩者中	0%
	的較短者	

維修及保養成本在產生時計入開支,而延長物業及設備可使用年期的更新及改良成本則會撥充資 本作為添置相關資產。出售物業及設備所得收益及虧損會計入綜合經營報表的「其他經營淨利潤 (開支)|。

(o) 無形資產淨值

無形資產及相關可使用年期如下:

項目	可使用年期
內部開發軟件	3年至10年
商標	10年
供應商關係	10年
客戶關係	2年至10年
品牌	5年至10年
技術	3年至5年

無形資產按收購該等資產的成本減累計攤銷入賬。無形資產攤銷於估計可使用年期內按直線法計 算。

就內部開發軟件而言,本集團承擔初期項目階段產生的所有內部使用軟件成本,並將與開發內部 使用軟件相關的直接成本撥充資本。該內部開發軟件主要包括訂單管理、客戶管理及零售解決方 案系統。

商標、供應商關係、客戶關係、品牌、特許經營權及技術乃自本集團業務合併取得。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(p) 商譽

商譽指本公司收購附屬公司權益所支付購買對價超出從所收購實體取得的可識別有形與無形資產 及所承擔負債的公允價值的部分。商譽不進行攤銷,但每年進行減值測試,或倘事件或情況轉變 顯示商譽可能出現減值時,則需更頻密地進行減值測試。

本公司於第四季度末持續對商譽進行年度減值測試。本公司可選擇對包含商譽的報告單元進行定性評估以釐定報告單元公允價值是否很可能低於其賬面值。若未進行定性評估或根據定性評估,報告單元公允價值很可能低於其賬面值,則須強制進行定量減值測試。否則,無須進一步測試。定量減值測試包括比較各報告單元公允價值與其賬面值(包括商譽)。倘各報告單元的賬面值超出其公允價值,相等於報告單元公允價值與其賬面值之間差額的減值損失將予以入賬。所扣除的減值虧損將限於分配至該報告單元的商譽金額。

(q) 耐用資產減值

本集團於發生任何事件或情況變動顯示某資產的賬面值可能無法收回時,評估具可釐定可使用年期的耐用資產的可收回程度。本集團計量耐用資產的賬面值與其相關估計未折現未來現金流量。倘所評估資產的預期未來現金流量淨額總和少於其賬面值,則出現減值。減值損失乃按資產賬面值超出其公允價值的金額計算。公允價值基於多種估值技術及假設估算,包括所評估資產於可用年期內的未來現金流量及折現率。該等假設要求作出重大判斷,且可能有別於實際結果。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,概無確認任何減值支出。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(r) 營收

本集團向其品牌合作夥伴提供品牌電商解決方案並運營品牌管理業務,而其營收主要來自產品銷售及提供服務。

產品銷售

本集團主要根據經銷模式向客戶銷售從品牌合作夥伴及/或彼等的授權經銷商選購的產品而產生產品銷售營收。在該模式下,本集團確定一項履約責任,即透過其所營運線上及線下門店直接向客戶銷售的產品。經銷模式下的營收按總額基準確認,並於綜合經營報表上呈列為產品銷售,原因是(i)本集團(而非品牌合作夥伴)主要負責履行提供特定產品的承諾;(ii)貨品一旦交付至本集團倉庫,其須承擔實物及一般存貨風險;及(iii)本集團有權制定價格。

產品銷售營收亦包括通過線下門店及線上門店出售自有品牌產品。

扣除折扣、退貨撥備、增值稅及相關附加費後的產品銷售於客戶在產品交付時接納有關產品時確認。營收以本集團預期就將產品轉移予客戶所收取的對價金額計量。減少營收的退貨撥備基於本 集團所保存歷史數據及其按產品類別劃分的退貨分析,採用最有可能金額法估算。

本集團大部分客戶於本集團網店的網站下訂單時透過第三方付款平台進行線上付款。於客戶接納所配送產品(即本集團確認產品銷售之時)前,該等第三方付款平台不會向本集團賬戶發放資金。本集團部分客戶於收訖產品時付款。就線上客戶下的若干銷售訂單而言,本集團的配送服務提供商為本集團向其客戶收取付款。本集團將涉及第三方配送服務提供商(即快遞公司)的所持現金於資產負債表入賬為應收款項。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(r) 營收(續)

服務

本集團會根據寄售或服務費模式,以服務提供商的身份促成其品牌合作夥伴的品牌產品線上銷售,並履行其履約責任以提供各種電商服務,包括IT解決方案、網店運營、數字營銷、客戶服務以及倉儲配送服務的任何組合。所提供的各個服務類型被視為一項單獨履約責任,原因是與其他服務之間有顯著差別。本集團大部分服務合同包含多項履約責任。本集團基於已售商品價值、已達成訂單數量或其他多種因素,向其品牌合作夥伴收取固定費用及/或可變費用。交易價格按相對個別售價分配至各項履約責任。本集團一般根據向可資比較客戶收取的價格或預計成本加利潤率釐定個別售價。

來自一次性網店設計及架設服務等IT解決方案的營收於提供服務時確認,而來自其他服務類型的 營收則於服務期內確認。本集團採用可行權宜方法以本集團有權每月開具信貸期為一至四個月的 發票的金額確認服務(一次性網店設計及架設服務除外)的營收。

本集團提供服務時產生的所有成本分類為綜合經營報表的經營開支。

總營收與淨營收確認

本公司評估其是否在交易中擔任主要責任人或代理人,以決定是否應按總額或淨額確認營收。如果本公司在商品及服務轉移給客戶之前獲得對商品及服務的控制權,則本公司為主要責任人。我們的服務營收主要來自寄售模式,由於我們在該等交易中通常擔任代理人,因此有關營收會扣除已售商品的成本入賬。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(r) 營收(續)

合同結餘

營收確認時間可能有別於向客戶開具發票的時間。應收賬款指在本集團已達成其履約責任並擁有獲得付款的無條件權利時,已開具發票的金額及開具發票前已確認的營收。

本集團往往於提供服務前向消費者收取墊款,有關墊款入賬列為客戶墊款並計入綜合資產負債表 的預提費用及其他流動負債。

尤其是在品牌管理分部,客戶購買的禮品卡在卡被兑換及客戶使用禮品卡購買商品之前不會被確認為銷售。且有部分禮品卡不會被完全兑換。管理層估計不會兑換的結餘並將該等金額確認為營收。

可行權宜方法及豁免

本集團選擇不披露以下各項未達成履約責任的價值:(i)原預期期限為一年或以下的合同;(ii)本集團按其有權就所履行服務開具發票的金額確認營收的合同;及(iii)與完全未達成履約責任相關的可變對價合同。

(s) 產品成本

產品成本包括產品採購價及入庫運費、存貨撇減、設計成本及特許權使用費。從供應商收貨產生的運費包含在存貨中,並於向客戶銷售產品時確認為產品成本。產品成本並不包括與運輸及處理費用、物流員工的工資與福利、物流中心租賃開支及折舊開支等產品銷售相關的其他直接成本。因此,本集團的產品成本未必可與其他將該等開支計入其產品成本的公司比較。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(t) 回扣

回扣由品牌合作夥伴根據經銷模式提供,並按以月份、季度或年度計算的產品採購量釐定。本集 團將批量回扣入賬列為其根據所釐定回扣就產品付款的價格減少。批量回扣乃基於本集團的過往 經驗及當前預測估算,並在本集團向採購門檻邁進時確認。回扣亦會經本集團及其品牌合作夥伴 磋商後提供,並於雙方同意回扣金額時於綜合經營報表入賬列為產品成本減少。

(u) 履約

履約成本指運輸及處理費用、付款處理及相關交易成本、租賃倉庫的租賃開支、包裝物料成本以及本集團配送及客戶服務中心產生的出庫運費以及經營及工作人員成本,包括採購、接收、檢查及倉儲存貨應佔成本以及挑選、包裝及準備客戶訂單以供付運應佔成本。

(v) 銷售及營銷

銷售及營銷費用包括銷售及營銷員工的工資、花紅及福利、廣告費用、代理費及宣傳材料費用。 廣告費用於發生時支銷。

於2023年2月成功收購蓋璞上海後,銷售及營銷費用包括各種店舖相關成本,如租賃物業裝修及 裝飾的攤銷以及店舖租賃等。

廣告及宣傳成本主要與向品牌客戶提供營銷及宣傳服務有關,並包括本集團就於多個線上線下渠道進行營銷及宣傳支付予第三方供應商的費用。該等費用於綜合經營報表入賬列為銷售及營銷,截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,合共分別為人民幣1,324,908元、人民幣1,249,110元及人民幣1,684,828元。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(w) 技術與內容

技術與內容費用主要包括技術基礎設施開支、技術系統部門僱員工資與相關開支以及與內部使用的電腦、存儲及電信基礎設施相關的成本。

(x) 管理及行政

管理及行政費用包括公司僱員工資相關開支、專業服務費、信貸虧損撥備及其他公司間接成本。

(y) 其他經營淨利潤(開支)

其他經營利潤主要包括政府補貼。

政府補貼包括本公司附屬公司於中國從地方政府獲取的現金補貼。作為於若干地方區域進行業務的激勵所收取的補貼於收到現金時確認,且有關補貼並無任何履約責任或其他使用限制。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,分別為數人民幣72,883元、人民幣92,895元及人民幣63,463元的現金補貼已計入其他經營淨利潤(開支)。附帶履約責任的已收補貼於所有責任獲達成時確認。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(z) 股份激勵

本公司向合資格僱員、管理層及董事授予期權及限制性股份單位,並按照ASC 718報酬 — 股份報酬將該等股份獎勵入賬。

僱員的股份獎勵乃按授出日期獎勵的公允價值計量,且(a)若未規定歸屬條件,於授出日期立即; 或(b)在規定的服務期間(扣除估計的沒收部分)內確認為開支。

所有為換取股本工具而收取商品或服務的交易均基於已收對價的公允價值或已發行股本工具的公 允價值(以較可靠計量結果為準)入賬。

沒收部分於授出時進行估算,並在實際沒收部分有別於該等估算的情況下於後續期間作出修訂。

就修訂股份獎勵而言,本公司於已歸屬獎勵的修訂日期將經修訂獎勵的公允價值增幅入賬列為股份激勵,或於未歸屬獎勵的餘下歸屬期內將原獎勵任何餘下未確認的報酬開支入賬。報酬增幅為經修訂獎勵於修訂日期公允價值超出緊接修訂前原獎勵公允價值的部分。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(aa) 所得税

即期所得税乃根據相關税務當局的法律作出撥備。根據相關税務司法權區的法規,就財務報告而言,本集團基於淨利潤列賬即期所得稅,並就毋須課稅或不可扣減所得稅的收入及開支項目作調整。

