

本配售章程載有各項前瞻性陳述，其中包括有關本集團業務之業務目標陳述、對籌集資金以應付其股本所需之預期、預計客戶需求、本公司之收入及盈利能力之陳述，以及有關展望、宗旨、未來計劃及策略、預期發展以及其他尚未發生事項之陳述。董事一般採用「可能」、「將會」、「預期」、「繼續」、「相信」等詞彙或類似詞語以識別該等前瞻性陳述。董事務請各位有意投資人士注意，該等前瞻性陳述存有風險及不確定因素，可能導致有關陳述所表明或暗示之事宜或結果與實際情況有重大偏差。

有意投資人士務須細閱本配售章程所載之全部資料，尤其是在作出有關投資本公司之決定前，有意投資人士務須慎重考慮下列各項有關投資本公司之風險及特別考慮因素。

### 與本集團有關之風險

#### 本集團經營歷史尚淺，業務模式有待考驗

本集團於一九九七年十一月開始開發及建設網上展覽入門網站[www.expo24hrs.net](http://www.expo24hrs.net)之基礎架構。於一九九七年十一月至一九九八年十月期間，本集團開始建立所需之基建及網上展覽入門網站之試行版。本集團其後於一九九八年十一月至一九九九年十月期間開發並完成網上展覽入門網站之試行版。於一九九九年十一月至二零零零年五月期間，本集團開發現時版本，最終於二零零零年六月一日推出。鑑於本集團於二零零零年六月方開展服務，故此很難根據其往績預測及估計未來業績。作為新興起而發展迅速之互聯網業中一間新成立公司，本集團亦帶有風險及不明朗因素，其中許多非本集團能夠控制。同時亦不保證本集團將能成功地應付有關行業之競爭和風險及不明朗因素。倘本集團未能成功，則其業務可能受到重大不利影響。

本集團之業務模式，包括[www.expo24hrs.net](http://www.expo24hrs.net)、提供互聯網相關應用技術及設計服務，以及提供國際商貿資訊服務均為較新之行業，因此不能保證業務模式能夠成功。倘未能成功，則可能對本集團之財務狀況造成不利影響。

## 風險因素

本集團於報告之財政期間產生淨虧損。雖然成立費用為一次過開支，經營及資本開支以及銷售及推銷成本將繼續產生，可藉業務收益、配售所得款項淨額、外來融資或商業借貸應付。假設本集團維持其自 [www.expo24hrs.net](http://www.expo24hrs.net) 於二零零零年六月一日正式推出直至目前之收益水平，而所有開支將由內部資源撥付，則董事估計配售所得款項淨額將足以應付本集團未來十二個月之業務運作所需。現任股東承諾會向本集團給予財政支援，直至股份於創業板開始買賣當日為止。

### 本集團往績錄得虧損而將來亦可能出現虧損

於報告之財政期間，本集團因經營及資本開支、銷售及推銷成本，以及一般成立費用而產生淨虧損。本集團之網站於二零零零年六月正式推出，經營歷史尚短。雖然董事認為向參展商收取每月網上展覽費用之業務模式具有產生穩定經常收益之潛力，然而本集團之經營虧損有可能於將來增加，而本集團或許永不能達至或維持盈利。

### 本集團之收費模式未必成功

互聯網應用及設計服務業採用多種不同收費模式，很難預測哪一種收費模式（如有）將成為業界標準。本集團所採用之收費模式（如本配售章程「業務」一節中「業務模式」一段所載）可能證實並非最有效及有利可圖。再者，本集團從貿易展覽及展覽網站所得之收益可能因其業務模式不為市場接受而受到重大不利影響，因而將可能對本集團之業務、財政狀況及整體經營業績造成重大不利影響。

### 本集團之管理隊伍乃新組成

雖然本集團高級管理層若干現有成員自一九九七年十一月起已參與本集團各階段之發展，然而彼等僅於二零零零年二月方正式獲委任成為本集團董事。雖然管理隊伍各成員在其本身行業或專業均擁有相當經驗，然而不能保證彼等能夠互相協調及緊密合作，如未能按預期般有效及具效率地推行本集團之業務計劃，本集團之業務將受到不利影響。