本集團使用資產負債法將所得稅入賬。根據此方法,遞延稅項資產及負債乃根據財務報表賬面值及現有資產及負債稅基之間的暫時性差額而釐定,並應用預計將撥回暫時性差額的期間內生效的現行法定稅率。在權衡可得證據後,倘若干部分或全部遞延稅項資產較有可能不會變現,遞延稅項資產將按估值撥備調減。稅率變動對遞延稅項的影響在變動期內於綜合經營報表確認。

不明確所得税狀況對申報所得税的影響確認為經相關税務當局審核後最有可能存續的最大金額。 倘存續的可能性少於50%,則不會確認不明確所得稅狀況。所得稅的利息及罰款將被分類為所得 稅撥備的一部分。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(ab) 作為承租人的經營租賃

根據租賃會計準則,在訂立租約時,本公司釐定一項安排是否構成或包含租賃。對於經營租賃,本公司根據租期內租賃付款的現值,在開始日於綜合資產負債表確認使用權資產及租賃負債。本公司根據於開始日可得的資料估計增量借款利率,以釐定租賃付款的現值。增量借款利率估計與在類似條款、金額及租賃資產所處的經濟環境下的有抵押利率相若。租賃開支在租期內按直線基準入賬。

本公司選定的可行權宜方法不會區分合同的租賃及非租賃部分並對所有租期為12個月或以下的合同豁免短期租賃。

除了固定租賃付款外,我們的部分租賃還包含基於營收百分比或其他變量的或然租賃付款。或然租賃責任不包含在租賃資產或租賃負債的初始計量中,並於或然事項解決期間確認為租賃開支。

於2017年收購的土地使用權為向本地政府部門支付的租賃預付款項,於綜合資產負債表獨立呈列。本公司釐定其土地使用權協議包含經營租賃。土地使用權按成本減累計攤銷及減值損失列賬。

攤銷按直線基準於44年(土地使用權的使用年期)內計提。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,土地使用權的攤銷開支為人民幣1,026元。截至2024年12月31日,土地使用權的剩餘使用年期為37年。

2. 重大主要會計政策概要(續)

(ac) 綜合收益(損失)

綜合收益(損失)的定義包含所有權益變動,惟來自擁有人投資的權益變動及向擁有人的分派除外。於呈列的期間內,本集團的綜合收益(損失)包括淨利潤(損失)及外幣折算差異,並於綜合全面收益(損失)表呈列。

(ad) 每股盈利(損失)

每股普通股的基本盈利(損失)乃按普通股股東應佔淨利潤(損失)除以期內發行在外普通股的加權 平均數計算。

每股普通股的攤薄盈利(損失)反映倘證券或發行普通股的其他合同獲行使或轉換為普通股時,可 能發生潛在攤薄,普通股包括可轉換優先票據轉換時可發行的普通股(採用如已轉換方法),以及 期權獲行使及限制性股份單位獲歸屬時可發行的普通股(採用庫存股法)。

(ae) 可贖回非控制性權益

可贖回非控制性權益(「可贖回非控制性權益」)為若干第三方的權益,其為不可強制贖回,但當持有人行使選擇權,或出現非本公司可完全控制的事件時,可按固定或可決定價格或固定或可決定日期贖回現金。該等權益在綜合資產負債表中分類為「可贖回非控制性權益」,而非股東權益。可贖回非控制性權益最初以收購日的公允價值入賬,其後按以下較高者入賬:(1)應用ASC第810-10條計量指引所產生的累計金額(即初始賬面金額、非控制性權益分佔淨利潤或虧損的增加或減少金額、其他綜合收益或其他綜合損失及股息)或(2)贖回價。當非控制性權益目前可贖回或目前不可贖回的非控制性權益有可能變為可贖回時,本集團在發生時即時確認贖回價的變動。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(af) 業務合併

美國公認會計準則要求所有業務合併按收購法列賬。根據收購法,收購成本按給定資產、所產生負債及已發行股本工具於交換日期的公允價值總額計量。直接歸屬於收購的成本按已產生支銷。所收購或承擔的可識別資產、負債及或有負債按其截至收購日期的公允價值單獨計量,而不論任何非控制性權益之程度如何。(i)收購成本、非控制性權益的公允價值及先前被收購方所持股權於收購日期的公允價值之總和超出(ii)被收購方之可識別資產淨值之公允價值的差額,乃列賬為商譽。倘收購成本低於被收購附屬公司資產淨值的公允價值,則差額直接於綜合經營及全面收益表內確認。

釐定公允價值並將其分配至已收購可識別資產及已承擔負債乃根據多項假設及估值方法作出,需要管理層作出大量判斷。該等估值的最重大變量為折現率、最終價值、現金流量預測所根據的年數和釐定現金流入及流出所用的假設及估計。管理層基於相關活動的當前業務模式的內在風險及行業比較釐定擬採用的折現率。最終價值乃基於資產預計年期及預測週期以及該期間的預測現金流量計算。儘管本集團認為釐定過程所用假設乃合理基於收購日期的可用資料,惟實際結果可能有別於預測金額且差額可能重大。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

2. 重大主要會計政策概要(續)

(ag) 庫存股

庫存股指本公司購回的不再流通的普通股,並由本公司持有。普通股的購回按成本法入賬,據此,所購股票的全部成本被記錄為庫存股。當庫存股退市時,購回價格超過面值的部分將於資本公積及未分配利潤之間分配。

(ah) 分部資料

於2023年1月31日之前,本集團業務僅有一個經營分部。於收購蓋璞上海後,本集團確認兩個經營分部:電商分部及品牌管理分部。分部資料載於附註27。

(ai) 最近採用的會計聲明

於2023年3月,財務會計準則委員會頒佈《會計準則更新》第2023-01號一「租賃(專題第842號)—共同控制安排」(「《會計準則更新》第2023-01號」)。其規定所有承租人(包括公共商業實體),將與共同控制租賃相關的裝修攤銷在集團共同控制下的租賃可使用年限內,並在承租人不再控制相關資產的使用時,透過調整權益將其作為共同控制下實體之間的資產轉讓入賬。《會計準則更新》第2023-01號就本公司而言自2024年1月1日起生效,並允許提早採用。我們於2024年1月1日採納此準則,而採納此項準則對我們的財務報表並無重大影響。

於2023年11月,財務會計準則委員會頒佈《會計準則更新》第2023-07號一「分部報告(專題第280號)—改善可呈報分部披露」(「《會計準則更新》第2023-07號」),規定公共商業實體披露重大開支及其他分部項目。該準則亦要求公共實體於中期報告期間提供目前年度要求的有關可呈報分部損益及資產的所有披露。《會計準則更新》第2023-07號就本公司而言自2024年1月1日起的年度期間及自2025年1月1日起的中期期間生效,並允許提早採用。我們於2024年採納該準則進行年度期間披露,而採納此項準則對我們的財務報表並無重大影響。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

營收 3.

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,本集團絕大部分營收均來自中國。若干過往年度披露 資料已予調整,以符合本年度的呈列方式。按貨品或服務類型、分部及轉移時間劃分的營收分類如下:

營收分類

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
自以下各項產生的產品銷售:			
一於一個時點確認的電商	2,644,214	2,092,215	1,999,572
一於一個時點確認的品牌管理	_	1,264,987	1,469,561
一分部間抵銷	_	_	(2,205)
	2,644,214	3,357,202	3,466,928
自以下各項產生的服務營收:			
一於一段時間內確認的電商	5,675,173	5,418,263	5,929,184
一於一個時點確認的電商	81,244	110,638	141,515
	5,756,417	5,528,901	6,070,699
一於一段時間內確認的品牌管理	_	6,039	4,790
一分部間抵銷	_	(80,129)	(120,188)
	5,756,417	5,454,811	5,955,301
總營收	8,400,631	8,812,013	9,422,229

3. 營收(續)

按類型劃分的服務營收

截至12月31日止年度

	2022年 人民幣	2023年 人民幣	2024 年 人民幣
- 網店運營	1,624,114	1,604,695	1,765,364
一倉儲配送	2,380,863	2,194,469	2,189,181
- 數字營銷及IT解決方案	1,751,440	1,735,776	2,120,944
一分部間抵銷	_	(80,129)	(120,188)
總服務營收	5,756,417	5,454,811	5,955,301

合同負債

截至2023年及2024年12月31日止年度的合同負債(主要包括客戶墊款)的變動如下:

	客戶墊款
截至2023年1月1日的年初結餘	120,858
增加淨額	42,379
截至2023年12月31日的年末結餘	163,237
增加淨額	10,532
截至2024年12月31日的年末結餘	173,769

截至2023年及2024年12月31日止年度,已確認營收分別為人民幣120,858元及人民幣155,544元,為 於各年初計入客戶墊款結餘的金額。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

4. 應收賬款淨額

應收賬款淨額包括以下項目:

	截至12	月31日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
應收賬款	2,309,466	2,160,714
信貸虧損撥備:		
期初結餘	(120,495)	(124,737)
添加	(2,187)	
撥回	_	915
匯兑損失	(3,017)	(3,535)
撇銷	962	421
期末結餘	(124,737)	(126,936)
應收賬款淨額	2,184,729	2,033,778

於相關發票日期的應收賬款賬齡分析如下:

截至1	2月31日
2023年	2024年
人民幣	人民幣
0至3個月 1,988,582	1,849,764
3至6個月 89,732	91,676
6至12個月 37,908	22,592
1年以上 193,244	196,682
應收賬款總額 2,309,466	2,160,714

5. 存貨

存貨包括以下項目:

	截至12月31日	
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
產品	1,042,131	1,114,233
包裝物料及其他	2,985	3,206
存貨淨額	1,045,116	1,117,439

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,綜合經營報表中的產品成本分別錄得存貨撇減人民幣 161,596元、人民幣152,904元及人民幣150,752元。

6. 預付款項及其他流動資產

預付款項及其他流動資產包括以下項目:

	截至12	月31日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
應收供應商的回扣	197,775	168,406
可收回的增值税(「增值税」)	133,727	140,798
預付開支	100,970	203,298
按金⑴	54,248	90,018
應收利息	58,756	53,833
僱員墊款(2)	5,645	10,362
其他	39,229	57,376
預付款項及其他流動資產	590,350	724,091

⁽¹⁾ 按金指租金按金及向第三方平台支付的按金。

⁽²⁾ 僱員墊款指支付予網店管理員的現金墊款,用作日常店舖運營,如網店推廣活動。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

7. 物業及設備淨額

物業及設備淨額包括以下各項:

	截至12	月31日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
電子設備	286,369	290,778
汽車	6,008	5,613
傢俱及辦公室設備	202,682	241,117
租賃物業裝修	470,645	517,192
機器	122,371	117,136
樓宇	405,520	405,520
總計	1,493,595	1,577,356
累計折舊及攤銷	(642,444)	(755,127)
物業及設備淨額	851,151	822,229

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,折舊及攤銷開支分別為人民幣121,693元、人民幣166,803元及人民幣159,256元。

8. 無形資產淨值

無形資產淨值包括以下各項:

截至12	截至12月31日	
2023年	2024年	
人民幣	人民幣	
內部開發軟件 466,431	447,705	
商標 1,074	976	
供應商關係 15,620	15,620	
客戶關係 146,701	206,000	
品牌 26,400	26,400	
技術 19,500	19,500	
累計攤銷 (369,306)	(358,894)	
無形資產淨值 306,420	357,307	

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,無形資產的攤銷開支分別為人民幣73,824元、人民幣83,799元及人民幣84,569元。

現有無形資產未來五年的預計攤銷開支分別為人民幣70,317元、人民幣35,070元、人民幣33,355元、人 民幣309,974元及人民幣17,917元。

9. 業務收購及分拆

(a) 收購蓋璞(上海)商業有限公司(「蓋璞上海」,前稱蓋璞(上海)商業有限公司)

蓋璞上海由美國的專業服裝公司Gap Inc.(「Gap」)全資擁有,為女性、男性及兒童提供服裝、配飾及個人護理產品。其於2010年開設第一家中國門店以來一直運營。於2023年2月,本集團以總現金對價人民幣176,385元收購蓋璞上海的全部股權。

該交易被視為一項業務收購,因此,使用收購會計法入賬。基於所收購資產及負債於收購日的公 允價值,收購價的分配情況概述如下:

	金額
總現金對價	176,385
資產總額	960,230
負債總額	(780,377)
淨資產總額	179,853
收購附屬公司收益	(3,468)

(b) 收購上海蔓森品牌管理有限公司(「上海蔓森」)

上海蔓森致力於打造符合中國消費者健康及生態管理的美容健康品牌。於2023年4月,本集團以總現金對價人民幣32,640元收購上海蔓森的51%股權並確認商譽人民幣10,588元。

(c) 收購杭州百辰科技有限公司(「杭州百辰」)

杭州百辰致力於為全國知名品牌提供專業的數字營銷綜合服務。於2023年10月,本集團以總現金 對價人民幣3,112元將其於杭州百辰的股權增加至51%,並確認商譽人民幣762元。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

9. 業務收購及分拆(續)

(d) 收購浙江洛氪迅信息科技有限公司(「浙江洛氪迅」,前稱杭州洛氪迅信息科技有限公司)

浙江洛氪迅主要提供抖音及跨平台內容驅動的電子商務及營銷綜合解決方案。於2024年4月,本 集團以總對價人民幣75,885元收購浙江洛氪迅51%的股權,並確認商譽人民幣56,870元。

下表概述就收購浙江洛氪迅所支付的對價、於收購日期確認的所收購資產及所承擔負債的金額,以及於浙江洛氪迅的非控制性權益於收購日期的公允價值。

	金額
對價	
現金	43,795
或然對價安排-即期	32,090
已轉讓總對價的公允價值	75,885
所收購的可識別資產及所承擔負債的確認金額	
資產總額	117,035
負債總額	(36,502)
可識別資產淨值總額	80,533
於浙江洛氪迅的可贖回非控制性權益(見附註19)	(48,962)
於浙江洛氪迅的非控制性權益	(12,555)
商譽	56,869
	75,885

或然對價安排要求本公司於達成相關投資協議規定的若干履約條件時向浙江洛氪迅的原股東支付最高金額人民幣32.7百萬元(未折現)的現金。或然代價安排的公允價值乃透過應用收入法估計,其中重大不可觀察輸入數據包括折現率和預期實現率。於2024年12月31日,就或然對價安排確認的金額及作出估計所用的假設並未改變。

於浙江洛氪迅的非控制性權益的公允價值透過應用收入法估計,其中重大不可觀察輸入數據包括預計營收、增長率及預計經營利潤、折現率及缺乏控制權的折現。

9. 業務收購及分拆(續)

(d) 收購浙江洛氪迅信息科技有限公司(「浙江洛氪迅」,前稱杭州洛氪迅信息科技有限公司) (續)

與上述收購事項相關的交易成本並不重大。所收購業務的財務業績並不重大,已於本公司於收購 事項後期間的綜合財務報表列賬。由於對綜合財務報表的影響並不重大,因此未就收購事項呈列 備考資料。

由於本集團的經營、收購業務及其他不符合單獨確認條件的無形資產合併產生的預期協同效應,故確認商譽。商譽不進行攤銷,亦不可扣稅。

10. 長期投資

長期投資包括以下各項:

	截至12月31日		
	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	
權益法被投資方	144,464	136,080	
按公允價值計量的股本證券	44,260	49,605	
不具易於釐定公允價值的股本證券	170,405	156,002	
	359,129	341,687	

(a) 投資於權益法被投資方

	截至12	月31日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
北京鵬泰寶尊電子商務有限公司(1)	54,934	55,553
Hunter Gcsea Limited ⁽²⁾	74,657	76,945
其他 ⁽³⁾	14,873	3,582
總計	144,464	136,080

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

10. 長期投資(續)

(a) 投資於權益法被投資方(續)

- (1) 於2018年1月,本集團透過合營企業協議投資人民幣13,328元與北京鵬泰互動廣告有限公司(「北京鵬泰」) 成立電子商務合營企業。寶尊持有49%股權及北京鵬泰持有51%股權。截至2022年、2023年及2024年12 月31日止年度,已分別確認權益法投資收益人民幣8.412元、人民幣9.483元及人民幣619元。
- (2) 於2023年10月,本集團與ABG HUNTER LLC(「ABG」)訂立協議,以成立合營公司Hunter Gcsea Limited,以擴大ABG的品牌業務組合。寶尊持有51%股權,而ABG持有49%股權。由於本集團僅對Hunter Gcsea Limited行使重大影響力,所有主要經營決策須取得另一名股東的書面同意,其以權益會計法入賬。截至2024年12月31日止年度,已確認權益法投資收益人民幣9.855元。
- (3) 本集團識別出部分權益法核算的被投資方有減值跡象,因此確認截至2024年12月31日止年度的非暫時性減值損失人民幣26,115元,該損失計入綜合經營報表中權益法被投資方的股份虧損。

(b) 投資於按公允價值計量的股本證券

於2021年1月,寶尊與中國獨立在線營銷與企業數字化運營解決方案提供商愛點擊簽訂購股協議,並以總認購價約17.2百萬美元購買649,349股新發行的愛點擊B類普通股(「發行B類股份」)。愛點擊B類普通股持有人每股擁有20票投票權。根據與愛點擊的一名現有股東訂立的購股協議,寶尊以總認購價約32.8百萬美元認購2,471,468股美國存託股(「美國存託股」)。兩股美國存託股相當於一股愛點擊的A類普通股,而愛點擊的A類普通股持有人每股擁有一票投票權。於上述交易完成後,寶尊已收購並實益擁有愛點擊發行在外股份總數的約4%,佔愛點擊總投票權的約10%。由於本公司無法對被投資方施加重大影響,投資入賬為按公允價值計量的股本證券。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,已分別確認未實現投資損失人民幣102,035元、收益人民幣65元及收益人民幣15,030元。

於2021年6月,本集團收購一家私營公司復星時尚集團(開曼)有限公司(「復星」)的4,908,939 股B類優先股,佔投票權益的1.57%,總認購價為人民幣76,716元。該投資不屬於實質上的普通股,且該投資於截至2021年12月31日入賬為不具釐定公允價值的股本證券。於2021年10月,復星更名為復朗集團(「復朗」)。於2022年12月,本集團以對價人民幣21,170元進一步收購復朗的300,000股普通股。於2022年12月15日,復朗通過SPAC在紐約證券交易所成功上市後,4,908,939股B類優先股轉換為1,321,790股普通股。該投資按公允價值計量,且於截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度分別確認未實現投資收益人民幣4,208元、損失人民幣68,096元及損失人民幣10,179元。

10. 長期投資(續)

(c) 投資於不具易於釐定公允價值的股本證券

截至2023年及2024年12月31日,投資於不具易於釐定公允價值的股本證券分別為人民幣 170,405元及人民幣156,002元。截至2024年12月31日,投資賬面值包括於四家私營公司的投資。由於該等投資不屬於實質上的普通股,故入賬列為投資於不具易於釐定公允價值的股本證券。

本集團須於事件或業務情況變化表明投資的賬面值可能無法悉數收回時對其投資進行減值評估。 截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,本集團確認減值損失分別為人民幣8,400元、 人民幣零元及人民幣14,403元。

11. 商譽減值

截至2023年及2024年12月31日止年度,電商分部的商譽賬面值變動如下:

	電商分部
	人民幣
於2023年1月1日的結餘	
商譽	349,481
累計減值虧損	(13,155)
	336,326
年內獲得商譽	11,350
減值虧損	(35,212)
於2023年12月31日的結餘	
商譽	360,831
累計減值虧損	(48,367)
	312,464
年內獲得商譽	56,869
減值虧損	(6,934)
於2024年12月31日的結餘	
商譽	417,700
累計減值虧損	(55,301)
	362,399

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

11. 商譽減值(續)

屬於電商分部的寶尊、莫凡及國際報告單元於2024年第四季度通過定量分析對商譽進行減值測試。由於寶尊報告單元的營運對經濟變化的敏感性,本集團於截至2024年12月31日止年度在寶尊報告單元確認商譽減值損失人民幣6,934元。截至2022年及2023年12月31日止年度的電商分部分別累計確認減值虧損人民幣13,155元及人民幣35,212元。該等報告單元的公允價值乃根據收入法使用未來現金流量的預期現值估計。

品牌管理分部並無獲分配商譽。

12. 短期貸款

截至2023年及2024年12月31日的短期貸款如下:

	截至12	月31日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
短期貸款		
短期銀行借款	1,115,721	1,220,957

短期銀行借款

本集團與多間中國商業銀行訂立一年期信貸融資,為本集團提供循環信貸額度。根據該等信貸融資,本 集團截至2023年及2024年12月31日可分別借入最多人民幣3,715,846元及人民幣3,890,000元,僅可用 作維持日常運營。