### 本集團業務計劃能否推行成功受多項不明朗因素影響

由於經營歷史尚短，本集團之業務及前景主要視乎其業務模式（如本配售章程「業務」一節內「業務模式」一段所載）及其業務計劃之達成。未來業務計劃能否推行成功受多項不明朗因素影響，例如競爭及業界之實際增長等，乃本集團所無法控制。因此不能保證本集團之業務將如計劃般成功。由於業務環境難以預測，可能出現影響其業務之無法控制因素而令本集團之未來經營業績大幅波動。

### 本集團於提供互聯網應用及設計服務方面經驗有限

本集團主要業務目標之一乃發展成為首屈一指之互聯網應用及設計服務供應商。儘管管理隊伍成員在其本身之行業或專業均擁有相當經驗，集團整體經營經驗有限，可能導致本集團須投入更多時間及資源以達此目標，並且不能保證本集團將會成功。

### 未能確定客戶對本集團服務之接受程度

本集團乃互聯網上貿易展覽會之供應商，須動用相當成本教育客戶才能取得優越之市場佔有率。在籌劃階段必須計算初期客戶接受程度不同所耗用之時間及產生之延誤，並且不能保證本集團將能夠享有該等教育過程之所有利益，而無可避免若干利益可能流向本集團之競爭對手。本集團亦不能保證為其提供目前基本收入之客戶不會流失。自本集團於二零零零年六月推出服務至最後實際可行日期，本集團已在香港取得254份服務合約及於中國取得518份合約，其中150份香港合約及361份中國合約已分別全部完成，並為客戶所接受。

### 本集團可能因盈利不足而需倚賴外來融資以供其日後發展所需

鑑於營運歷史尚淺，本集團收入未能彌補本集團經營開支及創業投資成本，故於往績期間需要股東注資及向外借貸。為推行其業務計劃及日後增長及發展建議，本集團於上市後或需向外籌集巨額融資。倘籌集發展所需資金有任何不

---

## 風險因素

---

足或延誤，可導致本集團業績受到負面影響。雖然本集團擬於投資氣氛轉向利好互聯網業之情況下盡快於市場籌集進一步資金及透過超額配股權或發行新股集資，但不能保證何時及是否必定能獲得該等資金。

### 本集團之營運系統未必能夠應付大幅增加之用戶

本集團網站之網上流量增加可能引致服務速度減慢、中斷，甚至其他未能知曉之問題。該等問題可能逼使本集團將其網站離線，令用戶滿意程度下降，更甚者導致客戶對透過本集團網站進行電子商貿失去信心。

由於本集團之互聯網設施乃為處理一定水平之網上流量而設計（目前容許一百名用戶同時使用而不會對回應時間產生顯著影響），本集團擴充其互聯網流量處理量需要時間。未能預計之用戶大幅增加可能導致系統故障，並可能對本集團之業務、運作及財政狀況造成重大不利影響。

### 本集團未必能滿足其對技術人員之需求

本集團僱員人數及經營業務範圍一直迅速增長，現已並預期持續對其營運、行政及財政資源構成重大壓力。

鑑於互聯網市場迅速發展，董事相信具備有關專才之技術人員需求將不斷上升。在合適人才競爭激烈下，不能保證本集團能夠挽留其現有技術人員或招聘額外僱員以應付擴展所需。本集團之經營成本可能因技術人員短缺導致薪金開支上升及須外判其部份業務而增加。

### 本集團之業務可能因倚賴主要供應商供應電腦設備而受到影響

本集團目前倚賴有限數目之頂尖國際電腦設備生產商提供電腦設備及技術支援。雖然董事相信可從其他具規模之供應商獲得類似或適用之設備及支援，然而倘無法及時或以可接受之商業條款獲取充足之設備供應或技術支援服務，或倘該等供應之成本大幅增加，則本集團之業務將受到重大不利影響。