截至2023年12月31日,本集團已將為數人民幣1,115,721元、人民幣107,196元及人民幣183,245元的 信貸融資分別用作取得短期銀行借款、發出擔保函及應付票據。因此,截至2023年12月31日可動用作 日後借款的信貸融資為人民幣2,309,684元。信貸融資隨後於2024年屆滿。

截至2024年12月31日,本集團已將為數人民幣936,454元、人民幣133,051元及人民幣427,621元的信貸融資分別用作取得短期銀行借款、發出擔保函及應付票據。因此,截至2024年12月31日可動用作日後借款的信貸融資為人民幣2,392,874元。信貸融資將於2025年1月至12月期間屆滿。

13. 預提費用及其他流動負債

預提費用及其他流動負債包括以下各項:

·	截至12月31日	∃
20	023年	2024年
<i></i>	人民幣	人民幣
應計物流開支 26 ²	7,040	227,234
合同負債 163	3,237	173,769
應付外判勞工成本 11	1,318	91,023
應付薪金及福利 190	6,018	177,477
應計專業費用 23	3,408	18,433
應計營銷開支 21	7,995	244,706
其他應付税項 2	7,358	44,627
銷售退回應計費用 20	0,869	26,368
與業務合併有關的應付對價 75	5,244	60,782
其他 8.	5,692	105,128
預提費用及其他流動負債 1,188	8,179	1,169,547

14. 應付賬款及應付票據

應付賬款及應付票據包括以下項目:

	截至12	月31日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
應付賬款	563,562	620,679
應付票據	506,629	461,179

於相關發票日期的應付賬款賬齡分析如下:

	截至12	月 31 日
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
0至12個月	563,562	620,679
1年以上	_	-
應付賬款總額	563,562	620,679

於相關發行日期的應付票據賬齡分析如下:

	截至12月31日	
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
0至12個月	506,629	461,179
1年以上	_	-
應付票據總額	506,629	461,179

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

15. 董事薪酬

根據適用《上市規則》及香港公司條例披露的截至2023年及2024年12月31日止年度的董事薪酬如下:

	截至2024年12月31日止年度					
		以股份為				
		薪金及		基礎的	退休福利	
	董事袍金	其他津貼	酌情花紅	付款開支	計劃供款	總計
	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣
執行董事						
仇文彬先生	11,679	75		16,237	87	28,078
吳駿華先生	219	75		4,764	71	5,129
岡田聡良先生						-
王俊博士(於2024年6月14日獲委任)						-
余濱女士(於2024年6月14日獲委任)				170		170
劉洋女士(於2024年5月30日辭任)						-
獨立非執行董事						
Yiu Pong Chan先生	430			170		600
Steve Hsien-Chieng Hsia先生	430			170		600
葉長青先生	430			170		600
總計	13,188	150		21,681	158	35,177

	截至2023年12月31日止年度					
				以股份為		
		薪金及		基礎的	退休福利	
	董事袍金	其他津貼	酌情花紅	付款開支	計劃供款	總計
	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣
執行董事						
仇文彬先生	5,685	-	-	20,703	84	26,472
吳駿華先生	_	-	-	6,255	68	6,323
劉洋女士	_	-	-	-	-	-
岡田聡良先生	_	-	-	-	-	-
獨立非執行董事						
Yiu Pong Chan先生	426	-	-	170	-	596
余濱女士(於2023年5月辭任)	142	-	-	170	-	312
Steve Hsien-Chieng Hsia先生	426	-	-	170	-	596
葉長青先生	426	-	-	170	-	596
總計	7,105	_	-	27,638	152	34,895

上文所示執行董事酬金為就彼等管理本公司及本集團事務提供的服務而支付的酬金。

15. 董事薪酬(續)

上文所示獨立非執行董事酬金為就彼等擔任本公司董事提供的服務而支付的酬金。

年內概無董事或主要行政人員據此放棄或同意放棄任何薪酬的安排。

16. 五名最高薪酬僱員

截至2023年及2024年12月31日止年度,五名最高薪酬僱員包括在以下董事及非董事人數中。

	截至12月31日	
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
董事	2	2
非董事	3	3
總計	5	5

五名最高薪酬僱員(非董事)於截至2023年及2024年12月31日止年度的薪酬詳情如下:

	截至12月31日	
	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
薪金、獎金及其他酬金	10,723	17,899
股份激勵	16,979	10,868
退休金成本-界定供款計劃	68	81
福利、醫療及其他福利	77	55
總計	27,847	28,903

薪酬在以下範圍內的最高薪酬僱員(非本公司董事)人數如下:

	截至12月31日	
	2023年	2024年
	僱員人數	僱員人數
5,500,001港元至6,000,000港元	1	-
6,000,001港元至6,500,000港元	_	1
7,000,001港元至7,500,000港元	1	-
8,500,001港元至9,000,000港元	_	1
16,000,001港元至16,500,000港元	_	1
17,500,001港元至18,000,000港元	1	_
總計	3	3

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

17. 所得税

本公司於開曼群島註冊成立,根據開曼群島現行法律,毋須就收入或資本收益納税。此外,開曼群島並 無就支付予股東的股息徵收預扣税。

根據香港稅務條例,就本公司於香港註冊成立的附屬公司而言,利得稅率按年內估計應課稅溢利的 16.5%計算,惟本公司一家屬利得稅兩級制合資格企業的附屬公司除外。就該附屬公司而言,首2百萬港 元應課稅溢利的稅率為8.25%,餘下應課稅溢利的稅率為16.5%。

根據《中華人民共和國企業所得税法》(「《企業所得税法》」),本公司設於中國的附屬公司及VIE須按25%的法定税率納税。根據國稅函2009第203號,倘實體獲認證為「高新技術企業」(「高新技術企業」),可享有優惠所得税率15%。截至2024年12月31日止年度,本公司旗下三間附屬公司獲認證為高新技術企業,因此按15%的税率納税。

其他海外附屬公司的税項乃按相關國家現行適當稅率計算。

許多國家及司法權區已頒佈新的稅法以實施由經濟合作與發展組織(「經合組織」)發佈的支柱二示範規則,自2024年1月1日起生效。經合組織的支柱二倡議引入了15%的全球最低稅率,並在各司法權區逐一實施。本集團運營或佈局所在的其他國家亦正在積極考慮採納該框架或正處於將該框架納入各自國家法律的不同階段。本集團認為,目前採納全球最低實際稅率的影響並不重大。本集團持續監察監管動態以及經合組織的額外指引,並持續評估其影響。

計入綜合經營報表的所得税支出(絕大部分來自本集團的中國附屬公司)的即期及遞延部分如下:

	_	_		
截至1	ıっ F	21	 上在	亩
1	1 Z >	131		ᅜ

	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
即期税項	82,595	57,594	61,628
遞延税項	(56,115)	(45,591)	(40,889)
所得税支出	26,480	12,003	20,739

17. 所得税(續)

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度中國法定所得税率及本集團的實際所得税率之間的差額 對賬如下:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
法定所得税率	25.00%	25.00%	25.00%
不可扣減的股權激勵開支	(6.13)%	(11.92)%	(20.50)%
不同税務司法權區對税率的百分比影響	(23.20)%	(4.79)%	(31.87)%
優惠税率的影響	0.84%	0.92%	(11.75)%
研發加計扣除	2.28%	7.40%	13.04%
香港免税利息收入	0.10%	3.51%	6.56%
其他	0.14%	1.14%	92.42%
估值撥備的變動	(3.59)%	(26.79)%	(95.20)%
實際所得税率	(4.56)%	(5.53)%	(22.30)%

税務優惠期對每股利潤的影響如下:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
優惠税率節省的税款	4,898	1,993	10,132
每股利潤影響 - 基本	0.03	0.01	0.06
每股利潤影響 - 攤薄	0.03	0.01	0.06

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

17. 所得税(續)

遞延税項資產及負債的主要組成部分如下:

截至12	截至12月31日		
2023年	2024年		
人民幣	人民幣		
遞延税項資產:			
預提費用 64,166	88,137		
存貨撇減 46,674	51,667		
股權投資減值 8,595	14,305		
應付薪金及福利 1,954	1,890		
信貸虧損撥備 23,464	21,890		
經營虧損淨額結轉 439,585	512,781		
租賃	16,170		
減:估值撥備 (383,810)	(472,332)		
遞延税項資產淨額 200,628	234,508		
可識別無形資產 (24,966)	(32,783)		
遞延税項負債 (24,966)	(32,783)		

本集團變現遞延稅項資產的能力取決於其在稅法規定的結轉期內產生足夠應課稅收入的能力。本集團會衡量正面及負面證據,以釐定是否較有可能變現部分或全部遞延稅項資產。在評估時會衡量(其中包括)近期虧損的性質、頻率及程度以及日後盈利預測。該等假設需要重大判斷,而日後應課稅收入的預測與本集團用於管理相關業務的計劃及估計一致。本集團分別為截至2023年及2024年12月31日涉及經營虧損淨額結轉的日後利益的遞延稅項資產及若干附屬公司的其他遞延稅項資產計提估值撥備,乃由於管理層無法斷定該等遞延稅項資產在日後較有可能變現。截至2023年及2024年12月31日,本集團若干附屬公司的已結轉稅項虧損金額分別為人民幣1,814,685元及人民幣2,218,872元。

17. 所得税(續)

估值撥備的變動如下:

截至12	月31	日止年度
------	-----	------

	2023年	2024年
	人民幣	人民幣
截至1月1日的結餘	38,316	383,810
增加	355,907	109,509
撥回	(10,413)	(20,987)
截至12月31日的結餘	383,810	472,332

尚不確定中國現行所得稅法如何應用於本集團的整體經營,尤其是在稅務居民身份方面。《企業所得稅 法》中有條文訂明,倘在中國境外成立的法律實體的實際管理或控制地點位處中國境內,就中國所得稅而 言,該實體將被視為居民。《企業所得稅法》實施細則規定,倘非居民法律實體大部分及整體生產及業務 經營、人員、會計及財產的管控於中國境內發生,其將被視為中國居民。儘管現時在該問題上的中國稅 務指引有限,帶來不確定性,本集團認為,在中國境外成立的法律實體就《企業所得稅法》而言不應被視 為居民。倘中國稅務當局此後決定本公司及其在中國境外註冊的附屬公司應被視為居民企業,本公司及 其在中國境外註冊的附屬公司將須按中國所得稅率25%繳稅。本集團概無任何其他不明確的稅務狀況。

根據中華人民共和國税收徵收管理法,因納税人或預扣税款代理人的計算錯誤而少繳税款的,訴訟時效為三年。有特殊情況的,訴訟時效可延長至五年(特殊情況未明確界定,但少繳稅項負債超過人民幣0.1 百萬元被明確列為特殊情況)。如為關聯交易,訴訟時效為10年。對於偷稅的,概無訴訟時效。