### 本集團之業務可能因倚賴外間技術供應商而受到影響

本集團業務在一眾主要技術顧問及供應商支援下運作。此等供應商包括 Arems Pty. Ltd. 及 Magna Data Pty. Ltd.。

倘 Arems Pty. Ltd. 終止與本集團之業務往來，本集團將需要另行物色軟件開發商，並投入資源向新供應商提供有關本集團技術及業務方面需要之資料。本集團之發展計劃進度或會有所延誤。倘 Magna Data Pty. Ltd. 出現任何供應中斷情況，本集團之網上展覽入門網站 [www.expo24hrs.net](http://www.expo24hrs.net) 亦會遭受影響。倘 Magna Data Pty. Ltd. 終止與本集團之業務往來，本集團將需要另行物色 ISP，並投入資源重新安裝其硬件。

### 本集團之業務可能因倚賴外判研究及開發項目而受到影響

本集團盡可能在公開市場外判其研究及開發項目。雖然董事相信新互聯網產品及應用軟件在公開市場可獲廣泛供應，但不能保證該等產品及應用軟件將適用於本集團之業務或可及時或以可接受之商業條款供應予本集團，在該情況下，本集團之競爭力可能受到不利影響。

### 建立本集團之信譽及品牌未必如計劃般成功

自成立以來，本集團一直投入資源建立其信譽及品牌，董事相信此對吸引潛在客戶及擴展本集團目標客戶尤為重要，從而可提高本集團之收益。雖然本集團已制訂詳細推廣計劃以推廣本集團及其服務，然而本集團未必能在預計之時間及程度上，成功令目標客戶認同其信譽及品牌。

再者，本集團信譽及品牌之推廣及提升將視乎（其中包括）本集團所提供之質素。倘客戶認為本集團未能提供優質服務，則其信譽及品牌將受到重大不利影響。

### 本集團未必能夠為S.T.O.R.M.取得全面專利權保障

本集團已於二零零零年七月七日為其名為S.T.O.R.M.之搜尋器應用技術向美國專利權辦事處提交專利權申請。倘未能獲得全面專利權保障，則不能保證S.T.O.R.M.不會被本集團之競爭對手應用或採納，因而影響本集團預期作為穩定經常收益來源之網站之吸引力及適銷性。

### 根據中國現行法例限制本集團不得以獨立身份自其現有業務模式於中國產生收入

本集團獲悉，根據中國現行法例，中國之國外投資者（包括根據中國法例註冊成立之合營公司中山絲路）目前被禁止提供互聯網相關服務。本集團於中國並無在互聯網上提供國際商貿資訊，亦並無提供網站存置、域名註冊及維持電子郵箱服務，因為上述服務或會被列作互聯網相關服務。本集團與中山金科已簽訂三項中介協議，向其轉介本集團於中國需要使用互聯網相關服務之客戶，截至二零零零年十月三十一日止十個月，本集團於中國所錄得營業額其中逾30%來自向中山金科所收取之中介、顧問及培訓費用。倘有關中介協議因任何理由而終止，本集團之客戶或會未能於中國享用互聯網相關服務，本集團於中國所經營業務亦可能會遭受不利影響。

### 本公司股權可能因尚未行使之可換股可贖回票據獲行使而遭受攤薄

二零零零年八月，Purple Stone認購本金額2,000,000元之可換股可贖回票據。  
二零零零年九月，Quantum Hi-Tech認購本金額1,250,000元之可換股可贖回票據。  
二零零一年二月，新華認購本金額8,000,000元之可換股可贖回票據。

Purple Stone及Quantum Hi-Tech持有之兩份可換股可贖回票據須於二零零一年十二月三十一日屆滿時到期償還。根據上述票據之條款，兩份票據同於二零零一年四月一日至二零零一年十二月三十一日止期間可轉換為股份，而Purple Stone及Quantum Hi-Tech兩者均無權要求提早償還。

新華持有之本金額8,000,000元可換股可贖回票據須於二零零三年八月十九日償還，於二零零二年三月二日至二零零三年八月十九日止期間可轉換為股份。根據上述可換股票據之條款，新華無權要求提早償還。