截至2023年及2024年12月31日,本公司位於中國的附屬公司及VIE的累計虧絀分別為人民幣2,332,782元及人民幣2,349,005元。本公司中國附屬公司的保留盈利已經且將會永久再投資於中國附屬公司。因此,並無就股息預扣稅計提遞延稅項負債。

根據適用會計原則,在綜合入賬VIE中,遞延税項負債應入賬為財務報告基準超出稅務基準的應課稅暫時性差額。然而,倘稅法提供可免稅收回該項投資的申報金額的方法,而企業預料最終會使用此方法,則無須作出確認。本集團已就一種方法進行可行性分析,如有需要,本集團最終會使用該方法,以匯回VIE的未分配盈利而不會產生重大稅務成本。因此,由於本集團最終會使用該方法,因此並無就VIE的盈利計提遞延稅項負債。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

18 經營租賃負債

本集團一般就辦公場所、倉庫及店舗訂立租賃協議。本集團一般無續租選擇權或終止選擇權,且租賃協議不包含任何重大餘值擔保或重大限制性契諾。電商分部的大部分租賃付款為固定。品牌管理分部的租賃付款通常以下列三種方式之一支付:(i)固定租金:(ii)固定基準租金或店舗銷售額比例之較高者:或(iii)店舗銷售額的比例。

下表披露本集團租賃的加權平均剩餘租期及加權平均折現率:

	截至12月3	1日止年度
租期及折現率	2023年	2024年
加權平均剩餘租期:		
一經營租賃	4.63年	4.30年
加權平均折現率:		
- 經營租賃	6.32%	6.13%

截至12月31日止年度期間的年度未折現現金流量的到期日分析如下:

	經營租賃
	人民幣
2025年	286,771
2026年	229,067
2027年	146,028
2028年	95,062
2029年	83,675
其後	122,220
租賃承擔總額	962,823
減:估算利息	(121,881)
經營租賃負債總額	840,942
減:流動經營租賃負債	(243,137)
長期經營租賃負債	597,805

截至2024年12月31日,並未資本化為使用權資產的短期經營租賃的未來租賃付款為人民幣6,364元。

18 經營租賃負債(續)

截至2023年及2024年12月31日止年度與租賃相關的現金流量補充資料如下:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
就納入負債計量的金額所支付的現金:			
來自經營租賃的經營現金流量	371,295	432,477	362,289
以租賃負債換取的使用權資產:			
經營租賃	54,036	429,788	122,728

截至2022年、2023年及2024年12月31日止三個年度,本集團分別產生經營租賃成本人民幣367,605元、人民幣447,126元及人民幣734,042元(不包括並未資本化為使用權資產的短期租賃人民幣34,525元)。截至2022年、2023年及2024年12月31日止三個年度,本集團產生的可變租賃成本開支分別為零、人民幣20,276元及人民幣16,361元。

19. 可贖回非控制性權益

於2021年8月,本集團收購莫凡的51%股權並相應取得莫凡的控制權。根據購股協議,倘莫凡於接下來 三年實現協議中指定的表現目標,本集團有權及有義務自創始人購買於莫凡的額外22%股權。由於贖回 非控制性權益非本集團所能控制,非控制性權益在本集團的綜合資產負債表入賬列作可贖回非控制性權 益。可贖回非控制性權益最初以收購日的公允價值入賬,並於隨後發生時立即於贖回價值確認變動。截 至2024年6月30日,莫凡未達到協議所規定的表現目標,因此,本集團獲豁免購買義務,非控制性權益 不再可贖回。

於2021年10月,Cainiao Smart Logistics Investment Limited(「菜鳥」)與寶尊電商有限公司訂立股東協議,以總對價217.9百萬美元(相當於人民幣1,392.5百萬元)收購本集團的附屬公司Baotong Inc. 30%的股權。

根據股東協議,寶通的投資前估值將根據寶通2022財年的目標淨利潤的實現百分比進行調整。由於寶通的2022財年淨利潤低於目標淨利潤,因此寶尊有義務以現金或寶通股份或兩者結合的方式向菜鳥作出補償。因此,於2022年12月31日錄得衍生負債52.8百萬美元(相當於人民幣364.8百萬元)。菜鳥與本集團於2023年進一步達成協議後,最終確定了補償方案,並入賬衍生負債調整3.4百萬美元(相當於人民幣24.5百萬元),並於截至2023年12月31日止年度的綜合經營報表內確認相應公允價值收益。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

19. 可贖回非控制性權益(續)

其後於2023年,衍生負債已通過現金10.2百萬美元(相當於人民幣74.0百萬元)及向非控股股東轉讓指定價值人民幣100.8百萬元的寶通7%的股權相結合的方式結清,收益人民幣182.2百萬元作為本集團的資本公積。

此外,根據協議,倘發生若干觸發事件,菜鳥有權行使認沽期權,要求寶尊自2024年8月起12個月內以相等於初始投資的價格加上內部比率6%贖回寶通的股份。截至2023年及2024年12月31日止年度,本公司評估認沽期權的公允價值為並不重大。

於2024年4月,本集團完成收購浙江洛氪迅(一家位於杭州的抖音合作夥伴,主要從事服裝及配飾類別)的51%股權。根據購股協議,於購股協議所界定的2025年及2026年表現條件達成後,本集團應分別向洛氪迅的初始股東收購洛氪迅的額外24%及15%股權。由於贖回非控制性權益非本集團所能控制,非控制性權益在本集團的綜合資產負債表入賬列作可贖回非控制性權益。可贖回非控制性權益最初以收購日的公允價值入賬,並隨後於各報告日調整為贖回價值。

下表載列截至2023年及2024年12月31日止年度可贖回非控制性權益活動的詳情:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
於1月1日的結餘	1,421,680	1,438,082	1,584,858
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	43,759	45,969	48,804
以股份結算衍生負債	_	100,807	-
因喪失控制權終止附屬公司綜合入賬的影響	(27,357)	-	_
可贖回非控制性權益的調整	-	-	5,325
業務收購產生的可贖回非控制性權益	-	-	48,962
由可贖回非控制性權益轉為非控制性權益	-	-	(17,570)
於12月31日的結餘	1,438,082	1,584,858	1,670,379

不 4 0 日 0 4 日 1 左 🛱

20. 普通股及庫存股

於2022年10月5日,本公司宣佈一項未來12個月內的最高金額為80百萬美元的股份回購計劃。截至2022年12月31日止年度,本公司自其股東回購24,203,643股股份,總金額為68.0百萬美元。32,353,269股發行在外的庫存股已於2023年全部註銷。

於2024年1月,本公司宣佈一項未來12個月內最高金額為20百萬美元的股份回購計劃。於該年度,本公司以現金對價合共13.3百萬美元從市場回購4,777,000股美國存託股(相當於14,331,000股A類普通股),其中844,601股美國存託股(相當於2,533,803股A類普通股)將被註銷。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,分別有4,503,090份、4,801,007份及7,766,705份期權及限制性股份單位獲行使及歸屬為A類普通股。

21. 每股淨損失

各所示期間的基本及攤薄每股淨損失計算如下:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
分子:			
淨損失	(610,374)	(222,776)	(138,384)
歸屬於非控制性權益的淨損失(利潤)	843	(9,677)	1,990
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	(43,759)	(45,969)	(48,804)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的淨損失	(653,290)	(278,422)	(185,198)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的每股淨損失			
基本	(3.56)	(1.56)	(1.03)
攤薄	(3.56)	(1.56)	(1.03)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的每股美國存託			
股淨損失(1股美國存託股代表3股A類普通股)			
基本	(10.69)	(4.68)	(3.09)
攤薄	(10.69)	(4.68)	(3.09)
股份(分母):			
普通股加權平均數			
基本	183,274,855	178,549,849	179,678,986
攤薄	183,274,855	178,549,849	179,678,986

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

21. 每股淨損失(續)

截至2022年、2023年及2024年止年度內,本集團分別有3,751,322份、8,502,786份及3,379,002份未 行使限制性股份單位及期權,由於其帶有反攤薄效果,因此排除在每股攤薄盈利的計算之外。

22. 關聯交易

下表載列截至2024年12月31日本集團的主要關聯方以及彼等與本集團的關係:

關聯方名稱	與本集團的關係
阿里巴巴集團控股有限公司(「阿里巴巴集團」)	本集團的前普通股股東*
北京鵬泰寶尊電子商務有限公司(「鵬泰」)	本集團的權益法被投資方
上海美賽歌電子商務有限公司(「美賽歌」)	本集團的權益法被投資方
杭州聚溪科技有限公司(「聚溪」)	本集團的權益法被投資方
江蘇商高供應鏈管理有限公司(「商高」)	本集團的權益法被投資方
昕諾飛照明科技(上海)有限公司(「昕諾飛」)	本集團的權益法被投資方
上海可為電子商務有限公司(「可為」)	本集團的權益法被投資方
杭州百辰科技有限公司(「百辰」)	本集團的權益法被投資方及於2023年10月
	被本集團合併
杭州大境廣通網絡科技有限公司(「大境」)	本集團的權益法被投資方及於2022年10月
	撤資
徠灃品牌管理(上海)有限公司(「徠灃」)	本集團的權益法被投資方
江蘇恒偉供應鏈管理有限公司(「恆偉集團」)	本集團附屬公司之一寶連通的非控股股東
寶必達物聯科技(蘇州)有限公司(「寶必達」)	本集團的權益法被投資方
長沙本味鮮物品牌管理有限公司(「本味」)	本集團的權益被投資方
奥雪文化傳播(北京)有限公司(「奥雪」)	本集團的權益被投資方
上海蔓森品牌管理有限公司(「蔓森」)	本集團的權益被投資方及於2023年4月被本
	集團合併
Sesame Blooming Limited (「Sesame」)	本集團的權益被投資方

* 阿里巴巴集團曾為本公司普通股股東,持有本公司已發行股份總數約14.4%。於2024年5月30日,阿里巴巴集團透過股份買賣協議將該等股份出售予Champion Kerry,其後不再為本集團的關聯方,而Champion Kerry自此成為本集團的關聯方。

截至2024年12月31日,阿里巴巴集團仍是香港聯合交易所有限公司主板《上市規則》第十四A章所界定的關連方。

22. 關聯交易(續)

(a) 本集團與關聯方進行的交易如下:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
自以下各項產生的營收:			
來自阿里巴巴集團的產品銷售營收	5,954	8,607	2,779
來自阿里巴巴集團的倉儲服務營收	34,614	70,566	50,553
來自阿里巴巴集團的店舖運營服務營收	7,523	5,728	2,210
來自鵬泰的店舖運營服務營收	4,951	5,232	2,079
來自昕諾飛的店舖運營服務營收	5,912	6,493	3,942
來自可為的店舖運營服務營收	938	2,985	_
恒偉集團收取的物流服務營收	64,572	12,814	10,926
來自恆偉集團的物流服務營收	2,239	1,363	18,180
來自奧雪的店舖運營服務營收	3,175	1,522	2,771
來自本味的店舖運營服務營收	6,321	5,375	1,477
來自蔓森的店舖運營服務營收	1,443	195	_
來自昕諾飛的倉儲服務營收	91	-	-
其他	1,979	1,015	192
	133,758	113,288	92,330
服務費:			
向阿里巴巴集團支付的營銷及平台服務費	746,858	278,938	167,356
向阿里巴巴集團支付的物流服務費	47,569	38,373	7,153
向聚溪支付的外判勞工成本	6,406	6,493	203
向可為支付的營銷及平台服務費	52,806	16,337	_
向百辰支付的營銷及平台服務費	715	723	_
由恆偉集團墊付的物流服務開支	13,410	1,330	647
向恆偉集團支付的物流服務開支	4,339	2,902	5,429
向寶必達支付的物流服務開支	8,224	718	-
向阿里巴巴集團支付的IT服務費	10,718	12,755	4,860
其他	1,374	3,863	1,418

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

22. 關聯交易(續)

(b) 本集團與其關聯方的結餘如下:

	截至12月31日		
	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	
應收阿里巴巴集團的款項⑴	48,096		
應收昕諾飛的款項	1,709	1,383	
應收可為的款項	900		
應收鵬泰的款項	2,049		
應收恆偉集團的款項	6,631	4,610	
應收奧雪的款項	509	1,023	
應收本味的款項	3,815	2	
應收Sesame的款項	22,747		
其他	205	3	
應收關聯方的款項總額	86,661	7,021	
應付阿里巴巴集團的款項⑴	30,485		
應付聚溪的款項	453		
應付恆偉集團的款項	1,028	3,124	
其他	152	2,245	
應付關聯方的款項總額	32,118	5,369	

⁽¹⁾ 截至2023年12月31日,應收阿里巴巴集團的款項包括應收款項人民幣48,096元,為就支付予阿里巴巴的按 金及本集團提供的店舖運營服務及倉儲服務而待向阿里巴巴集團收取的款項。截至2023年12月31日,應付 阿里巴巴集團的款項包括應付款項人民幣30,485元,為物流、營銷及平台服務以及佣金費用。

⁽²⁾ 上述和阿里巴巴集團和恆偉集團的關聯方交易構成《上市規則》第十四A章節的關聯交易或持續關聯交易。根 據《上市規則》第十四A章節要求的披露記載於董事會報告中。

23. 承諾

本集團有租賃承諾,請參閱附註18。

24. 股份激勵

股權激勵計劃

截至2024年12月31日,本公司已有股權激勵計劃,該等計劃於2014年5月及2015年5月獲採納並進一步被於2022年10月採納的股權激勵計劃(「2022年股權激勵計劃」)所取代,據此可授予各種類型的獎勵,例如期權、限制性股份、限制性股份單位、股份支付及股票增值權。

期權

下表概述截至2024年12月31日止年度的期權活動:

		加權	餘下合約		加權平均
		平均	年期的	期權內在	授出日期
	期權數目	行使價	加權平均數	總值	公允價值
		人民幣		人民幣	美元
截至2024年1月1日,					
未行使	1,876,826	0.5	0.7	11,543	2.15
已沒收	_	-	_	_	-
已行使	(1,770,026)	-	_	_	2.18
截至2024年12月31日,					
未行使	106,800	7.4	0.2	232	1.66
截至2024年12月31日已					
歸屬	106,800	7.4	0.2	232	1.66
截至2024年12月31日,					
可行使	106,800	7.4	0.2	232	1.66

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,並無授出期權。

截至2024年12月31日止年度的已行使期權內在總值為人民幣12,303元。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

24. 股份激勵(續)

限制性股份單位

根據2022年股權激勵計劃,本集團於2024年向若干僱員及高級管理人員授出3,880,413份限制性股份單位,該等單位可於3個月至4年內歸屬。截至2024年12月31日止年度,2022年股權激勵計劃下的限制性股份單位的活動概要呈列如下:

	限制性股份 單位數目	加權平均授出 日期公允價值
		人民幣
截至2023年12月31日,未行使及未歸屬	6,625,960	20.32
已授出	3,880,413	5.36
已歸屬	(5,996,679)	13.05
已沒收	(1,237,492)	13.19
截至2024年12月31日,未行使及未歸屬	3,272,202	15.12

已授出限制性股份單位的公允價值根據本公司於授出日期的普通股公允價值釐定。

截至2024年12月31日,有關未歸屬限制性股份單位的未確認報酬成本為人民幣40,475元,已扣除估計 沒收金額,預計將在1.59年的加權平均年期內確認。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,本集團就期權及限制性股份單位錄得報酬開支分別為 人民幣142,381元、人民幣103,449元及人民幣81,601元,於隨附的綜合經營報表的分類如下:

# 云 1	ı 🤈 F	701	ト年度
住(工)	I / }	1.31	ロモド

	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
履約費用	13,730	6,443	4,885
銷售及營銷費用	57,548	33,955	19,943
技術與內容費用	22,512	12,184	11,290
管理及行政費用	48,591	50,867	45,483
	142,381	103,449	81,601

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

25. 僱員福利計劃

本集團的中國附屬公司須依法按適用薪金的若干百分比為退休福利、醫保福利、住房基金、失業救濟金及其他法定福利作出供款。中國政府直接負責支付該等福利的費用。截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,本集團分別就該等福利供款人民幣373,024元、人民幣407,783元及人民幣372,164元。

26. 受限制資產淨值

根據《中國公司法》,本公司的附屬公司及VIE須從彼等的税後溢利(根據中國公認會計準則釐定)撥款至不可分派儲備金,包括(i)法定盈餘基金;(ii)法定公益金及(iii)任意盈餘公積金。中國公認會計準則釐定法定盈餘基金為稅後溢利的最少10%,直至該儲備達到有關公司註冊資本的50%。法定公益金及任意盈餘公積金的撥款由本公司酌情處理。

截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,本集團的中國實體向該等儲備撥出的款項分別為人民幣16,484元、人民幣21,933元及人民幣13,450元。截至2022年、2023年及2024年12月31日,累計儲備分別為人民幣134,624元、人民幣156,577元及人民幣170,008元。

由於該等中國法律法規及中國實體的分派按規定僅可從根據中國公認會計準則計算的可分派溢利中支付,中國實體被限制轉移其部分資產淨值至本集團。受限制的金額包括本公司的中國附屬公司及VIE的繳足資本、資本公積及法定儲備。截至2024年12月31日,受限制的資本及法定儲備總額(即本集團相關附屬公司及VIE不可分派的資產淨值)為人民幣3,418,438元。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

27. 分部資料

(a) 分部描述

經營分部按照與向主要經營決策者(「主要經營決策者」)提供的內部報告貫徹一致的方式報告,該 主要經營決策者被確認為首席執行官。主要經營決策者定期審查經營數據、分部利潤並將該等結 果用於評估各分部的業績,並向各分部分配資源。

在收購蓋璞上海(即自2023年2月1日起引入品牌管理的第一個品牌)之後,為更好地反映業務發展情況,本集團將其經營分部架構更新為兩個經營分部,即(i)電商;(ii)品牌管理。

以下概要描述了本集團各經營分部的經營情況:

- (i) 電商以寶尊傳統業務為主,由BEC(寶尊電商)和BZI(寶尊國際)兩條業務線組成。
 - a> BEC包括我們的中國大陸電商業務,涵蓋品牌店舗運營、客戶服務和物流及供應鏈管理、IT及數字營銷等增值服務。
 - b> BZI包括我們在中國大陸以外(包括香港、澳門、台灣、東南亞及歐洲等地)的電商業務。
- (ii) **品牌管理**包括戰略和策略定位、品牌與市場營銷、零售與電商運營、供應鏈和物流及技術 賦能等全方位品牌管理,旨在利用我們的技術組合與品牌建立更長期、更深入的關係。

27. 分部資料(續)

(b) 分部數據

下表提供截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度本集團可報告分部業績概要,並對往期分部資料進行了追溯調整,以符合當前期間的呈列:

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
淨營收			
電商	8,400,631	7,621,114	8,070,271
品牌管理	_	1,271,027	1,474,351
分部間抵銷*	_	(80,128)	(122,393)
綜合淨營收總額	8,400,631	8,812,013	9,422,229
**經調整經營利潤(損失):			
電商	256,093	163,990	179,622
品牌管理	-	(187,663)	(168,767)
分部間抵銷*	_	_	(210)
經調整經營利潤(損失)總額:	256,093	(23,673)	10,645
未分配開支:			
股份激勵費用	(142,381)	(103,449)	(81,601)
業務收購產生的無形資產攤銷	(39,431)	(31,875)	(36,257)
收購相關開支	(13,694)	(12,171)	
回購股份的註銷費	(4,650)	_	(678)
預期或有收購付款的差異損失	(9,495)	_	
商譽減值	(13,155)	(35,212)	(6,934)
其他(開支)收入總額	(613,595)	(10,646)	21,838
除所得税前損失	(580,308)	(217,026)	(92,987)

^{*} 分部間抵銷主要包括電商向品牌管理提供服務的營收。

^{**} 經調整經營利潤(損失)為分部利潤(損失),其為撇除股份激勵費用、收購相關開支、業務收購產生的無形資產攤銷、回購股份的註銷費、預期或有收購付款的差異損失及商譽減值的各分部經營利潤(損失)。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

27. 分部資料(續)

(b) 分部數據(續)

物業及設備的折舊淨額(計入分部損益的計量):

	截至12月31日止年度		
	2022年	2023年	2024年
	人民幣	人民幣	人民幣
電商	121,693	121,237	114,590
品牌管理	_	45,566	44,666
物業和設備折舊總淨額	121,693	166,803	159,256

利息收入及費用(計入分部損益的計量):

	截至12月31日止年度			
	2022年	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	人民幣	
電商	45,816	83,983	75,422	
品牌管理	_	1,289	1,659	
分部間抵銷	_	(3,159)	(8,329)	
利息收入總額	45,816	82,113	68,752	