倘上述票據持有人將其可換股可贖回票據轉換成為股份，則本公司現任股東之股權將會遭受攤薄。

### 本集團未必能夠籌集所需資金或產生足夠收入償還新華所持有之可換股可贖回票據

二零零一年二月，新華認購本金額8,000,000元之可換股可贖回票據。有關可換股可贖回票據須於二零零三年八月十九日償還，於二零零二年三月二日至二零零三年八月十九日止期間可轉換成為股份。根據有關可換股票據之條款，新華無權要求提早償還。鑑於本集團營運歷史尚淺，業務模式有待驗證，並曾錄得虧損往績，日後亦可能會錄得虧損，故本集團未必能夠籌集所需資金或產生足夠收入償還新華所持有之可換股可贖回票據。

### 與行業有關之風險

#### 本集團未必能追上日新月異之科技

互聯網及電腦業面對急速及重大之科技轉變，很難預測新興及未來科技轉變對本集團業務可行性或競爭力之影響。因此，儘管本集團致力追隨國際科技發展，不讓其科技變得落伍，然而不能保證本集團目前採用之科技不會過時或不會面對未來新科技之競爭。

#### 本集團在相對地競爭激烈之市場經營

互聯網業界面對激烈競爭。董事預期將有更多經營者提供類似本集團所提供之互聯網服務。由於互聯網業競爭劇烈，高增長及高失敗率已成為該行業之特色。儘管董事相信本集團具備優勢以迎接未來之挑戰，但不能保證本集團之競爭力如預期般強大。

#### 若干統計數字及資料乃來自非官方刊物

本配售章程中有關資訊科技業之若干統計數字，例如電子商貿收益、中國及亞洲互聯網用戶數目等，乃來自多份非官方刊物，例如由International Data Corporation、CBNet及Gartner Group所出版之刊物。本集團並無獨立查核該等統計數字，因此

該等統計數字未必準確、完整或合時。本配售章程「行業概覽」一節內「中國之貿易展覽業」一段所載資料雖然摘錄自法定機構香港貿易發展局之刊物，但並無統計數字支持，本集團亦沒有進行獨立查核。

### 本集團倚賴可靠之互聯網基礎設施

作為網站經營者，本集團之業務倚賴可靠之互聯網基礎設施以支持有效率之資料傳送及提供充足之資料保安。倘該互聯網基礎設施任何部份有任何故障、系統失靈或不足，將對本集團之業務運作造成不利影響。此外，本集團之展覽商及客戶倚賴ISP、網上服務供應商及其他網站經營者以連接本集團之網絡。本集團不能確定該等經營者不會發生與本集團系統無關之系統失靈所致之停機、延誤或其他問題。

### 本集團之電腦網絡易受黑客、病毒及其他破壞侵擾

不當使用本集團之互聯網服務可能會危害電腦系統儲存之機密資料之保密性，因而導致本集團蒙受損失。不當使用互聯網包括企圖在未獲授權之下取用資料或系統（一般稱為「非法入侵」），以及濫發電郵或發出過量垃圾電郵。儘管本集團設有軟件防火牆及使用加密技術以保護其電腦系統，但保安系統仍有可能被破解。要解決由電腦病毒或其他不當使用或保安系統被破解引致之問題，本集團之服務可能需要中斷、延誤或終止。本集團並無購買「錯漏」或其他保險以保障電腦病毒入侵或保安系統被破解引致之損失或責任。

### 與中國有關之風險

#### 本集團承受中國經濟風險

中國經濟於過去十年大幅增長，但在地區及經濟環節上增長並不平均，近期更已逐漸放緩。本集團不能保證中國經濟增長不會持續放緩及不會對本集團業務產生負面影響。中國經濟亦正經歷高通脹情況，日後有可能仍然持續。目前中國經濟狀況可能對本集團之盈利造成不利影響。

### 外幣匯率變動可令本集團成本相對於收益而言有所增加

本集團預期將產生以人民幣為單位之收益、開支及負債。人民幣幣值可能會因中國政府政策改變及國際經濟及政治發展而出現波動。於一九九四年初，人民幣對大部份主要外幣均出現貶值。此後，人民幣兌美元之官方匯率開始穩定下來，並維持相對地穩定。然而不能保證中國政府將來不會將人民幣貶值。

再者，人民幣不能自由兌換成外幣或匯出國外。根據中國外匯管理條例及結匯、售匯及付匯管理規定，外資企業可從外匯賬戶中撥回或分派其外幣溢利或股息，或透過認可銀行將人民幣兌換為外幣，以進行外匯業務。外幣企業亦可將人民幣兌換為外匯作經常性項目，包括分派股息予外國投資者。人民幣兌換為外幣作資金項目（例如直接投資、貸款及證券投資）則受嚴格監管。