截至12月31日止年度			
2022年	2023年	2024年	
人民幣	人民幣	人民幣	
(56,917)	(41,221)	(37,830)	
_	(3,282)	(9,486)	
_	3,159	8,329	
(56,917)	(41,344)	(38,987)	
	2022年 人民幣 (56,917) - -	2022年2023年人民幣人民幣(56,917)(41,221)-(3,282)-3,159	

27. 分部資料(續)

(b) 分部數據(續)

應佔權益法投資收益(虧損)(計入分部損益的計量):

	截至12月31日止年度			
	2022年	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	人民幣	
電商	(3,586)	6,253	(34,503)	
品牌管理	_	-	9,845	
雁佔雄益法投資收益(虧捐)總額	(3 586)	6 253	(24.658)	

所得税支出(計入分部損益的計量):

	截至12月31日止年度			
	2022年	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	人民幣	
電商	(26,480)	(12,003)	(18,154)	
品牌管理	_	_	(2,585)	
所得税支出總額	(26,480)	(12,003)	(20,739)	

本集團的主要經營決策者並無按分部基準評估本集團的資產表現供管理層內部報告之用,因此, 有關資料並無呈列。

地區資料

地區營收資料乃基於我們客戶營運所在位置。由於本集團的客戶主要位於中國,截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度,本集團來自中國境內的營收分別為人民幣8,255,790元、人民幣8,701,254元及人民幣9,310,046元。

28. 股息

董事會不建議分派截至2022年、2023年及2024年12月31日止年度期間的任何股息。

29. 期後事項

2024年12月31日後概無發生可能對本集團經營及財務表現造成重大影響的事件。

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

30. 美國公認會計準則與國際財務報告會計準則之間的對賬

綜合財務報表乃根據美國公認會計準則編製,該準則在若干方面有別於國際會計準則委員會頒佈的國際 財務報告會計準則(「國際財務報告會計準則」)。本集團根據美國公認會計準則和國際財務報告會計準則 編製的綜合財務報表之間的重大差異的影響如下:

綜合經營與全面收益表及資產負債表的對賬:

截至2024年12月31日止年度

可贖回

				り順凹			
	根據美國			非控制性			根據國際
	公認會計			權益的分類		按公允價值	財務報告
	準則呈報	股權激勵	經營租賃	及計量	發行成本	計量的投資	會計準則呈報
	的金額	(附註(i))	(附註(ii))	(附註(iii))	(附註(iv))	(附註(v))	的金額
綜合經營與全面收益表的對賬	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣
經營開支:							
履約費用	(2,461,591)	(424)	24,597				(2,437,418)
銷售及營銷費用	(3,380,724)	(5,629)	(4,851)				(3,391,204)
技術與內容費用	(550,289)	(6,868)					(557,157)
管理及行政費用	(719,157)	16,934	35,406				(666,817)
經營開支總額	(9,537,054)	4,013	55,152				(9,477,889)
其他收益(開支):							
利息費用	(38,987)		(35,980)				(74,967)
金融工具的公允價值變動				(283,132)			(283,132)
金融負債的價值變動							
按公允價值計入損益計量的投資公允價值變動						864	864
除所得稅及權益法投資收益前淨利潤(損失)	(92,987)	4,013	19,172	(283,132)		864	(352,070)
所得税支出	(20,739)		10,673				(10,066)
淨利潤(損失)	(138,384)	4,013	29,845	(283,132)		864	(386,794)
歸屬於可贖回非控制性權益的淨損失(利潤)	(48,804)			48,804			
歸屬於非控制性權益的淨損失(利潤)	1,990			(48,804)			(46,814)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的淨利潤(損失)	(185,198)	4,013	29,845	(283,132)		864	(433,608)

30. 美國公認會計準則與國際財務報告會計準則之間的對賬(續)

綜合經營與全面收益表及資產負債表的對賬:(續)

截至2024年12月31日止年度

				可贖回			
	根據美國			非控制性			根據國際
	公認會計			權益的分類		按公允價值	財務報告
	準則呈報	股權激勵	經營租賃	及計量	發行成本	計量的投資	會計準則呈報
	的金額	(附註(i))	(附註(ii))	(附註(iii))	(附註(iv))	(附註(v))	的金額
綜合經營與全面收益表的對賬	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣
其他綜合收益,扣除零税項:							
外幣折算差異	22,324		11				22,335
綜合收益(損失)	(116,060)	4,013	29,856	(283,132)		864	(364,459)
歸屬於可贖回非控制性權益的全面(收益)損失總額	(48,804)			48,804			-
歸屬於非控制性權益的全面(收益)損失總額				(48,804)			(48,804)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的							
全面收益(損失)總額	(162,874)	4,013	29,856	(283,132)		864	(411,273)
綜合資產負債表對賬							
經營租賃使用權資產	767,376		(52,706)				714,670
權益投資	341,687						341,687
遞延税項資產	234,508		10,673				245,181
資產總額	10,207,001		(52,706)				10,154,295
預提費用及其他流動負債	1,169,547						1,169,547
與非控制性權益簽訂的權益合同產生的金融負債	-			1,949,430			1,949,430
負債總額	4,426,422			1,949,430			6,375,852
可贖回非控制性權益	1,670,379			(1,670,379)			
資本公積	4,646,631	22,288		(48,135)	35,652		4,656,436
未分配利潤(累計虧絀)	(691,785)	(22,288)	(52,717)	(283,132)	(35,652)		(1,085,574)
累計其他綜合(虧損)收益	54,575		11				54,586
寶尊電商有限公司股東權益總額	3,914,022		(52,706)	(331,267)			3,530,049
非控制性權益	196,178			52,216			248,394
權益總額	4,110,200		(52,706)	(279,051)			3,778,443

(除另有説明外,所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

30. 美國公認會計準則與國際財務報告會計準則之間的對賬(續)

綜合經營與全面收益表及資產負債表的對賬:(續)

截至2023年12月31日11年度

	根據美國			可贖回 非控制性			根據國際
	公認會計			權益的分類		按公允價值	財務報告
	準則呈報	股權激勵	經營租賃	及計量	發行成本	計量的投資	會計準則呈報
	的金額	(附註(i))	(附註(ii))	(附註(iii))	(附註(iv))	(附註(v))	的金額
綜合經營與全面收益表的對賬	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣	人民幣
經營開支:							
履約費用	(2,507,306)	(114)	31,017	-	-	-	(2,476,403)
銷售及營銷費用	(2,829,016)	4,938	1,411	-	-	-	(2,822,667)
技術與內容費用	(505,203)	1,392	-	-	-	-	(503,811)
管理及行政費用	(855,914)	(2)	24,009	-	-	-	(831,907)
經營開支總額	(9,018,393)	6,214	56,437	-	-	-	(8,955,742)
其他收益(開支):							
利息費用	(41,344)	-	(73,263)	-	-	-	(114,607)
金融工具的公允價值變動	-	-	-	210,348	-	(0.5(0)	210,348
按公允價值計入損益計量的投資公允價值變動		-	-	-	-	(3,546)	(3,546)
淨損失 ¹	(222,776)	6,214	(16,826)	210,348	-	(3,546)	(26,586)
歸屬於可贖回非控制性權益的淨利潤	(45,969)	-	-	45,969	-	-	-
歸屬於非控制性權益的淨損失	(9,677)	_	-	_	_	-	(9,677)
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的淨損失	(278,422)	6,214	(16,826)	256,317	-	(3,546)	(36,263)
其他綜合收益,扣除零税項:							
外幣折算差異	16,573	-	(146)	-	-	-	16,427
全面損失	(206,203)	6,214	(16,972)	210,348	-	(3,546)	(10,159)
歸屬於可贖回非控制性權益的全面收益總額	(45,969)	_	-	45,969	-	_	
歸屬於寶尊電商有限公司普通股股東的							
全面收益(損失)總額	(261,849)	6,214	(16,972)	256,317	-	(3,546)	(19,836)
綜合資產負債表對賬							
經營租賃使用權資產	1,070,120	-	(72,017)	-	-	- (00 ()	998,103
按公允價值計入損益的金融資產	359,129	-	-	-	-	(864)	358,265
資產總額	10,474,476	-	(72,017)	-	-	(864)	10,401,595
預提費用及其他流動負債	1,188,179	-	-	-	-	-	1,188,179
按公允價值計入損益的金融負債	-	-	-	1,701,801	-	-	1,701,801
負債總額	4,622,740	-	-	1,701,801	-	-	6,324,541
可贖回非控制性權益	1,584,858	-	-	(1,584,858)	-	-	-
資本公積	4,571,439	26,301	-	(182,180)	35,652	-	4,451,212
未分配利潤(累計虧绌)	(506,587)	(26,301)	(71,890)	65,237	(35,652)	(864)	(576,057)
累計其他綜合收益	32,251	-	(127)	-	-	-	32,124
寶尊電商有限公司股東權益總額	4,097,204	-	(72,017)	(116,943)	-	(864)	3,907,380
權益總額	4,266,878	-	(72,017)	(116,943)	-	(864)	4,077,054

上述公認會計準則差異調整的稅務影響並不重大。

30. 美國公認會計準則與國際財務報告會計準則之間的對賬(續)

綜合經營與全面收益表及資產負債表的對賬:(續)

附註:

(i) 股份激勵

根據美國公認會計準則,本集團已選擇按直線法就所有予以分級歸屬且僅具有服務條件授出的僱員股權獎勵確認報酬開支,惟於任何日期確認的報酬成本金額至少等於在該日歸屬的期權授出日期價值部分。

根據國際財務報告會計準則,須就所有予以分級歸屬授出的僱員股權獎勵採用加速方法確認報酬開支。

(ii) 經營租賃

作為承租人,本集團根據美國公認會計準則基於餘下租賃付款總額的現值確認租賃負債及相應使用權資產。本集團 其後於租期內使用直線基準在租賃分配所屬的各開支類別將經營租賃開支確認為單一項目。

國際財務報告會計準則要求實體於經營報表內分開呈列租賃負債的利息費用及使用權資產折舊。綜合使用權資產直線折舊法及租賃負債實際利率法將導致租期前幾年計入損益的支出總額較高及租期後幾年的開支減少。

(iii) 可贖回非控制性權益(「可贖回非控制性權益」)的分類及計量

根據美國公認會計準則,可贖回非控制性權益為第三方持有的附屬公司非控制性權益,其為不可強制贖回,但當持有人行使選擇權,或出現非本公司可完全控制的事件時,可按固定或可決定價格或固定或可決定日期贖回現金。該等權益在綜合資產負債表中分類為「可贖回非控制性權益」的夾層權益,而非股東權益。可贖回非控制性權益最初以收購日的公允價值入賬,其後按以下較高者入賬:(1)應用ASC第810-10條計量指引所產生的累計金額(即初始賬面金額、非控制性權益分佔淨利潤或虧損的增加或減少金額、其他綜合收益或其他綜合損失及股息)或(2)贖回價。可贖回非控制性權益金額變動在發生時於未分配利潤即時確認。