自一九九四年推行大致上以市場供求主導之統一匯率制度後，人民幣兌其他貨幣如美元之匯率變動若干程度上由市場主導。儘管如此，人民幣尚未成為自由兌換貨幣，亦不能保證中國不會出現外幣短缺情況。本集團在中國提供網頁設計及顧問服務及有關實施及應用電腦系統之培訓而產生人民幣收入。截至二零零零年十月三十一日止十個月，本集團約49%之收益為人民幣。外幣匯率任何波動或短缺均可能對本集團業務及盈利造成重大影響。倘本集團未能以可接受之匯率獲取足夠外幣，則本集團之業務及盈利可能受到重大影響。

### 中國有關互聯網及媒體之法律架構尚在發展中

中國之互聯網法律架構尚在發展中，因此可能產生不可預見而可能對本集團業務造成不利影響之事宜。

監管互聯網業之法律架構並未確立，並可能有所更改，因此不能預測中國法律制度（尤其有關互聯網之法律）進一步發展帶來之影響，包括（但不限於）頒佈新法律或法規、更改現有法律或法規或其詮釋或執行，或國家法律較地方法規優先。

尤其任何現有法律或法規之詮釋或執行可能更改。例如有關廣告、新聞發佈及出版之現有法律適用於互聯網業但目前並未有確切執行。本集團在中山成立了一間合營企業，並在廣州擁有一間分公司。本集團擬於二零零一年推出 [www.expo24hrs.net](http://www.expo24hrs.net) 中文版，其性質為一互聯網網頁，所有國家（包括中國）之用戶均可接上。倘中國政府在任何時間決定對互聯網業確切執行現有法律或制訂該等方面特別針對互聯網之新法律，則本集團業務可能會受到不利影響，尤其本集團在中國擁有業務。

雖然中國政府已與若干其他國家訂立協議，於中國加入世貿後逐步開放互聯網業供外商投資，但不能保證其會真正開放這行業。此外亦不能保證為開放互聯網業供外商投資，中國擬頒佈之額外詳細法規將不會實際上限制或減少目前中國若干類型互聯網相關業務准許外資擁有之水平。

### **與香港有關之風險**

#### **本集團承受香港政治風險**

本集團大部份資產及業務現時均位於香港。香港是中國特別行政區，擁有本身之政府及法制。香港目前在「一國兩制」之原則下享有高度自治。然而不能保證中國政府將繼續讓香港政府奉行自治政策。

#### **香港有關互聯網之法律架構尚在發展中**

在香港，有關互聯網及在網上營商之法律架構尚在發展中。倘引入任何新法例或法規，或更改任何現有法例或法規導致限制本集團之業務及／或為合符法例規定而須支付之費用增加，將對本集團之業務造成重大不利影響。

### 外幣匯率變動可令本集團成本相對於收益而言有所增加

日後本集團可能在外國進行業務交易，並產生以外幣為單位之收益、開支及負債。就美元而言，雖然港元目前與美元掛鈎，但不能保證港元與美元之連繫日後不會改變或脫鈎。因此，本集團將受其他貨幣匯率波動之影響。本集團未曾訂立任何協議或購買任何工具以對沖其匯率風險，惟日後可能訂立有關協議或使用對沖工具。

### 與配售有關之風險

#### 本公司股權可能被攤薄

本集團日後可能須進一步集資，以資助擴充現有業務或新業務之發展。倘額外資金是以向現時股東按比例發行股份以外之方式，透過發行本公司新股本或與股份相關之證券籌集，則本公司股東之持股百分比可能會減低，而股東其後之權益可能被攤薄及／或該等證券可能附有股份未能分享之供股權、優先權及特權。

#### 本集團不能保證股份流通量

於配售前，股份並無公開市場。因此不能保證於配售完成後股份將建立交投暢旺之市場或（倘能建立）將能維持交投暢旺。股份價格可能出現波動，而該等波動未必直接或間接與本公司之財政或業務狀況有關。