根據國際財務報告會計準則,可贖回非控制性權益須指定為按公允價值計入損益的金融負債,其初始按公允價值確認,而後續公允價值的變動於損益中確認。

(iv) 發行成本

根據美國公認會計準則,被視為直接歸屬於發售股本證券的特定增加成本(「發行成本」)或會遞延處理,並根據發售 所得款項總額進行資本化處理。

根據國際財務報告會計準則,只有被視為直接歸屬於發行新股份予投資者的發行成本方可進行資本化處理。被視為 直接歸屬於現有股份於證券交易所上市的發行成本,不會被視為合資格作資本化處理的交易成本。該等成本應當在 產生時支銷。

(v) 投資

根據美國公認會計準則,本公司選擇按其成本減減值(如有)並加上或減去因同一發行人就相同或類似投資進行有序交易的可觀察價格變動所產生變動計量不具易於釐定公允價值的股本證券投資(不符合權益會計法或可行權宜方法估計公允價值)。根據國際財務報告會計準則,本公司按公允價值計入損益計量權益工具投資。

母公司其他財務資料 -財務報表附表一寶尊電商有限公司 母公司財務資料

簡明資產負債表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

	2023年 人民幣	截至12月31日 2024年 人民幣	美元 附註 3
			PI) at 3
流動資產:			
現金及現金等價物	446,105	99,308	13,605
限制性現金	120,807	46,953	6,433
預付款項及其他流動資產	24,255	23,980	3,285
短期投資	_	177,585	24,329
應收附屬公司及VIE款項	1,681,216	1,648,067	225,784
流動資產總額	2,272,383	1,995,893	273,436
非流動資產:			
於附屬公司及VIE的投資	1,844,885	1,904,448	260,908
權益投資	10,261	28,433	3,895
非流動資產總額:	1,855,146	1,932,881	264,803
資產總額	4,127,529	3,928,774	538,239
負債			
流動負債:			
其他流動負債	30,325	14,660	2,008
衍生金融負債	_	92	13
流動負債總額	30,325	14,752	2,021
非流動負債總額			
負債總額	30,325	14,752	2,021
股東權益 A類普通股(每股面值0.0001美元: 470,000,000股股份獲 授權發行,截至2023年12月31日及2024年12月31日已發行股份分別為167,901,880股及175,668,586股以及流通在外股份分別為167,901,880股及161,337,586			
股) B類普通股(每股面值0.0001美元:30,000,000股股份獲 授權發行,截至2023年及2024年12月31日已發行及流	93	95	13
通在外股份分別為13,300,738股)	8	8	1
資本公積	4,571,439	4,646,631	636,586
庫存股	_	(95,502)	(13,084)
累計虧絀	(506,587)	(691,785)	(94,775)
累計其他綜合收益	32,251	54,575	7,477
股東權益總額	4,097,204	3,914,022	536,218
負債及股東權益總額	4,127,529	3,928,774	538,239

簡明經營及全面收益表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12月31日止年度

	2022年	2023年	2024年	Ē
	人民幣	人民幣	人民幣	美元
				附註3
經營開支:				
履約費用	_	-	(4,884)	(669)
銷售及營銷費用	(2,362)	(5,242)	(16,677)	(2,285)
技術與內容費用	_	-	(11,290)	(1,547)
管理及行政費用	(53,170)	(27,376)	(66,865)	(9,160)
其他經營(開支)利潤	5,194	3,498	(47)	(6)
經營開支總額	(50,338)	(29,120)	(99,763)	(13,667)
經營虧損	(50,338)	(29,120)	(99,763)	(13,667)
利息收入	13,367	34,379	15,295	2,095
利息費用	(15,698)	-		
權益法投資虧損份額	_	-	(21,855)	(2,994)
未實現投資(損失)收益	(102,035)	65	15,030	2,059
匯兑損失	(85,795)	(29,245)	(27,554)	(3,775)
2024年到期的1.625%可轉換優先票據回購				
收益	7,907	-		
於附屬公司及VIE利潤(損失)的權益	(55,940)	(279,016)	(66,433)	(9,101)
金融工具的公允價值(損失)收益	(364,758)	24,515	82	11
淨損失	(653,290)	(278,422)	(185,198)	(25,372)
外幣折算差異	118,281	16,573	22,324	3,058
綜合損失	(535,009)	(261,849)	(162,874)	(22,314)

簡明現金流量表

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至12	月31 月	日止年度
------	--------------	------

	2022年	2023年	2024年	
	人民幣	人民幣	人民幣	美元
				附註3
經營活動所得現金流量:				
淨虧損	(653,290)	(278,422)	(185,198)	(25,372)
淨利潤與經營活動所得(所用)現金淨額的				
對賬調整:				
匯兑損失	85,795	29,245	27,554	3,775
可轉換優先票據發行成本攤銷	7,861	-		
於附屬公司及VIE(虧損)/利潤的權益	55,940	279,016	66,433	9,101
應付所得税	(94,298)	-		
權益法投資虧損份額	_	-	21,855	2,994
有關權益投資的未實現損失(收益)	102,035	(65)	(15,030)	(2,059)
購回可轉換債券所得收益	(7,907)	-		
其他流動負債的變動	13,201	(3,412)	(15,665)	(2,146)
金融工具的公允價值損失(收益)	364,758	(24,515)	(82)	(11)
應付或然代價的公允價值變動	9,495	-		
股份激勵	_	-	78,017	10,688
經營活動(所用)所得現金淨額	(116,410)	1,847	(22,116)	(3,030)
投資活動所得現金流量:				
向附屬公司貸款	_	(621,360)		
於附屬公司及VIE的投資淨額、預付				
附屬公司及VIE款項淨額以及附屬				
公司及VIE的還款淨額	1,127,579	365,226	(100,985)	(13,835)
短期投資	(138,052)	138,052	(177,585)	(24,329)
投資活動所得(所用)現金淨額	989,527	(118,082)	(278,570)	(38,164)
融資活動所得現金流量:				
行使期權所得款項	3	1	164	22
購回普通股	(446,636)	_	(95,502)	(13,084)
向菜鳥出售附屬公司股權的所得款項	101,189	-		
支付短期貸款	(1,759,973)	-		
收購附屬公司	(7,224)	(13,213)	(16,220)	(2,222)
與菜鳥結算衍生負債	_	(73,988)		
融資活動(所用)所得現金淨額	(2,112,641)	(87,200)	(111,558)	(15,284)
現金及現金等價物增加(減少)淨額	(1,239,524)	(203,435)	(412,244)	(56,478)
年初現金及現金等價物	1,894,125	783,543	566,912	79,848
匯率變動對現金及現金等價物的影響	128,942	(13,196)	(8,407)	(3,332)
年末現金及現金等價物以及限制性現金	783,543	566,912	146,261	20,038

簡明現金流量表(續)

(所有金額均以千元呈列,股份及每股數額除外)

截至1	12 E	31	Η	止任	夿
1#Y. —	1 Z F	-1 O I		II -	ᅜ

	2022年	2023年	2024年			
	人民幣	人民幣	人民幣	美元		
現金流量資料的補充披露:						
為利息已付現金	12,406	-		_		
缴納所得税已付現金	94,298	-		_		

附表一附註

- 1) 已根據*S-X規例第12-04(a)條及第5-04(c)條*的規定提供附表一,該等規則規定,當已綜合入賬附屬公司 的受限制資產淨值超過最近結束的財政年度年結日綜合資產淨值的25%時,則須提供呈列經審核綜合財 務報表的相同日期及相同期間的母公司財務狀況、財務狀況變動以及經營業績的簡明財務資料。
- 2) 簡明財務資料已使用綜合財務報表所載相同會計政策編製,惟於附屬公司及VIE的投資使用權益法入賬。對母公司而言,本公司按ASC 323投資一權益法及合營企業規定根據權益會計法將其於附屬公司及VIE的投資入賬。該等投資於簡明資產負債表呈列為「於附屬公司及VIE的投資」及附屬公司及VIE的溢利或虧損於簡明經營及全面收益表中呈列為「於附屬公司利潤/虧損的權益」。根據權益法的一般情況,倘投資者於使用權益法入賬的投資對象的投資賬面值已減少至零,而投資者並無提供繼續支持及填平虧損的承諾,則投資者會終止確認其分佔投資對象的虧損。就本附表一而言,無論投資賬面值如何,母公司仍繼續按其分佔權益反映其分佔附屬公司及VIE的虧損,即使母公司並無責任提供繼續支持及填平虧損。

母公司其他財務資料 - 財務報表附表一寶尊電商有限公司母公司財務資料

附表一附註(續)

- 3) 於母公司其他財務資料 財務報表附表一中,於2024年12月31日及截至該日止年度的結餘由人民幣換算為美元僅是為了方便讀者,所使用匯率為1.00美元兑人民幣7.2993元,即2024年12月31日美國聯邦儲備局H.10統計數據所載的中午購入價。並不表示人民幣金額原本可按或可按2024年12月31日的該匯率或任何其他匯率轉換、變現或結算為美元。
- 4) 截至2023年及2024年12月31日,本公司並無重大或然事項、重大的長期責任撥備、強制性的股息或可 贖回股票或擔保的贖回規定。

截至12月31日止年度

	2024 年 人民幣千元	2023年 人民幣千元	2022年 人民幣千元	2021年 人民幣千元	2020年 人民幣千元		
總淨營收	9,422,229	8,812,013	8,400,631	9,396,256	8,851,563		
淨利潤(損失)	(138,384)	(222,776)	(610,374)	(205,963)	426,534		
歸屬於以下各項的淨利潤(損失):							
本公司擁有人	(185,198)	(278,422)	(653,290)	(219,830)	425,992		
非控制性權益	(1,990)	9,677	(843)	1,505	796		
可贖回非控制性權益	48,804	45,969	43,759	12,362	(254)		
	截至12月31日						
	2024年	2023年	2022年	2021年	2020年		
	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元	人民幣千元		
資產總額	10,207,001	10,474,476	10,122,470	12,318,980	10,474,691		
負債總額	4,426,422	4,622,740	4,446,132	5,837,631	4,332,088		
淨資產(負債)	5,780,579	5,851,736	5,676,338	6,481,349	6,142,603		
歸屬於本公司擁有人的權益	3,914,022	4,097,204	4,084,162	4,896,359	6,111,021		
權益中的非控制性權益	196,178	169,674	154,094	163,310	22,582		